



**«КАСПИЙ ӨңІРІ: ЖАҢА СЫН-ҚАТЕРЛЕР,
ЖАҢА МҮМКІНДІКТЕР»**

Халықаралық ғылыми-тәжірибелік онлайн
конференция материалдары
23 сәуір, 2021

**«КАСПИЙСКИЙ РЕГИОН: НОВЫЕ ВЫЗОВЫ,
НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ»**

материалы Международной научно-практической
онлайн конференции
23 апреля, 2021

**“THE CASPIAN REGION: NEW CHALLENGES,
NEW OPPORTUNITIES”**

materials of the International scientific and practical online
conference
April 23, 2021

Ақтау

«КАСПИЙ ӨңІРІ: ЖАҢА СЫН-ҚАТЕРЛЕР, ЖАҢА МҮМКІНДІКТЕР»
халықаралық ғылыми-тәжірибелік онлайн конференция материалдары

23 сәуір, 2021

ТОМ I

**«КАСПИЙСКИЙ РЕГИОН: НОВЫЕ ВЫЗОВЫ, НОВЫЕ
ВОЗМОЖНОСТИ»**
материалы международной научно-практической онлайн конференции

23 апреля, 2021

ТОМ I

"THE CASPIAN REGION: NEW CHALLENGES, NEW OPPORTUNITIES"
materials of the International scientific and practical online conference

April 23, 2021

PART I

Ақтау

ӘОЖ 001
КБЖ 72
К 21

Yessenov University президенті
Б.Б. Ахметов жалпы редакциялығымен

Редакциялық алқа:

Б.С. Саубетова, А.И. Омарова, Б.Т. Ауешова, Р.О. Сутбаева, А.М. Джанисенова

К 21 «Каспий өңірі: жаңа сын-қатерлер, жаңа мүмкіндіктер» Халықаралық ғылыми-тәжірибелік онлайн конференция материалдары=**«Каспийский регион: новые вызовы, новые возможности»** материалы Международной научно-практической онлайн конференции = **«The caspian region: new challenges, new opportunities»** materials of the International scientific and practical online conference – том I - Ақтау: Есенов университеті, 2021 – 224 б.

ISBN 978-601-308-427-5

«Каспий өңірі: жаңа сын-қатерлер, жаңа мүмкіндіктер» халықаралық ғылыми-тәжірибелік онлайн конференция материалдарының жинағында ғылыми зерттеулер, ғылым мен білім беруде инновациялық технологияларды дамыту мен қолданудың практикалық нәтижелері, сондай-ақ Каспий маңы мемлекеттерінің әлеуметтік-экономикалық даму саласындағы өзекті мәселелер, сауда-экономикалық ынтымақтастықты дамыту перспективалары, интеграциялық процестерді құқықтық реттеу, логистика, энергияның қолжетімді түрлерін іздестіру мүмкіндіктері бойынша мәселелер қарастырылады.

В сборнике материалов международной научно-практической онлайн конференции **«Каспийский регион: новые вызовы, новые возможности»** рассматриваются научные исследования, практические результаты развития и использования инновационных технологий в науке и образовании, а также вопросы по актуальным проблемам в области социально-экономического развития Прикаспийских государств, перспектив развития торгово-экономического сотрудничества, правового регулирования интеграционных процессов, логистики, возможностей изыскания доступных видов энергии.

ӘОЖ 001
КБЖ 72

© Ш.Есенов атындағы Каспий
технологиялар және инжиниринг
университеті, 2021

ISBN 978-601-308-427-5

1 СЕКЦИЯ. КАСПИЙ МАҢЫ ЕЛДЕРІМЕН ҚАРЖЫ-ЭКОНОМИКАЛЫҚ ҚАТЫНАСТАР ЖӘНЕ ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ҮНТҮМАҚТАСТЫҚ

СЕКЦИЯ 1. ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ И МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО С ПРИКАСПИЙСКИМИ СТРАНАМИ

SECTION 1. FINANCIAL AND ECONOMIC RELATIONS AND INTERNATIONAL COOPERATION WITH THE CASPIAN COUNTRIES

УДК 339.3

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ КАСПИЙСКОГО РЕГИОНА

Айтғали Н.

Научный руководитель: Шодыраева Ш.К.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова, Актау,
Казахстан

Аннотация. В данной статье рассматриваются прогресс переговорного процесса состоит в том, что все его участники согласились с возможностью применения на Каспии принципа раздела. Все страны признали возможность его раздела на национальные секторы, поскольку очевидно, что концепция полного секторального раздела, которой придерживается Азербайджан и Иран, включает в себя и раздел дна. Несмотря на разногласия, возникшие по данному вопросу, прогресс переговорного процесса состоит в том, что все его участники согласились с возможностью применения на Каспии принципа раздела

Ключевые слова: правовой статус Каспия, конкуренция, шельф Каспийского моря, рынок, предприятия, технология, Соглашение о разграничении дна северной части Каспийского моря.

Казахстан выступил за раздел дна и недр Каспийского моря на национальные секторы по принципу срединной линии, а также за установление прибрежных и рыболовных зон согласованной ширины. Прибрежные зоны, по аналогии с территориальным морем, по морскому праву будут являться суверенной государственной территорией. [1, с. 5]

Казахстан явился сторонником поэтапного подхода к определению правового статуса Каспия. Поэтому на первом этапе он считал целесообразным прежде всего урегулировать вопросы разграничения Каспийского шельфа и экологии моря.

Необходимо было определить пределы полного государственного суверенитета, установив соответствующие государственные границы на море, а также границы некоторых суверенных прав, которые могут простираются за пределы суверенной государственной территории. В частности, права на донный сектор с целью освоения его минеральных ресурсов, для прокладки трубопроводов и т.д.

Каждое из пяти прикаспийских государств имеет суверенное право на собственное видение правового статуса Каспия. Несмотря на разногласия, возникшие по данному вопросу, прогресс переговорного процесса состоит в том, что все его участники согласились с возможностью применения на Каспии принципа раздела. Все страны признали возможность его раздела на национальные секторы, поскольку очевидно, что

концепция полного секторального раздела, которой придерживается Азербайджан и Иран, включает в себя и раздел дна. [1, с. 12]

Подтверждением этого также служит Соглашение о разграничении дна северной части Каспийского моря в целях осуществления суверенных прав на недропользование, подписанное Республикой Казахстан и Российской Федерацией в 1998 году. 13 мая 2002 года в Москве был подписан Протокол, который является приложением к данному Соглашению и его неотъемлемой частью. В нем содержатся координаты модифицированной срединной линии, а также условия совместного освоения уполномоченными компаниями Казахстана и России минеральных ресурсов структур “Курмангазы”, “Центральная” и месторождения “Хвалынское”, находящихся в непосредственной близости от согласованной модифицированной срединной линии.

29 ноября 2001 года подписано аналогичное соглашение между Республикой Казахстан и Азербайджанской Республикой. [1, с. 16]

И тот факт, что Казахстан и Россия первыми достигли взаимопонимания и договоренности по вопросам освоения ресурсов дна, еще раз подтверждает стремление наших государств развивать стратегическое партнерство по всем направлениям. Подписание двусторонних международных соглашений по недропользованию, безусловно, является успехом и указывает на согласованный и принципиальный подход трех государств в достижении общего консенсуса. Такое уникальное явление природы, как Каспийское море, должно быть достоянием всех прибрежных государств, реально стать фактором укрепления стабильности и сотрудничества в Каспийском регионе.

По оценкам зарубежных экспертов, в XXI веке энергетические ресурсы будут по-прежнему играть важную роль в развитии мировой экономики, а обеспечение растущего спроса на энергетическое сырье будет оставаться в центре всеобщего внимания. Аналитики считают, что в течение предстоящих 20 лет мировой спрос на энергоносители вырастет примерно на 50%. Учитывая, что сегодня нефть и газ являются доминантой экономического роста большинства стран, в целях снижения негативного влияния этого фактора на устойчивое развитие мировой экономики крайне важно найти новые источники энергоресурсов. [1, с. 22]

Каспийский регион, и в первую очередь наша страна, представляет в этом отношении большие возможности. Основные запасы углеводородного сырья сосредоточены на 14 крупных месторождениях Западного Казахстана. Вместе с тем наибольший интерес среди выявленных нефтеносных территорий Казахстана представляет шельф Каспийского моря. В настоящее время Северо-Каспийский консорциум Аджип КСО закончил буровые работы на Западном Кашагане. По результатам испытаний руководство консорциума официально подтвердило наличие обширных запасов нефти в казахстанской части шельфа Каспия.

Это позволяет отнести Каспийское море (с учетом ресурсов других стран) к числу богатейших нефтяных бассейнов мира и прогнозировать, что в XXI веке доля Каспия в общемировой добыче нефти и газа будет достаточно высокой. В этой связи понятен тот повышенный интерес, который проявляют к региону не только прикаспийские государства, но и все мировое сообщество. В случае, если оптимистические оценки запасов подтвердятся, то для освоения, по предварительным оценкам, потребуется ежегодно не менее US\$10-12 млрд. инвестиций. [1, с. 23]

С момента обретения независимости Казахстан активно привлекал иностранных инвесторов для развития своего нефтегазового сектора. За сравнительно короткий срок, практически с нуля, была создана законодательная база, обеспечившая благоприятный инвестиционный климат в нефтяной отрасли Казахстана. Открытие же в 2001 году месторождения Кашаган изменило не только отношение к Казахстану, но и ко всему Каспийскому региону. [2, с. 122]

В настоящий момент экспортные возможности Казахстана составляют около 35 млн. тонн в год, рост добычи на разведанных и разрабатываемых месторождениях, а также развитие проектов на шельфе Каспия требует увеличения мощности нефтепроводной системы. В Казахстане проделана огромная работа по изучению потенциальных маршрутов транспортировки нефти на мировые рынки. Исторически сложившееся положение Казахстана как традиционного перекрестка торговых путей должно способствовать становлению новых транспортных коридоров для энергоресурсов. [2, с. 134]. Создание новых знаний и технологий и их использование в интересах социально-экономического развития государства определяют роль и место страны в мировом сообществе, и уровень обеспечения национальной безопасности. В развитых странах 80-95% прироста валового внутреннего продукта (ВВП) приходится на долю новых знаний, воплощенных в технике и технологиях, то есть, в этих странах развивается инновационная экономика.

Основными признаками инновационной экономики являются:

1. наличие современных информационных технологий и компьютеризированных систем;
2. наличие развитой инфраструктуры, обеспечивающей создание национальных информационных ресурсов;
3. ускоренная автоматизация и компьютеризация всех сфер и отраслей производства и управления;
4. создание и оперативное внедрение в практику инноваций различного функционального назначения;
5. наличие гибкой системы опережающей подготовки и переподготовки квалифицированных специалистов.

Инновационная деятельность может рассматриваться с различных позиций и с различной степенью детализации: «...во-первых, как параллельно-последовательное осуществление научно-исследовательской, научно-технической, инновационной, производственной маркетинговой деятельности; во-вторых, как временные этапы жизненного цикла нововведения от возникновения идеи до её разработки и распространения; в-третьих, как процесс финансирования и инвестирования разработки и распространения нового вида продукта или услуги». [3]

Основной недостаток ранних подходов к инновационной деятельности заключается в том, что они сосредотачивают внимание только на одном каком-то важном элементе, а не рассматривают эффективность как результирующую, зависящую от многих различных факторов. В этом и состоит принципиальное отличие современного подхода к инновационной деятельности.

Привлекательность инновационного пути развития заключается в его эффективности, когда речь идет об ускорении темпов экономического роста и снижении социальной напряженности. Гибкая, благодаря масштабному внедрению последних научно-технических достижений, и подвижная, в силу присущего ей постоянного поиска новых рынков, инновационная экономика не имеет себе равных в умении приспособиться ко всему разнообразию возникающих, исчезающих и просто меняющихся экономических интересов взаимодействующих субъектов.

Применительно к экономике Казахстана, нацеленной на формирование индустриально-инновационной системы - проводника в мир новых технологий и новой экономики, ее исходными параметрами и характеристиками являются:

1. инновационные цели и результаты инновационной деятельности (продукты, товары, услуги и т.д.), обеспечивающие монопольное положение на внутренних и внешних рынках;
2. инновационные средства достижения новаторских целей (инновационный

потенциал в совокупности с внутренними и внешними условиями), обеспечивающие инновационную нацеленность развития экономики на воспроизводственной основе;

3. инновационная среда, формирующая творческую атмосферу и поощряющая работников к созданию и внедрению нововведений. Её структурными составляющими на территории республики являются национальные и региональные технопарки, финансируемые из бюджета, и бизнес-инкубаторы, финансируемые через Национальный инновационный фонд.

4. инновационная инфраструктура, имеющая в своем составе Национальный инновационный фонд (АО НИФ), Фонд национального благосостояния «Сам-рук-Казына», Центр аналитических и маркетинговых исследований, Центр инжиниринга и трансфера технологий (ЦИТТ), Банк развития, финансирующие инновационную деятельность, венчурные фонды, которые позволяют стране присутствовать на мировых технологических рынках.

5. инновационный процесс социально-экономического развития, способный интегрировать в единую, логически обоснованную взаимосвязь науку - образование -> производство -> рынок.

Увеличение скорости инновационного процесса и эффективности внедряемых инноваций ведет к развитию экономики как в количественном выражении в виде прироста ВВП, так и в качественном - в виде новых знаний, лежащих в основе технологических, управленческих, организационных, социальных процессов.

В настоящее время важное значение приобретают меры, которые позволяют задействовать инновационный потенциал в интересах повышения конкурентоспособности товаропроизводителя, отрасли, региона, страны.

Пока инновационная активность промышленных предприятий остается на низком уровне, только 3,4% предприятий занимаются инновационной деятельностью. Поэтому, главной целью инновационной политики на ближайший период должно быть обеспечение институциональных, организационных, финансовых, кадровых и нормативно-правовых условий для повышения конкурентоспособности экономики Казахстана, на основе эффективного использования инновационного потенциала, распространения и реализации инноваций. [4]

Основными задачами при этом должны быть:

- создание организационных и экономических механизмов для повышения востребованности инноваций отечественным производством, обеспечения

- интенсивного развития фундаментальной науки, важнейших прикладных исследований и разработок;

- совершенствование нормативно-правовой базы научной, научно-технической и инновационной деятельности;

- поддержка научных исследований и экспериментальных разработок в приоритетных направлениях развития науки, технологий и техники с учетом мировых тенденций;

- укрепление научно-исследовательского сектора высшей школы.

В состав элемента научно-технического потенциала - образовательного потенциала-входят профессионально-техническое образование, среднетехническое и высшее, а школьное образование оказывает опосредованное влияние. Здесь основным критерием должно выступить получение профессии.

Таким образом, проведенный анализ инновационной деятельности промышленности Казахстана показал, что за 2010-2014 годы имеется тенденция роста по всем показателям инновационной активности предприятий: объем инновационной продукции в промышленности, количество предприятий, использующих новые технологии, затраты на технологические инновации.

Реализация инновационного потенциала предполагает наличие условий, способствующих трансформации результатов инновационной деятельности в коммерчески приемлемые продукты. Коммерциализация инновации возможна тогда, когда все участники инновационного процесса ученые, производители, инвесторы имеют достаточные мотивации для принятия риска в процессе выделения новых технологий на рынок.

ЛИТЕРАТУРА

1. Журнал. KAZAKHSTAN №2, 2002 год - 151с. Позиция Казахстана в отношении правового статуса Каспия и перспектив экономического развития каспийского региона / Булат Сарсенбаев.
2. Монография. Каспийский Регион: Актуальные Проблемы Развития (Экспертный Взгляд), 2012 год - 212с / Б.К. Султанов, Л.М. Музапарова, Б.Р. Сырлыбаева, А.А. Морозов.
3. Официальный сайт Агентства РК по статистике – 2015 г.
4. Келимбетов К. Стратегическое планирование в Республике Казахстан в условиях глобализации. //Транзитная экономика, 2015,- №1

УДК 330.33.28

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РАЗВИТИИ МАЛОГО БИЗНЕСА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Айтжанова Г.О.

Научный руководитель: Мырзалиев Б.С.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. Социальное предпринимательство расценено в качестве важного источника социального, экономического и экологического богатства, и многие ученые активно исследуют данную область.

Социальное предпринимательство подразумевает производство товаров или оказание услуг с целью решения какой-либо социальной проблемы или создания пользы для общества, а не максимизации прибыли для владельцев предприятия.

Ключевые слова: социальное предпринимательство, социальная проблема, прибыль, бизнес, экономические проблемы, социальный бизнес, некоммерческие организации, государство, предпринимательство, предприниматели, социальная цель, финансовые ресурсы, бюджетные расходы, фонд, самокупаемость, развитие, финансирование, информированность общества.

Социальное предпринимательство расценено в качестве важного источника социального, экономического и экологического богатства, и многие ученые активно исследуют данную область. Это — бизнес, основной целью которого является улучшение жизни людей, общества или решение социальных, в том числе экологических проблем. Прибыль от коммерческой деятельности таких предприятий уходит не владельцам, а на решение проблем. Модель такого бизнеса должна быть настолько простой и понятной, что может быть тиражируема в масштабах страны. Социальное предпринимательство подразумевает производство товаров или оказание услуг с целью

решения какой-либо социальной проблемы или создания пользы для общества, а не максимизации прибыли для владельцев предприятия. Другими словами, социальное предпринимательство – это баланс социальных целей и коммерческой составляющей, где деньги выступают не самой целью, а средством достижения этих социальных целей. Оно позволяет бизнесмену оставаться устойчивым и независимым от постоянных донорских вливаний, то бишь, государственных заказов.

Социальное предпринимательство это-бизнес, основной целью которого является улучшение жизни людей, общества или решение социальных, в том числе экологических проблем. Прибыль от коммерческой деятельности таких предприятий уходит не владельцам, а на решение проблем. Модель такого бизнеса должна быть настолько простой и понятной, что может быть тиражируема в масштабах страны. Ну и она должна обладать признаками инновационности. Это — отличия от классического бизнеса.

Например в Казахстане одно из социальных предприятий выпускает биоупаковки, которые разлагаются в течение короткого промежутка времени. Так компания решает экологическую проблему загрязнения природы полиэтиленовыми пакетами, разлагающимися 500 лет.

В Астане работает молодое предприятие Education for All. Это - центр, в котором платно обучаются «обычные» дети, а ребята с особыми потребностями — бесплатно. Там детки не просто обучаются, но интегрируются в социум, общаются со сверстниками, чувствуют себя частью общества.

В Атырау действует предприятие, которое занимается сбором и переработкой пластикового мусора. По всему городу они устанавливают контейнеры для разделения отходов. У них уже есть завод, перерабатывающий пластик. В ближайшее время там из него будут изготавливать кровельную черепицу.

Вообще, что бы начинать социальный бизнес нужно с вопроса самому себе: "Зачем мне это надо" Нужно понять свой мотив. После этого подумать о социальной проблеме и о путях решения её коммерческим путём. Социальное предпринимательство выгодно, в первую очередь, самому государству, а социальные предприниматели появляются в обществе, где много социальных проблем.

В то же время, для грамотного и успешного внедрения социального предпринимательства, необходима поддержка со стороны государства.

Развитие социального предпринимательства выгодно, в первую очередь, самому государству. К примеру, в Великобритании социальное предпринимательство является одним из самых быстрорастущих секторов экономики и приносит около 20 млрд фунтов в год.

Попытку внедрить культуру социального бизнеса среди казахстанских некоммерческих организаций предпринимает Фонд развития социальных проектов "Samruk-Kazyna Trust".

Так, в середине июня в Казахстане стартовал проект "ӘРЕКЕТ", призванный развивать социальное предпринимательство среди некоммерческих организаций. Он реализуется в восьми регионах страны – Акмолинской, Атырауской, Актюбинской, Западно-Казахстанской, Кызылординской, Мангистауской, Павлодарской, Туркестанской областях и городе Шымкент.

Сегодня многие некоммерческие организации живут от госзаказа к госзаказу. хотим. В целях научить и зарабатывать, оказывая социальные услуги был создан проект "ӘРЕКЕТ". Он состоит из нескольких этапов. Первый – это отбор заявок на соответствие их условиям положения. Второй – это обучение. Всех, кто прошел отбор, приглашают на бесплатные тренинги, где обучают участников проекта основам социального бизнеса,

маркетингу, финансам и так далее. И, наконец, третий этап – защита бизнес-проектов перед комиссией. [1]

Проект ведется в сотрудничестве с местными исполнительными органами, дочерними зависимыми организациями, представительствами Национальной палаты предпринимателей "Атамекен" и Фонда развития предпринимательства "Даму".

На вопрос о том, что необходимо на данный момент для развития социального предпринимательства в Казахстане, самыми распространенными вариантами ответов были:



Рисунок 1 - График осведомленности социального предпринимательства

Самыми актуальными направлениями для социальных предприятий в Казахстане участники опроса назвали следующие: создание рабочих мест для уязвимых слоев населения (78%), защита окружающей среды (54%), образовательные услуги (54%) и услуги в области здравоохранения (45%).[2].

Другими словами, социальное предпринимательство – это баланс социальных целей и коммерческой составляющей, где деньги выступают не самой целью, а средством достижения этих социальных целей. Оно позволяет бизнесмену оставаться устойчивым и независимым от постоянных донорских вливаний, то бишь, государственных заказов.

К слову, в прошлом году пробно проект запускался в Мангистауской области. Благодаря ему, местная жительница Гульнар Акшукур открыла небольшое предприятие по пошиву лоскутных изделий, постельных принадлежностей и штор. На деньги, полученные по гранту, молодая предпринимательница купила швейную машинку. [3].

"Раньше при использовании ручной швейной машинки для шитья одного одеяла уходило много времени. Теперь же с помощью машины «Meidia», которую я приобрела за счет гранта, появилась возможность шить два одеяла в день, причем, хорошего качества", - делится Гульнар Акшукур.

Как отмечает Гульнар, в скором времени на вырученные средства, она планирует приобрести дополнительную швейную машину и нанять еще одного сотрудника.

"Спрос постепенно растет. Наши клиенты – это, в основном, женщины, в общем же, население нашего поселка составляет 8 000 человек", - говорит предпринимательница.

В Казахстане же совершенно иная картина. Чтобы запустить этот механизм, необходимо внести соответствующие изменения в законодательство, выстроить нужную для этого инфраструктуру. Нужно знать, где мы на практике можем применить механизмы социального предпринимательства, и что государство получит на выходе. Социальное предпринимательство выгодно государству, оно поможет сократить бюджетные расходы и тем самым решить серьезные задачи.

Социальное предпринимательство — это разновидность бизнеса, где главной идеей является решение социальных проблем, помощь людям. В отличие от чистой благотворительности здесь важна идея самокупаемости и прибыльности проекта для получения совместных доходов. Социальное предпринимательство согласно докладу МОТ является основополагающим фактором для экономики солидарности.

Сегодня в нашей стране социальное предпринимательство только набирает обороты в своем развитии. Но уже сталкивается со значительным количеством препятствий: трудности в получении достаточного финансирования, несовершенство законодательства, низкий уровень информированности общества, низкая компетентность ведения бизнеса у организаторов такого рода проектов и т.д. [4].

Нельзя говорить, что государство не оказывает помощи социальным предпринимателям. Например, в рамках поддержки реализации социальных проектов свою деятельность осуществляет Фонд развития социальных проектов «Samruk-Kazyna Trust» (входит в структуру квазигосударственной корпорации «Самрук-Казына»), одной из целей которого является поддержка социальных предпринимателей. Но, как показывает анализ реализованных проектов, деятельность Фонда, в силу его специализации, направлена на реализацию достаточно крупных проектов. Тем самым без поддержки Фонда остаются малые проекты, особенно в регионах.

ЛИТЕРАТУРА

1. Кузнецова О. Теоретические основы государственного регулирования экономического развития регионов // Вопросы экономики, №4, 2012г.
2. Жалелева Р.З. Потребительские рынки Казахстана и обеспечение их сбалансированности. Алматы, 2002 г.
3. Кантарбаева А. Теория предпринимательства и эволюционная экономика. // Вопросы экономики № 11, 1997г.
4. Жалелева Р.З. Потребительские рынки Казахстана и обеспечение их сбалансированности. Алматы, 2002 г.

УПРАВЛЕНЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА КАК ЧАСТЬ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ КУЛЬТУРЫ В КОНТЕКСТЕ КОРПОРАТИВНОЙ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИЯ

Айтказы Д.

Научный руководитель: Саймагамбетова Г.А.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. В статье теоретически обосновывается управленческая культура как часть формальной организационной культуры, отдельно рассматриваются некоторые ее элементы. Кратко представлены организация экспертной оценки, процесс и результаты сформированного авторами инструмента, предназначенного для качественного исследования. Структура инструмента детализируется путем представления его составных частей и пояснений. Исследование проводилось путем опроса топ-менеджеров двух крупных производственных групп компаний, состоящих из шести предприятий. Статья представлена отрывки интервью с топ-менеджерами шести компаний, раскрывающие управленческую культуру как часть формального выражения организационной культуры, направленной на реализацию корпоративной социальной ответственности. Следует подчеркнуть, что компании обеих групп готовы стать социально ответственными, что обуславливает своевременность и важность проводимых исследований. Для исследования был применен метод структурированного интервью, а содержательное содержание интервью включало стратегию, организационную структуру, правила и регламенты, технологии, процессы, информационные системы, вопросы контроля и стимулирования. Результаты исследования показывают, что в обеих группах производственных компаний управленческая культура и корпоративная социальная ответственность, анализируя их с точки зрения формальной организационной культуры, воспринимаются в очень узких аспектах и их развитие не входит в стратегические цели организаций.

Ключевые слова: управленческая культура; организационная культура; формальная часть организационной культуры; корпоративная социальная ответственность.

Показательно, что культура управления в организации не только гарантирует функциональность процессов, но и позволяет осуществлять культурные инновации. Общая управленческая культура улучшает организацию, упрощает и удешевляет управленческие процессы, определяет точность и последовательность работы, повышает трудовую дисциплину. Управленческая культура является ключевым фактором общей культуры организации, действующим непосредственно на результаты деятельности организации (Воронкова, 2006). Кроме того, управленческая культура, как способ реализации основных жизненных сил человека, в управленческой деятельности определяет стремление управленческого персонала к поставленным целям, стимулирует творчество, расширение и углубление имеющихся знаний, приобретение новых знаний в процессе общения, поиск новых путей и методов в управленческой деятельности. Управленческая культура стимулирует активность, инициативу и ответственность управленческого персонала за свои действия и их последствия. Это позволяет достичь намеченных целей в более короткие сроки. период времени по плановой или лучшей экономической эффективности (Скибицкая, 2009). Кроме того, как утверждает

Мельникас (2008), для того чтобы лучше узнать процессы происходящего управления и изменения управленческой культуры в современном мире, целесообразно оценить обстоятельства, влияющие на современное управление, которые отражают влияние исторических стилей жизни и стереотипов, возникающих в управленческой деятельности[1].

Социальная ответственность неизбежно упоминается при анализе профиля организационной культуры и поведения с субъектами внешней среды. Как Ввейнхардт и Andriukaitiene (2014 год) состояние, отсутствие целостности в развитии социальной ответственности организаций, органов государственной власти и общественности создает такие угрозы как: фокусировка организаций только на маркетинговый аспект корпоративной социальной ответственности и рост разочарование представление о корпоративной социальной ответственности с непосредственной финансовый эффект получена; декларативности, когда значения корпоративной социальной ответственности не стать частью организационной культуры; неэффективное использование как частных, так и общественных ресурсы (финансовые и человеческие) для продвижения и реализации идей корпоративной социальной ответственности ; исключение или отстранение работников (их представителей) как заинтересованных сторон от процесса; разочарование общественности в корпоративной социальной ответственности и недостаточное повышение моральных стандартов для организаций частного и государственного секторов. Развитие корпоративной социальной ответственности в секторе прямых инвестиций напрямую связано с развитием ценностей и стандартов корпоративной социальной ответственности в государственном секторе [2]. Это, поэтому особенно важным периодом для организаций становится подготовка к социально ответственной и целенаправленной самооценке своей управленческой деятельности.

Проблема исследования представлена через вопросы: Что такое управленческая культура, как часть формальной организационной культуры, выражающая порядок реализации корпоративной социальной ответственности? Как, стремясь реализовать корпоративную социальную ответственность, оценивать управленческую культуру с точки зрения менеджеров?

Уровень исследования проблемы. Управленческая культура не очень изобилует научными работает, или просто это обычно называют организационной культурой. Тем более что авторы разных стран, публикуя свои исследования на родном языке, используют термин управленческая культура довольно по-разному. Даже определения в научных публикациях довольно противоречивы. Литовский ученый Закаревичюс (2004) в своем анализе организационной культуры и концепций организационной культуры утверждает, что “если понятие "организационная культура" заменить термином "управленческая культура", то произойдет дублирование и путаница терминов прекратите свое существование” Однако, автор, сделав такое предложение, возникает вопрос “как описать культуру управления?” и, подводя итоги совсем по-другому подошел управления контентом культуры, он отмечает, что “основными элементами управления культуры, характеризующие ее уровень в организации: управленческий персонал, культуры процессы управления организацией, культура управления, условия труда, ведения документации культуры”. Воронкова (2006), анализируя управленческая культура, подчеркивает, что последняя охватывает: мировосприятие управленческого персонала, отношения управленческого персонала, используемую систему ценностей, техническое обеспечение управленческих процессов, политику формирования условий труда. Следует также более тщательно использовать понятия "управленческая культура" и "управленческая культура" [3].

Выражение культуры, направленной на реализацию корпоративной социальной ответственности. Основными задачами исследования являются: представить теоретические представления о том, что управленческая культура является частью формальной организационной культуры; представить результаты экспертной оценки используемого в исследовании инструмента, детализировав его структуру; проанализировать результаты интервью с руководителями компаний, стремящихся реализовать корпоративную социальную ответственность, создав предпосылки для дальнейшего исследования.

Методы исследования и обработки данных. Для достижения этих целей необходим качественный выбран метод исследования структурированных интервью. Этот метод был выбран для того, чтобы получить наиболее объективные данные, так как в этом случае следователь не влияет с помощью дополнительных вопросов. Интервью проводились с использованием утвержденного экспертами инструмента "Формирование управленческой культуры как части формальной организационной культуры, направленной на реализацию корпоративной социальной ответственности". Результаты исследования были расшифрованы, затем проанализированы и сопоставлены.

ЛИТЕРАТУРА

1. Bies, R. J. (2013). Доставка плохих новостей в Организации: Основа для анализа. Журнал менеджмента, 39(1),
2. Кук, Ф. Л. (2008). Управление корпоративной культурой в Китае: взгляд инсайдеров. Управление и организация, 4(2), 291-314.
3. Dahlgaard, J. J., Chen, Ch.-K., Jang, J.-Y., Banegas, L. A., Dahlgaard-Park, S. M. (2013). Модели бизнес-совершенства: ограничения, размышления и дальнейшее развитие. Общее управление качеством, 24(5), 519-538.

УДК 33.330.622.3.

ОСОБЕННОСТИ ТРАНСФОРМАЦИИ ТРУДОВОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА В УСЛОВИЯХ НОВОГО ИНДУСТРИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

Амангалиев Е.

Научный руководитель Аманязова Г.Д.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. В статье рассмотрены подходы к пониманию концепции формирования трудового потенциала региона. Исследование показало, что необходимыми условиями формирования качества трудового потенциала региона является понимание субъектов и факторов процесса. Исследование показало, что необходимым условием формирования трудового потенциала является создание условий для его реализации.

Ключевые слова: модернизации трудовых отношений, Оригинальность, ценность, рынок труда, миграции, индикаторы.

Цель исследования – рассмотреть причины относительно низкой общественной производительности труда и использования человеческих ресурсов в Казахстане, провести анализ и разработать исходные элементы модернизации трудовых отношений в развитии технологической трансформации.

Методология – базируется на общенаучных методах познания, анализа и синтеза, сравнения и аналогии, применения историко-логического подхода, которые позволили определить роль образования в развитии технологического уклада, проанализировать показатели эффективности использования трудового потенциала в регионах Казахстана для модернизации инновационной экономики.

Оригинальность/ценность – раскрыты особые черты современной технологической трансформации в странах развитого и развивающегося рынка и определены приоритетные требования к трудовым отношениям нового (шестого) технологического уклада

Выводы – на основе анализа показателей эффективности использования трудового потенциала в регионах Казахстана определены перспективные направления развития научно-инновационной системы для форсированного индустриально-инновационного развития Казахстана.

Стратегия вхождения Казахстана в ряды 30 наиболее развитых стран, в которых намечился переход к новому технологическому укладу, ставит задачу модернизации всей системы социально-экономических отношений. Казахстан относится к странам с ресурсными конкурентными преимуществами. Главным преимуществом Казахстана являются богатые природные ресурсы, транзитное местоположение, население с высоким уровнем образования и квалификации.

Однако в стране сложился разрыв между конкурентными возможностями и продуктивным их использованием, причиной тому институциональные издержки трудовых отношений.

Исследование проблем взаимосвязи технологической и социальной структур экономики уходит корнями в институциональную теорию. Научные разработки в данном направлении начались еще в XIX в. с исследований Т. Веблена, который считал, что в обществе институциональная и технологическая структуры вступают в противоречие. По утверждению Веблена «институты по своей природе инертны и хронически не успевают за более динамичным развитием технологий» [1]. Значительный разрыв между ними наблюдается в странах развивающегося рынка. На самом деле, если новые технологий доступны на мировых рынках, то создание таких ценностей как осознанное отношение к труду и производственная культура требует особых и длительных усилий общества.

Как отмечает академик У. Баймуратов «Сейчас многие умы пытаются найти рецепты от кризисов, не определив их истоки. Отсюда лечат только симптомы, а не генезис болезни. Господствующий ныне узкий, технократический подход уводит от истины. А дорога к ней лежит через гармоничное мышление (сознание), признающее главенство духовного над материальным, а не наоборот, что является тупиком [2].

Казахстан, продвигается к новому технологическому укладу, миновав капиталистический способ производства с характерным экономическим принуждением, где отношения труда и капитала имели стоимостное содержание. Если в странах развитого рынка рабочая сила обрела форму товара, цена которого определялась рынком и его законами, а ее стоимость для собственника капитала стала капиталом, способным принести прибыль, то для многих казахстанских предпринимателей работник остается объектом административной и экономической эксплуатации.

Казахстанский рынок труда пока не отражает действие экономических законов, регулирующих равновесную цену товара – рабочая сила, соответственно его свойства не адекватны требованиям новых технологий.

В перспективе необходимо эффективное регулирование процессов внутренней миграции для сбалансированной обеспеченности трудовыми ресурсами отдельных регионов страны.

Подготовку специалистов необходимо осуществлять в соответствии с прогнозными потребностями рынка труда и программами развития экономики.

Уровень квалификации специалистов является сегодня одним из наиболее важных факторов, определяющих уровень развития экономики страны. Анализ дает основание говорить о том, что республика обладает достаточно мощным кадровым потенциалом.

Особый интерес в плане оценки спроса и востребованности специалистов в современных условиях вызывают данные, характеризующие трудности с трудоустройством и распределением специалистов по окончании вузов.

Многие высшие учебные заведения не несут прямой ответственности за трудоустройство своих выпускников, особенно вузы на платной основе. Ситуацию с трудоустройством выпускников вузов нельзя назвать удовлетворительной. Продолжает оставаться высоким число нетрудоустроенных молодых специалистов, а также трудоустраивающихся не по избранной специальности. Существующее дублирование в подготовке кадров в государственных и негосударственных вузах приводит к перепроизводству и различному уровню подготовки специалистов одного профиля, затрудняет учет национально-регионального компонента в образовательном стандарте, обостряет проблему трудоустройства выпускников. Расширение сферы платных образовательных услуг часто носит нерегулируемый характер, а прием студентов в негосударственные высшие учебные заведения по ряду специальностей превышает прием по госзаказам, что порождает комплекс социальных проблем. Медленно решаются вопросы закрытия специальностей, не конкурентоспособных на рынке труда, вследствие этого продолжается выпуск специалистов, не соответствующих потребностям экономики и рынка труда, пополняются ряды безработных. Не используется практика ускорения трудоустройства выпускников через организацию гарантированного собеседования студентов с работодателями при содействии служб занятости.

Можно сказать, что только 30-40% выпускников вузов находят работу по специальности. Это значит, что для остальных процесс обучения мог быть иным, равно как и его содержание. Многие студенты, еще не завершив первое образование, планируют второе. Государство не эффективно расходует средства, а молодежь напрасно тратит время на получение невостребованных профессий. Вследствие того, что заработная плата в здравоохранении, науке, образовании низкая, многие выпускники данного профиля трудоустраиваются не по приобретенной специальности, а на фирмы с высоким заработком или работу, не требующую высшего образования (водители, работники сферы обслуживания и т.д.)

Диспропорции на рынке труда связаны с перепроизводством одних и нехваткой других специалистов, несоответствием между масштабами и структурой спроса на специалистов и их предложением. Прежде всего, это обусловлено отсутствием гибкости и мобильности образования в вопросах обеспечения соответствия спроса и предложения подготовки специалистов. Подготовку специалистов одной группы специальностей целесообразно производить в рамках одного министерства, что будет способствовать улучшению методического, методологического и организационного руководства обучением студентов, облегчит планирование. В этих условиях на профильные министерства целесообразно возложить функции координации подготовки и распределения специалистов.

Превалирование экономической, юридической, гуманитарной специальностей, которые повлияли на структуру кадров специалистов отраслей экономики, объясняются следующими факторами:

- формирование рыночных отношений, малого предпринимательства стали

причиной интереса со стороны учащихся и роста набора студентов на экономические специальности;

- увеличение числа негосударственных учебных заведений, обучение в которых в основном направлено на общественные науки;
- неблагоприятное состояние реального сектора экономики повлияло на рост безработных специалистов с технико-технологическим уклоном, востребованность со стороны экономики на эти специальности резко упала, на технические специальности сократился прием студентов по госзаказу;
- интеграция в мировое пространство, активность в международных отношениях, открытость экономики способствовали росту потребности в специалистах по международному праву, юриспруденции, менеджменту, переводческому делу, международным отношениям.

В структуре подготовки специалистов наблюдаются изменения в пользу специальностей социально-гуманитарного профиля. Но это не значит, что такая тенденция сохранится надолго. Все будет зависеть от потребностей экономики и развития ее научно-технической базы.

Нельзя однозначно оценить изменения, происходящие в структуре подготовки специалистов. С одной стороны, они идут в соответствии с мировыми тенденциями, для которых характерно повышение роли гуманитарного образования. С другой стороны, необходимость обеспечения конкурентоспособности страны в технической и технологической сферах, активизации инновационных процессов требует новых специалистов именно научно-технического профиля.

Система высшего образования не обеспечивает сегодня опережающего образования, то есть подготовки специалистов с ориентацией на технологический прогресс и работников широкого профиля, способных быстро менять профессию. Между тем это требуется не только из-за ускорения темпов развития технической базы производства и частой смены технологий, но из-за изменения конъюнктуры на рынке труда [3].

Рынок труда Казахстана при внешне благополучных индикаторах имеет немало структурных проблем, которые требуют проведения прогноза в потребностях рынка труда.

Как показывает опыт экономического развития западного мира, в период замещения доминирующих технологических укладов открываются уникальные возможности для опережающего развития на основе своевременного освоения ключевых факторов нового технологического уклада. Однако проблемы так называемой «траектории предыдущего развития» в странах постсоветского пространства сдерживают этот процесс. Первоочередная задача заключается в переломе сложившихся тенденций, преодолении депрессии и иницировании экономического роста, исходя из перспективных возможностей и ожидаемых результатов. Новым явлением на казахстанском рынке труда является приток рабочей силы из приграничных республик, а также переселение в города из сельских регионов неквалифицированной рабочей силы, что в целом ведет к снижению качества труда и негативно отражается на показателях общественной производительности труда.

В современных условиях трудовая среда казахстанской экономики слабо интегрируется с новыми технологическими преобразованиями. Об этом свидетельствует низкая производительность общественного труда во всех отраслях экономики. Показателем является низкая производительность общественного труда.

В среднем по Казахстану производительность труда на одного человека составляет 30-40 тыс. долл., в то время как в развитых странах этот показатель равен 200 тыс. долл. США. При этом наиболее высокая производительность труда наблюдается в

добывающих отраслях экономики, за счет высоких цен на мировых рынках. Самая низкая производительность труда наблюдается в сельском хозяйстве – около 3 тыс. долл. США на одного занятого в год, в то время как в развитых странах – 50-70 тыс. долл. США. В машиностроении Казахстана этот показатель составляет 10-17 тыс. долл. США, у зарубежных конкурентов – 90 тыс. долл. США.

Динамика и рост ВВП за все исследуемые годы связан с конъюнктурой рынка нефти, по запасам которой Казахстан занимает 12 место в мире.

Диспропорции между объемом валового регионального продукта на одного занятого и средней заработной платой в регионах Казахстана показаны в таблице 1 [4].

Таблица 1 – Макроэкономические индикаторы эффективного использования человеческих ресурсов в 2019 году в РК

Регион / Область	Средняя заработная плата (тенге)	ВРП на занятого (тенге) год	Экономически активное население (человек)
Акмолинская	100 826	2 370 395	444 683
Актюбинская	135 787	4 354 476	430 936
Алматинская	102 220	1 797 384	1 065 296
Атырауская	271 922	13 213 501	301 300
Западно-Казахстанская	123 211	5 731 736	333 566
Жамбылская	94 778	1 761 171	557 720
Карагандинская	129 193	4 079 202	713 087
Костанайская	111 871	268 996	519 960
Кызылординская	118 994	4 023 899	327 593
Мангистауская	317 860	8 704 857	261 771
Южно-Казахстанская	99 898	1 951 325	1 229 862
Павлодарская	136 436	3 970 137	441 257
Северно-Казахстанская	90 905	2 416 113	330 251
Восточно-Казахстанская	126 215	3 088 834	740 911
г. Астана	265 335	8 852 189	454 551
г. Алматы	202 060	10 076 337	809 221
Примечание – составлено авторами на основе источника [4]			

Согласно данным таблицы 1 самая высокая среднегодовая заработная плата работников в Мангистауской, областях; близка к средней по стране в Атырауской, Кызылординской, Карагандинской областях и городах-столицах. Соответственный разброс показателей и валового регионального продукта (ВРП): наибольший объем в нефтедобывающих областях. Очевидно, что уровень этих показателей предопределен доходами от экспорта нефти (западные регионы), в северной столице – развитием строительства, а в южной столице – доходами финансового и торгового секторов экономики.

Что касается Южно-Казахстанской, Жамбылской, Алматинской, Северо-Казахстанской, Костанайской областей, в которых проживает более полумиллиона населения (в Южно-Казахстанской и Алматинской областях – более миллиона), ВРП значительно ниже среднего показателя по стране, что свидетельствует о низком уровне занятости населения и низкой эффективности использования экономически активного населения. Соответственно самый низкий уровень средней заработной платы.

Следует отметить, что статистика не отражает: сколько населения из других регионов прибывают и работают по вахтовому методу.

Экономически активное население регионов, производство в которых не ориентировано на экспорт сырья, не может работать эффективно из-за ограниченности рабочих мест, низкого их качества; вынуждено мигрировать в другие регионы в поисках любой работы, теряя при этом накопленную квалификацию.

Значительное отставание институциональных изменений от технологических преобразований проявляется в низком качестве рабочих мест из-за стремления работодателей сокращать издержки производства за счет привлечения работников с низкой квалификацией. Такое экономическое поведение не эффективно, поскольку не позволяет достигать роста производительности труда и экономического роста.

В Казахстане из 17,5 миллиона человек 9 миллионов – экономически-активного, трудоспособного населения. При этом из них порядка 8,5 миллиона занятые, а из них 2,4 миллиона самозанятые, остальные наемные. По результатам проведенного исследования АО "Информационно-аналитический центр по проблемам занятости" Министерства здравоохранения и социального развития 1,8 миллиона человек работают не по специальности. Это фактически 20 процентов от трудоспособного населения. Для решения данной проблемы предлагается построение системы прогнозирования и построение гибкой системы взаимосвязи между системой образования и рынком труда. По данным Центра с 2019 года занимается прогнозированием востребованных профессий. И для этого был проведен опрос 4 тысяч предприятий, где работает порядка 600-800 тысяч сотрудников. Согласно результатам опроса, стало известно, что большинству предприятий необходимы в основном специалисты со средне-специальным образованием. "90 процентов потребности, о которой говорили работодатели, связана с выпускниками с образованием профессиональным и низкой квалификации. Также согласно мировой ситуации на рынке труда 45 процентов востребованных специалистов – это низкая квалификация труда, 37 процентов средняя квалификация и всего 18 процентов – это работники высокой квалификации. Растет такой тренд среди занятых, и основные рабочие места создаются в сфере услуг, и такой тренд соответственно будет и в Казахстане тоже. Отмечается, среднегодовые темпы роста спроса на труд будут полтора процента [5].

Системообразующим звеном на современном этапе развития страны, когда сформировалась рыночная структура экономики, становятся отношения между капиталом и трудом. Несмотря на то, что вся законодательная база сформирована, неформальные правила экономического поведения (институты) сохраняют печать старой административно-командной модели отношений. Труд и работники, отношения между работодателем и персоналом недооценены и не рассматриваются как ключевой фактор развития. Первоочередной задачей становится модернизация этих отношений.

Ускорение этого процесса возможно при изменении парадигмы высшего образования. К сожалению, в большинстве вузов пока изменился лишь формат: коммерциализация и новые формы документооборота в связи с переходом к кредитной технологии обучения. Что касается качества образования, то по оценкам работодателей выпускники вузов слабо адаптируются к реальным требованиям рынка. При этом большинство работодателей занимают позицию наблюдателей, хотя реально являются заинтересованной стороной в подготовке квалифицированных молодых специалистов. Требуют разработки новые методы надлежащего исполнения намеченных государственных программ и миссии системы образования. Предполагается разработать формы и методы мотивации и ответственности всех участников рынка труда в налаживании эффективных трудовых отношений.

Особо чувствительной к институциональным издержкам в организации труда и трудовых отношений является система высшего образования, которая как лакмусовая бумага отражает состояние общества.

ЛИТЕРАТУРА

1. Veblen The Theory of Leisure Class, An Economic Study of Institutions. – New York: B. W. Huebsch, 1899. – 339 p.

2. Баймуратов У. Б. Манифест гармоничного мышления (сознания). Кризисы, катаклизмы и конфликты: как преодолеть разрушительную синергию трех «К» [Электрон. ресурс]. – URL: [http:// www.altyn-orda.kz](http://www.altyn-orda.kz) (дата обращения: 04.2016)

3. Бактымбет С. С. Интеллектуальный потенциал нации как основа социально-экономической модернизации страны. Отчет о научно-исследовательской работе. Астана – 2019 г.

4. Официальный сайт Комитета Республики Казахстан по статистике Министерства национальной экономики [Электрон. ресурс]. – URL: www.stat.gov.kz (дата обращения: 28.02.2015)

5. Аргандыков Д. 1,8 миллиона казахстанцев работают не по профессии. – 2015. – [Электрон. ресурс]. – URL: <http://www.lada.kz> (дата обращения: 02.2015)

6. Гневашева В. А. Исследовательский университет (проблема определения). – М.: Изд-во Моск. Гуманит. Ун-та, – 35 с.

УДК 657.9

ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ АУДИТА ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

Аюпова Д.

Научный руководитель: Кисаева З.Н.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. Каждый собственник видит свою компанию постоянно развивающейся, увеличивающей свои активы и постоянно повышающую свою прибыль. Для развития бизнеса можно использовать различные виды ресурсов, как денежные, материальные, интеллектуальные, административные, технологические, кадровые. Конечно, основными из перечисленных видов, являются денежные ресурсы. Отсюда на первый план выходит повышение эффективности использования уже имеющихся в распоряжении компании денежных ресурсов, так как именно от этого зависит ликвидность и рентабельность экономического субъекта. Именно денежные средства, являясь наиболее ликвидным активом, являются основой для оценки уровня ликвидности организации. В связи с этим именно ошибки и нарушения в учете денежных средств могут самым негативным образом сказаться на эффективной деятельности хозяйствующего субъекта.

Ключевые слова: аудит, аудит движения денежных средств, денежные средства, ошибки и нарушения.

Особенности денежных средств как объектов бухгалтерского учета и аудита, могут быть выявлены лишь исходя из их экономической сути и с учетом понятий, выработанных экономической наукой в течение последних веков. В этом контексте следует отдельно акцентировать внимание на научных подходах к дефиниции денег и

денежных средств, синтезировав многолетние исследования ученых, направленные на изучение этих терминов на макро- и микроэкономическом уровнях. Эта необходимость вызвана, как тесной взаимосвязью макро- и микроэкономики, как отдельных экономических наук, так и самих категорий денег и денежных средств.

Деньги – это одно из самых грандиозных открытий человечества на протяжении его существования. Являясь наиболее весомым фактором стабильного функционирования рыночной экономики, деньги напрямую влияют на стабильность экономического развития страны, способствуя максимальному использованию мощностей предприятий, полной занятости населения и тому подобное. Именно эффективно действующая денежная система и платформа, на которой держится весь круговорот доходов и расходов, как экономики страны на макроуровне, так и экономики предприятий на микроуровне.

Деньги являются наиболее мобильным и ценным ресурсом предприятия, поэтому аудит их наличия и движения дает возможность выявить резервы рационального использования, новые тенденции, изменения источников поступления и направлений расходования, маневрировать средствами с наибольшей эффективностью.

Аудит денежных средств дает возможность детализировать сводные данные по источникам их поступления и расходования, определить целесообразность расходования, структуру и динамику в расходовании денег, их влияние на эффективность хозяйствования. А также в ходе аудиторской проверки могут быть выявлены всевозможные ошибки и нарушения при ведении учёта денежных средств, которые непосредственно ведут к искажению бухгалтерской отчётности предприятия.

Основной целью аудита денежных средств является предоставление аудитором обоснованному выводу о законности, достоверности, целесообразности кассовых операций, операций на счетах в банках, операций с средств в пути, операций с денежными документами, операций с эквивалентами денежных средств. [1]

Отметим, что выбор методов и техники проведения аудита зависит от различных факторов, в частности, от особенности работы предприятия, интенсивности кассовых операций, формы ведения бухгалтерского учета, объема документооборота и тому подобное.

Основными методическими приемами во время аудита денежных средств является:

- инвентаризация;
- проверка документов по форме, сути и содержанию;
- арифметическая, логическая, экспертная, встречная проверка;
- прием взаимного контроля операций и документов;
- оценка документов по данным корреспондирующих счетов, опросов.

Особое внимание аудитора должно быть сосредоточено на правильности оформления кассовых документов. Во время исследования отчета кассира и приложенных к нему документов аудитор сопоставляет номера последних приходных и расходных кассовых ордеров с записями в журнале регистрации для проверки в полноте учета последних кассовых операций. Результаты проверки правильности и своевременности оформления кассовых документов оформляют с помощью рабочего документа аудитора.

Учитывая указанное, для проверки соблюдения целевого использования денежных средств аудитор сверяет данные отчетов кассира, кассовой книги, выписок банка, расходных и приходных кассовых ордеров, а также другие документы, которые отражают расходование наличных по назначению. По результатам проверки устанавливают факты нецелевого использования наличных и выясняют их причины.

Во время проверки оприходования поступлений наличности осуществляется анализ кассовых оборотов поступления наличных из банка. Оприходование должно быть полным и своевременным, что подтверждается сверкой данных кассовой книги, банковских выписок (по суммам и датам денежных средств, полученных со счетов в банке), приходных кассовых ордеров (по суммам и датам денежных средств) и др.

В процессе аудита денежных средств в кассе проверяется соблюдение порядка выдачи предприятиями наличных под отчет (соблюдение требований, установленных сроков представления в бухгалтерию авансовых отчетов и своевременности возврата неиспользованных остатков авансовых сумм, целевое их расходование).

Объектами аудита денежных средств на текущем счете в банке и банковских операций являются: наличие у предприятия текущих и других счетов в банках; законность операций, которые осуществляются на этих счетах; правильность документального оформления банковских операций; полнота и соответствие уплаченных средств по выставленным счетам; соответствие сумм, указанных в выписках банка суммам, отраженным в первичных документах; достоверность и целесообразность осуществления банковских операций; правильность отражения банковских операций на бухгалтерских счетах.

Факт нарушений выясняют по результатам проверки отчетов кассира, расходных кассовых ордеров, авансовых отчетов подотчетных лиц и приложенных к ним подтверждающих документов. Денежные средства, которые не возвращены своевременно подотчетным лицом в кассу предприятия, арифметически добавляются к остатку наличности в кассе за каждый день. [2]

Типичными нарушениями, которые выявляются во время аудита денежных средств, являются нарушения, представленные на рисунке 1.

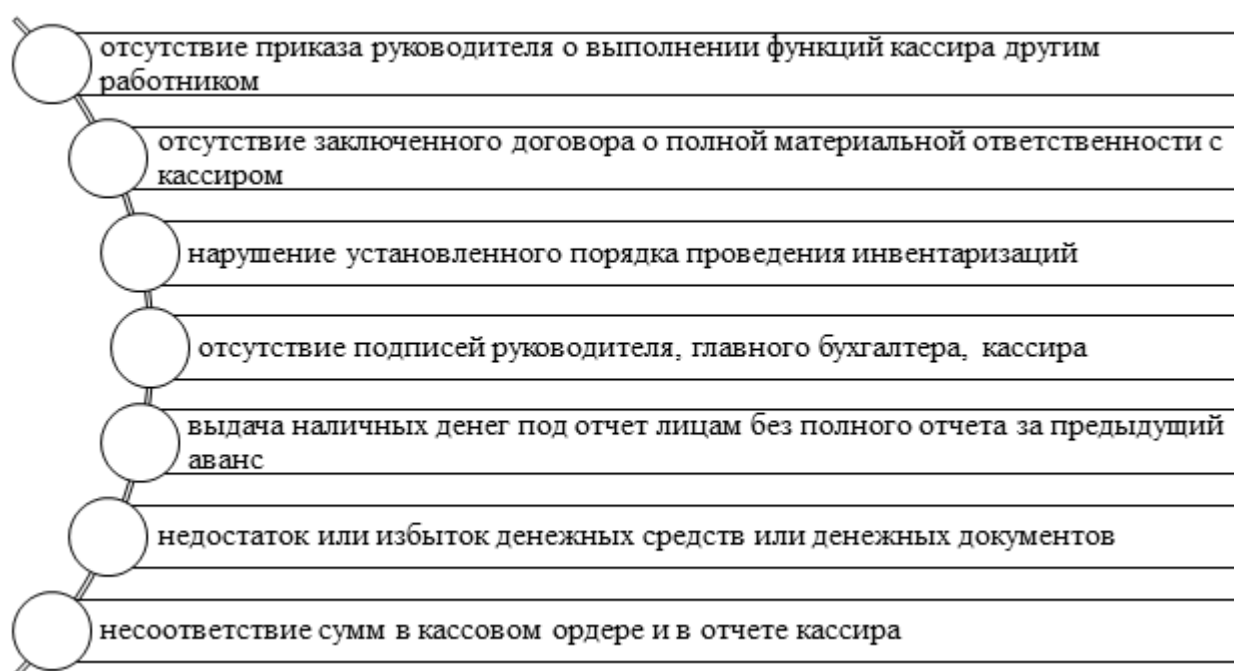


Рисунок 1 - Типичные нарушения, выявляемые в ходе аудита денежных средств.

Во время аудита необходимо удостовериться в наличии всех выписок банка со счетов предприятия. Если окажется, что определенное количество выписок в делах предприятия отсутствует, необходимо получить в банке заверенные копии. Достоверность выписок определяют, как по их внешним признакам (наличие

необходимых реквизитов, подписей, штампов банка и тому подобное), так и встречной проверки, на всех выписках должен быть штамп банка. Исправления в выписках удостоверяется подписью главного бухгалтера и гербовой печатью. Встречной проверке обязательно подлежат выписки с подчистками и исправлениями, не подтвержденными банком.

Важно проверить полноту и достоверность банковских выписок и приложенных к ним документов. Полноту устанавливают по их нумерации по страницам и переносом остатка средств на счете.

Остаток средств на конец периода в предыдущей выписке банка должен равняться остатку средств на начало периода в следующей выписке. Кроме того, следует убедиться, что все осуществленные через банк операции являются достоверными и подтверждены соответствующими документами. Бывают случаи, когда их подделывают или прикладывают не полностью, что дает возможность, применяя неправильную корреспонденцию счетов, скрывать в учете злоупотребления на определенные суммы. [3]

Итак, целью аудита операций с денежными средствами является получение достаточных доказательств уверенности в эффективности их использования, достоверности отражения и раскрытия информации в соответствии с действующими принципами и утверждениями представления финансовой отчетности, подтверждения достаточности свободных денежных средств для дальнейшей деятельности предприятия.

ЛИТЕРАТУРА

1. Ажибаева З.Н. Аудит. Учебник. Алматы Экономика, 2004.
2. Бычкова С.М., Итыгилова Е.Ю., Аудит: учебное пособие – М.: Магистр, 2011
3. Дюсембаев К.Ш., Теория и эволюция аудита: монография, - Алматы: Экономика, 2012.

УДК 33.330.622.3.

КОНКУРЕНЦИЯ В НЕФТЯНОЙ ОТРАСЛИ КАЗАХСТАНА И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ: ОБЩИЕ И ОСОБЕННЫЕ ЧЕРТЫ

Бекетов С.

Научный руководитель: Омарова А.И.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. На современном этапе многие компании осознают необходимость управления инвестиционной стратегией с учетом научной методологии предвидения ее направлений, а также форм, адаптации к целям развития и изменяющимся условиям инвестиционной среды. Инвестиционная стратегия выступает инструментом управления инвестиционной деятельностью, от которой в значительной мере зависит эффективность нефтегазовых компаний. Формой реализации инвестиционной стратегии является инвестиционная политика.

Ключевые слова: инвестиции, стратегия, транспортировка, хранение, эффект, экономико-математического моделирования, синтеза, статистические и графические методы.

Актуальность работы. Проблема эффективности инвестиционных стратегий в различные времена находилась во внимании учёных и руководителей компаний. Для многих организаций, а также инвесторов наиболее важным становится вопрос о выгоды инвестиционного проекта – его конечной социальной, научно–технической, экономической экологической эффективности. Поэтому руководители должны владеть различными инструментами отбора и подходами к оценке эффективности инвестиционных стратегий инвестиционных проектов.

Постановка задачи. В ходе подготовки данной статьи поставлены были следующие цели:

- изучить общие особенности формирования и реализации инвестиционной стратегии;

- рассмотреть цели инвестиционных стратегий российских и казахстанских нефтегазовых компаний;

- предложить схему соподчиненности стратегических целей компании и направлений инвестиционной политики в соответствии со стадиями разработки месторождений.

Научная новизна данной статьи заключается в разработке теоретических и практических рекомендаций по разработке инвестиционной стратегии нефтегазового предприятия.

Методы исследования включали следующее: методы анализа и синтеза, сравнения, группировок и классификации, экономико-математического моделирования, прогнозирования, метод экспертных оценок, метод построения корпоративного профиля, аналитические, статистические и графические методы.

Результаты исследования. Исследование особенностей формирования и реализации инвестиционной стратегии представляется актуальным и необходимым для установления общей сущности данного феномена. Успешность инвестиционной стратегии в целом коррелирует со стратегией развития нефтегазовой компании, определяет ее общее продвижение на рынке и развитие [1, с.52].

Разработка инвестиционной стратегии нефтегазовой компании заключается в полноценном анализе инвестиционной деятельности, политики, общей и финансово-инвестиционной стратегии, изучение возможных инвестиционных намерений и ожиданий на их общее соответствие сформированной миссии компании. Разработка инвестиционной стратегии компании должна начинаться с изучения общей стратегия развития, которая представляет основные пути достижения ее основных текущих и стратегических целей и задач. Долгосрочная стратегия компания направлена на рост стоимости капитала компании, что обычно связано с обеспечением постоянных темпов прироста запасов и ресурсов, также развитием всех производственных мощностей по производству, транспортировке и хранению углеводородных запасов и сырья. Многие нефтегазовые предприятия на сегодня разрабатывают и реализуют инвестиционную стратегию на долгосрочной основе. Проведенный нами анализ стратегических планов на основе сравнения таких нефтегазовых компаний как АО «ПНХЗ», ТОО «Тенгизшевройл», АО МНК «КазМунайТениз» ТОО «ПетроКазахстан», показал, что при определении стратегического плана развития многие из них в целом ориентировались на задачи, которые ставили собственники-акционеры. Так, в АО «ПНХЗ», АО МНК «КазМунай-Тениз» входят в общую структуру АО «КазМунайГаз», данная компания является 100% акционером и соответственно входит АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына». К стратегическим целям казахстанских нефтяных компаний относятся следующее: сохранение общих лидерский позиций по показателям операционной деятельности, соответствие показателям международных нефтегазовых предприятий эффективности производства и

деятельности в целом, рост добычи и повышение конкурентоспособности на рынке. Для достижения целей данные компании имеют стратегию развития, которая имеет направления развития и прогнозные результаты деятельности. Стратегия развития детализируется и раскрывается основными функциональными стратегиями (операционная, инвестиционная, экологическая стратегии финансовая, инновационная, социальная стратегия) (таблица 1).

Таблица 1 - Сравнительный анализ стратегий нефтегазовых компаний (АО «ПНХЗ», ТОО «ПетроКазахстан», АО МНК «КазМунайТениз»)

Стратегические планы развития	Миссия предприятия	Стратегические цели
Стратегический план развития АО «ПНХЗ»	Лидер рынка, Ответственный за переработку казахстанской нефти, качественный производитель нефтепродуктов	Важнейшими приоритетами АО «ПНХЗ» являются: Перерабатывать 7.5 млн. тонн нефти и газойля к 2025 году.
Стратегический план ТОО «ТШО»	Приносить наибольшую пользу партнерам, клиентам компании и сотрудникам.	Компания стремится стать эффективным, экологически безопасным, и доходным нефтегазовым.
Стратегический план ТОО «Петро Казахстана	Стать признанным казахстанским лидером нефтегазового сектора.	Стратегия «Петро Казахстан» строится на поддержании и росте уровня нефтегазовой добычи, наращивании запасов углеводородов и замещении добычи дополнительными запасами, увеличении выхода светлых и легких нефтепродуктов за счет совершенствования повышения уровня глубины переработки
Стратегия развития акционерного общества Морская нефтяная компания «КазМунайТениз»	Разведка и добыча углеводородов на море с сохранением экологической среды и здоровье граждан.	Разведка и добыча нефти и газа в рамках договоров на недропользование морских проектах.
Примечание – составлено на основе источника [2, с.38].		

Разнообразие стратегических целей предопределяет различия в функциональных стратегиях нефтяных компаний и отличительные характеристики формирования инвестиционной стратегии компании. Управление инвестиционной деятельностью и разработка ее направлений с учетом стратегических целей и условий внешней и внутренней среды это процесс формирования и реализации инвестиционной стратегии. Инвестиционная политика считается одной из форм реализации стратегии, в отличие от последней инвестиционная политика в целом разрабатывается по направлениям деятельности и на достаточно короткие периоды. Рассматриваемые нами компании поставили следующие цели увеличения добычи нефти и газа, капитализации

компании, выручки от продажи углеводородов, чистой прибыли и ресурсной базы компании. Стратегии развития нефтегазовой компании ориентирована на 10 - 30 лет, что в целом обусловлено ориентированностью инвестиционных проектов на долгосрочный период.

Следует отметить, что основная цель стратегического планирования в нефтегазовой отрасли – это достижение финансовых результатов с помощью постановки стратегических целей, которые считаются показательным индикатором инвестиционной стратегии. Как показал, анализ стратегий нефтегазовых компаний их горизонт по нашему мнению формируется и направлен на учет капиталовложений на 10 лет как периода стратегических планов. Анализ показал, что стратегические цели разрабатывались и реализовывались постоянно на долгосрочной основе, но между тем, имеются определенные противоречия при построении стратегического плана на уровне компании и государства. В условиях экономического кризиса, нестабильных, часто изменяющихся условий государство отдало множество функций управления нефтегазовым компаниям, по этой причине выбор эффективной инвестиционной стратегии на основе ситуационного подхода к управлению деятельностью должен осуществляться самими нефтегазовыми компаниями.

Во многих компаниях различные проблемы решались с использованием консультирования специалистами в области управления, обучения персонала, заказа и внедрения различных научно-исследовательских разработок при организации инвестиционного управления. Однако, при этом были не учтены государственные нефтегазовые интересы. Это очень ярко наблюдается в перерабатывающем нефтегазового сектора. Анализируя общее состояние развития нефтеперерабатывающей отрасли, следует отметить, что нефтеперерабатывающие заводы не полной мере обеспечивают все потребности Казахстана в нефтепродуктах - бензин, дизель, а также авиакеросин [3, с.150]. Общая загрузка перерабатывающих производственных мощностей в целом составляет менее 60%. Этому причина (сравнительно низкой загрузки перерабатывающих мощностей) это отсутствие в отрасли единого интегрированного производственного комплекса, который в целом состоял из цепочке от добыче, транспортировке, переработке и до реализации углеводородного сырья и переработанных нефтепродуктов. При условии функционирования наличии 3-х нефтеперерабатывающих заводов недостаточно получило развитие нефтехимической промышленности и производства. Среди причин подобной ситуации отсутствие необходимого технологического уровня заводов, которые строились, для обеспечения глубокой переработки тяжелой нефти. Соподчиненность стратегических целей инвестиционной стратегии нефтегазовых предприятий и направлений инвестиционной политики нефтегазодобывающих предприятий следует представить.

Таким образом, направления инвестиционной политики нефтегазодобывающей компании в целом полностью соответствуют всем стадиям поиска и разведки нефтегазовых месторождений. Каждое направление инвестиционной политики нефтегазовых компаний предполагает общий перечень конкретных инвестиционных проектов, из которых в целом формируется оптимальная и эффективная инвестиционная программа с учетом ограниченных ресурсов, в первую очередь финансовых нефтегазового предприятия. Инвестиционная программа – это совокупность инвестиционных проектов в форме определенного списка объектов для инвестирования, их особенностей и характеристик, методов финансирования и ожидаемых результатов развития компании, составляемая на определенный период (год, три года и т.д.), основанная на нормативных внутренних документах. Наиболее важными элементами стратегического плана являются миссия и стратегические цели нефтегазовой компании, к которым могут относиться в разный период функционирования данных компаний:

расширение целевого сегмента рынка, повышение общей эффективности производственного нефтедобывающего и перерабатывающего оборудования, введение инновационных современных технологий, обеспечение полноценного контроля за выпуском качественного углеводородной продукции, повышение профессионального уровня рабочих и сотрудников, изменение системы и формы оплаты труда, создание благоприятного и устойчивого социально-психологического климата. Данное исследование нами было в целом направлено на изучение и проблемы выбора оптимальной и современной практики формирования и реализации инвестиционной стратегии нефтегазовых компаний. Перейдем к рассмотрению основных выводов.

Нами построенное исследование дает предположение о наличии 4 основных и ключевых фактора для выбора оптимальной инвестиционной стратегии нефтегазовых компаний: технологическо-производственный, управленческий, экономический, а также фактор глобализации отношений и регионализации деятельности нефтегазовых компаний. Практики формирования и реализации инвестиционной стратегии нефтегазовых компаний в целом показывает экономическую эффективность управленческих решений, в большей части инвестиционных в нефтяных компаниях. Показатели соотношения выручки от продажи продукции при расчете на каждого работника, выручка в расчете на баррель нефти во многих зарубежных нефтяных предприятиях, в частности в Китае, России, Франции, Норвегии и Саудовская Аравия, то есть там, где фактически отсутствует доля государственной собственности намного выше по сравнению с казахстанскими нефтяными компаниями. Современный успех инвестиционной стратегии в целом кроется в развитии механизма принятия управленческих решений, который позволяет повышать интенсификацию нефтегазового производства. Сопоставив стратегические цели инвестиционных стратегий и ее задачи следует сделать нижеследующие выводы:

- несмотря на серьезные характерные различия в целях инвестиционных стратегий нефтегазовых компаний и ее задачах, которые в целом обусловлены различными характеристиками, важным показателем стратегического и долгосрочного планирования является увеличение инвестиций и капиталовложений в инвестиционные проекты, которые необходимы для обеспечения увеличения общего уровня добычи нефти и газа и с помощью вложения долгосрочных ресурсов и средств в целях развития инновационных и новейших технологий в разведку углеводородного сырья, а также в улучшение финансовых и производственных показателей нефтегазовых компаний;

- казахстанским нефтегазовым компаниям и холдингам приходится вести конкуренцию с крупными международными компаниями за нефтегазовые ресурсы и активы и это в условиях более высокой эффективности деятельности данных компаний. По нашему мнению, оценка эффективности инвестиционной стратегии и ее реализации достаточно сложная задача и она требует интегрированности стратегий нефтегазовой компании. Проблема инвестиционной стратегии является эффективной по мнению отдельного руководителя, то есть она субъективна с точки зрения участника инвестиционного процесса при удовлетворении его интересов, а также показывает фактически ожидаемые результаты [5, с.169].

Однако, в рамках данного исследования следует утверждать, что эффективными инвестиционными стратегиями считаются стратегии развития ТОО «ТШО» и АО «ПНХЗ». По нашему мнению, долгосрочное стратегическое планирование инвестиций в данных компаниях в целом смогло тестирование экономическим кризисом и показывает в целом стабильный и устойчивый рост, а также эти компании находятся в позитивных трендах перспективного развития по всем производственным и финансовым показателям, которые в силу ограниченности настоящего исследования детально не рассматривались.

ЛИТЕРАТУРА

1. Игошин, Н.В. Особенности управления и финансирования инвестиций // Вопросы статистики. – 2012. - №5. – С. 21 – 28.
2. Ильясов К.К. Финансово-кредитные проблемы развития экономики Казахстана /Под ред.-Алматы: Білім, 2015 -240 с.
3. Буржаева, Д. Х. «Эффективность инвестиций в сельском хозяйстве Республики Казахстан» // дисс. на соискание кандидата экономических наук, Москва, 2017. -143с
4. Ампилов Ю.П., Герт А.А. Экономическая геология. - М., Геоинформмарк, 2016. - 400с.
5. Андреанов, А.Ю. Инвестиции [текст]: учебник / А.Ю. Андреанов. – М.: Изд-во Проспект, 2015. – 584 с.

УДК 378.74

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ НЕНАБЛЮДАЕМОЙ ЭКОНОМИКИ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Бекжанова Т.К.

Казахский университет экономики, финансов и международной торговли,
г.Нур-Султан, Казахстан

Аннотация. В статье рассмотрено состояние ненаблюдаемой (скрытой) экономики Казахстана в настоящее время. Автором даны пути совершенствования: совершенствование налоговой системы; легализация теневых капиталов; пресечение коррупции; указание путей совершенствования законодательной базы; совершенствование государственной структуры.

Ключевые слова: ненаблюдаемая экономика, легализация теневых капиталов

Фронтальное наступление на "теневиков", на подпольное предпринимательство, преступность, взяточничество и коррупцию было объявлено еще в Казахстане в начале 90-х годов. Однако теневая экономика, даже по официальной статистике, набирает обороты и неуклонно наращивает темпы развития.

По-видимому, полностью искоренить теневую экономику невозможно, как, впрочем, и судить о ее реальных масштабах. Как ни парадоксально, но она - неперемнный атрибут рынка. Следовательно, при определении форм и методов борьбы с теневой экономикой речь может идти только о создании механизма, сводящего ее возможности до минимума. Причем необходимо иметь в виду, что корни организованной экономической преступности надо искать не в уголовной среде, а в совсем иных, «нетрадиционных» сферах, например, в кредитно-финансовой системе и в наиболее уязвимом в этом отношении банковском секторе.

Разработка стратегии и тактики борьбы с теневой экономики должна носить комплексный характер и включать в себя следующие направления: совершенствование налоговой системы; легализация теневых капиталов; пресечение коррупции; указание путей совершенствования законодательной базы; совершенствование государственной структуры; мониторинг; совершенствование статистических методов, применяемых для учета теневой экономики[1].

Высокое налоговое бремя является одной из основных причин ухода субъектов экономики в «тень», поэтому совершенствование налоговой системы является

неотъемлемой частью государства при борьбе с теневой экономикой. В настоящее время в Казахстане из года в год уменьшается НДС, что стимулирует снижение налогового бремя покупателей, социальный налог, но при этом увеличиваются такие налоги, как налог на недропользование, таможенные пошлины на импортируемые товары и т.п. Такая мера принята потому что, значительная часть доходов поступает в государственный бюджет в виде налогов с юридических, а не с физических лиц.

Для оздоровления экономической обстановки целесообразным было бы уменьшение ставок основных налогов и упразднение мелких; отмена дублирующих налогов (либо НДС, либо налоги на прибыль и подоходный налог с физических лиц). Также необходимо, чтобы была налажена прямая поставка товаров, производимых на территории Казахстана, от производителя до потребителя. Как известно, между производителями и потребителями существуют посредники, которые увеличивают цену реализации товаров и услуг. Иногда количество посредников достигает 5, поэтому потребители имеют цену на товар гораздо дороже. С момента внедрения НДС стали очевидными недостатки налогового управления экономикой страны.

В качестве замены косвенных налогов в доходной части бюджета может быть предложено увеличение акцизов, ресурсных платежей, экологических налогов. Существующая их величина явно занижена и экономически не обоснована, что способствует, с одной стороны, растранижению ресурсов, с другой - неэквивалентной торговле ими [2].

Создание эффективной жесткой системы взимания акцизов на алкоголь и табак позволило бы существенно увеличить доходы государственного бюджета.

Особенности отечественной экономики требуют поддержания на внутреннем рынке менее высоких цен на сырье и энергоносители по сравнению с мировыми. Как показывает опыт вывоза основных стратегических запасов сырья и топлива за последние годы, отсутствие выверенной государственной линии в этой области стимулирует огромные злоупотребления. Наиболее удачным решением представляется введение протекционных экспортных пошлин на сырье и энергоносители. Механизм высоких экспортных пошлин обеспечивает равную прибыльность сбыта сырья и энергоносителей как при их экспорте по мировой цене, так и при продаже на внутреннем рынке по цене ниже мировой на величину экспортной пошлины, которая и станет важным источником пополнения государственного бюджета и одним из средств борьбы с экономической преступностью. Важно стимулировать переработку сырья в готовую продукцию внутри страны и не допускать налоговой дискриминации отечественной обрабатывающей промышленности относительно иностранных производителей. Поэтому целесообразно не упразднять экспортные пошлины, а закрепить их на уровне 15% стоимости экспорта. Таможенные пошлины можно установить только на операции с применением неденежных форм расчета, что существенно сократит теневые операции, связанные с подобными сделками.

Важным является и введение системы протекционных импортных пошлин с тенденцией увеличения их ставок. Эта мера приведет к тому, что производитель любого товара по эту сторону таможенного барьера будет получать сверхприбыль по сравнению с импортером. Это защитит отечественного товаропроизводителя и повлечет приток иностранного инвестиционного капитала в производство товаров в Казахстане [3].

Ставки экологических налогов незначительны, носят чисто символический характер. Повышение их на порядок относительно действующих даст средства для финансирования расходов как на охрану и восстановление окружающей среды, так и на лечение и профилактику заболеваний, связанных с загрязнением окружающей среды и вредными условиями труда.

Было бы целесообразным введение примерно 10%-го налога на операции с недвижимостью. Введение налога на такие операции существенно пополнит бюджет и затруднит спекуляцию недвижимостью.

Все вышеизложенные нововведения вполне осуществимы в рамках существующей системы посредством определенных мероприятий, корректировок, поправок в законы об акцизах и в другие нормативные акты.

Конечно, ликвидация налогового давления, скорее всего, не приведет сразу к «выходу из тени» обращающихся там капиталов, однако возможность их возврата в легальный сектор и мобилизации средств с последующим их эффективным использованием существует.

На сегодняшний день государство не в состоянии обеспечить высокую степень поступления налоговых сборов в бюджет. И здесь дело не только в недостатках налоговой системы и необходимости ее реформирования, но и в недостатках правовой базы и работы самих органов исполнительной власти и управления.

Применение уголовного законодательства по налоговым преступлениям к операциям в теневой экономике приводит к тому, что уголовные дела возбуждаются за уклонение от уплаты налогов с доходов от фиктивных сделок или неуплату налогов с фактически недействующих организаций, сущность же и размер реальной сделки остаются вне уголовного разбирательства. Правонарушения считаются выявленными сразу же после их документирования на одном из хозяйствующих субъектов. Затем накладываются санкции, при необходимости возбуждается уголовное дело, и работа контролирующих правоохранительных органов на этом заканчивается. Проводить же дальнейшую разработку в целях выявления связей между отдельными нарушениями, а также вскрывать реальные денежные потоки не обязательно, так как подобные задачи не предусмотрены действующим законодательством. Таким образом, несмотря на то, что отдельные правовые нормы для борьбы с теневой экономикой в Казахстане имеются, но они носят ограниченный характер и способны противостоять лишь некоторым ее элементам.

Нормы закона не содержат требований к банкам самим проявлять инициативу для контактов с правоохранительными органами, что недопустимо. На наш взгляд это может иметь успех, если только у банков будет стимул для подобных добровольных действий, который следовало бы учесть в Налоговом кодексе республики. Необходимо создать организацию, основные направления деятельности которой будут заключаются в следующем:

- оказание содействия правоохранительным органам в получении необходимой информации о правонарушениях в банковских структурах;

- разработка и распространение положительного опыта в области защиты банковской системы от преступных посягательств;

- организация взаимодействия между службами безопасности банков.

Таким образом, нуждается в совершенствовании правовая регламентация сотрудничества правоохранительных органов и финансовых организаций в борьбе с отмыванием денежных средств, которая должна стимулировать банки проявлять инициативу по вопросам информирования правоохранительных органов о сомнительных операциях, как это принято в международной практике.

Укреплению механизма контроля над банковскими операциями способствовала бы централизация информации о подозрительных переводах, вкладах и иных финансовых операциях в автоматизированных электронных системах по опыту некоторых стран. Целям защиты экономических интересов Казахстана от преступлений, обеспечения безопасного функционирования финансовых и банковских институтов, координации мероприятий между ними и правоохранительными органами

соответствовало бы создание межведомственной комиссии по вопросам сотрудничества банков и правоохранительных органов по опыту России. Определенные надежды в этой связи возлагаются на обновляемое уголовное и уголовно-процессуальное законодательство республики, в которых по-новому рассматриваются проблемы обеспечения экономической безопасности государства [4].

Основополагающими же нормами и правилами, формирующими современный комплекс организационных и пенитенциарных мер предупреждения и пресечения легализации доходов, могут стать, следующие: определение самого понятия "легализация" доходов как деятельности по приданию правомерного вида доходам, полученным преступным путем; установление требований по регистрации некоторых видов финансовых операций и идентификации лиц, их совершающих, а также требований к хранению этих материалов; использование широкого понятия "организации, осуществляющей финансовые операции"; ограничение коммерческой и банковской тайны в целях получения информации, необходимой для выявления и пресечения действий по легализации доходов от преступной деятельности; установление ограничений на финансовые операции с наличными деньгами и перемещение наличности через таможенную границу; введение категории финансовых операций, подлежащих особому контролю; установление обязанности работников организаций, осуществляющих финансовые операции, сообщать уполномоченному органу о незаконных операциях и операциях, требующих особого контроля; иммунитет работников организаций, осуществляющих финансовые операции, к ответственности за разглашение сведений, составляющих коммерческую или банковскую тайну, при сообщении таких сведений уполномоченному органу в предусмотренных законодательством случаях; установление ответственности работников организаций, осуществляющих финансовые операции, за отказ от предоставления уполномоченным органам сведений о незаконных операциях или операциях, требующих особого контроля; за разглашение информации о предоставлении таких сведений; за невыполнение требований по регистрации финансовых операций и лиц, их совершающих; за уничтожение таких документов; за нарушение правил работы с наличными деньгами и т.п.; сотрудничество с США и странами Западной Европы в области содействия аналогичным расследованиям (участие в международной системе по борьбе с отмыванием денег) [5]. Одним из путей борьбы с теневой экономикой является легализация теневых капиталов. В Казахстане по указу Н.Назарбаева 2 раза проводилась легализация теневых капиталов. Конечно, это принесло дополнительные денежные вложения в банковскую систему, но не будут ли данные мероприятия стимулировать нелегальные операции, так как они заранее уверены, что можно будет вывести из «тени» с помощью легализации теневых капиталов и при этом, не будут наказаны. Степень коррумпированности государственных служащих в РК оценивается как отечественными, так и зарубежными специалистами как высокая.

Ни одно более или менее значительное экономическое преступление не обходится без участия государственных служащих. Например, в таком виде экономических преступлений, как валютные махинации, обязательно бывают замешаны чиновники государственного аппарата, учреждений внешней торговли, центрального банка и внешнеторговых компаний, поскольку при тщательной проверке с их стороны документов, сопровождающих подобные операции, фиктивные сделки были бы попросту невозможны.

ЛИТЕРАТУРА

1. Джанкуразова Г.К. и др. Теневая экономика: генезис и механизм функционирования /Г.К.Джанкуразова, Е.Н.Мамыров, Б.П.Чумаченко. – Алматы: Экономика, 2016. -146с.
2. Б.А.Дружинин Теневая экономика - М.: Экономика, 2017. - 160с.
3. Теневая экономика: экономические, социальные и правовые аспекты /Общ. ред. В.О. Исправникова и В. В. Куликова. - М.: Экономика, 2018. - 116 с.
4. Рекомендации Статкомитета СНГ по составлению ключевых счетов СНС. - Статкомитет СНГ, 2020 – 336 с.
5. Статистика национальных счетов Казахстана, 2020 – 256 с.

УДК 378.74

СИСТЕМА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ И РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА КАЗАХСТАНА

Бекжанова Т.К.

Казахский университет экономики, финансов и международной торговли,
г.Нур-Султан, Казахстан

Аннотация. В статье рассмотрены структуру системы государственной поддержки малого и среднего бизнеса, а также их основные элементы. Автором указаны основные направления программы по государственной поддержке малого и среднего бизнеса. В статье указаны существующие также и определенные недостатки рынка консалтинговых услуг, что характеризуется нестабильностью и концентрацией внимания на сиюминутных результатах, а не на долгосрочном развитии.

Ключевые слова: предпринимательство, государственная поддержка, малый и средний бизнес.

Сегодня, одной из важнейших задач является консолидация усилий всех ветвей власти по реализации конституционных прав и свобод предпринимателей. Независимые предприниматели представляют собой наиболее многочисленный слой частных собственников и в силу своей массовости играют значительную роль не только в социально-экономической, но и в политической жизни. Малый и средний бизнес обеспечивают укрепление рыночных отношений, основанных на демократии и частной собственности. По своему экономическому положению и условиям жизни предприниматели малого и среднего бизнеса близки к большей части населения и составляют основу среднего класса, являющегося гарантом социальной и политической стабильности.

Широкомасштабное развитие частной инициативы граждан во многих странах должно являться общегосударственной доктриной проводимых социально-экономических преобразований.

Структура системы государственной поддержки малого и среднего бизнеса позволяет обозначить следующие основные элементы: [1]:

1. Разработка программ поддержки малого и среднего бизнеса.
2. Развитие инфраструктуры поддержки малого бизнеса.
3. Оказание комплексной (интегральной) поддержки.
4. Создание благоприятных условий внешней среды для предприятий малого и среднего бизнеса.

5. Оказание финансовой и имущественной поддержки субъектам малого бизнеса.

6. Государственные гарантии.

Программы поддержки малого бизнеса являются одной из основных составляющих системы государственной поддержки малого и среднего бизнеса, направленные на увеличение численности субъектов малого бизнеса, а также на создание наиболее благоприятных условий для их формирования и дальнейшего развития. Основными принципами реализации программ поддержки малого бизнеса являются:

а) комплексность - обеспечение минимально необходимого спектра услуг для малых предприятий;

б) системность - обеспечение функциональной взаимосвязанности всех элементов инфраструктуры поддержки малого бизнеса;

в) конкурсность - обеспечение равных прав и возможностей малых предприятий при получении поддержки и государственных заказов;

г) распределенность - перенесение значительной части функций по поддержке малого бизнеса с государственного на региональный уровень;

д) гласность - наличие полной и доступной информации о содержании конкретных мер государственной поддержки;

е) интерактивность - рассмотрение процессов развития малого бизнеса как комплексной системы «сигналов рынка» и адекватной реакции государственной системы поддержки бизнеса;

ж) делегирование функций - обеспечение участия предпринимательских кругов, объединений и союзов предпринимателей в реализации программ поддержки бизнеса.

Программы по государственной поддержке малого и среднего бизнеса должны быть главным образом направлены на поддержку: начинающих предпринимателей, в особенности молодежи и социально незащищенных групп населения; всех видов инновационного бизнеса, главным образом, в высокотехнологичных и интеллектуальных отраслях; проектов, имеющих высокий мультипликативный эффект и бюджетную отдачу; проектов, направленных на выпуск продукции массового спроса и создающих конкурентную среду на потребительском рынке и проектов, имеющих доленое внебюджетное финансирование; проектов международных и донорских организаций, направленных на развитие малого бизнеса в Казахстане; проектов, направленных на активизацию межрегиональных деловых связей и экспорт продукции, а также проектов направленных на импортозамещение.

Существует широкий спектр консультационных услуг для новых и развивающихся предприятий и многие способы оказания этих услуг. В то же время потребность фирм в таких услугах может варьироваться в зависимости от степени их развития, сектора и местоположения. В этом отношении можно сделать важное разграничение между потребностями фирм в поддержке во время образования предприятия и стадии, предшествующей этому, и потребностью в поддержке, которую испытывают уже существующие малые предприятия, в данном случае их потребности более конкретизированы. Вследствие этого любое политическое действие в этой области должно основываться на тщательном анализе потребностей малого и среднего бизнеса в поддержке и возможного ряда консультационных услуг, требуемых для удовлетворения этих нужд [2].

У субъектов малого бизнеса есть потребности в поддержке, которые лучше всего решать путем консалтинга, но они также нуждаются в обучении и повышении профессионального мастерства. Развитие всесторонней коммерческой инфраструктуры поддержки бизнеса для малых предприятий требует тесной координации между

обучением и консультированием, которые должны быть доступны на местном и региональном уровнях. Оно также требует консультантов и преподавателей, которые обладают пониманием и опытом решения проблем менеджмента, с которыми сталкиваются владельцы малых и средних предприятий по сравнению с владельцами крупных предприятий. Таким образом, предоставление консалтинговых услуг более мелким предприятиям представляет собой определенные трудности, особенно если получатель помощи обладает небольшим (или вовсе не обладает) профессиональным образованием и опытом управления. В этом контексте наиболее эффективным оказывается консультирование, основанное на опыте клиента. Преимущество бизнес-инкубаторов для предпринимателей включает снижение первичных затрат на помещения, накладных расходов путем совместной оплаты административных и коммуникационных услуг, положительные последствия взаимодействия с другими предприятиями инкубатора и приобретение опыта общения с государственными учреждениями. Обычно предприниматели могут пользоваться инкубаторами ограниченный период времени.

Оказание непрерывной помощи в период бизнес-инкубации от первичной идеи до первого коммерческого успеха является важным принципом развития инновационных предприятий. В дополнение к этому, предоставляя помощь в создании новых предприятий в зарождающихся секторах, бизнес-инкубаторы вносят важный вклад в экономическое развитие, способствуя процессу экономической перестройки. Это особенно важно, когда деятельность инкубатора концентрируется на помощи новым предприятиям в секторах на технологической основе, когда время на разработку идей и внедрения ее в рынок достаточно продолжительно, а коммерческий риск высок. В этом смысле бизнес-инкубаторы являются важным элементом инфраструктуры, необходимым для поддержки развития и коммерциализации новых производственных технологий, дополняя действия других учреждений, имеющих дело с правами на интеллектуальную собственность и подготовкой патентов [3].

Финансовая поддержка. Для начинающих предпринимателей финансовая поддержка и повышение эффективности деятельности малых предприятий должна осуществляться за счет использования следующих финансовых механизмов: льготные кредиты (займы) субъектам малого бизнеса (в т.ч. через фонды поддержки малого бизнеса); лизинг и аренда оборудования; венчурное финансирование инновационных проектов малого бизнеса; гарантии по кредитам, выдаваемым малым предприятиям финансовыми организациями; компенсации снижения процентной ставки по банковским кредитам; развитие и поддержка механизмов самофинансирования; привлечение зарубежных инвестиций.

Имущественная поддержка. Должна быть направлена на решение острой проблемы производственных помещений для малых предприятий, должна предполагать принятие следующего комплекса мер [4]:

- законодательная установка порядка и условий проведения специализированных конкурсов на приобретение и аренду объектов недвижимости, участниками которых могут быть только малые предприниматели;
- создание специализированных фондов нежилых помещений для размещения малых предприятий и организаций его инфраструктуры;
- развитие практики создания с государственным финансовым и имущественным участием объектов интегральной поддержки малого бизнеса (бизнес-инкубаторов, технопарков, промышленных зон и т.д.).
- передачу нежилых помещений в собственность малых предприятий в рассрочку.

Государственная гарантия. Основная цель системы государственной гарантии заключается в стимулировании государством банков и лизинговых компаний к предоставлению финансирования малым предприятиям, частично гарантируя эти инвестиции. Без такого вмешательства кредиты либо не предоставлялись бы вовсе, либо предоставлялись под такой процент, который поставил бы предприятие, получившее кредит, в трудное положение.

Общий порядок функционирования системы государственной гарантии:

1. Предприятие обращается в банк за получением кредита.
2. Банк в свою очередь обращается в фонд, предоставляющий государственную гарантию, если считает, что его риск слишком велик, и он не может взять его полностью на себя. Фонд решает, предоставлять свою гарантию или нет.
3. Банк платит гарантийному фонду комиссионное вознаграждение, которое затем включает в кредитную процентную ставку, устанавливаемую им для своего клиента. Данное комиссионное вознаграждение в любом случае значительно ниже, чем стоимость риска, которую банку, в случае отсутствия гарантийного фонда, пришлось бы учитывать при начислении своей процентной ставки. (Например, во Франции комиссионное вознаграждение, взимаемое гарантийным фондом, соответствует 0,60 % годовых от общей суммы кредита с 50% гарантированием, то есть 1,2 % от гарантируемой части кредита).
4. Гарантийный фонд рассчитывается с банком в случае неплатежеспособности предприятия.

Относительно структуры гарантийных фондов наиболее оптимальным является создание представительств в областях в форме филиалов республиканского гарантийного фонда, получающего государственную бюджетную дотацию, при этом каждый филиал имеет свой собственный гарантийный фонд (может быть два фонда, если один - специальный фонд предоставляет кредиты только на создание предприятий) [5].

Такая система гарантии, на наш взгляд, является основным элементом стимулирования банков к финансированию малых предприятий, но сама по себе она не решает всех проблем. Требуется, чтобы финансовая система (банки и лизинговые компании) обладали среднесрочными и долгосрочными ресурсами, позволяющими финансировать соответственно среднесрочные и долгосрочные инвестиции.

Таким образом, можно сделать вывод, что государственная поддержка малого бизнеса должна реализовываться посредством создания системы государственной поддержки малого и среднего бизнеса.

Система государственной гарантии должна реализовываться посредством создания гарантийных фондов на республиканском и региональном уровнях.

ЛИТЕРАТУРА

1. Малый и средний бизнес – залог успеха. Ахметова А.А. – Статистика и учет - 2018. - №8.- С.52-55
2. Аманбаев Н.К. Основы предпринимательства, учебное пособие -Алматы: Экономика – 2017 – 402 с.
3. Основы предпринимательства. Гайнутдинов Э.М.- Минск:Высшая школа.- 2020.
4. Предпринимательство в Республике Казахстан. Окаев К.О., Смагулова Н.Т. и др.- Алматы: Экономика, 2019 - № 4 – с.22-27
5. Предпринимательство. Учебник под ред. Горфинкеля и др.- М: ЮНИТИ.- 2011 – 564 с.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ТРАНСПОРТНОЙ ЛОГИСТИКИ НА КАЗАХСТАНСКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Бекмолда.Ж.

Научный руководитель: Ыдырыс С.С.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. В статье подробно освещаются современные подходы к определению состояния и перспектив развития теории транспортной логистики. На основе проведенных исследований, системного анализа автор обосновывает алгоритм оперативного планирования перевозочного процесса, базирующегося на логистическом подходе. Стратегически важным для Казахстана является реализация мега-проекта трансконтинентального автодорожного транзитного коридора «Западная Европа - Западный Китай», поддержанного Россией, Китаем и ЕС.

Ключевые слова: процесс, логистическая система, груз, материальный поток, грузопоток, транспорт Логистика.

Актуальность логистики — это своеобразный катализатор индустриального развития, ее совершенствование имеет огромное значение для нашей страны. Этот процесс является тем столпом, на котором строится межгосударственная интеграция. И Казахстан, активный сторонник различных интеграционных процессов, обладает важным преимуществом — его геополитический и экономический ресурсы позволяют успешно реализовывать транзитный потенциал как самый оптимальный вариант наземной транспортной связи азиатских государств с Европой [1].

В условиях глобализации логистика играет ключевую роль в индустриальном развитии нашего государства. Находясь на стыке международных коридоров, Казахстан обладает большим преимуществом и имеет все предпосылки стать основным логистическим звеном, соединяющим Европу и Азию. На протяжении последнего десятилетия в стране делается очень многое для развития этой отрасли. Но недостаточно для полного раскрытия потенциала, считает руководитель одной из крупнейших казахстанских транспортно-экспедиторских компаний Interlink Global Services. Это 100% казахстанский продукт без каких-либо иностранных инвестиций.

И надо отметить, росли очень уверенно. Если в самом начале штат компании составлял всего 3 человека, включая самого основателя, и умещался в комнате в 15 квадратов, то сегодня это большая международная организация с филиалами в России, Китае, ОАЭ, Узбекистане и штатом сотрудников более 100 человек.

Interlink Global Services занимается как внутренней, так и внешней логистикой, осуществляя экспедирование по таким маршрутам, как TSR (Транссибирская магистраль), TCR (Транскитайская магистраль) и TIR (Трансиранская магистраль) и доставляя грузы в страны СНГ и ближнее и дальнее зарубежье: Китай, Сингапур, Японию, Южную Корею, Турцию, Германию, Польшу, Словакию, Чехию, Италию, Испанию, Англию, США, Канаду, Австралию, Кувейт, Бангладеш и многие другие. У компании более 300 партнеров буквально по всему миру - завидная география.

Охватить такие большие территории стало возможным благодаря услуге мультимодальных перевозок. Причем доставляется буквально все — от компьютерных запчастей до аэропланов и... дельфинов. Был у них даже такой кейс.

Наверное, этим и объясняется наличие в числе постоянных клиентов компании таких известных имен, как Технодом, Sulpak, "Эврика", Ariston, БЕКО, Bosch, Группа компаний БИПЭК АВТО - АЗИЯ АВТО, Shell, СВС Транс, УАЗ, General Motors и многих других.

Самое главное, что выделяет компанию среди подобных – это гарантия сохранности и доставки груза – все транспортные средства оснащены электронными «умными» замками и системой прослеживания по текущему местонахождению. Этот момент особо актуален в свете участвовавших случаев потери грузов на рынке.

- За последние 5 лет зафиксировано много случаев появления высокоинтеллектуальных мошеннических схем, от которых, увы, не застрахованы даже крупные компании, не говоря уже о частных лицах, - рассказал Болат Джанабаев. – К примеру, я слышал, что не так давно произошла «утеря», а по факту - просто кража трех фур с кондитерскими изделиями одной известной фабрики, общая сумма потери исчисляется сотнями тысяч долларов.

К сожалению, в Казахстане достаточно недобросовестных перевозчиков. Процветает «серый рынок». Выход – в лицензировании абсолютно всех участников, считает Джанабаев.

- Сейчас сложилась такая ситуация, что любой человек, имеющий хоть один грузовой автомобиль и водительские права, может зарегистрироваться как юрлицо или ИП по оказанию транспортно-логистических или экспедиторских услуг. Нужно ли говорить, что качество услуг при таком раскладе находится под большим вопросом, срываются сроки, портится перевозимый груз, а в худшем случае и вовсе теряется.

Все частные лица и ИП должны обязательно заключать договоры с экспедиторскими компаниями, у которых есть лицензия. При этом лицензирование экспедиторской деятельности должно быть жестко регламентировано оборотами компании, налоговыми отчислениями, основными средствами, капиталом, уровнем профессионализма и другими требованиями, доказывающими состоятельность организации как серьезной и надежной компании.

Уровень развития транспортной логистики Казахстана в международной торговле

Согласно показателям уровня эффективности логистики LPI Всемирного Банка (далее - ВБ) Казахстан в 2012 году занял 86 место среди 155 стран.

На сегодняшний день Казахстан находится на 176 месте в рейтинге «Doing Business» Всемирного Банка по индикатору «Международная торговля» - 2012 из 183 стран мира. Согласно отчету ВБ основные издержки и соответственно низкий показатель в международной торговле формируются за счет высокочрезвычайно затратной логистики, куда входят, в том числе и процедуры оформления разрешительных документов и их большой перечень, состояние инфраструктуры и процедура обработки грузов в терминалах, и другие транспортные издержки.

Все это влияет на время, стоимость и качество услуг, что в конечном счете приводит к сдерживанию торговли и соответственно к поиску грузоотправителями более благоприятных условий транспортировки.

Транспортно-логистическая система является основным инструментом реализации экономических связей между регионами Казахстана, а также главным проводником экспорта казахстанских товаров на мировые рынки.

В 2011 году товарооборот Казахстана со странами мира составил 126,2 млрд. долларов США, где рост к предыдущему году составил 41,8 %. При этом наибольший показатель товаров и услуг приходится на Европу, где доля казахстанского экспорта составляет 69,8%. Основные показатели транспортировки грузов всеми видами

транспорта приходится на экспортные и внутренние перевозки, доля транзита в грузоперевозках составляет 0,6 %.

Объем экспортных операций Казахстана к 2020 году может вырасти в 1,5 раза с 96 млн. тонн до 147 млн. тонн, что потребует от ТЛС обслуживания дополнительных грузопотоков в Россию, Китай и Южную Корею, Европу, Среднюю Азию. Также ожидается, что объем торговых операций между сопредельными Казахстану странами вырастет в 1,5 раза и достигнет 1 трлн. долл. США к 2020 году, что создает потенциал транзита через Республику Казахстан. Наибольший рост товарооборота прогнозируется между КНР и странами Европы и Россией. Учитывая это, наиболее перспективным транзитным коридором для развития является коридор «Китай - Европа» и «Китай - РФ». Состояние транспортно-логистической системы и услуг в Республике Казахстан

В Казахстане доля расходов в год на развитие транспортной логистики невелика и не превышает 1 % от ВВП, в то время как в ведущих Европейских странах на логистику приходится свыше 7 % ВВП.

Динамика казахстанского рынка логистических услуг в последние два-три года определяется ростом потребностей в транспортировке и складировании грузов.

По имеющимся оценкам существующая база для перевозок мелкопартионных грузов и контейнеров в междугороднем сообщении удовлетворяет в данное время не более чем на 30 % потребности. В среднем потребность Казахстана в складских помещениях в 2009 году составила 6,2 млн. кв.м. Соотношение предложения и спроса по Казахстану составляет 0,84. Фактически имеется 5,2 млн. кв. метров складских помещений торговых предприятий, из которых 2 % - склады класса «А» (современные профессиональные склады), 13 % - склады класса «В» (полупрофессиональные склады) и более 85 % - непригодные склады класса «С».

В свою очередь, положение Казахстана в центре евразийского континента между крупнейшими торговыми партнерами Китаем и Европой формирует главный вызов для развития ТЛС.

Стратегически важным для Казахстана является реализация мега-проекта трансконтинентального автодорожного транзитного коридора «Западная Европа - Западный Китай», поддержанного Россией, Китаем и ЕС.

В целях дальнейшего расширения пропускной способности существующей железнодорожной сети страны важными проектами являются строительство железных дорог «Жезказган - Бейнеу» и «логистические центры по республике.

При этом возможна организация согласованной работы сухого порта... Аркалык - Шубаркуль».

ЛИТЕРАТУРА

1. Ермаков В. Казахстан в современном мире. Издание 4-е. - Алматы: ИД «Жибек Жолы», 2017. - 208 с.

2. Назарбаев Н.А. Казахстан 2030. Процветание безопасности и процветания всех казахстанцев: Послание Президента страны народу Казахстана. Алматы. Білім, 1997. - 32с.

3. Назарбаев Н.А. «Транспортная стратегия Республики Казахстан до 2015 года», проект «Специальная экономическая зона «Западные ворота Казахстана» - 29с.

4. Н. Исингарин, Статистическое обозрение 2017 г - 49с.

ЦИФРОВИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ И ОБЩЕСТВЕННОЕ БЛАГОСОСТОЯНИЕ

Бикенова М.К.

Западно-Казахстанский инновационно-технологический университет,
г.Уралск, Казахстан

Аннотация. В данной статье автор рассматривает понятие цифровая экономика, развитие, и распространение компьютеризации экономических процессов, формы которые опираются на использовании компьютерных ресурсов и сетевых возможностей и их внедрении в различные сферы производственной социальной и бытовой деятельности.

Ключевые слова: цифровая экономика, цифровизация экономики документ, доход, интернет, первичный документ.

Цифровая экономика — это форма организации экономической деятельности людей, основанная на цифровых и электронных технологиях и непосредственно реализуемая через электронную коммерцию, облачные технологии, цифровые платформы и сетевой бизнес. Она включает сервисы по предоставлению онлайн-услуг, интернет-магазины, информационные сайты, сетевые сообщества и другие формы, позволяющие извлекать доход путем обработки и предоставления информации, а также посредством цифровизации производимых товаров и услуг.

Развитие и распространение компьютеризации экономических процессов относится к середине и концу 1940-х гг., когда завершилась разработка и началось производство первых компьютеров в США и СССР. В 1944 г. был запущен первый американский компьютер ENIAC, а в 1948 г. — советский компьютер БЭСМ. Цифровизация информации была использована уже во время Второй мировой войны в английском Блетчли-Парке, где занимались поиском ключей к немецким шифрам, созданным с помощью машины «Энигма», и был создан первый электронный компьютер, применявшийся только для расшифровки немецких текстов. [2].

В настоящее время значительно усложняются исследуемые модели макро- и микроэкономики, управления бизнес-процессами, прогнозирования экономики, управления финансами и т.п., существенно облегчаются сбор и обработка исходных данных посредством Интернета, расширяются возможности проведения расчетов в режиме реального времени, увеличиваются объемы обрабатываемой информации и др. Вместе с тем все эти процессы далеко не всегда приводят к появлению принципиально новых методов анализа и прогнозирования экономических процессов — скорее их применение по мере развития компьютерных и интернет-технологий позволяет более качественно проводить соответствующие исследования. Влияние современных особенностей цифровизации экономики на развитие теории и практики применения методов прикладного анализа требует отдельного внимания и в данной статье не рассматривается.

Цифровая экономика открывает новые возможности, способные изменить жизнь человечества в лучшую сторону. Благодаря развитию электронных технологий потребитель может быстро получать большее количество качественных услуг и товаров. Для каждого отдельного бизнеса переход на электронную коммерцию может выступать толчком к потенциальному росту и расширению за счет увеличения клиентуры и определенного облегчения осуществления продаж и предоставления услуг

посредством информационных технологий и использования сетевых сервисов и облачных платформ. По данным социологических исследований, еще в 2016 г. количество людей, имеющих свободный доступ к Интернету, превысило 3 млрд человек. В 2019 г. более 53 % населения Земли, или 4,1 млрд человек, имели доступ к Интернету. Это практически более половины населения планеты. Бизнес, который не сумеет наладить взаимодействие с потребителями в условиях сети Интернет, не сможет выдержать конкуренции и будет вынужден покинуть рынок. [1].

Цифровизация экономики в настоящее время осуществляется в различных формах, которые опираются на использовании компьютерных ресурсов и сетевых возможностей и их внедрении в различные сферы производственной социальной и бытовой деятельности. Она предполагает не только развитие производства компьютеров, компьютерных технологий и программных продуктов, но и формирование специальных платформ на базе компьютерных сетей, позволяющих перерабатывать и перераспределять информацию между заинтересованными лицами. Это приводит также к использованию сетей и компьютерных технологий в реальном бизнесе, логистике, электронной коммерции и т.п.

Современное развитие экономики опирается на перевод активов в цифровой вид, что предполагает их существование в бинарной форме. Это позволяет совершать операции с этими активами, используя возможности компьютеров, сети Интернет, облачных технологий и т.п., организовывать специальные разновидности бизнеса, опирающиеся на эту электронную форму, для распределения и перераспределения оцифрованных активов, т. е. их куплю-продажу в любой точке земного шара, где есть доступ к сетям Интернета.

Перевод в оцифрованную форму превращает активы в глобальные и взаимозаменяемые, доступ к ним существенно упрощается. Торговля подобными активами в режиме реального времени способствует развитию бизнеса на основе интернет-технологий и распространению различных форм шеринговой экономики. Страхование, медицина и образование также постепенно переходят в онлайнсферу, а оцифровка большинства услуг уже завершается. Существенные изменения происходят в сфере финансов, по сетям обеспечивается доступ к финансовым ресурсам. При наличии компьютерной сети в данном регионе не требуется создания нового банковского офиса, достаточно иметь банкомат или просто мобильный кошелек в смартфоне, что ставит совершенно новые задачи перед развитием банковской сферы. Распространение получили криптовалюты, представляющие собой определенные шифрованные компьютерные программы — так называемые токены имеют обращение как некоторая форма валюты, позволяющая извлекать реальный доход. Очевидно, все это требует существенных преобразований, связанных в первую очередь с расширением использования сетевых и компьютерных технологий. Необходимо отметить, что проблемы современных технологий развития банковской деятельности в данной статье не исследуются. Указанные процессы охватывают и другие сферы экономической деятельности, специфика некоторых из них анализируется далее. Но сначала рассматривается влияние цифровизации экономики на развитие рынков ценных бумаг.

Цифровизация экономики — современный этап развития научно-технического прогресса, который заключается во внедрении определенного типа инноваций в реальную хозяйственную практику. Представление о влиянии широкого внедрения инноваций в различные сферы экономики на темпы экономического роста можно получить, анализируя их специфику и особенности в разные периоды. Отметим, что инновации второй половины XX в. имели преимущественно продуктовый характер. В это время можно было наблюдать появление и внедрение в производство космических ракет и атомных станций, компьютеров различных поколений и мобильных телефонов,

совершенствование технологии производства (от выпуска химических волокон и тканей до производства самолетов, автомобилей) и др. Расширение знаний в различных областях позволяло развивать текущее производство и постоянно производить новые продукты, которые выступали в качестве конкурентных благ и стимулировали производство, рост объемов выпуска продукции, обеспечивая как увеличение доходов и прибылей бизнеса, так и экономический рост экономики отдельных стран и всего земного шара в целом. [3].

В настоящее время расширение и распространение знаний как неконкурентных благ, с одной стороны, может не оказывать влияние на развитие производства и экономический рост, а с другой стороны, способно обеспечивать на своей основе возрастающую отдачу от увеличения масштабов производства именно за счет повсеместного использования уже апробированных результатов исследований и разработок.

Влияние распространения знаний в эпоху Интернета, развитие сетевых технологий и применение цифровых платформ существенно расширяют возможности как современного сетевого бизнеса, так и бизнеса в реальном секторе экономики при решении проблем, связанных с реализацией исследований и разработок. При этом используются знания и умения не только сотрудников соответствующей бизнес-организации, но и широкого круга лиц, привлекаемых для выполнения отдельных задач на условиях открытого конкурса или на основе краудсорсинга. [4].

Цифровизация экономики приводит к существенному развитию бизнеса на основе компьютерных и информационных технологий. Основы функционирования сети Интернет были заложены разработками Т.Беренса-Ли и Р.Кайо в Европейском центре ядерных исследований (далее — ЦЕРН) около Женевы. В 1991 г. Т.Беренс-Ли первым в мире ввел в оборот понятия и разработал веб-сервер, сайт и браузер. Позднее им были созданы формы интернет-адресов и интернет-протоколов, условия пакетной передачи данных и другие формы, определяющие функционирование сети Интернет, в том числе представлены и спецификации URL, HTTP, HTML, www. Эти разработки, при согласии Т.Беренса-Ли, который отказался патентовать результаты своих работ, и помощи Р.Кайо, ЦЕРН передал бесплатно любому желающему в общественное достояние для свободного применения. Все это позволяет современному бизнесу, используя данные сети, оплачивать только доступ к ним. В результате важнейшим ресурсом современного бизнеса, осуществляющего операции в Интернете, стали компьютерные сетевые платформы. Отдельные компании создают их для себя, но многие применяют уже существующие платформы в системе облачных технологий, что дает возможность значительно экономить капитал, необходимый для создания и функционирования сетевого или коммуникационного бизнеса. Работа в системе информационных технологий предполагает оцифровку реальных активов. Это означает, что каждый актив имеет бинарную форму выражения или учета: во-первых, существует как реальный актив, полезное использование которого позволяет извлекать доход за счет тех или иных операций на реальном рынке; во-вторых, присутствует в форме электронной записи, с помощью которой можно совершать операции и получать доход. Оцифрованная форма активов появилась одновременно с созданием первых компьютеров. Подобная техника уже тогда давала возможность обрабатывать информацию о тех или иных объектах, представленную в цифровой форме. При этом обе формы учета существовали параллельно, содействовали решению различных задач, но ни одна из них не доминировала. О возможностях использования оцифрованной формы актива для решения совершенно иных задач и извлечения дохода в процессе реализации бизнеса тогда еще не было известно, а компьютерные сети, как и другие предпосылки для развития бизнеса, отсутствовали. В настоящее время перевод активов в цифровую

форму, во-первых, начинает сказываться на учете полезных результатов развития экономики, а во-вторых, позволяет вести бизнес, основанный на распределении, преобразовании и передаче информации без трансформации реальных активов. [5].

Можно привести следующий пример влияния оцифровки продукции на размер ВВП. В 2000 г. в мире было сделано 85 млрд фотографий с помощью цифровых и пленочных фотоаппаратов, которые были переданы в печать по средней цене 0,5 долл. за единицу. Соответственно, фотоиндустрия произвела ВВП на сумму 42,5 млрд долл. В настоящее время только в США делается в среднем 9,5 млрд фотографий в день, т. е. более 3 трлн штук в год 1, в основном с использованием смартфонов и, как правило, без цифровой печати. Стоимость каждой из них почти нулевая. Значит, при определенных условиях оцифровка продуктов или иных материальных активов может существенно снижать их стоимость, причем рост объемов не обязательно будет отражаться на размере ВВП. Одновременно, компания Kodak и ряд других компаний в сфере производства фото- и кинотехники проигнорировали переход на цифровую фотографию и применение облачных и сетевых технологий для хранения и передачи фотографий с использованием специальных платформ онлайн-обмена либо не сделали это в нужный срок, в результате чего были вынуждены резко сократить предложение на указанном рынке, вплоть до его закрытия. Смартфоны и платформы социальных сетей представили удобные услуги по хранению, распространению и обмену соответствующей визуальной информации, что привело почти к полному вытеснению печатных фотографий и бумажных фотоальбомов, пленочных и кассетных кинофильмов. Аналогичное явление наблюдается при распространении электронных книг. Цифровизация активов может способствовать закрытию отдельных видов производства или значительному снижению производства в соответствующих отраслях и сферах, вытесняемых современными видами бизнеса. [6].

Результаты представленного в настоящей статье исследования свидетельствуют о том, что цифровизация экономики оказывает противоречивое влияние на экономический рост: внедрение продуктовых (конкурентных) инноваций способствует росту, а применение процессных инноваций, опирающихся на перераспределение, расширение и распространение знаний как неконкурентных благ, может тормозить развитие экономики. Оцифровка активов и их учет в производстве и потреблении вызывает сокращение их стоимостной ценности, в результате чего может происходить относительное снижение размера ВВП, что в свою очередь может повлечь за собой замедление и даже снижение темпов роста, определяемых на основе этого показателя. Анализ темпов роста экономики показывает, что развитие процессов цифровизации в различных отраслях и секторах народного хозяйства пока не оказали существенного влияния на темпы роста экономики как отдельных стран, так и мира в целом. В настоящее время компании и фирмы, работающие в сфере компьютеризации, информационных технологий и сетевого бизнеса, которые в той или иной форме обеспечивают и поддерживают цифровизацию экономики, начинают выходить на передовые позиции по объемам продаж, прибыли и выручке на одного занятого в компании, размеру рыночной капитализации. Этот процесс будет продолжаться и далее.

Цифровизация экономики способствует росту монополизации компьютерного или сетевого бизнеса в период глобализации, что требует либо реформирования существующих, либо создания принципиально новых национальных и глобальных институтов для регулирования экономического развития в современных условиях.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бреслав Е.П. // Как развить цифровую экономику в вашей организации уже сегодня. Качество. Инновации. Образование. 2017. № 4 (143). С. 51–61. 4. Бреслав Е.П. // Как развить цифровую экономику в вашей организации уже сегодня. Качество. Инновации. Образование. 2017. № 4 (143). С. 51–61.
2. Введение в «Цифровую» экономику/ А.В. Кешелава В.Г. Буданов, В.Ю. Румянцев и др.; под общ. ред. А.В. Кешелава; гл. «цифр.» конс. И.А. Зимненко. – ВНИИГеосистем, 2017.
3. Андиева Е.Ю., Фильчакова В.Д. Цифровая экономика будущего, индустрия 4.0 // Прикладная математика и фундаментальная информатика. 2016. № 3. - С. 214-218.
4. Василенко Н.В. Цифровая экономика: концепции и реальность: Инновационные кластеры в цифровой экономике: теория и практика: труды научно-практической конференции с международным участием 17-22 мая 2017 года / под ред. д-ра экон. наук, проф. А. В. Бабкина. - СПб.: Изд-во Политехн. унта, 2017. - С. 147-151.
5. Иванов В.В., Малинецкий Г.Г. Цифровая экономика: мифы, реальность, перспектива / Российская академия наук, 2017 - С. 36-37.
6. Кешелава А.В. Введение в «Цифровую» экономику/ А.В. Кешелава В.Г. Буданов, В.Ю. Румянцев и др.; под общ. ред. А.В. Кешелава; гл. «цифр.» конс. И.А. Зимненко. - ВНИИГеосистем, 2017. - С. 12.

УДК 331.02.627.458

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИНФРАСТРУКТУРНОГО РОСТА НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В РАЗВИТИЕ ТРАНСПОРТНОЙ ЛОГИСТИКИ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Дуйсембаева Б.

Научный руководитель: Мырзалиев Б.С.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. Однако экономикой в достаточно широком масштабе он был востребован сравнительно недавно. Это обусловлено как факторами, внешними по отношению к системам управления материальными потоками, так и развитием самого логистического подхода. Необходимо отметить, что объектом логистики является сквозной материальный поток, но на отдельных этапах его управление имеет специфику.

Ключевые слова: логистика, менеджмент, АО «НК «КТЖ» экономический эффект, ГП ФИИР РК, СЭЗ «Хоргос-Восточные ворота».

Актуальность логистики в наше время объясняется несколькими факторами:

- экономическим, так как сейчас основной приоритет компании — поиск возможностей сокращения производственных затрат и издержек обращения в целях увеличения прибыли фирмы и роста качества, оказания комплекса услуг потребителю, поэтому в условиях развития рыночных отношений принцип «расчет+выгода+потребитель» ведет к росту важности логистики;
- информационным, так как информатика наиболее тесным образом связывает рынок и логистику, поскольку предметом, средством и составляющей логистических процессов являются информационные потоки;
- техническим, поскольку технический фактор проявляется в том, что

логистика как система управления, ее субъекты и объекты развиваются на основе технических достижений в складском хозяйстве и сфере управления (при автоматизации и компьютеризации управления), обеспечивающих решающий успех на товарных рынках.

Следует отметить, что логистика показывает резервы улучшения экономических показателей субъектов хозяйствования. Так, применение логистики в сфере производства позволяет:

- 1) снизить запасы на всем пути движения материального потока;
- 2) сократить время прохождения товаров по логистической цепочке, снизить транспортные расходы;
- 3) сократить затраты ручного труда и соответствующие расходы на операции с грузом [1].

В настоящее время сложилась модель отношений между маркетингом и логистикой в управлении всей хозяйственной деятельностью фирмы:

анализ окружающей среды и рыночное исследование;

анализ потребителей;

планирование товара, определение ассортиментной специализации производства;

планирование услуг, оптимизация рыночного поведения по эффективному сбыту.

Таблица 1- Периоды развития логистики

Название периода	Характеристика периода
Период «фрагментаризации» (1920–1950 гг.)	Формирование принципов логистики в области управления материальными потоками и снижения общих затрат
Период становления (1950–1970 гг.)	Формирование теории и практики логистики, поиск новых путей снижения затрат в производстве и распределении, развитие компьютерных информационных технологий
Период развития (1970–1980 гг.)	Поиск новых путей снижения затрат в производстве и распределении
Период интеграции (1980–1990 гг.)	Объединение логистических функций фирмы и ее партнеров в логистическую цепь (закупка-производство-распределение продаж)

Первые две маркетинговые задачи могут решаться без участия логистики, но третья и четвертая должны решаться совместно [2].

Необходимо отметить, что объектом логистики является сквозной материальный поток, но на отдельных этапах его управление имеет специфику. Так, закупочная логистика — это управление материальными потоками в процессе обеспечения предприятия сырьем и материалами. На этом этапе выбираются пути, заключаются договоры и контролируется их исполнение, принимаются меры в случае нарушения условий поставки.

Значительная часть логистических операций на пути движения материального потока осуществляется с помощью различных транспортных средств, а транспорт — это связующее звено между элементами логистических систем.

Транспортная логистика — это перемещение требуемого количества товара в нужную точку оптимальным маршрутом за требуемое время и с наименьшими издержками. Результат использования транспортной логистической системы — высокая вероятность выполнения «шести правил логистики»: нужный груз, в нужном месте, в нужное время, в необходимом количестве, необходимого качества, с минимальными затратами.

К задачам, решаемым транспортной логистикой, специалисты относят:

- создание транспортных систем, в том числе транспортных коридоров и транспортных цепей;
- обеспечение технологического единства транспортно-складского процесса;
- совместное планирование транспортного процесса со складским и производственным;
- определение рационального маршрута доставки груза;
- выбор типа и вида транспортного средства и др.

На уровне логистического менеджмента предприятия управление транспортной логистикой состоит из нескольких основных этапов:

- выбор способа транспортировки;
- выбор вида транспорта;
- выбор транспортного средства;
- выбор перевозчика и логистических партнеров по транспортировке;
- оптимизация параметров транспортного процесса.

Существуют два основных подхода к организации транспортного процесса:

- традиционный;
- логистический, с участием оператора мультимодальной перевозки.

При традиционном подходе единая функция управления сквозным материальным потоком отсутствует. Согласованность звеньев в вопросах продвижения информации и финансов низка, так как некому координировать их действия (рис.).



Рисунок 1. Традиционный подход к смешанной транспортировке

При логистическом подходе к смешанной перевозке добавляется новый участок транспортного процесса — единый оператор мультимодальной перевозки. Наличие такого оператора создает возможность планировать продвижение материального потока и добиваться заданных параметров на выходе (рис. 2).



Рисунок 2. Логистический подход к смешанной транспортировке

В таблице 2 дана сравнительная характеристика традиционного и логистического подходов к организации смешанных перевозок.

Сравнительная характеристика традиционного и логистического подходов

Традиционный подход (прямая и смешанная перевозки)	Логистический подход (мультимодальная перевозка)
Два и более вида транспорта	Два и более вида транспорта
Отсутствие единого оператора перевозки	Наличие единого оператора перевозки
Отсутствие сквозной ставки на перевозку	Единая сквозная ставка на транспортировку
Последовательная схема взаимодействия участников	Последовательно-центральная схема взаимодействия участников

Одной из самых известных концепций транспортной логистики является концепция «точно в срок» (jbst-in-time, JIT). Она основана на довольно простой логике поставки продукции, в которой материальные потоки материальных ресурсов тщательно синхронизированы с потребностью в них, задаваемой временным и производственным расписанием выпуска готовой продукции [3].

Использование системы (jbst-in-time, JIT) позволяет доставить материальные ресурсы или готовую продукцию в определенную точку логистической цепи именно в тот момент, когда в них есть потребность. Многие современные логистические системы, использующие данную систему, ориентированы на короткие составляющие логистических циклов, что требует быстрой реакции звеньев логистической системы на изменение спроса и, соответственно, производственной программы.

Логистика — своеобразный катализатор индустриального развития, и ее совершенствование имеет огромное значение для любой страны. Этот процесс является тем столпом, на котором строится межгосударственная интеграция. И Казахстан, активный сторонник различных интеграционных процессов, обладает важным преимуществом — его геополитический и экономический ресурсы позволяют успешно реализовывать транзитный потенциал как самый оптимальный вариант наземной транспортной связи азиатских государств с Европой [4].

Необходимо отметить, что в современных глобальных условиях логистика играет ключевую роль в индустриальном развитии государств. В ряде стран правительство сначала сделало ставку именно на развитие логистики как основного фактора стимулирования индустриального развития. В Республике Казахстан этот инструмент также может принести существенный экономический эффект для индустриального рывка:

во-первых, это стимулирующее логистическое обслуживание действующих и новых предприятий в рамках ГП ФИИР РК. Сюда можно отнести ускорение, упрощение и удешевление внутренних перевозок при снабжении производства сырьем, доставку готовой продукции до потребителя, транспортировку на дальние расстояния, в труднодоступные районы;

во-вторых, это национальные экспертные услуги, т.е. логистика, стимулирующая привлечение транзита через территорию Казахстана;

в-третьих, логистика, способствующая активизации инвестиционных процессов в экономике страны, т. е. внешние эффекты логистики, когда иностранный партнер принимает решение о реализации инвестиционных проектов на территории Казахстана благодаря развитой логистической системе.

На 25-м пленарном заседании Совета иностранных инвесторов Президент Казахстана объявил о начале реализации проекта «Казахстан — Новый Шелковый путь»: «Казахстан должен возродить свою историческую роль и стать крупнейшим деловым транзитным хабом Центрально-Азиатского региона, своеобразным мостом между Европой и Азией... Это создание на ключевых транспортных коридорах Казахстана единого комплекса хабов международного уровня — торгово-

логистического, финансово-делового, инновационно-технологического и туристического».

Вице-президент по логистике АО «НК «КТЖ» презентовал стратегию транспортно-логистической системы Казахстана в свете реализации масштабного проекта «Казахстан - Новый Шелковый путь». Им отмечена важная роль партнерства между бизнесом и властью в реализации транспортно-логистического потенциала Казахстана.

В Республике Казахстан при национальной компании АО «Қазақстан темір жолы» создана новая структура «Национальный центр развития транспортной логистики». Отмечено, что данный Центр станет партнером в области транспортно-логистических исследований, а также координатором всех новых бизнес-инициатив и проектов в области транспортной логистики.

Следует отметить, что создание Центра логистики будет служить решению задачи, обеспечить к 2019 г. становление Казахстана как торгового, логистического и делового хаба региона. На вновь созданную структуру возложены функции развития транспортно-логистической системы и оказания полного спектра логистических услуг.

Намечены перспективные направления деятельности нового Центра, среди которых:

- информационно-аналитическое обеспечение;
- сопровождение, разработка практических рекомендаций для принятия решений по вопросам транспортной политики. Кроме того, Центр по логистике будет проводить профильные конференции и бизнес-форумы для специалистов отрасли и осуществлять повышение квалификации специалистов, создавать единый информационный портал по транспортной логистике, а также справочники-путеводители для логистических операторов в РК.

Словом, концепция транспортной логистики «скорость + сервис + стоимость + сохранность + стабильность» должна, наконец, соответствовать всем заявленным в ней элементам.

О Концепции создания транспортно-логистических центров, ее разработке сообщено 11 июня 2012 г. Комитетом таможенного контроля Республики Казахстан. Согласно этой Концепции транспортно-логистические центры оказывают услуги по терминальной обработке грузов, логистике, таможенной очистке и декларированию.

В целях развития транспортно-логистической системы Республики Казахстан разработан Мастер-план ее развития с привлечением международных консультантов. Данный документ представляет собой программу развития отрасли транспортной логистики в рамках текущих программ Правительства, в частности, Государственной программы форсированного и индустриально-инновационного развития. Актуальность проекта обусловлена необходимостью комплексного пересмотра подходов к управлению транспортным комплексом страны и применением новой современной парадигмы транспортно-логистической системы. Основной целью является повышение качества транспортно-логистических услуг и доведение их до мирового уровня, доступность глобальных путей сообщения для казахстанского экспорта.

В Республике Казахстан проводится системная работа по улучшению качества транспортных услуг. Это прежде всего сокращение транспортного времени, снижение затрат на перевозки, оптимизация тарифов, сохранность грузов и, что немаловажно, подготовка качественного кадрового потенциала, который призван обеспечить нормальное функционирование всей логистической системы.

Около 70 % всех транспортных перевозок в республике осуществляется по железной дороге. В связи с этим Президент Республики Казахстан Нурсултан Назарбаев поставил задачу по созданию транспортного логистического кластера. В настоящее

время в доверительное управление национальной компании АО «Қазақстан Темір Жолы» передан морской порт Актау, решается вопрос о передаче компании ряда крупных терминалов в аэропортах и автомобильных терминальных комплексах.

По итогам 2012 г. Казахстан занял 86-е место в рейтинге Всемирного банка по индексу эффективности логистики, а намеченные комплексные меры по улучшению качества транспортной инфраструктуры, а также снятию физических и нефизических барьеров предоставят Казахстану возможность подняться на 40-ю позицию в этом рейтинге.

Основные направления развития транспортной системы изложены в Государственной программе (рис. 3).

В Послании Главы государства народу Казахстана «Стратегия «Казахстан - 2050»: новый политический курс состоявшегося государства» поставлена задача увеличить вдвое транзитные перевозки через Казахстан к 2020 г. и в 10 раз — к 2050 г. Важно сосредоточить внимание на выходе за пределы страны для создания производственных транспортно-логистических объектов [5]. На практическое воплощение этих ключевых задач и нацелена Государственная программа по развитию транспортной инфраструктуры до 2020 г.

Казахстан, находясь на стыке международных коридоров, имеет все предпосылки стать основным логистическим звеном, соединяющим Европу и Азию. Базой для формирования мультимодального логистического оператора транснационального масштаба с полным сектором активов и компетенций определено АО «НК КТЖ». В состав мультимодальной компании войдут морской порт Актау, СЭЗ «Хоргос-Восточные ворота», аэропорты, терминальная сеть Казахстана.



Рисунок 3. Государственная программа развития и интеграции инфраструктуры транспортной системы до 2020 г.

Интеграция транспортных активов в единую структуру позволит обеспечить необходимый уровень координации управления, формирования целостности мультимодальных услуг и реализацию принципа «одного окна», создав тем самым благоприятные условия для реализации экспортного и транзитного потенциала страны. При этом дополнительный импульс развитию транспортно-логистической системы республики придаст привлечение в портовую и терминальную инфраструктуру Казахстана глобального оператора Dubai Port World.

Привлечение транзитных грузопотоков через территорию Казахстана требует формирования развитой транспортно-логистической инфраструктуры, ее интеграции в мировую систему. Для этого реализуются инвестиционные проекты по развитию и модернизации инфраструктуры транспортно-логистического комплекса. Так, в 2014 г. будут введены в эксплуатацию новые железнодорожные линии «Жезказган — Бейнеу» и «Аркалык — Шубарколь», которые оптимизируют конфигурацию международных и транспортных коридоров в направлениях восток, запад, север, юг.

До конца года впервые будет создана сухогрузная морская компания. Проводится модернизация инфраструктуры аэропорта, и в течение 2 лет полностью сформируется сеть транспортно-логистических центров класса А и Б с участием частного сектора.

За пределами Казахстана также формируется сеть транспортно-логистических комплексов — центров консолидации и дистрибуции транзитных грузопотоков и центров продвижения казахстанского экспорта.

В рамках Единого экономического пространства ключевым проектом является создание объединенной транспортно-логистической компании, деятельность которой будет заключаться в предоставлении железнодорожными администрациями Казахстана, России и Беларуси интегрированных услуг, основанных на принципах «одного окна», единой технологии, стандартов качества и ценовой политики, и, как следствие, в координации технологических параметров развития магистральной терминальной инфраструктуры транспортных коридоров. Транспортно-логистический комплекс может стать одним из драйверов роста экономики. Общий эффект валовой добавленной стоимости от реализации программы развития транспортно-логистической системы на период до 2020 г. составит 15 миллиардов долл., среднегодовой эффект в приросте ВВП будет на уровне 1 %. Для этого в развитие инфраструктуры будет привлечено около 5 триллионов тенге государственных и частных инвестиций.

Без строительства соответствующей инфраструктуры невозможно как развитие транзита через территорию Казахстана, так и развитие транспортной логистики.

Правительства многих стран делают ставку на развитие логистики, которая является основным фактором для стимулирования экономического развития. В современных условиях логистике отводится ключевая роль для индустриального развития страны, так как все грузоперевозки в Казахстане и доставляемые товары из Казахстана зависят от правильных логистических схем.

Особенно важен тот факт, что неотъемлемым компонентом успешного экономического развития является реализация на практике внутреннего компонента — Логистической карты Казахстана. Этот инструмент планирования всей транспортно-логистической системы дает возможность на долгосрочной основе многим промышленным предприятиям делать прогнозы доходов и расходов, реализовывать долгосрочную маркетинговую политику, финансово стабильно учитывать все положительные факторы. Его структура должна подходить как для бизнеса в целом, так и для отдельных компаний и госструктур. Важным внешним инструментом должна стать реализация проекта «Казахстан - Новый Шелковый путь», нацеленного на казахстанской транзит. Казахстан здесь будет иметь сразу несколько преимуществ, главные из которых: сроки доставки, замораживание финансов и времени; маршрут, который в основном пройдет по территории Китая, а также строительство зеленого коридора — Торгово-транспортного хаба и немаловажный фактор — исторический маршрут Шелкового пути.

Во всем мире логистика сама по себе является очень прибыльным сегментом. Мировой рынок транспортной логистики оценивается в 2,7 триллиона долларов США, т.е. порядка 7 % мирового ВВП. В развитых странах доля транспортной логистики составляет где-то 13-14 % от ВВП. Так в Ирландии этот показатель достигает 14,2 %, в

в Сингапуре — 13,9 %, Гонконге — 13,7 %, в Германии — 13 %. Это свидетельствует о том, что эти страны обращают особое внимание на развитие данного сектора как одного из источников национального дохода. В Казахстане доля логистики приблизительно равна 8 %. Можно с уверенностью отметить, что транзитный потенциал нужно рассматривать как точку экономического роста страны. С этой целью необходимо обеспечить повышение привлекательности и создание самой современной эффективной транспортно-логистической системы в СНГ, совершенствование транспортно-логистических операций на любом виде транспорта с учетом предоставления широкого спектра услуг, предложение конкурентоспособных тарифов, дальнейшее совершенствование коридоров для транзитных грузопотоков на постоянной, линейной, основе, где будут четко определены сроки прохождения, стоимость и систематичность использования данных коридоров, организация и разработка оптимальных условий и инфраструктуры для входящих и выходящих грузопотоков, с последующим локальным распределением до конечных пунктов назначения. Следует отметить, что это еще далеко не полный список задач, которые нужно выполнить, чтобы максимально использовать транзитный потенциал Казахстана. Если это будет сделано, то Казахстан значительно выиграет от вклада транспортной логистики в экономическое развитие.

ЛИТЕРАТУРА

1. Савенкова Т.И. Логистика: Учеб. пособие — М.: Омега, 2008. — 225 с.
2. Громов Н.Н., Персианов В.А. Менеджмент на транспорте. Учеб. пособие. — М.: Академия, 2003 — 186 с.
3. Джонсон Дж. С. Современная логистика. — М., СПб., Киев: Вильямс, 2005 — 386 с.
4. Логистические транспортно-грузовые системы: Учебник / Под ред. В.М.Николашина. — М.: Академия, 2003 — 242 с.
5. Назарбаев Н.А. Программа «Стратегия «Казахстан - 2050»: новый политический курс состоявшегося государства // [ЭР]. Режим доступа: online.zakon.kz

УДК 33.330.12

СОЦИАЛЬНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО: СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ В УСЛОВИЯХ РЕГИОНА

Естурлиева Г.

Научный руководитель: Омарова А.И.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. Исследуемой статье придает проблеме тот факт, что отсутствие официальной статистической информации о социальных предприятиях затрудняет анализ состояния и тенденций развития этой специфической формы организации предпринимательской деятельности. Некоторые исследователи делают главный акцент на последнем признаке как сущностном для явления предпринимательства как вида экономической уже деятельности.

Ключевые слова: микрофинансирование, бизнес, инициатива, благотворительность, социальные проблемы, инвесторы, трудоустройство, бюджетные расходы, интеграция коммерции. социальное предпринимательство, финансирование, социальные услуги, бизнес-модель.

Предпринимательство (англоязычный синоним - бизнес) - инициативная, самостоятельная деятельность граждан и их объединений, осуществляемая от своего имени, под свою имущественную ответственность или от имени и под юридическую ответственность юридического лица, цель которой - получение прибыли или личного (коллективного) дохода [1].

Социальные проблемы в нашей стране –это не только бедность и безработица, но и обеспечение продовольствием населения в труднодоступных районах, оказание медицинской помощи, улучшение качества жизни престарелых, трудоустройство инвалидов, выпускников детских домов и другие, и, именно социальный бизнес помогает их решению.

Для Казахстана социальное предпринимательство является относительно новой концепцией, тем не менее, как показывает мировая практика, в условиях кризиса и дефицита бюджетных ресурсов данная форма деятельности может получить стремительное развитие. В рамках социального предпринимательства целевые группы (инвалиды, малообеспеченные граждане, выпускники детских домов и другие) могут быть не только получателями благ и услуг, но и активными участниками их создания в качестве трудовых ресурсов или используя свои предпринимательские способности.

Находясь на стыке бизнеса и благотворительности, социальное предпринимательство создает основу для смягчения социальных проблем в обществе. Внедряя социальное предпринимательство, с одной стороны, можем решить социальную проблему, с другой, вопросы коммерческие. К примеру, в Великобритании социальное предпринимательство дает около 10% ВВП [1].

В Казахстане же совершенно иная картина. Чтобы запустить этот механизм, необходимо внести соответствующие изменения в законодательство, выстроить нужную для этого инфраструктуру. Нужно знать, где мы на практике можем применить механизмы социального предпринимательства, и что государство получит на выходе. Социальное предпринимательство выгодно государству, оно поможет сократить бюджетные расходы, решит серьезные задачи [2].

За десятилетний период социальное предпринимательство смогло обратить на себя внимание крупных корпораций, частных микрофинансовых организаций, инвесторов, краудфандинговых коллективов, которые облегчили получение финансовой поддержки в виде грантов, льготных и беспроцентных кредитов. Также большое влияние оказала работа специализированных фондов по предоставлению беспроцентных займов на конкурсной основе.

Более десяти лет назад, в 2006 году, Нобелевская премия была присуждена Мухаммаду Юнусу, профессору экономики из Бангладеш, за «усилия по созданию экономического и социального развития снизу».

Профессор М. Юниус основал Grameen Bank - первую широко известную и успешную организацию микрофинансирования и микрокредитования. Это послужило началом мирового признания социального предпринимательства как самостоятельного явления, нового подхода к благотворительной и коммерческой деятельности [1].

Новизна и суть его заключается в том, чтобы посмотреть на бедные слои населения не как на жертву или бремя социальной помощи или государственных расходов, как это принято в основных экономических и гуманитарных проектах. Нужно увидеть всех как возможных потребителей и возможных предпринимателей. Но это будут настоящие потребности и полноценное предпринимательство, создающее новые рыночные возможности, новые объекты экономической активности и новые ресурсы, было рассмотрено многочисленные подходы и трактовки понятия «СП», систематизация которых представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Научные подходы к объяснению дефиниции «социальное предпринимательство»

№ п/п	Определение	Автор
1	бизнес, занимающийся решением социальных проблем / вкладывающий деньги в социальную сферу.	[1]
2	способ публичной активности, соединяющий «социальную миссию» с достижением экономической эффективности и предпринимательским новаторством. Основная идея состоит в том, что многие социальные проблемы, если подойти к их решению с позиций предпринимательства, создают возможности для начала нового бизнеса, который будет генерировать прибыль, при этом решая социальную проблему.	[2]
3	«социальные предприниматели - это особая группа предпринимателей, которая имеет выраженные специфические особенности и отличия как от «традиционных» бизнесменов, так и от населения в целом. Эти различия проявляются и на мотивационном, и на ценностном, и на поведенческом уровнях»	[3]
4	разновидность предпринимательской деятельности, ключевыми целями которой являются социально значимые проблемы, в частности оказание адресной помощи и работа с частными проблемами. Такое направление предпринимательской деятельности имеет различия с исключительной благотворительностью, характеризуется самокупаемостью проектов и способностью приносить прибыль.	[4]
5	«Социальные предприятия - это предприятия с преимущественно социальными целями, излишки которых в основном реинвестируются с этой целью в бизнесе или сообществе, а не в стремлении максимизировать прибыль для акционеров и владельцев».	[5]
6	адаптивный институт, позволяющий эффективно решать многие общественные проблемы, привлечь дополнительные финансовые ресурсы в отрасли социальной сферы, а также содействовать их оптимизации и распределению их в национальной экономике	[2]

«Идея социального предпринимательства в последнее время получила популярность, т.к. «задевает за живое» и очень подходит нашему времени. Это понятие «соединяет в себе страсть к социальной миссии со свойственной бизнесу дисциплиной, инновацией и решительностью...» - считает Грегори Диз, директор Центра развития социального предпринимательства Университет Дюка (США) [2].

Концепция социального предпринимательства была поддержана определением понятия «социальное предпринимательство», которое было предложено Р. Мартином и С. Осберг:

- находить несправедливую ситуацию, которая приводит к изоляции, маргинализации или страданию части человечества, которой не хватает финансовых средств и политического влияния, чтобы исправить несправедливое положение само по себе;

- выявление возможностей в этой несправедливой ситуации и выработка решения, используя вдохновение, творчество, активную деятельность и мужество;

- создание новой, более справедливой ситуации, которая снимает барьеры или облегчает страдания целевой группы, а также путем свободного распространения

информации и расширения масштабов деятельности, что обеспечивает лучшее будущее для целевой группы и даже общества в целом [3].

Не вызывает сомнения тот факт, что СБ отличается не только от благотворительности, но и от классической предпринимательской деятельности, сравнительная характеристика которых представлена в таблице 2.

Таблица 2 - Сравнительная характеристика социального бизнеса, традиционного бизнеса и благотворительности

Критерии Оценки	Социальный бизнес	Традиционный бизнес	Благотворительность
Ресурсное обеспечение деятельности	Необходимость в стартовом капитале, независимость от внешних источников финансирования	Необходимость в стартовом капитале, независимость от внешних источников финансирования	Зависимость от внешних источников финансирования
Направленность деятельности	Социально ориентированная направленность	Коммерческая основа	Социально ориентированная направленность
Основная цель	Получение прибыли и решение социальных проблем общества	Получение и максимизация прибыли	Решение социальных проблем на безвозмездной основе
Распределение прибыли от осуществляемой деятельности	Реинвестирование прибыли	Распределение прибыли среди акционеров, учредителей, участников	Отсутствие прибыли

На основании информации, представленной в таблице, можно сделать вывод, что СП находятся на стыке традиционного бизнеса и благотворительности:

- от благотворительности они приобретают социальную направленность;
- от традиционного бизнеса - прагматичный подход [4].

Нередко СП уподобляют благотворительности, этому есть вполне логичное объяснение - оба вида деятельности сконцентрированы на решении социальных вопросов. Разница заключается в том, что первое направлено на систематическое решение проблем, а второе носит исключительно временную тенденцию, т.е. в первом случае средства носят самокупаемый характер, во втором - не возобновляемый. Отсюда следует, что СП более устойчиво по сравнению с благотворительностью. Условная формула природы возникновения социального бизнеса представлена на Рисунке 1.



Рисунок 1 - Взаимодействие традиционного бизнеса, благотворительности и социального бизнеса

Обобщая вышесказанное, предлагаем авторское понимание социального предпринимательства как общественно востребованного бизнеса, использующего труд и (или) адресованного социально уязвимых групп населения, либо в той или иной степени способствующего решению острых социальных проблем.

В рамках СП целевые группы могут быть не только получателями благ и услуг, но и активными участниками их создания в качестве трудовых ресурсов или посредством использования своих предпринимательских способностей.

Ключевым отличием социального предпринимательства является создание социальной ценности.

Международные эксперты, ученые и сами предприниматели отмечают, что основными признаками СП являются социальное воздействие, инновации, самоокупаемость, финансовая устойчивость, предпринимательский подход и масштабность этого социального проекта.

Три современные концепции социального предпринимательства делают акцент: на поиске новых возможностей удовлетворения социальных потребностей общества с помощью новой комбинации ресурсов; на получении дохода социальным предприятием как основополагающего критерия предпринимательской деятельности; на специфической двойственности процесса производства экономической и социальной ценностей и постоянном поиске соотношения между ними в пользу последней [4].

Т. П. Притворова и М. П. Аяганова [5] предлагают не разделять социальную и экономическую проекции социального предпринимательства, а совместить их и определить профиль социальной компоненты на фоне базовой бизнес-модели. Можно сказать, что такой подход означает, что параллельно с заданными целевыми группами во всех элементах модели СП могут присутствовать и другие социальные группы общества, (рис. 2).



Рисунок 2 - Компоненты бизнес-модели социального предпринимательства через призму целевых групп

Несмотря на некоторые разночтения в трактовке феномена социального предпринимательства, все выделяют его основные признаки:

-социальное воздействие на общество - целевая направленность на решение/смягчение существующих социальных проблем, устойчивые позитивные измеримые социальные результаты;

-инновационность - применение новых, уникальных подходов, позволяющих увеличить это социальное воздействие;

-самоокупаемость и финансовая устойчивость - способность социального предприятия решать социальные проблемы за счет доходов, получаемых от собственной деятельности;

-тиражируемость и масштабируемость - распространение опыта и увеличение масштабов деятельности социального предприятия до национального и международного уровней;

- предпринимательский подход - способность социального предпринимателя оказывать долгосрочное позитивное влияние на общество, аккумулируя ресурсы, разрабатывая новые решения и возможности.

Причем эти доходы распределяются частично или вообще не распределяются, а направляются на социальную миссию или развитие организации как хозяйствующего субъекта. Некоторые исследователи делают главный акцент на последнем признаке как сущностном для явления предпринимательства как вида экономической уже деятельности.

ЛИТЕРАТУРА

Московская А. Социальное предпринимательство в России и в мире: практика и исследования. — М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2019. — 284 с.

Арай Ю. Бизнес-модели в социальном предпринимательстве: типология и особенности формирования. / Дисс. на соискание ученой степени кандидата экономических наук., 2015. — 2013 с.

Скудалова О.В. Услуги социально ориентированных предприятий: проблемы и перспективы: монография. – Тверь: Твер. гос. ун-т, 2019. – 160 с.

Борнштейн Д. Как изменить мир. Социальное предпринимательство и сила новых идей. - М.: «Альпина Паблишер», 2015. - 30 с.

Вартиайнен П., Вуоренмаа М. На пути к социально устойчивому благосостоянию: аналитический обзор об Остроботнии. - Вааса: Издательство университета Ваасы, 2018. - 255 с.

УДК 332. (075.8)

ПУТИ ПРЕОДОЛЕНИЯ ВНУТРЕННИХ И ВНЕШНИХ УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В МАНГИСТАУСКОЙ ОБЛАСТИ

Жайқбай Г.М.

Научный руководитель: Аманиязова Г.Д.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. В экономической науке проблема экономической безопасности промышленного кластера не разработана. В экономической литературе в основном освещена проблема угроз экономической безопасности предприятия, да и то мало и

фрагментарно. В большинстве источников существует упрощенная классификация угроз экономической безопасности предприятия, схематично она выглядит следующим образом.

Ключевые слова: внутренние угрозы, коррупционные; аварии; вредительство (саботаж); внешние, рейдерство; стихийные бедствия; террористические акты.

К категории вредительства следует отнести любой саботаж деятельности предприятия, злостное нарушение трудовой дисциплины, злостное неисполнение распоряжений руководства, а также порчу и использование не по назначению имущества предприятия.

Внешние угрозы представлены рейдерством, в данную категорию следует отнести все виды недружественных действий, направленных на поглощение, либо какую-либо иную форму осуществления контроля над предприятиями со стороны, как с привлечением государственных органов, так и без него.

Стихийные бедствия представляют собой природные проявления, представляющие опасность для предприятия.

Теракты - это умышленные насильственные действия с целью причинения вреда имуществу предприятия и трудовому коллективу, с использованием взрывчатых веществ, опасных микроорганизмов и т.д.

Кроме того, в экономическом сообществе некоторые ученые, например, В. Абрамов, определяют понятие угрозы экономической безопасности как некий ущерб, интегральный показатель которого характеризует степень снижения экономического потенциала за определенный промежуток времени. Под угрозой понимается совокупность условий, процессов, факторов, препятствующих реализации национальных экономических интересов или создающих опасность для них и субъектов хозяйственной деятельности [1].

Также в экономической литературе можно встретить такое определение понятия угрозы экономической безопасности предприятия, которое дал Бендиков М.А., доктор экономических наук, ведущий научный сотрудник Центрального экономико-математического института РАН, суть которого состоит в том, что угроза - это такое развитие событий, в результате которого появляется возможность, либо повышается вероятность нарушения нормального функционирования предприятия и недостижения им своих целей, в частности нанесения предприятию любого вида ущерба [2].

Также при анализе экономической литературы становится понятно, что угрозы экономической безопасности предприятия в различных их формах имеют определенную общность действия, в особенности при наличии сходного экономического пространства - это глобальные угрозы, и на них оказывают влияние глобальные факторы, такие как дестабилизация финансовой системы, спад производства, социальная напряженность в обществе, общая криминализация общества. Кроме того, экономист В. Абрамов выделил следующую классификацию угроз экономической безопасности предприятия:

- по источнику (внутренние, внешние);
- по природе возникновения (политические, криминальные,
- конкурентные, контрагентские, прочие);
- по вероятности реализации (реальные, потенциальные);
- по объекту посягательства (информация, персонал, финансы, товар, материальные ценности, деловая репутация, прочее);
- по возможности прогнозирования (прогнозируемые, непрогнозируемые);
- по величине ожидаемого ущерба (катастрофические, значительные, вызывающие трудности);
- прочие классификационные признаки [3].

Кроме них в экономической литературе приводится деление угроз экономической безопасности предприятия на внутренние и внешние. К внутренним относят угрозы, связанные с влиянием персонала на хозяйственную жизнь компании, при этом данное влияние может происходить в активной и пассивной формах. К пассивной форме относят халатность и низкую квалификацию работников, к активной относят умышленную деятельность по нанесению прямого или косвенного вреда предприятию, что выражается в хищении имущества предприятия, в использовании ресурсов предприятия в собственных целях, хищении и передачи третьим лицам технологической и коммерческой информации.

Внешние угрозы экономической безопасности возникают за пределами предприятия. К ним относят:

- незаконные действия государственных органов, влияющих на жизнеспособность предприятия;
- незаконные проверки деятельности;
- парализацию деятельности предприятия на основе полномочия государственных органов;
- рейдерские захваты;
- недружественные поглощения;
- технологии финансового давления;
- психическое давление на персонал компании;
- промышленный шпионаж;
- переманивание квалифицированного персонала;
- срыв сделок незаконными методами;
- физическое воздействие, направленное на разрушение деятельности предприятия;
- компрометация фирмы в глазах контрагентов и общественности;
- мошеннические действия, направленные на финансовую, торговую и производственную сферу, проводимую сторонними лицами.

Помимо существования отдельных угроз также имеется ряд факторов, которые существенно усиливают все имеющиеся угрозы экономической безопасности предприятия. К этим факторам следует отнести: [3].

- высокая степень монополизации рынка как сохранившаяся от СССР, так и вновь возникающая. Усиление активности крупных иностранных компаний, направленное на захват рынков с целью их монополизации;
- контроль криминальных структур над определенными секторами экономики или территориями;
- наличие государственного давления на бизнес путем лицензирования или квотирования;
- высокая степень активности рейдерских структур;
- социальные проблемы (в особенности в определенных регионах), высокая безработица, низкий уровень доходов, высокая текучесть кадров, что снижает надежность сотрудников и порождает интенции к незаконным действиям;
- противоречивость законодательства, оказывающего влияние на экономическую сферу; [3].
- раскоординированность действий правоохранительной системы по предупреждению посягательств на бизнес;
- молодость российских компаний и следующие из этого халатные отношения к проблемам экономической безопасности.

Некоторые ученые экономисты выделяют для промышленности особые, частично отличные от прочих угрозы, к ним относят:

- возможность использования менеджментом предприятия своих возможностей для получения личной выгоды;
- использование возможности государственных органов для усиления деятельности конкурентов или повышения эффективности рейдеров;
- высокое влияние административных рисков, к которым относят быстрые изменения в законодательстве и иных нормативных и регулирующих документов;
- постоянная смена руководителей муниципальных образований и субъектов федерации, а, следовательно, и возможность изменения их отношения к деятельности компании ввиду каких-либо причин;
- высокий риск попадания предприятия в зависимость от должностных лиц или особо ценных сотрудников (решал).

Ввиду особенностей технологий большинства промышленных предприятий для них характерна специализация на выпуске определенной группы продукции, что не позволяет в короткий срок перейти на выпуск другой продукции, что тоже формирует специфические угрозы, к ним относят:

- обострение конкуренции на рынке определенной продукции, в том числе недобросовестной конкуренции;
- обострение конкуренции в определенном регионе, что особенно актуально для крупнотоннажной продукции, транспортировка которой существенно увеличивает ее себестоимость (химическая промышленность, производство строительных материалов, горнорудная промышленность);
- падение спроса на продукцию предприятия как по объективным (изменение структуры спроса из-за изменения доходов), так и по субъективным (демпингование с целью захватов рынков) причинам.

Как сказал доктор экономических наук Л.П. Гончаренко: «Экономическая безопасность предприятия - это состояние наиболее эффективного использования корпоративных ресурсов для предотвращения угроз и для обеспечения стабильного функционирования предприятия в настоящее время и в будущем» [4]. Таким образом, в экономической науке сделана попытка раскрытия понятия экономической безопасности через корпоративные ресурсы. Известно, что корпоративные ресурсы - это факторы бизнеса, использующиеся в бизнес-процессах, к ним относятся:

капитал, который делится на собственный и заемный. Именно капитал является основой, позволяющей бизнесу существовать как единому целому;

персонал, то есть штат сотрудников предприятия, обладающие определенной квалификацией и опытом, которые обеспечивают соединение в один процесс всех факторов производства;

информация и технология. В современной высоко информатизированной экономике роль информации постоянно возрастает. К информации относят технологические данные, программное обеспечение, анализ состояния рынков, анализ общего макроэкономического состояния и иные жизненно важные для предприятия информационные блоки;

техника и оборудование - это тот перечень машин, механизмов, средств транспорта и связи, который необходим предприятию в соответствии с его технологией и доступное ему, исходя из имеющегося капитала;

права. К данному виду ресурса относят права как на материальные, так не на материальные активы. К материальным активам относят квоты на использование природных ресурсов, экспортно-импортные квоты, права пользования земельными участками, зданиями и сооружениями и т.д. К нематериальным относят лицензии,

патентные права, авторские права. Все вышеперечисленное имеет отношение и отражает проблему экономической безопасности предприятия и/ или промышленного кластера. Промышленный кластер - это группа промышленных и иных предприятий и компаний, связанная воедино единой технологией и/ или продуктом, группой продуктов или каким-то иным образом, но в любом случае имеющая признаки взаимозависимости. Взаимозависимость порождает возникновение ситуации повышенного риска, так выпадение из промышленного кластера любого из предприятий неминуемо повлечет за собой остановку других, а значит, экономическая безопасность промышленного кластера как бы является производной от экономической безопасности его элементов.

Исходя из вышесказанного, становится понятно, что ранее принятые в экономической науке подходы не позволяют охватить всю глубину и вариативность угроз экономической безопасности промышленного кластера, а значит, не позволяют сформулировать адекватную картину вызовов, угрожающих его экономической безопасности. Угрозы экономической безопасности промышленного кластера целесообразно рассматривать в единстве со способами их преодоления.

ЛИТЕРАТУРА

1. Программа ФИИР: форсированный бег на месте. 2018-2020 гг
2. Вахрушев В. Д., Экономика отрасли и предприятия (практикум): учебное пособие 2017 г. - 219 стр.
3. <https://inbusiness.kz/ru/news/koronavirus-i-neft-podkosili-kazahstanskuyu-ekonomiku>
4. <https://turantimes.kz/ekonomika/14573-chto-ozhidaet-jekonomiku-kazahstana-posle-pandemii-koronavirusa.html>

УДК 332. (075.8)

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Жолдасбаев Ж.

Научный руководитель: Ыдырыс С.С.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. Статья посвящена тому что молодежная безработица в Казахстане находится на относительно низком уровне, большое количество молодого населения сталкивается с определенными барьерами. Проблема рынка труда в Казахстане связана как с несбалансированностью трудовых ресурсов и рабочих мест, так и их качеством. Молодежь – главный фактор перемен в обществе. Это сила, которая определяет политическую, экономическую и социальную структуру общества, выступает катализатором развития современного социума.

Ключевые слова: Безработица, рынок труда, молодежь, статистика, уровень эффективности, управления персоналом, конкурентоспособность.

Вопрос о понятии, составе, факторах и способах повышения конкурентоспособности организации является одним из наиболее обсуждаемых в отечественной и зарубежной науке и практике управления в последние годы. В

казахстанской экономике проблема поддержания и повышения конкурентоспособности отечественных организаций особенно актуальна в свете преодоления последствий кризиса 90-х годов, охватившего большинство промышленных предприятий. Особенно эта проблема актуальна для предприятий авиационной промышленности.

Развитие технологий, глобализация рынка, структурная перестройка экономики, интеграция хозяйствующих субъектов создают новые условия конкурентной борьбы в современном мире. К промышленным предприятиям предъявляются требования повышения качества управления и достижения высоких результатов производственно-хозяйственной деятельности. В сложившихся условиях возрастает необходимость применения новых подходов и методов контроля и обеспечения эффективности управления. Одним из важнейших показателей успешного функционирования предприятий является поддержание и рост уровня их конкурентоспособности.

Работа любого предприятия является довольно сложным и многогранным процессом. Уровень конкурентоспособности и возможности бизнеса связаны с скоординированным выполнением различных функций, успешное выполнение которых и определяет результат этой деятельности. Предприятие успешно функционирует, когда у него успешно развиты все направления в комплексе: финансы и экономика, маркетинг и сбыт, технология и производство, исследования и разработки. При этом носителями и исполнителями большинства хозяйственных функций (за исключением тех, которые полностью связаны с автоматизированными системами) являются сотрудники организации, ее персонал.

Именно качество управления и использования персонала многими исследователями выделяется среди основных факторов конкурентоспособности организации. По данным университетов Западной Европы, в таких странах, как США, Франция, Германия, Великобритания, Финляндия, Италия, Сингапур человеческий ресурс используется более чем на 70%; в Испании, Австралии, Японии, Канаде, Чехии - не более чем на 50%. В группу с низким показателем (около 25%) использования человеческих ресурсов компании попали Россия, Монголия, Украина, КНР, Польша, Мексика [2].

Для развития системы управления персоналом в целях обеспечения конкурентоспособности организации необходим инструмент, с помощью которого можно было бы оценить эффективность действующей системы управления и выявить пути ее дальнейшего совершенствования. Поэтому обладание таким инструментом, а также понимание возможностей и путей его использования в управленческой деятельности создает серьезные предпосылки для роста конкурентоспособности организаций.

В связи с этим существует необходимость исследования теоретических положений и практических подходов к понятию конкурентоспособности организации и определяющих ее факторов. Одной из наиболее важных проблем является разработка способов оценки и направлений повышения эффективности управления персоналом как одного из ключевых факторов обеспечения конкурентоспособности организации.

Актуальность и необходимость разработки способов оценки и направлений повышения эффективности управления персоналом промышленных предприятий в целях обеспечения их конкурентоспособности обуславливается наличием у отечественных организаций таких задач как повышение производительности труда, рост отдачи от инвестиций в человеческий капитал, развитие производства и методов управления в соответствии с современными условиями рынка. Поэтому исследование направлений обеспечения конкурентоспособности организации на основе повышения эффективности управления персоналом имеет важное значение для науки и практики управления хозяйствующими субъектами. Результаты работы системы управления

персоналом подразделяются на результаты выполнения отдельных функций, результаты системы в целом и результаты, находящие отражение в итогах хозяйственной деятельности всей организации. Для получения результатов в процессе своего функционирования система управления персоналом потребляет информационные, финансовые, и материально-технические ресурсы. Уровень потребления ресурсов выражаются в размере затрат на управление персоналом. При этом следует различать затраты на сам персонал и затраты на его управление. [3].

Результаты деятельности и затраты на нее находят отражение в таком экономическом понятии как эффективность. Эффективность управления персоналом - это обобщающий оценочный показатель функционирования системы. Он представляет собой соотношение результативности, т.е. степени достижения необходимого эффекта, и затрат на достижение такого эффекта. Результативность системы управления персоналом представляет собой степень получения управленческих результатов, способствующих росту конкурентоспособности организации.

Мы выделили 12 основных критериев эффективности управления персоналом, объединив их в три группы. Пять из них характеризуют результативность функционирования системы-в целом. К ним относятся: качество структуры процесса управления персоналом, качество кадровой политики и организационной культуры, управляемость системы управления персоналом, стабильность системы управления персоналом, уровень кадрового потенциала. Вторая группа включает в себя шесть критериев, характеризующих результативность работы основных функций управления персоналом: подбора, адаптации, оценки, развития, стимулирования персонала, а также текучести кадров как критерия высвобождения персонала. Последним критерием является уровень затрат на управление персоналом, в состав которого также входит несколько показателей. Проанализировав различные подходы и методы оценки эффективности управления персоналом, мы выявили следующее: единого подхода и универсальных показателей оценки не существует, различные авторы предлагают различные показатели оценки, которые имеют различную сущность и единицы измерения, поэтому основной трудностью является соотнесение всего множества показателей друг с другом и объединение их в какой-то результирующий параметр.

На основании проведенного теоретического анализа мы предположили следующее: для оценки эффективности управления персоналом целесообразно применять систему из нескольких показателей; среди всего множества показателей можно отобрать те, которые наиболее полно отражающих различные аспекты функционирования процесса; отобранные показатели можно сгруппировать согласно выделенным критериям оценки, объединенным в три группы; существует способ сопоставления всех показателей, входящих в систему и получения общего представления об эффективности управления персоналом.

Для выбора и обоснования направлений развития повышения эффективности управления персоналом следует провести углубленный анализ системы управления персоналом по выделенным критериям на конкретных предприятиях.

Для проведения сравнительного анализа эффективности управления персоналом как фактора конкурентоспособности организации мы выбрали 3 предприятия авиационной промышленности, расположенных на территории города Казани. Выбор отрасли обусловлен ее важностью для государства. Выбор предприятий обусловлен наличием как общих черт (отрасль, регион, наличие государственных заказов), так и отличительных особенностей (период существования, масштабы и специализация предприятий). Такой выбор с одной стороны делает предприятия сопоставимыми для анализа конкурентоспособности, с другой стороны позволяет сделать вывод об универсальности предлагаемого способа оценки по выделенным критериям.

В начале проведенного нами анализа мы дали общую характеристику отрасли, характеристику исследуемых предприятий, их конкурентных преимуществ, особенностей процесса управления персоналом и кадрового потенциала. Также мы провели сравнительный анализ по показателям роста объемов производства, производительности труда, доли расходов на оплату труда, показателям численности и структуры персонала.

Учитывая принципы оценки эффективности, обозначенные в разделе 1.3 настоящей работы, мы предложили для анализа эффективности управления персоналом системы показателей, состоящую из 23 показателей результативности системы управления персоналом и выполнения отдельных ее функций, сгруппированных по 11 критериям эффективности, выделенным в первой главе, а также из 4 показателей затрат.

Оценивать управление персоналом по таким критериям как структура процесса управления персоналом и кадровая политика, и организационная культура мы предлагаем экспертным путем с помощью анализа мнения экспертов по 25 вопросам по каждому критерию. Оценивать уровень мотивации персонала предлагаем с помощью индекса удовлетворенности персонала, который определяется на основании результатов анкетирования. Другие критерии предлагаем оценивать расчетно-аналитическим методом путем расчета определенных показателей.

Оценивать эффективность системы управления персоналом мы предлагаем соотношением ее результативности с уровнем затрат на управление персоналом. В целях возможности соотношения показателей, входящих в предлагаемую систему оценки и имеющих разные единицы измерения, а также для возможности соотношения между собой результатов оценки, проводимой в различных организациях, мы предлагаем использовать метод балльной рейтинговой оценки.

Инструментом, позволяющим повысить наглядность, и облегчающим формирование общих выводов по результатам анализа эффективности управления персоналом является графическое изображение этих результатов с помощью двумерной матрицы. Данная матрица формируется на основе принципов, схожих с такими инструментами стратегического анализа как матрица БКГ и матрица МакКинзи. В качестве многофакторных параметров, изображающихся на матрице эффективности управления персоналом, выступают результативность и затраты систему, оцененные по 100-балльной шкале. [3].

Для более подробного анализа результатов предлагаем использовать карту оценки результативности управления персоналом, которая позволяет сравнить значения оценок различных предприятий по отдельным критериям и показателям, а также наглядно показывает, насколько различаются оценки по различным показателям у каждого из исследуемых организаций.

В целом по итогам проделанной работы мы можем заключить, что предлагаемый способ анализа позволяет сделать сравнительную оценку эффективности управления персоналом исследуемых организаций, выявить их основные преимущества и недостатки; сделать выводы относительно причин этих преимуществ и недостатков и в итоге сформулировать рекомендации по повышению конкурентоспособности за счет совершенствования системы управления персоналом.

На основе проведенного анализа мы выделили следующие основные недостатки системы управления персоналом на предприятиях. Такими недостатками являются: нечеткая система управления затратами на персонал, невысокая роль кадровой службы в управлении организацией, отсутствие четкой и комплексной стратегии по управлению персоналом и кадровой политики, отсутствие единства методов управления персоналом в различных подразделениях, неполное использование возможностей имеющегося кадрового потенциала, отсутствие целенаправленной процедуры адаптации новых

работников, невысокая роль аттестации персонала в системе управления, низкий уровень мотивации отдельных групп персонала.

Для каждого из основных недостатков мы предложили основные пути их устранения и определили наиболее значимые условия возможности реализации этих путей.

Большинство выделенных нами условий повышения эффективности управления персоналом сводятся к высокому уровню квалификации и профессионального мастерства субъектов управления персоналом, т.е. сотрудников кадровой службы и руководителей всех уровней управления. На основании этого, мы сделали вывод о том, что универсальным и действенным методом повышения эффективности управления персоналом является развитие руководителей и сотрудников кадровой службы.

Система развития персонала в организации, по нашему мнению, должна базироваться на качественном подборе кадров "на ключевые должности, применению различных методов оценки персонала и сбалансированном использовании услуг специализированных организаций.

В качестве основных форм развития персонала мы выделяем обучение, профессиональный и личностный рост и взаимодействие персонала. Обучение может быть внешним и внутренним, групповым и индивидуальным. Профессиональный и личностный рост сотрудников происходит также за счет накопления ими индивидуального опыта и решения нестандартных задач. Формами взаимодействия персонала могут быть организация групповой работы в командах, ротация и обмен опытом с другими фирмами.

Все сформулированные нами задачи развития персонала в целях повышения эффективности управления персоналом сводятся к развитию пяти групп работников. Этими группами являются: высшее руководство, руководители среднего и низшего звена, руководители подразделений кадровой службы, прочие сотрудники кадровой службы и сотрудники экономической службы предприятия, занимающиеся планированием, учетом и анализом затрат на персонал. [4].

Для каждой из выделенных групп персонала мы выделили основные функции, которые выполняются данной группой в процессе управления персоналом. Каждой из функций на основании результатов опроса, проведенного среди руководителей на анализируемых предприятиях, мы подобрали соответствующие ключевые знания и компетенции персонала. Знания и компетенции мы разделили на базовые и специальные. Базовые знания и компетенции мы предлагаем учитывать при формировании требований к должностям соответствующих групп персонала и организации обучения персонала в начале работы на соответствующих должностях. Специальные знания и компетенции мы предлагаем учитывать при планировании дальнейшего развития персонала выделенных групп. В результате мы получили наборы ключевых функций, знаний и компетенций пяти групп субъектов управления персоналом, которые и представляют собой модели их развития. Предложенные модели направлены на повышение эффективности управления персоналом организации по всем критериям, выделенным нами на начальных этапах нашего исследования.

Конкурентоспособность организации - это ее сравнительная характеристика, выражающая способность осуществлять свою хозяйственную деятельность более эффективно по сравнению с другими организациями. Конкурентоспособность - понятие относительное, одно предприятие может быть конкурентоспособным только по отношению к другому. Конкурентоспособность организации складывается под воздействием внешних и внутренних факторов. Однако при оценке конкурентоспособности сопоставимых предприятий следует учитывать только

внутренние факторы, т.к. внешние находятся за пределами влияния организации и являются единственными для сравниваемых предприятий.

Сравнительный обзор подходов к определению факторов конкурентоспособности организации выявил, что среди таких внутренних факторов наряду с производственным, финансовым, научно-техническим и сбытовым потенциалом выделяется управленческая и кадровая составляющие. К управленческой составляющей относятся принципы организации управления, организационная и производственная структура, научный уровень управления, гибкость, мобильность и адаптивность менеджмента, качество управленческих решений и т.д. К кадровой составляющей относятся состав и структура человеческих ресурсов, уровень квалификации и прочие качественные характеристики работников.

Кадровый и управленческий потенциал организации находят отражение в таком понятии как система управления персоналом. Эффективность управления персоналом является одним из важнейших параметров, определяющих конкурентоспособность организации. [5].

Управление персоналом представляет собой комплекс взаимосвязанных экономических, организационных, и социально-психологических методов, обеспечивающих эффективность трудовой деятельности и конкурентоспособность организации. Управление персоналом можно рассматривать с двух позиций как процесс, т.е. последовательность действий, и как систему, т.е. совокупность взаимосвязанных и взаимодействующих друг с другом и с внешней средой элементов.

В качестве основных элементов системы управления персоналом мы выделили следующие: субъекты, объекты, принципы, функции, методы и инструменты. С этой точки зрения управление персоналом представляет собой процесс воздействия субъектов управления на объекты, посредством реализации своих функций, на основании определенных принципов с помощью свойственных им методов и инструментов.

Основными субъектами управления персоналом являются, руководители организации и работники службы управления персоналом, или кадровой службы. Объектами являются сотрудники организации, а также отношения и связи между ними. Все основные функции управления персоналом мы объединили в шесть групп: подбор, адаптация, оценка, развитие, стимулирование и высвобождение персонала.

ЛИТЕРАТУРА

1.Айтбай И. Результаты исследования «Возможности и перспективы развития социального предпринимательства в Казахстане». Almau.edu.kz. [Электронный ресурс]. URL:<http://www.almau.edu.kz/images/uploads/files/bda82b1d10db74df3098e7606c5e76f8.pdf> (дата обращения: 13.01.2019).

2.Айтбаева А. С миру по нитке: как собрать деньги через краудфандинг. The-village.kz. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.the-village.kz/village/business/opyt/1321-crowdfunding> (дата обращения: 14.01.2019).

3.Аналитический доклад «Молодежь Казахстана-2009» // МОН РК, Астана, 2009.

4.Ануарбек Г. О трендах в сфере бизнесобразования. Kapital.kz. [Электронный ресурс]. URL: <https://kapital.kz/business/64527/o-trendah-v-sfere-biznes-obrazovaniya.html> (дата обращения: 15.01.2019).

5.АО «Фонд развития предпринимательства «Даму». [Электронный ресурс].URL:<https://www.damu.kz/programmi/programmy-dlya-nachinayushchikh-predprinimateley/crowdfunding> (дата обращения: 14.01.2019).

ПОРЯДОК ФОРМИРОВАНИЯ И ОСОБЕННОСТИ РАСКРЫТИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Ильджанова М.

Научный руководитель: Кисаева З.Н

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. В статье описаны принципы формирования учетной политики предприятия. Также раскрыты такие принципы учета при формировании и использовании учетной политики: начисление, непрерывная деятельность, достоверность, понятность, значимость, последовательность и т.д. Учетная политика организации является важным средством формирования величины основных показателей деятельности организации, налогового планирования, ценовой политики. Учетная политика организации - это принятая ею совокупность способов ведения бухгалтерского учета (первичное наблюдение, стоимостное измерение, текущая группировка и итоговое обобщение фактов хозяйственной деятельности).

Ключевые слова: учетная политика, Международные стандарты финансовой отчетности, принципы учета, регистры бухгалтерского учета.

Учетная политика является одним из основных документов, который устанавливает правила ведения бухгалтерского учета в организации. Разрабатывает учетную политику бухгалтер, а утверждает руководитель предприятия своим приказом или распоряжением. В учетной политике принято отражать только те вопросы, решение которых в соответствии с действующим законодательством многовариантно.

Следует отметить, что значение учетной политики недооценивается многими организациями, в которых к разработке учетной политики относятся формально, не изучают последствия применения тех или иных ее элементов.

Между тем выбранная организацией учетная политика оказывает существенное влияние на величину показателей себестоимости продукции, прибыли, налогов на прибыль, добавленную стоимость и имущество, показателей финансового состояния организации. Следовательно, учетная политика организации является важным средством формирования величины основных показателей деятельности организации, налогового планирования, ценовой политики. Без ознакомления с учетной политикой нельзя осуществлять сравнительный анализ показателей деятельности организации за различные периоды и тем более сравнительный анализ различных организаций.

Руководитель предприятия издает приказ по учетной политике, где объявляет, каким образом в течение года будет решаться вышеперечисленный набор учетных проблем этого предприятия. В приказе должны быть конкретно отражены все те параметры финансово-экономической деятельности предприятия, которые используются непосредственно в его работе: как разделить основные средства и средства в обороте, где нижний предел стоимости средств труда, относимых к основным средствам; как определять нормы амортизации нематериальных активов и на какие объекты нематериальных активов следует начислять амортизацию; по каким ценам учитывать материальные ресурсы и готовую продукцию и так далее.

При формировании учетной политики предприятия по конкретному направлению ведения и организации бухгалтерского учета осуществляется выбор одного способа из нескольких, допускаемых законодательством и нормативными актами по

бухгалтерскому учету. Если по конкретному вопросу в нормативных документах не установлены способы ведения бухгалтерского учета, то при формировании учетной политики осуществляется разработка организацией соответствующего способа, исходя из положений по бухгалтерскому учету. Принятая предприятием учетная политика должна быть оформлена соответствующей организационно-распорядительной документацией организации. [1]

Способы ведения бухгалтерского учета, избранные предприятием при формировании учетной политики, применяются с 1 января года, следующего за годом утверждения соответствующего организационно-распорядительного документа. При этом они применяются всеми филиалами, представительствами и иными подразделениями организации (включая выделенные на отдельный баланс), независимо от места их нахождения.

Филиалы и представительства иностранных организаций, находящиеся на территории Республики Казахстан, могут формировать, учетную политику исходя из правил, установленных в стране нахождения иностранной организации, если последние не противоречат Международным стандартам финансовой отчетности. При формировании и использовании учетной политики следует соблюдать следующие принципы учета:

- Начисление. Доходы и расходы признаются в бухгалтерском учете и отражаются в финансовых отчетах по мере их поступления или возникновения (а не на основе получения денежных средств или оплаты).

- Непрерывная деятельность. Субъект рассматривается как непрерывно действующий, то есть как продолжающий работать в обозримом будущем. Предполагается, что у него нет намерения и необходимости в ликвидации или значительном сокращении масштаба деятельности.

- Понятность. Информация, представляемая в финансовых отчетах, должна быть понятна пользователям.

- Достоверность. Информация является достоверной, когда в ней отсутствует существенная ошибка или предвзятость и на нее смогут положиться пользователи.

- Значимость. Финансовая информация должна быть значимой для того, чтобы удовлетворять потребности пользователя в процессе принятия им решений и помогать ему в оценке хозяйственной деятельности.

- Существенность. Учетная политика должна быть направлена на раскрытие в финансовых отчетах информации, которая является существенной, если ее пропуск или неправильное представление могут повлиять на экономические решения пользователей финансовой отчетности.

- Нейтральность. Информация, представляемая финансовой отчетности, должна быть свободной от предвзятости для того, чтобы быть надежной.

- Завершенность. Для обеспечения достоверности информации в финансовых отчетах должна быть полной.

- Осмотрительность. Соблюдения степени предосторожности при принятии решений, необходимых для вынесения оценок в условиях неопределенности для того, чтобы активы и доход не были переоценены, а обязательства и расходы не были недооценены.

- Последовательность. Учетная политика, выбранная субъектом, применяется им последовательно от одного отчетного периода к другому.

- Сопоставимость. Финансовая информация должна быть сопоставимой от одного отчетного периода в другой. Пользователи должны быть информированы об

учетной политике, используемой субъектом при подготовке финансовой отчетности, всех изменениях в этой политике и результатах этих изменений.

- Правдивость и беспристрастность. Финансовые отчеты должны создавать у пользователей правдивое и беспристрастное представление о финансовом положении, результате финансово- хозяйственной деятельности, движения денежных средств субъекта. [2]

Учетная политика организации - это принятая ею совокупность способов ведения бухгалтерского учета (первичное наблюдение, стоимостное измерение, текущая группировка и итоговое обобщение фактов хозяйственной деятельности). К способам ведения бухгалтерского учета относятся способы группировки и оценки фактов хозяйственной деятельности, погашения стоимости активов, организации документооборота, инвентаризации, способы применения счетов бухгалтерского учета, системы регистров бухгалтерского учета, обработки информации и иные соответствующие способы и приемы.

Учетная политика организации должна отвечать требованиям полноты, своевременности, осмотрительности, приоритета содержания перед формой, непротиворечивости и рациональности (см. рисунок 1).



Рисунок 1 - Требования к учетной политике организации.

Рассмотрим содержание каждого из указанных требований.

Полнота. Выбранный организацией вариант учетной политики должен обеспечивать полноту отражения в бухгалтерском учете всех фактов ее хозяйственной деятельности.

Своевременность. Факты хозяйственной деятельности организации должны находить своевременное отражение в бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности. Никакие операции не могут быть задержаны или ускорены с точки зрения их регистрации на счетах бухгалтерского учета.

Осмотрительность. Применяемые способы учета должны обеспечивать большую готовность к отражению в бухгалтерском учете расходов и обязательств, чем

возможных доходов и активов, не допуская скрытых резервов, то есть к учету принимаются такие доходы, которые уже получены или существует твердая гарантия их получения.

Приоритет содержания перед формой. При отражении в бухгалтерском учете фактов хозяйственной деятельности организация должна исходить не столько из правовой основы этих операций, сколько из экономического содержания фактов и условий хозяйствования. [3]

Непротиворечивость. Выбранные способы учета должны обеспечивать тождество данных аналитического учета оборотам и остаткам по счетам синтетического учета на последний календарный день каждого месяца.

Рациональность. Учетная политика должна строиться таким образом, чтобы обеспечить рациональное и экономное ведение бухгалтерского учета в организации, исходя из ее величины и условий хозяйственной деятельности.

ЛИТЕРАТУРА

1. А.Ж. Муканов В. Шувалова. Вопросы, решаемые при формировании учетной политики // Бухгалтерский учет и аудит № 5 – 2012г.
2. Л. Хорина. Е. Михалева. Учетная политика: порядок формирования и особенности раскрытия // Библиотека бухгалтера и предпринимателя № 3 - 2010г.
3. Сейдахметов Ф.С. Основные правила организации бухгалтерского учета. Алматы: «LEM», 2011г.

УДК 331.56

ПРОБЛЕМА ЗАНЯТОСТИ И БЕЗРАБОТИЦЫ

Канайева Б.

Научный руководитель: Омарова А.И.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. Проблема занятости и безработицы – одна из главных в развитии экономики во всем мире. От уровня безработицы зависит многое и, прежде всего, такие факторы как уровень преступности, уровень жизни населения, наличие квалифицированной рабочей силы, уровень эмиграции.

В каждой стране без исключения существует определенный уровень безработицы, но, если он является слишком высоким, это может привести к разрушительным последствиям. Поэтому задачей каждого государства является минимизация уровня безработицы. Для этого предпринимаются различные меры: создание новых рабочих мест, изменение системы образования, соответствующей современным условиям рынка труда, создание благоприятных условий для развития малого и среднего бизнеса и др.

Безработица представляет собой макроэкономическую проблему, оказывающую наиболее прямое и сильное воздействие на каждого человека. Потеря работы для большинства людей означает снижение жизненного уровня и наносит серьезную психологическую травму.

Ключевые слова: Безработица, виды безработицы, сущность безработицы, причины и меры по противодействию коррупции, связь между уровнем безработицы и темпами инфляции, методы измерения безработицы.

Безработица - это социально-экономическое явление, при котором часть экономически активного населения страны, желающего трудиться, не может найти подходящую работу. Это резерв незанятой рабочей силы, который можно задействовать при последующем расширении производства или при структурных перестройках. По определению Международной организации труда - безработным признается любой, кто на данный момент не является занятым, но ищет работу и готов приступить к ней.

Все имеющиеся взгляды на причины безработицы можно сгруппировать следующим образом.

Во-первых, причиной безработицы может стать относительно избыточное население, «лишнее» по сравнению с достигнутым уровнем национального производства. Этот фактор безработицы особо сильно сказывается в развивающихся странах.

Во-вторых, безработица может быть результатом изменений в структуре экономики, в том числе – в технологии (структурная безработица). Эта безработица является временной, так как на смену старым отраслям и производствам (технологиям) приходят новые.

В-третьих, безработица может временно увеличиться из-за естественных желаний людей найти работу «по душе» и с лучшими условиями труда и оплаты (фрикционная безработица).

В-четвертых, особо сильное увеличение уровня безработицы происходит в результате циклического спада в экономике (циклическая безработица). Этот вид безработицы является наиболее опасным, так как возникает замкнутый круг: падение производства – безработица – уменьшение общего уровня доходов – снижение совокупного спроса – падение производства – безработица и т.д.

В-пятых, в некоторых случаях генератором безработицы может стать активное вмешательство государства и профсоюзов в отношения между наемным работником и работодателем, что приводит к рыночной негибкости заработной платы и заставляет предпринимателей решать проблему достижения максимальной прибыли путем сокращения занятости.

Все эти причины безработицы представляют собой скорее факторы, влияющие на размер и динамику безработицы. Основными источниками безработицы являются не рыночные пропорции и условия, складывающиеся на рынке труда т.к. рынок труда, лишь отражает существующие в данный момент пропорции между спросом и предложением рабочей силы, но непосредственного участия в их формировании не принимает. Эти пропорции зависят от процессов, находящихся за пределами рынка труда. Рынок лишь обнаруживает их, проявляет безработицу, делает ее видимой для общества[1].

В экономической теории используется два показателя, которые могут обрисовать объективную картину экономической нестабильности на рынке труда. Это уровень безработицы и средняя ее продолжительность. Показатель уровня безработицы используется для измерения масштабов безработицы и измеряется как доля официально зарегистрированных безработных к численности занятых в производстве.

Продолжительность безработицы характеризует среднее время перерыва в работе. Различают безработицу фрикционную, структурную, институциональную, циклическую, добровольную[2].

Фрикционная безработица отражает текучесть кадров, связанную с переменой рабочих мест, места жительства.

Структурная безработица по существу является углублением фрикционной. С течением времени в структуре потребительского спроса и в технологии происходят важные изменения, которые, в свою очередь, изменяют структуру общего спроса на

рабочую силу. Из-за таких изменений спрос на некоторые виды профессий уменьшается или вовсе прекращается.

Институциональная безработица возникает, когда сама организация рынка труда недостаточно эффективна. Допустим, неполна информация о вакантных рабочих местах. Уровень безработицы был бы ниже при налаженной работе системы информации[3].

Циклическую безработицу вызывает спад производства во время промышленного кризиса, депрессии, спада, т.е. фаза экономического цикла, которая характеризуется недостаточностью общих, или совокупных, расходов.

Добровольная безработица вызвана тем, что в любом обществе существует прослойка людей, которые по своему психическому складу или по иным причинам не хотят работать.

В настоящее время в мировой практике применяются два основных метода измерения безработицы: На основе данных соответствующих служб о зарегистрированных безработных и Общенациональных выборочных обследований домохозяйств[4].

Предпочтение, как правило, отдается одному из методов. В США, Канаде, Японии, Австралии и большинстве скандинавских стран преобладают ежемесячные выборочные обследования, которые служат главным источником информации об уровне, динамике, структуре, длительности и других параметрах безработицы. В большинстве европейских стран полагаются на данные о зарегистрированных безработных[5].

Каждый из методов имеет свои достоинства и недостатки. Выборочное обследование населения позволяет выявить практически все категории безработных, в том числе и те, которые по каким-либо причинам оказались вне поля зрения служб занятости. Кроме того, данные обследований удобны для межстрановых сопоставлений. В то же время возможности применения названного метода ограничены.

Во-первых, для регулярного и качественного проведения опросов на основе репрезентативной (в том числе по регионам) выборки и оперативной обработки их результатов требуются соответствующее технологическое обеспечение, квалифицированные кадры и не малые финансовые затраты.

Во-вторых, любое выборочное обследование в отличие от сплошного наблюдения объективно предполагает наличие статистической ошибки. В процессе дробления выборки (например, при региональном анализе или дезагрегировании показателей) ошибка выборки становится все более значимой. На определенном этапе выборка может потерять репрезентативность.

В-третьих, те или иные концептуальные положения, составляющие выборки, вопросы анкеты периодически пересматриваются, что приводит к несопоставимости данных за различные периоды времени[6].

Преимущества учета безработицы на основе данных регистрации заключаются в том, что при этом не требуется значительных финансовых затрат, а отчетность имеет сплошной и непрерывный характер, что позволяет легко отделить сезонные колебания занятости, безработицы и других параметров рынка труда от долговременных тенденций их изменения. Сплошная статистика дает возможность подробно анализировать ситуацию в каждом регионе и положение безработных по отдельным категориям, так как в этом случае дезагрегирование само по себе не снижает достоверность показателей.

Стандартные подходы к решению проблемы безработицы, такие как создание или стимулирование создания рабочих мест, массовая переподготовка кадров не теряют своей актуальности нельзя забывать также и о социальной защите населения, иначе может последовать социальный взрыв непредсказуемых масштабов, но вместе с тем

необходимо искать новые пути, использовать опыт, накопленный странами с развитой экономикой. Такими путями могут быть:

Перераспределение имеющегося спроса на труд путём стимулирования перехода предприятий на неполный рабочий день, неполную рабочую неделю и т.п. Предприятия, сделавшие шаги такого рода, должны поощряться налоговыми льготами: им следует снижать ставки налога на прибыль - хотя бы в той мере, чтобы компенсировать их затраты на включение в коллектив дополнительного числа работников[7].

Бюджетное субсидирование дополнительной рабочей силы на действующих предприятиях. Оно может выглядеть как кредитование зарплаты дополнительно нанятых рабочих. Предприятия, расширяющие занятость по отношению к ее уровню в предшествующем году, могут получить льготный кредит, соразмерный зарплате, уплаченной дополнительно занятым на производстве[8].

Снижение фактического предложения рабочей силы за счет снижения установленного законом пенсионного возраста; этой же цели послужит и как можно более широкое развитие государственных переподготовки и повышения профессиональной квалификации.

Предоставление временных рабочих мест, которые не ориентированы на получение прибыли, а связаны с работами, выполняемыми в интересах общества, например, санация бывших промышленных территорий, работы в области охраны окружающей среды и т.д.

Кардинальное реформирование переговорного процесса по установлению уровня заработной платы. Имеется в виду создание механизма выработки трехсторонних соглашений (работодатели - профсоюзы - государство), имеющих целью разумное ограничение роста заработной платы.

Таким образом, повышение образовательного статуса также помогает в понижении уровня безработицы. Средств на борьбу с безработицей жалеть не следует по многим причинам [9].

По крайней мере потому, что, как показывает мировая практика, предотвратить её разрастание можно с помощью затрат гораздо меньших, чем она потребует потом.

Наблюдая за соотношением величин безработицы и инфляции, британский экономист А.У. Филипс установил и в 1958 году опубликовал результаты, согласно которым между уровнем безработицы в стране и темпами роста цен наблюдается обратно пропорциональная зависимость (еще ранее эту закономерность подметили американские ученые П. Самуэльсон и Р. Солоу). В графическом виде связь уровня безработицы и темпов инфляции изображается в виде кривой Филипса.

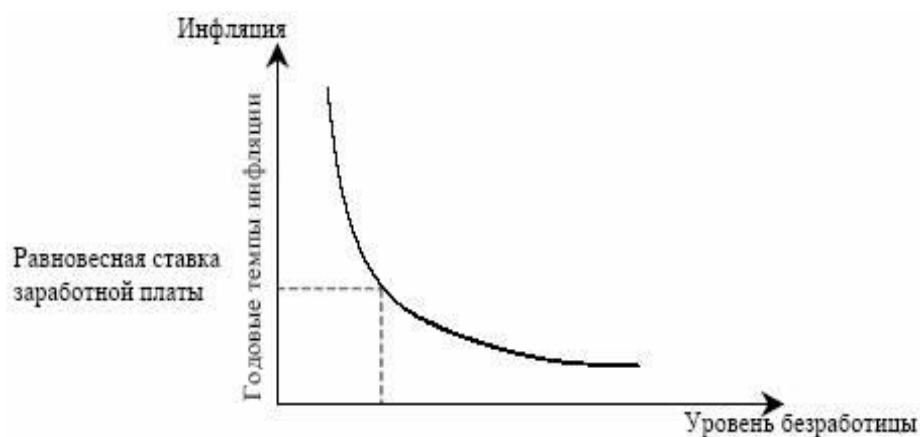


Рисунок 1 - Кривая Филипса

Согласно кривой Филипса повышение уровня безработицы может не только сбить темпы инфляции до нуля, то есть подавить рост цен. Но и достичь отрицательной инфляции (снижение цен), именуемой дефляцией. Понятно, что имеется в виду макроэкономическая зависимость между совокупными ценами и безработицей [10].

Кривая Филипса отражает тот факт, что стремление сократить безработицу путем расширения спроса и увеличения числа рабочих мест приводит к ускоренному росту инфляции. В то же время увеличение доли безработных приводит к сокращению денежной массы, выплачиваемой в виде заработной платы, и тем самым способствует подавлению инфляции.

Приходится, однако, отмечать, что попытки государственного регулирования экономики, опираясь на кривую Филипса, как показал опыт второй половины двадцатого века, не всегда ведут к успеху. Часто оказывается, что увеличение безработицы сопровождается снижением роста цен лишь в пределах коротких, периодов времени. В долгосрочной перспективе последствия могут быть иными. Как свидетельствует реальная экономическая ситуация в ряде стран, бывает, что и безработица растет и цены тоже растут. В этом случае приходится искать факторы, способные оказать желаемое воздействие и на безработицу, и на инфляцию.

ЛИТЕРАТУРА

1. А. И. Попов «Экономическая теория». Учебник для ВУЗов, 4-е издание.
2. Ананьев А. «Новые процессы в занятости населения в условиях перехода к рыночной экономике»// Вопросы экономики, № 5 – 2002.
3. Бородянский Э., Кузьмин В. «Реальный путь противодействия безработице»// Человек и труд, № 9 – 2001.
4. Бункина М.К. Семенов В.А. Макроэкономика. Учебное пособие. М.: Эльф К - пресс. 2003.
5. В.И. Видяпин, А.И. Добрынин, Г.П. Журавлёва, Л.С. Тарасевич «Экономическая теория». Учебник. М.: ИНФА-М 2008
6. Ведяпин В.И. «Общая экономическая теория». М: Логос, 2006
7. Романенко И. В. «Основы экономики: Конспект лекций». - СПб.: Изд-во Михайлова В. А., 2000г.- 48 с..
8. «Макроэкономический анализ изменений на рынке труда»// Вопросы экономики, №1 – 2002.
9. «Основы современной экономики», В.М. Козырев. М.: Финансы и статистика, 2000.
10. Прокопов Ф. «Макроэкономическая динамика, занятость и безработица в переходной экономике»// Человек и труд, № 2,3 – 2002.

АНАЛИЗ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ КАЗАХСТАНА

Каракулова Б.

Научный руководитель: Омарова А.И.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. Произведены расчеты изменения валового регионального продукта на душу населения, структура ВРП, динамика прожиточного минимума и среднедушевых доходов в месяц, показатели уровня жизни и уровня бедности, показатели объема промышленного производства Мангистауской области, изменения производительности труда по ВРП по отдельным регионам Казахстана, так как реальные показатели способствуют выявлению того, на каких направлениях развиваться и на каких рынках сбыта исследуемому региону целесообразно можно завоевывать лидирующие позиции, в каком случае работать на правах партнера, а когда не стоит функционировать на рынке. Приведен ряд предложений по развитию региона.

Ключевые слова: рассмотрено, экономический потенциал, промышленность, ВРП, Социально-экономический потенциал.

Определена актуальность оценки экономического потенциала региона. Для определения направлений и приоритетов развития того или иного региона предлагается: во-первых, оценить текущее экономическое состояние данного региона, во-вторых, оценить перспективность ведущих отраслей промышленности, в-третьих, изучить направления развития крупнейших хозяйствующих субъектов и, в-четвертых, оценить вклад данных субъектов в развитие региона. Помимо изложенного выше, необходимо разработать критерии деления предприятий в зависимости от их участия в региональном процессе воспроизводства. В основе данного подхода лежит принцип сбалансированности потребления предприятием услуг, финансируемых из бюджета территории, и степенью его финансовых вложений в развитие региона.

Социально-экономический потенциал — это одно из основных понятий экономики, отражающее реальное положение, а также перспективы развития различных отраслей экономики региона. основополагающей характеристикой, наглядно показывающей развитие экономики, является увеличение экономического потенциала. В расчете данного показателя, помимо общепринятых объема, качества и конкурентоспособности выпускаемой продукции, необходимо учитывать развитие самой хозяйственной системы, которая обеспечивает стабильное, эффективное функционирование, а также перспективы будущего. В системе национального хозяйства, производственной и региональной организации экономический потенциал является материальной основой. Экономический потенциал, а точнее его величина, отражает уровень развития производительных сил, тем самым определяя конкурентоспособность страны, предприятий. Исходя из изложенного выше возникает вопрос о необходимости формирования конкурентоспособного экономического потенциала экономических систем, при этом он должен обеспечить значительные конкурентные преимущества экономических систем на мировой арене и эффективность хозяйствования в целом.

Как было ранее отмечено, экономический потенциал региона является основным показателем, демонстрирующим его эффективное развитие. Таким образом, необходимо отметить, что управление эффективностью развития региона должно быть

направлено на рациональное использование экономического потенциала, т.е. на максимизацию эффективности при ограниченных ресурсах. Помимо этого, экономический потенциал региона не является постоянной величиной. Данный показатель в большинстве случаев меняется в ходе открытия новых месторождений или новых видов минеральных ресурсов, но статистика последнего десятилетия показывает, что на изменение экономического потенциала региона в значительной степени влияют инновации, а произвести оценку инноваций достаточно сложно, и этот процесс не является постоянным, соответственно и экономический потенциал не постоянен [1]. Экономический потенциал региона — это совокупность имеющихся и возможных для мобилизации ресурсов региона, необходимых для его развития, при условии максимального использования имеющихся возможностей для производства конкурентоспособной продукции и наиболее полного удовлетворения потребностей нынешнего и будущего поколений, с учетом интересов государства и бизнеса [2]. Во многом он определяется уровнем развития межтерриториальных и межотраслевых связей.

Эффективность использования экономического потенциала четко прослеживается в показателях: развитие социальной сферы, уровень экономического развития, качество жизни населения.

В настоящей статье приводится анализ оценки уровня экономического развития регионов на материалах Мангистауской области (рисунок. 1).

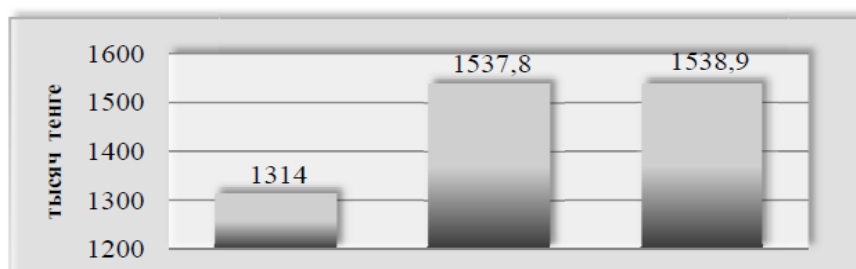


Рисунок 1 - Изменения валового регионального продукта на душу населения Мангистауской области (составлен автором по источнику [3]) 2018-2020гг

Анализ статистических данных показывает, что наибольший вклад в структуру ВРП области в 2020 г. вносит промышленность, объем которой за рассматриваемый период снизился на 3,3 % и составил 40,1 % от общего объема ВРП, а объем традиционной отрасли — сельского хозяйства увеличился на 1,4 % в общем объеме ВРП и составил 17,4 % (рис. 2) [3]. В структуре показателей наименьшее значение имеют строительство, транспорт и связь — 5-6 %. В 2020 г. общий объем (8,2 %) [4].

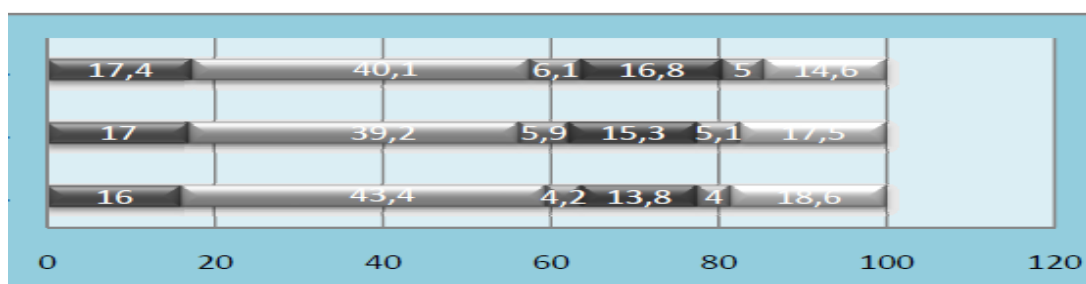


Рисунок 2 - Структура ВРП Мангистауской области, % (составлен автором по источнику [4])

Поскольку промышленность является флагманом, опорой валового регионального продукта, нами был проведен анализ динамики и структуры промышленности, который показывает, что в 2018 г. в области было произведено промышленной продукции на 502,0 млрд тенге (или 570,8 тыс. тенге на душу населения), в 2019 г. — на 530,5 млрд тенге, в 2020 г. — на 532,5 млрд тенге, что на 30,0 млрд тенге выше относительно произведенного объема промышленной продукции в 2018 г. (рис. 3). Промышленность области имеет положительную динамику даже в кризисный период благодаря всевозможным антикризисным программам как руководства области, так и руководства крупных предприятий [5].

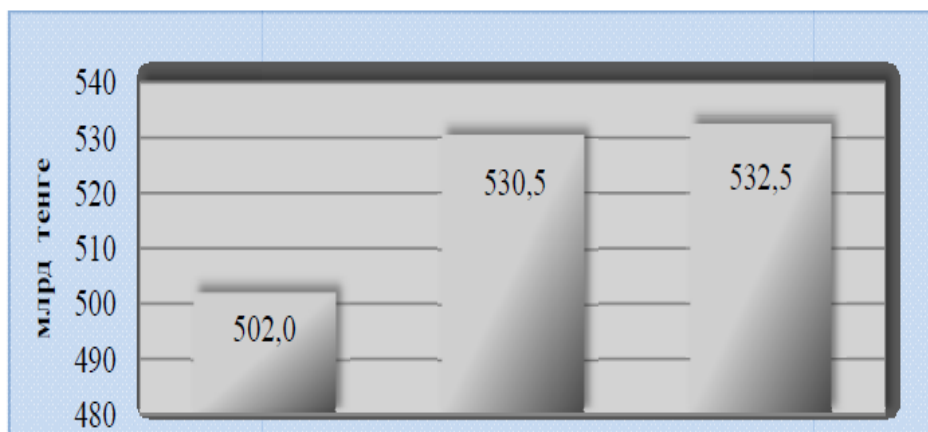


Рисунок 3 - Показатели объема промышленного производства Мангистауской области (составлен автором по источнику [5]) 2018-2020гг

Анализ структуры промышленного производства по видам экономической деятельности по Мангистауской области показывает, что индекс физического объема промышленной продукции за 2020 г. увеличился на 0,1 %, в том числе в обрабатывающей промышленности — на 16,6 % [6].

В структуре промышленности области доля нефтедобывающей промышленности составила 45,4 % и уменьшилась по сравнению 2019 г. на 7,3 %, доля обрабатывающей, как отмечалось ранее, увеличилась на 16,6 % и составила 46,9 %, а доля производства и распределения электроэнергии, газа и воды — 6,8 % [4]. Это указывает на интенсивность реализации программы индустриально инновационного развития страны, а, следовательно, и на диверсификацию производства. Промышленность области претерпевает сложный период, так как мировой экономический кризис отразился на всех отраслях экономики, и в большей степени на промышленности. Но, несмотря на трудности, предприятия осуществляют все намеченные планы по модернизации и диверсификации производства, так как текущий экономический кризис показал необходимость не только расширения номенклатуры производимых товаров, но и диверсификации всего производства, как на крупных, так и на мелких предприятиях.

В Стратегии «Казахстан-2050» одним из приоритетных направлений развития национальной экономики является повышение уровня производительности труда [3]. Сравнительный анализ производительности труда по регионам страны указывает на его увеличение с 2018 по 2020 гг. Так, в Мангистауской области рост составил 17,1 %, в Актюбинской — 8,6 %, в Карагандинской — 20,1 % (рис. 4). Таким образом, мы видим положительную динамику производительности труда в области, но она в полтора раза ниже Карагандинской и Актюбинской областей, что говорит о необходимости более

интенсивного развития производства в области за счет модернизации производства. Помимо этого, необходимо задуматься о повышении качества знаний сотрудников предприятий за счет проведения различных обучающих семинаров, курсов повышения квалификации, обмена опытом с зарубежными коллегами, посещения ведущих зарубежных предприятий, а также тесной взаимосвязи науки и бизнеса.

ЛИТЕРАТУРА

1. Растворцева С.Н. Сущность социально-экономической эффективности развития региона / С.Н. Растворцева // Регионоведение. — 2008. — №
2. Печаткин В.В. К вопросу оценки экономического потенциала регионов / В.В. Печаткин // Воспроизводственный потенциал региона: материалы III Междунар. науч.-практ. конф. (24-26 мая). — Уфа, — С. 261.
3. Регионы Казахстана 2019: стат. сб. — Астана: Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан, 2019. — 216 с.
4. Казахстан в 2019 году: стат. сб. — Астана: Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан, 2019. — 418 с.
5. Казахстан в цифрах: стат. сб. — Астана: Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан, 2019. — 19 с.

УДК 336.025

КОНЦЕПЦИЯ СОЦИАЛЬНОЙ СПРАВЕДЛИВОСТИ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЖИЗНИ МУСУЛМАНИНА

Карашаев Д. Э.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. Экономические идеи мусульманства оказались настолько жизнеспособными, что начинают проникать даже, казалось бы, в совершенно противоположную им европейскую цивилизацию. В своих экономических принципах ислам не только не противоречит к либерально-рыночной системе, но большей частью совпадает с ним. Это, прежде всего, касается концепции социальной справедливости. Ведь согласно обеим системам все люди абсолютно равны и имеют равные права на материальные блага, труд и достойный заработок.

Ключевые слова: Ислам, Коран, Закят, Анфака, Хумс.

Ислам существует уже второе тысячелетие, его основные экономические идеи, опирающиеся на неизменный текст Корана и хадисы, практически не меняются ни от времени, ни от национальных особенностей народов. Именно в экономическом учении Корана проявляются подлинное миролюбие и человеколюбие ислама, его противоположность распространившемуся в наши дни лжемусульманскому экстремизму.

С самых ранних сур (глав) в Коране уже сформировалось очень четкое и простое учение о хозяйстве. Более поздние по времени суры лишь разъясняют отдельные понятия. Причем основные экономические принципы Корана можно найти почти в каждой из 114 сур. [1].

К тому же все принципы настолько связаны друг с другом, что из любого можно вывести все остальные: 1. Помощь бедным. 2. Обязательность мусульманских налогов.

3. Честная торговля. 4. Трудолюбие. 5. Всякая собственность – Аллаха. 6. Общность пользования экономическими благами. 7. Экономика – это служение. 8. Богатство – испытание и награда. 9. Отрицание ростовщичества. 10. Отказ от роскоши. Сугубо экономические категории типа «цена», «выгода», «убыток» разбросаны по всему тексту Корана. Пророк Мухаммед был торговцем, и даже приходящие к нему откровения он излагал экономическим языком. Отказываясь от туманных богословских терминов, используя понятные каждому слова, он делал религиозное учение доступным и близким любому человеку.

Помощь бедным. Милостыня является главным делом мусульманина по отношению к людям и важнейшей частью экономического механизма мусульманского общества. Она – прообраз современной налоговой системы ислама. «Совершайте молитву – и отдавайте закят» (милостыню), «Кто себя от скупости освободит, тому сопутствовать удача будет и успех». Расходуя на милостыню, ты ничего не теряешь, лишь избавляясь от излишков, не нужных тебе, приобретаешь же вдвойне: успех в делах в этой жизни и в иной: «Воздаст Он вам вдвойне». Коран очень точно и подробно перечисляет статьи расходов, на которые должна идти милостыня. Прежде всего, она предназначается для тех, кто «находится в постоянной нищете», кто оказался во «временном состоянии недостатка» или разорился и не может выплатить долги. Таким образом, забота мусульманской общины направлена на помощь тем, кто реально нуждается в ней: нищим, бедным, должникам. При этом милостыня не должна быть неразумной – начинать раздачу следует с тех, кого ты обязан содержать, т.е. со своей семьи, и нельзя отдавать другим то, без чего не можешь обойтись ты сам и твоя семья. В семье надо помогать, прежде всего, родителям, затем – близким родственникам и бедным родным, друзьям.

Мусульманские налоги. Традиционная исламская налоговая система основывается на нескольких налогах:

1. «Закят» – добровольная выплата ежегодного процента от имущества.

2. «Анфака» – разновидность закята – обязательный благотворительный налог. Идет не только на милостыню бедным, но рассматривается и как милостыня государству на добрые дела – просвещение, частные беспроцентные ссуды на открытие дела. Несмотря на свою обязательность, должен платиться по доброй воле и с радостью, как дар, приближающий к Аллаху, а не как штраф на богатство и трудолюбие.

Современный ислам очень точно определяет рубеж, за которым должен выплачиваться закят. При годовом доходе, превышающем стоимость 80 г золота, мусульманин обязан отдавать обществу 1/40 его часть. Для современного ислама закят стал обязательным налогом. Выплачивается ежегодно, сразу или по частям. В налоговой политике современных исламских стран закят сочетается с рыночными налогами типа подоходного, НДС, налога на топливо. Для мусульманского экономического мышления подоходный налог – это одна из разновидностей закята и анфаки, милостыни обществу и государству.

Честная торговля. Коран предписывает в торговле по справедливости отмеривать и отвешивать сполна и причинение убытков другим считает прямым нечестием. Надо сказать, что это указание и современными мусульманами соблюдается очень строго.

Исламская честность в торговле, способствовала бурному развитию торговли в исламских странах, завоеванию мусульманами ведущих рынков мира – до того, что сами понятия «купец», «торговый человек» стали синонимами восточного человека.

В современных исламских государствах, например в Саудовской Аравии, торговля жестко контролируется законом. Однако следование исламским принципам и в наши дни никак не означает изоляции в торговой жизни: в 2005 г. Саудовская Аравия

вступила в ВТО, обсуждается вопрос об освобождении иностранных инвестиций от подоходного налога на 15 лет. О силе влияния ислама на торговлю можно судить по утверждению Корана, что «при любых расчетах достаточно свидетельства Аллаха». Торговая сделка должна основываться на взаимном согласии сторон и приносить добро каждому: «Расходуйте свое добро в торговых сделках лишь по взаимодоброй воле». Продавая, покупая и требуя возврата долга, следует, по словам Пророка Мухаммеда, проявлять великодушие. Недопустимо взвинчивать цены, наживаться на покупателе. Также недопустима конкурентная борьба, при которой один торговец старается всячески перебить торговлю другого.

Трудолюбие. Каждый мусульманин обязан заниматься какой-либо работой, позволяющей зарабатывать средства к жизни, постоянно повышать усердие в работе, проявлять настойчивость, работать даже при наличии большого достатка, добиваться совершенного исполнения, не обманывая и не нарушая сроков.

Всякая собственность дается мусульманину Аллахом, и он наградит хорошего работника еще большими благами: «Усердствующие на промысле Аллаха всем своим имуществом получают все блага». В современных мусульманских государствах исламское понятие о собственности сочетается со значительными элементами рыночных отношений. Общность пользования экономическими благами. «Люди были одной общиной», – говорится в Коране, и разошлись только «позависти и злобе между собой». Стремление к восстановлению общности пользования материальными благами прослеживается и в наше время.

Экономика – это служение. Для мусульманина религиозная вера превыше всего, экономическая деятельность должна подчиняться вере или быть отменена, если противоречит ей. Мешает ли такая точка зрения развитию экономической жизни?

Современные богатые страны ислама показывают, что Коран или во - все не мешает течению экономической реки, или ставит такую плотину, которая только расширяет когда-то узенькую речушку.

Богатство – испытание и награда. Прекрасная короткая сура102, относящаяся к раннему периоду формирования Корана, открывается предупреждением роду человеческому: «Страсть к накоплению добра Вас отвлекает от деяний должных до самой гробовой доски». В Коране можно найти три основных понимания богатства:

1. Богатство – зло, если человек служит богатству, а не Богу и людям.
2. Богатство – благо, если тратится на добрые дела.
3. Богатство – награда в лучшем мире за труды в мире временном.

Только такое богатство неисчерпаемо. Такие нравственные оценки прямо влияют на экономическую жизнь: они исключают из нее то, что считается злом, и помогают развитию тех хозяйственных объектов или явлений, которые признаются благом. Все материальное достояние человека – лишь испытание для него. Мусульманин знает, что тот, кто был богат на земле и вместо того, чтобы помогать другим, был занят своими грешными уладами, в день последнего суда окажется в аду. По словам Мухаммеда, не следует завидовать никому, кроме человека, которому Аллах даровал богатство и возможность потратить его без остатка должным образом, угодным Аллаху.

Отрицание ростовщичества. «Аллах разрешил торговлю и запретил ростовщичество». «Уничтожает Аллах рост и выращивает милостыню». Коран поощряет трудолюбие, ростовщичество же это получение богатства без труда. Полученное легким способом расходуются обычно на различные излишества. Мухаммед причисляет ростовщичество к семи губительным грехам, среди которых: поклонение другим богам наряду с Аллахом, колдовство, убийство.

Современный ислам не отрицает банки и другие кредитные учреждения. Ведущие исламские ученые не считают ростовщичеством банковское дело. Однако

Коран очень точно описывает ту операцию, которую считает несовместимой с исламом: умножение денег путем роста процентов по долгу. А в этой операции одинаково заключается как древнее примитивное ростовщичество, так и современная сложная банковская система. Многие мусульманские ученые по-прежнему придерживаются точки зрения, согласно которой любой ссудный процент запрещен.

Исламские государства стремятся поставить банковскую систему на службу таким ценностям, как общность владения, помощь нуждающимся. В 1983 г. был принят

Закон об исламской беспроцентной банковской системе. Основным его положением стала отмена процентных ставок, выплата которых была полностью прекращена в 1985 г. Это привело к тому, что банки сосредоточились на лизинговых, рентных, биржевых операциях, а также на краткосрочном финансировании торговых сделок. Согласно закону, вкладчики имеют долю в прибылях банка. Арабский национальный банк (Саудовская Аравия) также декларирует, что проводит свои финансовые операции в строгом соответствии с принципами шариата.

Отказ от роскоши. Коран учит, что мусульманин должен думать лишь о том, как услужить Аллаху: «Излишества не предавайтесь... Господь не любит тех, кто преступает дозволенные Им пределы» [2].

. С каждым годом растет присутствие ислама и в экономической жизни некоторых прикаспийских стран (Казахстан, России, Азербайджан, Туркмении) в которой численность мусульман приближается к 45 млн. человек. В своих экономических принципах ислам не только не противоречит к либерально - рыночной системе, но большей частью совпадает с ним. Это, прежде всего, касается концепции социальной справедливости. Ведь согласно обеим система все люди абсолютно равны и имеют равные права на материальные блага, труд и достойный заработок [3].

ЛИТЕРАТУРА

1. Герейханов Г.П. Мусульманская умма: исторический опыт интеграции и современность. Монография. М.: Издательство «Граница», 2011.
2. Герейханов Г.П. О генезисе политической сферы «мира ислама» // Пространство и Время. 2012. № 2(8). С. 94—104.
3. Абу Амина Биляль Филипс. Законы жизни мусульман. М.: «Умма», 2002.

УДК 316.344.2

ТЕОРИЯ СПРАВЕДЛИВОГО РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ БЛАГ В ИСЛАМЕ

Карашаев Д. Э.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. Исламская экономическая система поддерживает частную собственность и рыночную конкуренцию, но одновременно строго следит за справедливым распределением созданного богатства. В исламском мировоззрении особо акцентируется внимание на преимуществе этических и нравственных ценностей перед материальными и экономическими благами. Однако достичь приемлемого материального уровня жизни населения в мусульманских странах пока удастся не всегда. Социальное неравенство остается фактором, препятствующим экономической стабильности в ряде стран исламского мира.

Ключевые слова: исламская экономика, социальное неравенство, исламские частная собственность, садака, индекс Джини.

Сложно найти точное определение феномену исламской экономики, занимающей, по представлению многих исследователей, в каком-то смысле промежуточное положение между социалистической и капиталистической экономическими моделями. Это явление возможно охарактеризовать и как «общественную науку, которая изучает экономические проблемы людей сквозь призму исламских ценностей», и как «модель поведения мусульманина в типичном мусульманском обществе», и как «знание и применение запретов и предписаний шариата с целью предотвращения несправедливости, которая может возникнуть в процессе приобретения и распоряжения материальными ресурсами».

Среди современных исламоведов продолжаются споры о том, допустимо ли вообще оперировать понятием исламской экономики по причине того, что в Коран и Сунна всесторонним образом регулируют и определяют основные экономические положения. По мнению известного мусульманского богослова Алляль ал - Фаси: «Коран – это лучшая конституция, лучший трактат политэкономии. Он может с успехом заменить для современных мусульман “Декларацию прав человека” и “Капитал”» [1].

В исламском мировоззрении особо акцентируется внимание на преимуществе этических и нравственных ценностей перед материальными и экономическими благами. Исламские этические принципы становятся краеугольным камнем для индивидуального выбора человека в экономическом поведении, делая приоритетным не только максимальное увеличение личного дохода, но и стремление к улучшению благосостояния всего общества.

В данном аспекте восприятие ислама как некоего образа, способствующего борьбе с социальным неравенством, относительно активно использовалось советским властями в первые годы после Октябрьской революции. Конечно, подобная установка, как правило, определялась отношением к носителям этой религии как к наиболее угнетенным народам. Но с другой стороны, такие положения шариата, как идеи «коллективизма, обязательной взаимопомощи» считались «стихийно социалистическими».

Точка зрения, согласно которой в рамках исламской экономической модели искореняются недостатки как социалистического, так и капиталистического учения и сегодня продолжает оставаться достаточно распространенной. Данный взгляд основан на том, что концепция исламского хозяйствования может восприниматься как некоторая «золотая середина» между абсолютной частной собственностью при капитализме и ее практически полным отрицанием при социализме. В научной литературе часто приводится высказывание иранского теолога Х. Рафсанджани: «общественный сектор является главным отличием исламской экономической системы от социалистической, с одной стороны, и капиталистической – с другой. Помимо этого сектора, ислам освящает и другие – частный, кооперативный и правительственный. Типологически “исламская экономика” ближе всего к той хозяйственной структуре, которую принято называть “смешанной экономикой”» [2].

Важно отметить, что незыблемость частной собственности в исламе никогда не оспаривалась. С одной стороны, многочисленные аяты Корана утверждают, что владельцем всех вещей на Земле является Аллах: «Аллаху принадлежит власть над небесами и землей и тем, что в них» (Коран, 5:120). С другой стороны, согласно Корану (сура 2:30), Аллах сделал человека своим наместником на Земле, и существует множество интерпретаций аятов Корана, постулирующих, что Ислам не просто признает право частной собственности, но и гарантирует ее защиту.

Анализируя фундаментальные принципы экономической модели ислама, можно констатировать, что, по представлению многих мусульманских правоведов, частная собственность является неотъемлемой составляющей жизни общества, и право собственности «вытекает из природы человека и связано с его стремлением к приобретению материальных благ и с инстинктом самосохранения».

Вполне очевидно, что любой процесс приобретения материальных активов неизбежно приводит к развитию неравенства в обществе.

Человек имеет возможность и право приобретать и приумножать богатство благодаря своей одаренности и своим практическим навыкам.

А эти навыки у каждого различны, равно как и различные исходные условия для приумножения достатка. В Коране постулируется, что «Аллах возвысил одних из вас над другими посредством богатства и удела» (Коран, 16:71).

Однако, по мнению исламских улемов, данное превосходство не должно быть основанием для возникновения несправедливых различий между людьми. Утверждается, что Аллах установил правила, препятствующие возникновению классовых различий и ущемлению прав малоимущих людей. И в целях достижения в исламском обществе справедливости со времен пророка Мухаммеда в исламе был учрежден специальный налог в пользу бедных и нуждающихся, называемый закятом. Он затрагивает самые разные составляющие жизни мусульманской общины, включая право государства выделить часть движимого или недвижимого имущества малообеспеченным слоям населения, которые не способны самостоятельно достичь должного уровня жизни. С этой точки зрения приобретение честным трудом материальных благ уже является в том числе и религиозной обязанностью.

Помимо закята, для любого мусульманина желательным действием является выплата так называемой садаки, которая также представляет собой милостыню в пользу нуждающихся. Но в отличие от закята, являющегося одним из столпов ислама, садака выплачивается добровольно, демонстрируя намерение заслужить благодарность и награду от Аллаха. В соответствии с различными толкованиями вкратце идею указанного пожертвования можно сформулировать следующим образом: каждый мусульманин не должен скупиться на добровольные расходы, связанные с почитанием Аллаха, а также поддержкой бедных, неимущих и нуждающихся. Коран утверждает, что добровольные расходы на благие дела обязательно будут компенсированы: «Он – возместит все, чтобы вы не израсходовали. Он – наилучший из дарующих удел» (Коран, 34:39).

Однако, если рассматривать перспективы прогресса экономики в мусульманских странах, представляется, что как обязательные, так и добровольные пожертвования вряд ли способны кардинально изменить внутриэкономическую ситуацию. Например, в ближневосточных странах, в которых основой экономики является нефтедобыча, несмотря на высокий уровень социальной защищённости, общественное расслоение велико. Арабские страны, как правило, избегают публиковать статистические показатели. И ситуацию можно отслеживать только по публикациям в общественно-политических или информационно-аналитических изданиях [3].

Однако данные Всемирного банка по так называемому «индексу Джини» (Gini index), характеризующему степень расслоения общества с точки зрения денежных доходов, показывают, что социальное неравенство в Саудовской Аравии значительно выше чем, например, в странах Евросоюза и США. В частности, «индекс Джини» в Германии в 2018 г. составлял 31,4, в Швейцарии 32,6, в то время как в Саудовской Аравии – 45,9. Причиной тому является владение основными природными и производственными активами достаточно узкой прослойки граждан.

Следует отметить, что не все исламские страны строго следуют указаниям шариата. Государства, в которых исламские законы превалируют над Конституцией – это Саудовская Аравия, Иран, Судан (до получения независимости Южным Суданом) и в определенной мере Пакистан. Однако уровень неравномерности доходов в Аравии значительно выше, чем в Иране или Судане.

Согласно статистической информации Всемирного банка в мусульманских странах, где главенство шариата законодательно закреплено, неравенство доходов ничуть не меньше, чем в странах, в которых нормы шариата почти полностью отсутствуют на законодательном уровне, например, в Иордании, Марокко или Катаре.

Специалисты, исследующие истоки экономических проблем мусульманских стран, высказывают опасения, что сильное социальное неравенство в конечном итоге отрицательно скажется на экономической ситуации в целом. Поэтому в последние годы поиски преодоления социального неравенства с учетом уникальных свойств исламской экономической модели продолжаются. Но следует констатировать, что для решения данной проблемы по-прежнему главный акцент делается на закяте. Однако видимых серьезных сдвигов в достижении желаемого результата пока нет, тем более, что во многих странах соблюдение требований ислама в области ведения хозяйственной деятельности на макроэкономическом уровне выглядит достаточно имплицитно.

Вполне очевиден вывод, что при всем стремлении сторонников ислама выстраивать хозяйственные отношения согласно требованиям Корана и Сунны, успехи в социальном обеспечении населения удалось добиться только в экономически успешных странах, благополучие в которых было достигнуто в первую очередь благодаря нефтедобывающей промышленности. Возможно, методики, основанные на традиционных подходах преодоления неравенства, предлагаемые исламскими экономистами и правоведами, не являются вполне удовлетворительными в этом контексте. В странах, где упомянутый «индекс Джини» достиг в последние годы очень высокого уровня, для борьбы с социальным неравенством использовались по большей части различные рыночные рычаги, а не способы, опирающиеся на религиозную традицию.

Признавая, что человеку присущи как материальные, так и духовные потребности, решение проблемы их соотношения адепты ислама видят не в отрицании материальных благ, а в отказе признавать за ними высший приоритет. Тем не менее, построить социально справедливое общество ни в одной из мусульманских стран по - настоящему пока не удалось.

ЛИТЕРАТУРА

1.Смысловой перевод Священного Корана на русский язык. Медина: Комплекс имени Короля Фахда по изданию священного Корана, 2002..

2.Беккин Р. И. Исламская экономическая модель и современность. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: Изд. дом Марджани, 2010.

3.Шуремов Е. Л. Исламская экономика. Фундаментальные принципы экономической модели. [Электронный ресурс]. – URL: https://ridero.ru/books/islamskaya_ekonomika/read/(дата обращения: 14.01.2018).

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ФОНДЫ КАЗАХСТАНА

Каримова А.Л.

Средняя школа №48, г. Сочи, Российская Федерация

Аннотация. Развитие коллективных форм инвестирования и привлечения внутренних инвесторов на рынок ценных бумаг путем создания инвестиционных фондов с профессиональными управляющими особенно важно в условиях роста внутренних накоплений и необходимости их эффективного привлечения в реальный сектор экономики. На сегодня в Казахстане уже есть мощный источник инвестиций – средства населения.

Ключевые слова: инвестиция, финансы, ценной бумаги, инвестиционный фонд.

Паевой инвестиционный фонд (ПИФ) определен как принадлежащая на праве общей долевой собственности держателям паев и находящаяся в управлении управляющей компании совокупность денег, полученных в оплату паев, а также иных активов, приобретенных в результате инвестирования.

Паевые инвестиционные фонды позволяют инвесторам, имеющим незначительные суммы сбережений, получать от своих инвестиций в экономику страны такие же выгоды, какие получают крупные инвесторы - банки и корпорации. Средства будут инвестироваться в доли ТОО, земельные участки, здания, сооружения, строящиеся и реконструируемые объекты недвижимого имущества, права землепользования и недропользования[1].

Ни одна экономика не может успешно развиваться без финансового рынка, который помогает мобилизовать инвестиционные ресурсы. Новой системой вложения денежных средств могут стать для Казахстана коллективные инвестиции. В мире уже несколько столетий такая система действует весьма успешно. Как показывает опыт многих развитых стран, инвестиционные фонды являются основным механизмом инвестирования для населения, мелких и средних инвесторов.

В мире паевые инвестиционные фонды существуют уже более ста лет, в России же они работают с 1996 года и довольно успешно[6].

В зависимости от права требования выкупа пая закон различает три вида паевых инвестиционных фондов: открытые, интервальные, закрытые.

В открытом паевом инвестиционном фонде держатель инвестиционных паев вправе в любой рабочий день требовать от управляющей компании выкупа всех или части принадлежащих ему паев и прекращения тем самым договора.

В интервальном фонде такое право ограничено сроком, установленным правилами доверительного управления паевым инвестиционным фондом. То есть держатели паев могут требовать их выкупа периодически и в течение определенного промежутка (интервала) времени.

Держатели паев закрытого паевого инвестиционного фонда не имеют права требовать от управляющей компании прекращения договора доверительного управления до истечения срока его действия.

Мобилизация внутренних ресурсов должна проходить особенно осторожно, под максимальным контролем государства. Это предполагает хорошую законодательную основу в виде Закона «Об инвестиционных фондах».

7 июля 2004 года была принята новая редакция Закона Республики Казахстан «Об инвестиционных фондах», который является заметным этапом в развитии казахстанского инвестиционного права. Несомненно, он вызовет интерес не только у казахстанцев, но и иностранных юридических лиц, занимающихся инвестиционной деятельностью.[3]

Закон направлен на совершенствование отношений, возникающих в процессе создания, функционирования и регулирования деятельности инвестиционных фондов, стимулирование коллективных форм инвестирования, расширения инвестиционных возможностей мелких инвесторов и активизации рынка ценных бумаг.

Суть создания паевого фонда заключается в привлечении денежных средств физических лиц для дальнейшего их инвестирования в проекты реальных секторов экономики страны. С появлением нового валютного законодательства, принятие которого ожидается в ближайшее время, организаторы паевых фондов надеются получить возможность размещения денег и за рубежом.

АО "Компания по управлению инвестиционным портфелем "Compass" (ОА КУИП "Compass") намерено в ближайшее время создать в Казахстане первые паевые инвестиционные фонды. По мнению руководства ОА КУИП "Compass", в республике сложились объективные экономические предпосылки для создания новой инвест структуры. На 1 июля 2004 года объем депозитов физических лиц в банках второго уровня РК превысил \$2,8 млрд. Именно эти средства компания намерена привлечь в новые фонды.[5]

Являясь прямым конкурентом банков второго уровня, компания, тем не менее, не может пока предложить четкой страховой системы для своих инвесторов. Кроме того, гарантийные обязательства по вкладам для таких структур не предусмотрены законодательством. В качестве лимита доверия компания предлагает своим инвесторам профессиональный менеджмент и отчетность перед ведущими финансовыми экспертами.

Основной объем активов ПИФов приходится на закрытые фонды, что обусловлено более широким перечнем инструментов, разрешенных для приобретения за счет их активов. Если говорить о фондах, предназначенных для широкого круга индивидуальных инвесторов – открытых и интервальных, то начиная с 2006 г. размер их активов сохраняется на стабильном уровне, что свидетельствует о недостаточной заинтересованности инвесторами данными видами коллективного инвестирования.

Инвестиционный портфель казахстанских ПИФов содержит различные виды инструментов – от государственных ценных бумаг до производных финансовых инструментов, основных средств, дебиторской задолженности и долей участия в товариществах с ограниченной ответственностью.

Начиная с 2007 г. все более увеличивающийся объем активов ПИФов приходится на иное имущество (основные средства, строящиеся объекты, дебиторская задолженность, права требования, доли участия в ТОО), что, прежде всего, связано с большим объемом активов, приходящихся на закрытые ПИФы, которые могут инвестировать в данные инструменты; стабильной остается доля вложений ПИФов в акции казахстанских эмитентов, что свидетельствует о привлекательности фондового рынка для управляющих компаний; заметно сокращаются доли различных финансовых инструментов в совокупном инвестиционном портфеле ПИФов.[4]

В целях дальнейшего развития рынка паевых инвестиционных фондов считаем целесообразным в текущей и дальнейшей деятельности управляющих компаний создавать и предлагать инвесторам следующие инвестиционные продукты:

- 1) индексные фонды;
- 2) фонды недвижимости;

- 3) фонды прямых инвестиций;
- 4) хедж-фонды;
- 5) исламские инвестиционные фонды.

Индексные фонды торгуют на бирже ценными бумагами и тесно привязаны к индексу их котировок. Таких фондов в настоящее время в Казахстане нет. Более того, в стране сейчас имеется только один паевой фонд «Фаворит», паи которого обращаются на торговой площадке АО «Казахстанская фондовая биржа».

Первоочередной задачей управляющих компаний является построение эффективного инвестиционного портфеля ПИФа. Портфельное инвестирование позволяет планировать, оценивать и контролировать конечные результаты всей инвестиционной деятельности в различных секторах фондового рынка. Как правило, портфель инвестиций паевого фонда представляет собой определенный набор из корпоративных акций, облигаций с различной степенью обеспечения и риска, а также бумаг с фиксированным доходом, гарантированным государством, т.е. с минимальным риском потерь по основной сумме и текущим поступлениям. Основная задача портфельного инвестирования – улучшить условия инвестирования, придав совокупности ценных бумаг такие инвестиционные характеристики, которые недостижимы с позиции отдельно взятой ценной бумаги, и возможны только при их комбинации.

Риски инвестиционных портфелей также должны учитываться управляющими компаниями при инвестировании активов паевых фондов в финансовые инструменты казахстанских и зарубежных эмитентов. На основании изложенного полагаем, что одним из важных приоритетов является минимизация рисков инвестиционного портфеля.

Такой подход возможен на основе построения адекватной системы управления рисками того или иного инвестиционного фонда – процесса, включающего в себя четыре основных элемента: оценка риска, измерение риска, контроль риска и мониторинг риска. Так, снижение рисков инвестиционного портфеля возможно посредством выполнения следующих процедур:

- хеджирование рисков инвестиционного портфеля посредством заключения сделок с производными финансовыми инструментами;
- проведение регулярного анализа глобальной и национальной экономики, ее инвестиционных возможностей с учетом прогнозных значений показателей мировой и казахстанской экономики, показателей финансового рынка республики;
- установление управляющими инвестиционным портфелем в отношении управляемых ими портфелей паевых инвестиционных фондов лимитов инвестирования, лимитов «stop-loss», «take-profit» и гэп-позиции по финансовым инструментам;
- периодическое осуществление стресс-тестинга подверженности инвестиционного портфеля, сформированного за счет активов паевых инвестиционных фондов, принятых в инвестиционное управление, возможным убыткам.

Подводя итоги, можно сформулировать основные направления системы коллективного инвестирования на основе ПИФов:

- увеличение количества предлагаемых видов ПИФов посредством правильного их структурирования и осуществление эффективных маркетинговых мероприятий, направленных на различные категории инвесторов;
- разработка новых методик оценки различных инструментов, составляющих активы ПИФ, основанных на международном опыте (МСФО и опыте зарубежных финансовых регуляторов) с учетом казахстанской практики (отсутствие ликвидного рынка по многим видам инструментов);
- осуществление хеджирования рисков инвестиционного портфеля, использование макроэкономического анализа, использование дополнительных

характеристик при портфельном инвестировании активов ПИФов в дополнение к техническому и фундаментальному анализу.

ЛИТЕРАТУРА

1. Шарп У.Ф., Александер Г.Дж., Бэйли Дж.В. Инвестиции: Пер. с англ. – М.: ИНФРА-М, 1998.
2. Словарь современной экономической теории Макмиллана. – М.: ИНФРА-М, 1997. («Библиотека словарей ИНФРА-М»).
3. Закон Республики Казахстан от 7 июля 2004 года «Об инвестиционных фондах». www.afn.kz
4. www.afn.kz
5. [Kazakhstan today.kz](http://Kazakhstan.today.kz)
6. КАЗИНФОРМ

УДК 656.2.001

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИИ

Кисаева З.Н.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. В статье раскрыты факторы повышения производительности труда работников предприятия, а также использование мотивации труда как механизма повышения заработной платы. Главными требованиями к организации заработной платы на предприятии, отвечающими как интересам работника, так и интересам работодателя, являются обеспечение необходимого роста заработной платы при снижении ее затрат на единицу продукции и гарантии повышения оплаты труда каждого работника по мере роста эффективности деятельности предприятия в целом.

Ключевые слова: заработная плата, производительность, мотивация труда, оплата труда, работник, работодатель.

В условиях рыночной экономики с организацией заработной платы на предприятии связано решение двуединой задачи:

- гарантировать оплату труда каждому работнику в соответствии с результатами его труда и стоимостью рабочей силы на рынке труда;
- обеспечить работодателю (независимо от того, кто выступает в качестве его: государство, акционерное общество, частное лицо, кооператив или кто-то другой) достижение в процессе производства такого результата, который позволил бы ему (после реализации продукции на рынке труда товаров) возместить затраты и получить прибыль.

Тем самым через организацию заработной платы достигается необходимый компромисс между интересами работодателя и работника, способствующий развитию отношений социального партнерства между двумя движущими силами рыночной экономики.

Главными требованиями к организации заработной платы на предприятии, отвечающими как интересам работника, так и интересам работодателя, являются обеспечение необходимого роста заработной платы при снижении ее затрат на единицу продукции и гарантии повышения оплаты труда каждого работника по мере роста

эффективности деятельности предприятия в целом. Соблюдение этих требований при разработке конкретного механизма оплаты труда побуждает руководителей и специалистов предприятия в максимальной степени использовать имеющиеся научные, технические, организационно-экономические и социальные резервы повышения эффективности производства. Реализация этих требований на практике может сопровождаться определенными трудностями, однако вполне оправданными самой целью: создать для работодателей необходимые предпосылки для роста массы прибыли и уровня рентабельности, а для трудящихся - обеспечить постоянный рост доходов и, в конечном счете, повышение покупательской способности. [1]

Для современной экономики в большей степени подходят системы оплаты труда, базирующиеся на участии в прибылях и распределении доходов. Сущность гибкой системы оплаты труда "Участие в прибылях" в том, что за счет заранее установленной доли прибыли формируются премиальный фонд, из которого работники получают регулярные выплаты. Размер выплат зависит от уровня прибыли, общих результатов производственной и коммерческой деятельности предприятий. Во многих случаях система предусматривает выплату всей или части в виде акций. В системе "Участие в прибылях" премии выплачиваются за достижение конкретных результатов производственной деятельности предприятия. Начисляются премии пропорционально заработной плате каждого с учетом личных и трудовых характеристик исполнителя: производственный стаж, отсутствие опозданий и прогулов, рационализаторская деятельность, верность фирме и т. п. Но эта система обладает рядом недостатков:

- размер получаемой компанией прибыли, следовательно, величина премий зависит от множества внешних факторов, которые, часто не зависят напрямую от работников компании;
- для работников крупных компаний часто трудно оценить, какое влияние они оказали своей работой на величину прибыли.

При использовании этой системы необходимо помнить, что увеличение прибыли может зависеть от рыночных факторов и иметь краткосрочный характер. Поэтому показатель прибыльности не всегда является наилучшей основой для увеличения зарплаты. Система подразумевает также участие в риске потерпеть убытки, т.к. на фирму действует множество внешних, не поддающихся контролю, факторов.

Система распределения доходов предусматривает, что премиальные выплаты зависят от таких показателей, как производительность, качество, экономия материалов, надежность работы. В результате работник может чувствовать тесную взаимосвязь между результатами своей работы и величиной прибыли.

Первая система оказывает позитивное влияние на привлечение работников и сокращение текучести кадров, а вторая в большей степени воздействует на стимулирование повышения производительности, качества, сокращение издержек. Налицо преимущество системы участия в доходах.

Итак, можно заключить: недостатки действующей системы оплаты обусловлены индивидуальными ее характеристиками. Их преодоление означает не что иное, как коренное изменение самой системы.

Учитывая все недостатки организации оплаты труда необходимо определить пути выхода из кризиса заработной платы. Необходимо восстановление заработной платы как реальной эффективно действующей экономической категории рыночной экономики, восстановление ее основных функций: воспроизводственной, стимулирующей и регулирующей.

Первая задача состоит в повышении реальной зарплаты до стоимости рабочей силы. Заработная плата - категория не только экономическая, но и социальная, призванная обеспечить человеку определенный социальный статус. Затраты на

возмещение стоимости (цены) рабочей силы не могут не предусматривать, кроме затрат покрытие расходов на питание, одежду, также затрат на содержание жилища, медицинское обслуживание, образование, социальные нужды работника. Отсюда вывод: решение вопросов уровня минимальной и средней заработной платы необходимо ориентировать на минимальный потребительский бюджет, исчисленный дифференцированно применительно к категории работников, видов производств. Социальная политика государства должна иметь ориентир: минимум заработной платы постепенно сближать со стоимостью потребительской корзины прожиточного минимума. [2]

С точки зрения защиты интересов наемных работников заслуживает внимания переход на гарантированный часовой размер минимума оплаты труда. Даже если в основу его установления будет положен значительно более высокий, чем сегодня действующий, месячный размер государственного тарифа, это отнюдь не будет означать аналогичного увеличения заработной платы работника. Когда занятость в течение полного рабочего дня и рабочего месяца не гарантирована, работники труда могут оказаться менее защищенными перед произволом работодателей. Гарантированным будет лишь заработок в соответствии с балансом часов, фактически отработанных за оплачиваемый период времени. Даже предусмотренную в настоящее время норму: простои не по вине работника оплачиваются в размере $\frac{2}{3}$ тарифной ставки. Работодатель при переходе на часовой гарантированный размер оплаты будет обязан оплатить лишь фактические часы работы. Оторвать же размеры гарантированных государством льгот и компенсаций от установленного месячного минимума оплаты труда возможно и другим путем: установив их в определенном соотношении с прожиточным минимумом, рассчитанным для соответствующей категории населения - получателей пенсий, стипендий, пособий и т.д. [2]

Устранение большой дифференциации в области труда по категориям работников, предприятиям - второй шаг на пути преодоления кризиса заработной платы и восстановлению второй ее важнейшей функции - стимулирования (эффективности использования) рабочей силы.

Необходимо преодолеть усиливающуюся дифференциацию в оплате труда путем установления и поддержания рациональных пропорций в соответствии оплаты простого и сложного труда, труда требующего уровня квалификации. И в этой связи возникает вопрос о роли и месте тарифной системы в оплате наемного труда. В рыночной экономике система соотношений в ставках и окладах в зависимости от сложности, условий и значимости сфер приложения труда является неотъемлемой частью всей системы организации заработной платы. В этих целях необходимо согласовать и утверждать в процессе переговоров на федеральном и отраслевом уровнях минимальные тарифные ставки оплаты первого разряда. Но централизованно утвержденные уровни ставок и окладов, ниже которых не может оплачиваться тот или иной вид труда, - это гарантированный минимум, который согласовывается и утверждается на общереспубликанском, отраслевом уровнях. Они являются как бы ориентирами для проведения переговоров по проблемам оплаты труда на предприятиях и в организациях.

Реализовать необходимые преимущества названных сфер приложения труда в области его оплаты возможно посредством установления в генеральном тарифном соглашении коэффициентов к централизованно утвержденному минимуму заработной платы. В качестве ориентиров могут быть использованы соотношения в уровнях тарифных ставок и окладов по отраслям, ибо они отражают длительно складывающиеся

соотношения в оплате труда по отраслям. Должны приниматься во внимание и расчеты средств, которые возможно направить на обеспечение преимуществ в оплате.

Что касается непосредственно действующих систем оплаты труда, то они должны создаваться таким образом, чтобы обеспечить объединение, а не разобщение работников в рамках фирмы, стимулировать сотрудничество, а не конфликты между работниками.

Для менеджеров в новой системе оплаты труда нужно снизить уровень базовой оплаты, которая обуславливалась стажем работы, и увеличить размер оплаты, пропорциональной трудовому окладу. [3]

Необходимо сосредоточить внимание всей компании на производительности и качестве. Для этого нужно определить требования к организации производства: все программы должны выполняться в срок или досрочно; все работы необходимо выполнить с наименьшими затратами; все услуги и работы сдаются заказчикам с первого предъявления: качество должно находиться на первом листе; нужно использовать самые совершенные технологии, инструменты и методы. Кадровая политика должна поддерживать благоприятный климат, стабильность кадров, возможность для их роста. Необходимо выделить три важнейшие проблемы качества. Качество труда: управление производительностью и качеством. Качество трудовой жизни: управленческая культура, производительный вклад со стороны работников. Качество управления: передовая роль управления организаций, степень, в какой руководство добивается повышения результативности через качество трудовой жизни.

Как отмечалось ранее, недостатки действующей системы оплаты обусловлены индивидуальным ее характером, и ее нужно превратить в коллективно-долевую. В мировой экономике такой переход уже происходит. У нас предпосылок и возможностей для формирования коллективно-доловой системы поощрения качества и производительности не меньше.

Итак, мотивация труда должна строиться на основе факторов, непосредственно зависящих от работников. Независимыми могут быть не стоимостные факторы, ибо на практике от работников действительно не зависят ни условия сбыта, ни условия кредитования. Уже поэтому ставить поощрение работников в прямую зависимость от прибыли, было бы ошибочным.

Объективный учет и контроль необходим, поскольку в противном случае предприятие обречено на неконкурентоспособность со всеми вытекающими из нее последствиями. Совершенно ясно, что тот собственник, который не в состоянии организовать надлежащий экономический учет и контроль, будет вынужден уступить свое место другому, более настойчивому и последовательному в деле превращения предприятия в конкурентно-способное.

Для рабочих поощрение инициативы и творчества должно выступать как оплата "по заслугам" или "за личный вклад". Оценка заслуг или личного вклада устанавливается при помощи критериев, определенных самим предприятием. Например, для оценки работы каменщика можно использовать следующие критерии: точность, скорость, экономия средств, безопасность для окружающих, совершенствование рабочих приемов. Под термином "заслуги" или "вклад" можно подразумевать и рабочее место, и проявление личных качеств работника, и оценку результатов деятельности при помощи критериев. Хотя оплата за личный вклад идет несколько в противоречии с коллективным характером труда, ее все же можно применять для оценки квалификации работника, учитывая при этом, общий вклад. Коллективизм должен быть принципом формирования поощрения труда. [2]

Срок жизни каждого предприятия определяется исключительно лишь сроками потребности в нем, так что каждая существует до тех пор, пока оно необходимо

конечному потребителю. Как только потребность в нем исчезнет, наступает его упадок. Потребности же находятся в постоянном движении. Хорошо, когда предприятие успевает за развитием потребностей, еще лучше - если оно само развивает их.

ЛИТЕРАТУРА

1. Сущность производительности труда [Электронный ресурс] /. – Электрон. текстовые дан. – 2017 – Режим доступа: <http://studbooks.net>
2. Мазманова Б.Г. Управление оплатой труда: учебное пособие. – М.: Финансы и статистика, 2011., 368 с.
3. Экономика труда. Учебник под ред. проф. П.Э. Шлендера и проф. Ю.П. Кокина – М. Юрист, 2005.

УДК 657.9 (021)

АУДИТ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОРГАНИЗАЦИИ

Комекбаева Г.

Научный руководитель: Кисаева З.Н.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. В статье обобщены и систематизированы основные задачи аудита финансовых результатов, определены его особенности и главные проблемы осуществления, обоснованы рекомендации по совершенствованию аудиторской проверки финансовых результатов организации. Финансовый результат – прибыль или убыток компании по сути являющаяся результатом деятельности этой компании. Так как целью аудита является выражение мнения о достоверности бухгалтерского учета и финансовой отчетности организации, то главной целью аудита финансовых результатов является выражение мнения о достоверности и правильности отражения прибыли в бухгалтерском, а также в налоговом учете, правомерности распределения и использования прибыли, которая после уплаты всех налогов остается в распоряжении организации.

Ключевые слова: аудит, задачи аудита, проверка, финансовые результаты, прибыль, финансовая отчетность.

Финансовые результаты являются чрезвычайно важным показателем для экономического субъекта, ведь в них отражаются все стороны деятельности организации. Внутренние службы организации не всегда могут обеспечить качественный контроль над достоверностью и правильностью отражения финансовых результатов в учете и отчетности, поэтому очень важным становится внешний контроль – независимый аудит, цель которого заключается в повышении степени доверия пользователей к бухгалтерской финансовой отчетности. Именно это и определяет актуальность исследования вопросов аудита финансовых результатов.

Одним из показателей значимости предприятия в экономике страны является его финансовый результат. В условиях рыночного хозяйствования предприятия заинтересованы в получении прибыли, т.е. в положительном результате от своей деятельности. Прибыль является показателем, показывающим насколько предприятие способно расширить свою мощь, создается предпосылка для инвестиций. Предприниматель ориентируется на увеличение объема производства и продажи

продукции, а также на снижение затрат. Помимо прибыли немаловажную роль в функционировании организации играют и убытки, так как они показывают допущенные ошибки в организации производства, просчеты в направлении денежных средств и др.

Заинтересованные участники рыночных отношений нуждаются в наличии информации о финансовом результате предприятия. Сведения, содержащиеся в бухгалтерской отчетности, могут помочь организации в принятии верного управленческого решения, деловым партнерам в принятии решения о сотрудничестве, контрольным органам убедиться в честности и добросовестности хозяйственной деятельности организации.

Организация обязана при учете финансовых результатов формировать полную и достоверную информацию о порядке учета для целей налогообложения по всем проведенным хозяйственным операциям за отчетный период. Помимо этого необходимо обеспечить внутренних и внешних пользователей достоверной бухгалтерской информацией с целью контроля за своевременностью и правильностью исчисления и уплаты налога в бюджет.

Так как прибыль является основным показателем эффективной деятельности организации, включающей производительность труда, эффективность производства, уровень себестоимости продукции, то исследование порядка аудита финансовых результатов организации является актуальным. [1]

Аудит – деятельность, связанная с проверкой бухгалтерского учета и финансовой отчетности организации, носящая независимый характер, главная цель которой является выражение мнения о достоверности бухгалтерской финансовой отчетности.

Сегодня у научного сообщества нет однозначного определения финансового результата, но все они сходятся в одном, что финансовый результат – это прирост или уменьшение прибыли, образовавшаяся в процессе предпринимательской деятельности за определенный период времени.

Финансовый результат – прибыль или убыток компании по сути являющаяся результатом деятельности этой компании. Так как целью аудита является выражение мнения о достоверности бухгалтерского учета и финансовой отчетности организации, то главной целью аудита финансовых результатов является выражение мнения о достоверности и правильности отражения прибыли в бухгалтерском, а также в налоговом учете, правомерности распределения и использования прибыли, которая после уплаты всех налогов остается в распоряжении организации.

К финансовым результатам относятся два вида показателей – абсолютные и относительные. К абсолютным показателям относятся:

- прибыль/убыток от реализации продукции или оказания услуг;
- доходы и расходы от внереализационных операций;
- балансовый (валовой) доход;
- чистая прибыль.

К относительным относятся:

- соотношения прибыли и затрат;
- рентабельность.

Аудитор в ходе проведения аудита финансовых результатов проверяет и анализирует первичные документы, которые подтверждают доходы и расходы организации, Главную книгу, учетные регистры, Бухгалтерский баланс (форма №1) и Отчет о доходах и расходах (форма №2), учредительные документы, приказы, распоряжения, протоколы собраний учредителей, накладные, приходные и расходные кассовые ордера, квитанции, платежные ведомости.

При проведении аудита финансовых результатов аудитор выполняет следующие задачи:

1. Проверяет правильность формирования доходов и расходов, а также их отражение в балансе организации;
2. Оценивает соответствие бухгалтерской отчетности данным синтетического и аналитического учета;
3. Проводит проверку правильности оформления организацией бухгалтерских операций в соответствии с действующим законодательством;
4. Проверяет правильность формирования и использования чистой прибыли.

Для качественного проведения аудита финансовых результатов организации необходимо раскрыть механизм, благодаря которому формируется прибыль, а также определить каждую ее составляющую. Прибыль – это качественный показатель, характеризующий эффективность деятельности организации, ее конкурентоспособность. Конечный финансовый результат формируется за счет валовой прибыли, прибыли от продаж и прибыли до налогообложения. [2]

Аудиторская проверка правильности формирования финансовых результатов деятельности организации отличается от проверки балансовых статей, так как прибыль или убыток являются обобщающим результатом отражения большинства хозяйственных операций. В связи с этим со стороны производственных и внутрифирменных служб в пределах своей компетенции необходима четкая организация контроля за формированием прибыли.

Аудит финансовых результатов можно разделить на три этапа: ознакомительный, основной и заключительный.

После завершения ознакомительного этапа аудитор обобщает полученные результаты и приступает к основному этапу. Данный этап заключается в оценке влияния выявленных отклонений полученных при проверке на ознакомительном этапе на показатели выручки, валовой прибыли, себестоимости, управленческих расходов, прибыли (убыток) от продаж, коммерческих расходов. Далее он анализирует формирование прочих доходов и расходов, проверяет правильность формирования использования различных резервов и фондов, созданных в организации. Данная проверка заключается в тщательном анализе первичных документов и отдельных положений учредительных документов компании, решений собраний учредителей, в которых раскрывается правомерность отражения различных видов прочих доходов и расходов и источники формирования и использования фондов и резервов.

Аудитору следует обратить внимание на порядок распределения прибыли после налогообложения, а также обоснованности расходования средств нераспределенной прибыли.

На завершающем этапе аудитор обобщает полученные данные, составляет отчет и представляет его со всем пакетом рабочих документов руководителю проверки.

При аудите учета финансовых результатов выявляют следующие типичные ошибки:

1. Неверное отнесение доходов/расходов к прочим доходам/расходам;
2. Преувеличение или преуменьшение показателей, отражающиеся при заполнении формы №2;
3. Неправомерное использование прибыли за отчетный год;
4. Ошибочная корреспонденция бухгалтерских счетов при отражении прочих доходов/расходов [3].

Важным элементом аудита является определение влияния отдельных факторов на величину финансовых результатов.

Аудитор прежде всего должен оценить влияние прогрессивных факторов формирования прибыли – снижение себестоимости продукции, повышение качества и улучшение ассортимента продукции. Выявляются также негативные факторы – завышение цен, тарифов, нарушение установленных стандартов и т. На основе комплекса аудиторских работ и полученной при этом информации составляют отчет независимого аудитора, в котором аудитор выражает мнение о достоверности финансовой отчетности во всех существенных аспектах в соответствии с применяемой концептуальной основы финансовой отчетности [2]. Также аудитор может предоставлять предложения по улучшению системы бухгалтерского учета и контроля в организации.

Необходимо подчеркнуть, что нерационально и не эффективно построенный аудит финансовых результатов организации, может привести к выявлению искажений, фальсификаций, что в дальнейшем может негативно повлиять на принятие управленческих решений пользователями.

Среди проблем аудит финансовых результатов ученые выделяют и конкретизируют следующие элементы:

- нестабильность законодательной базы;
- формальный подход к проведению аудита;
- использование шаблонного подхода в процессе аудита объекта проверки;
- недостаточный уровень понимания аудитором деятельности организации.

Для решения проблем проведения аудита предлагается внедрять следующие мероприятия: усовершенствовать законодательную и нормативную базу, касающуюся бухгалтерской финансовой отчетности; разработать единую систему расчета стоимости услуг аудиторской фирмы; повысить качество аудита и степень доверия к отечественным аудиторам путем усиления требований к повышению квалификации и выполнения аудиторами международных стандартов аудита; усовершенствовать документальное оформление аудиторской проверки и компьютеризировать составление и хранение документов; повысить уровень информирования руководителей организации в вопросах аудиторских проверок.

Итак, выражение мнения аудитора о достоверности бухгалтерской финансовой отчетности организации имеет большое значение для принятия пользователями этой отчетности обоснованных эффективных решений. Систематизация задач аудита позволяет лучше понять особенности проведения аудита финансовых результатов, повысит качество планирования и, соответственно, будет способствовать улучшению качества аудита. [3]

Аудит финансовых результатов помогает выявить результаты, которые не соответствуют реальности, помогает исправить ошибки, допущенные организацией, а также дает возможность проанализировать деятельность организации.

ЛИТЕРАТУРА

1. Абленов Д.О. “Основы аудита” Алматы, Экономика, 2005
2. Дюсембаев К.Ш., Теория и эволюция аудита: монография, - Алматы: Экономика, 2012.
3. Пономарева А.Р. Финансовые результаты организации: их формирование, учет, анализ и аудит // Actualscience. – 2016.

АНАЛИЗ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОВРЕМЕННОЙ УРБАНИЗАЦИИ В КАЗАХСТАНЕ

Күрішова Н.Т., Булекбаев Қ.М., Қанатбаева С.Н., Курішова Н.Т.,
Кужаниязова Д.А., Қуандыков Т.А.

Научный руководитель: Омарова А.И.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. Уровень урбанизации населения является одним из ключевых показателей социально-экономического развития страны. Процесс урбанизации увеличения доли городского населения, который сопровождается ростом экономической, политической и культурной значимости городов по сравнению с сельской местностью. В большинстве стран мира существует устойчивая тенденция к урбанизации, которая является естественным следствием и стимулом экономического развития, проходящего стадии индустриализации и пост индустриализации.

Ключевые слова: Урбанизация, анализ, транспортировка, процесс, эффект, города, моногорода, инвестиции, уровень. ВВП, ООН.

Урбанизация сегодня выступает одним из основных трендов развития мира, уже сейчас население городов превысило количество человек, проживающих в сельской местности, и данная тенденция будет только усиливаться. В развитых странах в городах живет уже три четверти населения: в Великобритании уровень урбанизации достигает 82,3%, в США – 81,4%, во Франции – 79,3%, в Германии – 75,1%. По прогнозам ООН, к 2050 году 6,2 млрд человек будет проживать в городах, что будет составлять 66% от общей численности населения земли.

Сейчас на планете около 25 крупных городских агломераций, в которых проживают свыше 10 миллионов человек: Сан-Паулу и Рио-де-Жанейро, Токио, Нью-Йорк, Шанхай и Пекин, Бомбей, Джакарта, Мехико, Москва и др. Крупнейшим городом мира является Шанхай с населением более 24 млн человек. Здесь важно отметить, что города занимают всего около 1% суши, при этом в них концентрируется более половины населения мира.

Немаловажным фактором в понимании важности урбанизации в масштабе государственного развития играет её положительное влияние на рост экономики. Существует прямая связь между урбанизацией и ростом ВВП. Подсчитано, что в среднем на каждые 5% увеличения численности городских жителей страны приходится связанный с этим рост экономической активности на душу населения на 10%. Можно говорить о том, что в будущем будет происходить конкуренция не экономик стран, а крупных городов. По данным общеизвестного доклада «Новая экономика климата», уже сейчас ВВП Токио больше, чем ВВП Испании, а ВВП Лондона превышает ВВП Швеции. Согласно данным ООН к 2030 году на долю 600 городов будет приходиться 60% роста мирового ВВП, однако здесь важно отметить, что фокус сместиться в сторону развивающихся стран и их растущих городских агломераций (Китай, Африка, Азия).

Урбанизация дает очевидные преимущества и возможности для развития бизнеса, что заключается в концентрации потенциальных потребителей, наличии спроса на более разнообразный спектр продуктов и услуг, что приводит к активизации производства и поиску новых ниш развития, а также в аккумулировании человеческих, финансовых и информационных ресурсов. Более того город способствует развитию

целых секторов экономики: строительный сектор, металлургия, машиностроение, автомобилестроение, сфера услуг, банковский сектор, сфера информационных технологий, медиа-сфера и др. Вместе с тем быстрые темпы роста городов актуализируют вопросы неконтролируемой урбанизации, которая чревата проявлением ряда негативных тенденций. В этой связи важно понимать необходимость планирования, использования новых технологий и инноваций для выстраивания наиболее комфортной городской среды.

В этой связи, для Казахстана представляется важным вопрос развития городов и раскрытия их возможностей. Здесь важно отметить, что Казахстан проводит достаточно активную политику в сфере урбанизации, где особую роль играет Глава государства Н.А. Назарбаев, как главный инициатор и новатор в вопросах развития городов. Новая столица Астана тому ярчайший пример, за 20 лет своего развития в статусе столицы город сумел стать центром притяжения людей, развития бизнеса, инноваций и технологий, продвижения идей и смелых проектов. Именно Президенту принадлежит идея развития городских агломераций Астаны, Алматы, Актобе и Шымкента, вокруг которых будут аккумулироваться человеческие, финансовые и инвестиционные ресурсы.

Урбанизация возникла в 19-20 веках в результате быстрого развития крупных промышленных предприятий в городах. В 1800 г. доля городского населения была равна всего 3%, в 1860 г. увеличилась до 6,4%, а в 1950 г.-до 30%. [1, с.16].

Основные причины процесса урбанизации

1) так как в городе много компаний, то средний размер заработной платы в городе больше, чем в сельской местности.

2) наличие в городе разнообразных благ.

Например, если в одном селе есть только одна школа. В крупных городах различной направленности (физической, лингвистической, спортивной, информационной...) будут десятки, сотни, а то и тысячи школ. Высшие учебные заведения располагались в основном в крупных городах.

3) слияния пригородных сел с городом (агломерация).

Доля городского населения в государстве называется уровнем урбанизации. Например, если доля городского населения составляет 60%, то уровень урбанизации называется равным 60%. В развитых странах уровень урбанизации будет высоким, а в слаборазвитых-низким.

Урбанизация в Казахстане

На сегодняшний день в городах Казахстана проживает 57,6% населения страны (Рис.1). Городами миллионниками являются Алматы (более 1 829 тыс. человек), Астана (более 1 047 тыс. человек), относительно недавно к их числу прибавился Шымкент (более 1 005 тыс. человек). Отметим, что Шымкент является одним из быстрорастущих городов, обладающим большим потенциалом развития. В данном ключе дальнейшее продвижение Шымкента в качестве города миллионника и вопросы его развития представляются актуальными.

Анализ уровня урбанизации за последние 10 лет показал, что за исследуемый период доли городского и сельского населения Казахстана претерпели определенные изменения как в целом, так и в региональном разрезе (Рисунок. 1). Доля городского населения увеличилась на 4,4 процентный пункт по сравнению с 2009 годом. В разрезе регионов увеличение уровня урбанизации произошло в большинстве областей, лишь в некоторых регионах наблюдается снижение доли городского населения. Значительное сокращение доли городского населения произошло в Мангистауской области – на 13,1 п.п. [2, с.26].

Необходимо подчеркнуть, что снижение доли городского населения с 56,3% до 54% и соответствующее повышение доли сельского населения стало одним из самых неожиданных результатов последней национальной переписи населения 2009 года. В целом, наша страна слабо урбанизирована, в 2014 году в мировом рейтинге стран по уровню урбанизации Республика Казахстан занимает 140 место среди 228 стран.

В отдельных регионах Казахстана наблюдаются достаточно низкие показатели урбанизации, значительно отличающиеся от среднереспубликанского. По данным на 1 июля 2018 года наименее урбанизированным регионом является недавно созданная Туркестанская область, в которой доля городского населения составляет всего 19,5%. Также к слабо урбанизированным регионам РК можно отнести Алматинскую область с долей городского населения 22,7%, Жамбылскую область – 39,7%, Мангистаускую область – 40,5%.



Рисунок 1 - Уровень урбанизации в регионах Казахстана [1, с.26]

Для поддержания сбалансированного развития страны, необходимо определить оптимальный уровень урбанизации. Согласно Стратегии «Казахстан – 2050», доля городского населения должна вырасти до 70%. Следует отметить, что в настоящее время в двух регионах РК уровень урбанизации превышает обозначенное значение. Так, доля городского населения в Павлодарской области составляет 70,7%, в Карагандинской области – 79,6%, что является наиболее высоким значением по стране. В сентябре 2018 года в ходе выездного совещания по вопросам дальнейшего развития Карагандинской области область эта является самым урбанизированным регионом страны, и отметил важность развития социальной инфраструктуры во всех ее населенных пунктах. [2, с.34].

Кроме того, одной из семи важнейших системных реформ Стратегического плана развития Республики Казахстан до 2025 года значится реформа «Сильные регионы и урбанизация». Как отмечается в плане, уровень развития урбанизации и городской среды отражает уровень развития страны в целом и является важным фактором для дальнейшего социально-экономического развития. Пятое направление «Сильные регионы и урбанизация» – это экономическое развитие регионов за счет повышения их самостоятельности и обеспечения равного качества жизни населения независимо от места их проживания. По мнению министра, процесс урбанизации станет более равномерным, при этом реформы коснутся не только крупных городов, но и средних, обеспечив сокращение социально-экономического разрыва и дисбаланса между регионами.

Таким образом, тема урбанизации является глобальным трендом будущего. В долгосрочной перспективе тенденция роста численности жителей городов будет только усиливаться. Уровень урбанизации в ряде городов развитых стран уже превышает 75-80%. Согласно прогнозу ООН, к 2050 году в городах будет проживать 66% от общей численности населения земного шара. Однако, процесс урбанизации в Казахстане имеет средние масштабы – за последние 10 лет доля городского населения увеличилась с 53,2% в 2009 году до 57,6% в 2018 году. По данному показателю страна относится к числу слабо урбанизированных государств. В отдельных регионах наблюдаются достаточно низкие показатели урбанизации, значительно отличающиеся от среднего по республике. Планы Правительства РК до 2025 года сведены к тому, что процесс урбанизации станет более равномерным в разрезе регионов и затронет средние и крупные города страны. В целом, урбанизация носит двоякий характер. С одной стороны, высокий уровень урбанизации позитивно влияет на экономическое развитие государства, с другой стороны, она оказывает значительную нагрузку на социальную сферу. [3].

Во-первых, необходимо учитывать интересы граждан при строительстве городов и развитии населенных пунктов. Ставить здоровье и комфорт населения выше всех. Для этого необходимо упростить городскую прописку, принадлежащую всем горожанам, усовершенствовать систему социального обслуживания.

Во-вторых, оптимизация структуры городов и мобилизация всех городских ресурсов на развитие науки. Существует также необходимость жесткого контроля земель, предназначенных для строительства в крупных населенных пунктах и используемых в сельскохозяйственных целях [4].

Главное-не допустить ложной урбанизации, т. е. масштабного расширения только городских территорий и оставления их пустыми. Необходим полный контроль со стороны правительства за созданием агломераций.

ЛИТЕРАТУРА

1. К. М. Байпакова "Древняя и средневековая урбанизация Казахстана (по материалам исследований Южно-Казахстанской комплексной археологической экспедиции)".
2. Урбанизация и социальные проблемы территориального развития. Газета МЫСЛЬ, 27 Февраля, 2019.
3. <http://mysl.kazgazeta.kz/news/12855>
4. <https://strategy2050.kz/ru/news/51974/>

УДК:302.33.46

МАСШТАБ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОСЛЕДСТВИЯ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ В МАНГИСТАУСКОЙ ОБЛАСТИ

Қылышбек А.Қ

Научный руководитель: Аманиязова Г.Д.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. В данной статье рассмотрены этапы административных реформ в системе государственного управления и становления государственной службы Казахстана. Сущность государственного управления проявляется в его экономической эффективности, общественной обусловленности и целевой направленности.

Экономическая эффективность государственного управления вытекает из обеспечения реализации политики государства, направленной на эффективное использование природных, трудовых, материальных, информационных ресурсов. Также предложены основные аспекты в области государственного управления и государственной службы в Казахстане.

Ключевые слова: государственное управление, государственная служба, качественные показатели, государственный менеджмент.

С обретения статуса независимости в Республике Казахстан политическая эволюция системы государственного управления подразделяется на три этапа. [1].

Первый этап развития системы государственного управления приходится на 1990-1993 годы и проходил под знаком перехода Республики Казахстан к самостоятельному развитию, становления в стране основ суверенной государственно-административной системы.

Важной особенностью данного этапа заключалось в том, что основные изменения были направлены столько на создание новой системы, сколько на разрушение существовавшей. В итоге важный посыл тех событий заключался в разрушении существовавшей тогда тоталитарной системы управления и внедрении преобразований всей системы общественных отношений. Переход с плановой на рыночную экономику подразумевало сокращение участия роли государства на экономическом рынке.

На данном этапе система государственного управления Казахстана была очень сильно централизованной, что обуславливалось такими факторами как построения основ государственности и проведение широкомасштабных рыночных преобразований. Таким образом, в этот период были заложены основы системы государственного управления.

Создаваемая практически с нуля структура государственного управления требовала новых подходов к организации работы государственного аппарата на всех уровнях. В данный период начинается поиск оптимальной для Казахстана модели создания государственной службы. [2].

Второй этап развития системы государственного управления, пришедший на 1993-1995 годы, характеризуется изменениями в политической системе общества в связи с принятием первой Конституции Республики Казахстан 28 января 1993 года. В этот период был законодательно закреплён базовый принцип разделения ветвей власти. Согласно Конституции Республики Казахстан представительные, исполнительные и судебные органы страны были определены как самостоятельные ветви государственной власти.

Данная Конституция заложила не только фундамент устройства национально-государственной независимости, но и начало структурной реформе государственно-управленческой системы.

Изменения коснулись Верховного Совета Республики Казахстан в связи с приспособлением его к новой системе государственного управления. Упразднен Президиум Верховного Совета, тем самым он стал исключительно высшим законодательным органом страны. Тем не менее, он имел широкие полномочия, которые позволяли ему вмешиваться в деятельность Президента и исполнительной власти.

В новой Конституции полномочия Верховного совета были размыты, к тому же однопалатный парламент не справлялся с огромным объемом законотворческой работы, необходимой для становления и укрепления государства. Данное обстоятельство привело к самороспуску Верховного совета в конце 1993 года.

В 1994 году состоялись выборы нового состава Верховного Совета, однако в марте 1995 года выборы были признаны нелегитимными и Совет был распущен.

В целом, данный этап характеризуется как смешанная форма правления (полупрезидентский), когда полномочия представительных органов были ограничены. Но вместе с тем в Конституции не говорится об установлении президентской формы правления, однако в ней уже закреплены признаки и важные начала президентской республики.

Третий этап реформирования системы государственного управления охватывает период с 1995 года по настоящее время. Его основной характеристикой стали продолжение реформ в системе государственных институтов и процесс создания сегодняшнего стержня государственно-политического устройства Казахстана. Наступление данного этапа связано с принятием ныне действующей Конституции 30 августа 1995 года. Согласно ей был образован двухпалатный парламент (Сенат – верхняя палата, Мажилис – нижняя палата). Конституция установила президентскую форму правления. Президент получил конституционные полномочия осуществлять согласование действия всех трех ветвей власти. [3].

В современных условиях в сфере государственного аппарата перед высшими чинами руководства страны стоит задача повышения эффективности своей деятельности. Формирование успешной структуры государственного управления и государственной службы установлено ключевой задачей в посланиях Президента страны народу Казахстана и значимых стратегических документах страны. Качественное государственное управление должно стать одним из обеспечивающих факторов устойчивого развития экономики, повышения качества жизни населения и роста в целом конкурентоспособности государства.

Так, президент Казахстана Н.А. Назарбаев в своем Послании народу Казахстана «Стратегия «Казахстан-2050»: новый политический курс состоявшегося государства» обозначил, что осуществлены исторически необходимые законодательные и исполнительные реформы, благодаря которым образовалась современная система государственного управления, основанная на разделении ветвей власти.

Для повышения качества государственных стандартов в Казахстане ведется работа по формированию новой модели государственного управления, основанной на принципах корпоративного управления, результативности и подотчетности обществу.

Эффективное функционирование системы государственного управления Казахстана, укомплектованного кадрами профессиональной компетенции и высшей квалификации, выступает одним из решающих факторов устранения многих кризисных явлений в жизни страны.

Как показывает опыт, в любой системе управления должны быть четко сформулированы функции и задачи каждого звена управления, каждого структурного подразделения, а также порядок их взаимодействия. Данного подхода требуют научная организация и научное сопровождение кадровой работы в государственной службе, как в целом, так и на каждом рабочем месте.

Государство, являясь особой организацией публичной политической власти господствующего класса, имеет свои цели и задачи, для достижения которых использует государственное управление.

Кроме того, задачи и функции государства на практике достигаются посредством конкретных действий личного состава, находящегося на службе у государства – государственных служащих. Деятельность граждан, социальных групп и государства в целом невозможна и немыслима без централизованного управления.

В широком понимании понятие «управление» обозначает целенаправленное воздействие субъекта на объект, и в частности на перевод последнего в новое состояние.

Государственное управление – это деятельность органов государственной власти и их должностных лиц по практической реализации выработанного политического

курса на основе соответствующих процедур. Деятельность по государственному управлению традиционно противопоставляется, с одной стороны, политической деятельности, а с другой стороны, — деятельности по формулированию политического курса.

В административной науке отмечается, что термин «государственное управление» является довольно многогранным понятием. Его можно охарактеризовать как вид государственной деятельности, который не относится к законодательной и судебной деятельности. С точки зрения системности, государственное управление представляет собой чрезвычайно сложную динамическую систему, каждый элемент которой продуцирует, передает, воспринимает регулирующее влияние таким образом, что они упорядочивают общественную жизнь. С точки зрения своего предназначения, государственное управление представляет собой явление, призванное осуществлять исполнительную власть.

То есть государственное управление определяется как основанная на законе организующая, юридически властная деятельность органов исполнительной власти (аппарата государственного управления), которая заключается в непосредственном руководстве социально-политическим, социально-культурным и хозяйственным строительством. В этом аспекте государственное управление включает в себя планирование, издание правовых актов, подбор кадров, координацию и контроль. [4].

Сущность государственного управления проявляется в его необходимости, общественной обусловленности и целевой направленности. Необходимость государственного управления вытекает из необходимости обеспечения реализации политики государства, направленной на эффективное использование природных, трудовых, материальных, информационных ресурсов, гарантирование прав и свобод человека.

Общественная обусловленность государственного управления объясняется тем, что его цели и содержание зависят, с одной стороны, от состояния и структуры управляемого общественного отношения, а с другой — от места и роли государства в обществе, а также от взаимоотношений и характера деятельности отдельных государственных органов. Целевая направленность государственного управления означает необходимость достижения максимальных результатов при минимальном использовании материальных, трудовых, финансовых и других средств.

Большое влияние на повышение эффективности работы органов государственной власти и на совершенствование их отношений с гражданами оказывает развитие информационных технологий. Необходимо отметить, что в Казахстане полным ходом идет реформа органов власти с целью построения эффективной системы государственного управления.

Именно реформы по оптимизации системы государственного управления первых лет независимости способствовали тому, что Казахстан смог заявить о себе всему миру. А казахстанская модель экономического развития стала предметом особого внимания и изучения. Реформы и развитие стали главными идеями нашего общественного единения во имя создания нового Казахстана. Новые экономические и общественные отношения требуют и нового качества государственного управления. Нашему государству необходимо обеспечить это качество и достаточные условия для дальнейшей экономической и политической модернизации, для еще более активной интеграции Казахстана в мировое сообщество.

Для обеспечения успеха реформ особое значение имеют процессы управления социально-экономическим развитием регионов, основанные на выборе оптимальных путей реформирования. Региональная политика является также одним из главных

факторов, обеспечивающих эффективное социально-экономическое развитие региона и страны в целом.

Социально - экономически стабильный регион способен отстаивать свои территориальные интересы и обеспечивать свою безопасность за счет эффективного развития экономики, защиты внутреннего рынка и местного производителя, активизации инвестиционно - инновационных процессов в условиях глобализации и интеграции экономики.

Социально-экономическое развитие региона - это процесс, который должен обеспечить рост экономического благосостояния населения региона путем эффективного управления и использования всех имеющихся региональных ресурсов. Эффективное социально-экономическое развитие обеспечивает экономический рост в регионе, а поскольку регион является частью государства, то способствует экономическому росту в стране, повышая благосостояние как население территории, так и государства в целом.

Вопросы повышения эффективности и результативности государственного управления в современных условиях приобретают особую значимость. Одной из стратегических задач правительства является поэтапное внедрение различных методов повышения результативности деятельности органов управления. А именно, разработка нормативных документов и внедрение системы оценки эффективности деятельности госорганов. Мировой опыт свидетельствует о том, что правительства стремятся повысить эффективность государственного управления путем внедрения системы оценки эффективности деятельности госорганов. [5].

Особую актуальность внедрение оценок эффективности работы приобретает в контексте приоритетов реализуемой политики децентрализации, в рамках которой большое значение придается повышению качества принимаемых решений в сфере государственного регулирования, внедрению элементов результативной модели управления и программно-целевого бюджетирования.

ЛИТЕРАТУРА

1. Стратегия "Казахстан-2050": новый политический курс состоявшегося государства». Послание Президента Республики Казахстан Н.А. Назарбаева народу Казахстана. 14 декабря 2012 г.
2. Указ Президента Республики Казахстан «О мерах по модернизации системы государственного управления Республики Казахстан». 13 января 2007 г.
3. «Стратегия «Казахстан-2030» Процветание, безопасность и улучшение благосостояния всех казахстанцев». Послание Президента страны народу Казахстана. 11 октября 1997 года
4. Концепция новой модели государственной службы Республики Казахстан. Указ Президента Республики Казахстан. № 119. 21 июля 2011 года
5. Назарбаев Н.А. Казахстан – 2030: Процветание, безопасность и улучшение благосостояния всех казахстанцев: Послание Президента страны народу Казахстана // Казахстанская правда. – 2006. – 11 окт.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ ТУРИЗМНІҢ ДАМУЫ

Қожан Н.

Ғылыми жетекші: Утебалиева Д.Б.

Ш.Есенов атындағы Каспий технологиялар және инжиниринг университеті,
Ақтау, Қазақстан

Аңдатпа. Экономикалық жүйе ретінде ипотекалық несиелендіру қаржы нарығында ипотекалық несиелеуді жүзеге асыратын несиелік ұйымдарды қайта қаржыландыру әдістері бойынша жіктеледі. Сондай-ақ, қазіргі кезде екінші деңгейлі банктер ипотекалық несиелендіру ресурстарын ұзақ мерзімділігі, көлемі мен тұрақтылығы бойынша банктерді қанағаттандырмайтын банктік бизнес үшін дәстүрлі көздерден тартады. Бұл ипотекалық несиелендіру талаптарын қанағаттандыру үшін жаңа қаржы көздерін іздеу қажеттілігі туындағанын білдіреді. Қазақстан Республикасының үкіметі халықты тұрғын үймен қамтамасыз етуге ерекше мән береді, осы тұрғыдан жүзеге асып жатқан мемлекеттік бағдарламалар мақалада қарастырылған.

Түйінді сөздер: ипотека, мамандандырылған несие, банктік тәуекел, айырбастау бағамы, резерв, жылжымайтын мүлік.

Өткен ғасырдың 90-жылдарының басында басталған реформалардың жүзеге асырылуынан экономикалық жүйеде мүлдем жаңа құралдар мен тұжырымдамалар, ұғымдар пайда болды. Ипотека ұғымы да солардың бірі болды. Оған себеп оның алдыңғы басқару жүйесінде дамуының алғышарттарының болмауына байланысты. Ипотекалық несиелеуді ынталандыру арқылы шешілуі қажет мәселелер күрделі, өйткені ипотека экономика үшін маңызды, оның тұрғын үй құрылысын ынталандырудағы әлеуметтік рөлінен бастап коммерциялық жобаларды қаржыландыруға дейін. Коммерциялық банктердің үй сатып алуға несие беруі қаржы секторындағы өзекті мәселе болып табылады.

Елдердің дамуының әлемдік тәжірибесі көрсеткендей, іс жүзінде барлық елдер әртүрлі дәрежеде дағдарысқа ұшырап, экономикалық қиындықтарға тап болады. Барлық уақытта халықтың тиімді сұранысын көтерудің ең табанды экономикалық тетігі - айтарлықтай пайда әкелетін, жылжымайтын мүлік нарығын дамытатын, демек, экономиканы тұңғыықтан шығаратын механизм. Ипотека капиталды тартудың осындай тиімді тұтқасы болды және болып қалады.

Жалпы ипотека дегеніміз бұл қозғалмайтын мүліктерді яғни тұрғын-үй, өндіріс ғимараттарын, жерді және тағы сол сияқтыларды кепілге ала отырып ұзақ мерзімге беретін несие [1].

Сондықтан, Қазақстан Республикасының қазіргі даму кезеңінде ипотекалық несиелеу жүйесінің дамуына тиісті назар аудару қажет. Бұл жүйенің дамуы Қазақстандағы нарықтық қатынастардың дамуындағы тағы бір қадам болғандықтан.

Қазақстан Республикасының банк жүйесінің қазіргі даму кезеңі банктік бизнесті құрылымдау процестерінің күшеюімен сипатталады. Әмбебап банктер операциялар ауқымын барлық жолдармен кеңейтуге тырысады, бірақ мамандандырылған банктер банктік қызметтердің кең сұранысқа ие сегменттеріне қарамастан, нақты жұмыс істейді.

Мамандандырылған несие мекемелері тартымды, өйткені олар шектеулі операцияларды жүзеге асыра отырып, оны жоғары сапада жасайды және банктік тәуекелдерге қатысты аз болады. Банктік реттеу кезінде мамандандырылған несиелік ұйымдарға деген қажеттілік, атап айтқанда, «Банктер туралы» Қазақстан

Республикасының Заңында көзделген белгілі бір банктік операцияларды жүзеге асыруға құқылы банктік емес несиелік ұйымдардың ұйымдық түрінде көрінеді. Банк қызметі осы операциялардың рұқсат етілген комбинацияларын Қазақстан Республикасының Ұлттық Банкі белгілейді.

Әлемдік тәжірибе көрсеткендей, ипотекалық несиелеудің маңызды тірегі - бұл ипотекалық несиелерге қаражат орналастыру бойынша белсенді операцияларды да, ипотекалық несиелерге инвестицияларды қайта қаржыландыру мақсатында, әдетте, ипотекалық облигациялар шығару жолымен қаражатты тарту бойынша пассивті операцияларды да жүзеге асыратын несиелік ұйымдардың қызметі.

Ипотекалық несиелеу ұйымының басты мақсаты - ипотекалық несиелерді секьюритизациялау, өйткені ұзақ мерзімді (облигациялық) ақшаны сенімді кепілмен (ипотекалық несиелер) тарту арқылы ғана ипотеканы дамытудың көлемі мен мерзімі бойынша қажетті қаражат қамтамасыз етілуі мүмкін [2] .

Халықтың банктік ипотекалық несиені пайдалану мүмкіндігін шектейтін негізгі кедергілердің бірі - олардың жоғары пайыздық мөлшерлемелері. Қазақстан Республикасында қалыптасқан төлемдер проблемасы, кәсіпкерлік субъектілерінің жалпы өзара сенімсіздік атмосферасы, кәсіпкерлік құрылымдардың көптеген банкроттықтары, заңды және жеке тұлғалардың әртүрлі деңгейдегі бюджеттер алдындағы жаппай қарыздары, сондай-ақ бюджеттердің жалақыға және басқа төлемдерге қарыздары, коммерциялық ұйымдардың төлем қабілеттілігінің саяси өзгерістерге тәуелділігі. климат - мұның бәрі ірі коммерциялық операцияларды жасау кезінде бақылауды едәуір күшейтуді қажет етеді. Бұл жағдай қолданыстағы байланыстардың үзілуіне, сату арналарының қалыптасуында қиындықтардың туындауына, ірі операцияларды қаржыландыру проблемаларының туындауына әкеледі.

Тәжірибе көрсеткендей, ипотекалық несиелеу процесін едәуір кең етуге мүмкіндік беретін халық үшін қолайлы ставкалар шетелдік валютада жылына шамамен 8-10% құрайды. Алайда, банктік нарықта жиналған ресурстар әдетте қымбатырақ болады.

Қазақстан Республикасындағы ипотекалық несиелеудің қазіргі жағдайын одан әрі талдау үшін Ұлттық Банктің деректері, статистикалық мәліметтер, Қаржы министрлігінің деректері, сондай-ақ зерттелген банктің қаржылық есептілігі қолданылды. Қазақстанда ипотекалық несиелендіру екі валютада берілуі мүмкін, бұған 1-кестедегі мәліметтер дәлел.

Кесте 1 – Берілген ипотекалық несиелерді валюта түрлері бойынша талдау

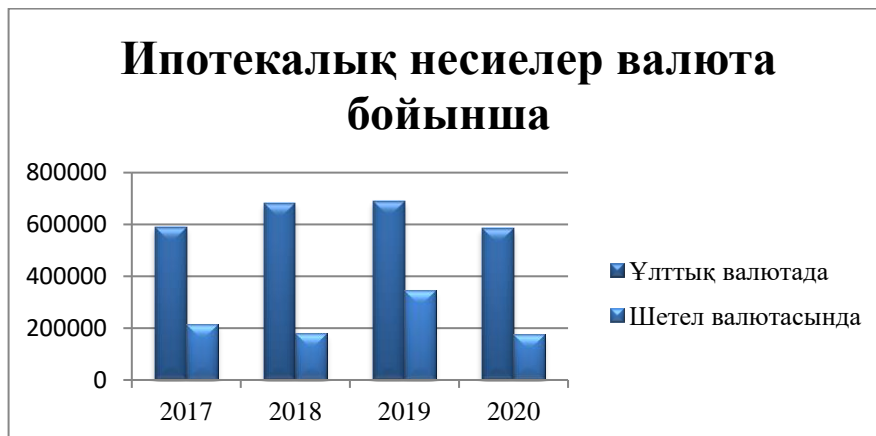
Көрсеткіштер	Жылдар			жылдар бойынша жалпы көлемнің % -ында		
	2018	2019	2020	2018	2019	2020
Ұлттық валютада, млн теңге	698460	725843	875960	74	79	82
Шетелдік валютада, млн АҚШ доллары	315462	280360	187500	26	21	18

1-кестені талдай отырып, халық ұлттық валютада ипотекалық несие алуды жөн көреді деген қорытынды жасауға болады, оның үлесі бүгінде берілген ипотекалық несиенің жалпы көлемінің 82% құрайды немесе 764,041 млн. Мұны дәл қазіргі уақытта халыққа қолайсыз болып отырған АҚШ долларының айырбастау бағамының өсу тенденциясы сақталып отырғандығы дәлелдей алады.

Жыл бойынша барлық басқа несиелердің жалпы көлеміндегі ипотекалық несиелер. Ипотекалық несие көлемі Қазақстандағы екінші деңгейлі банктер берген барлық қарыздардың жалпы көлемінің 7,5% құрайды.

Төрт жылдық кезеңде ипотекалық несиелердің жалпы портфеліндегі ипотекалық несиелер үлесінің жалпы көлемнің 1,8% -ға төмендеу тенденциясы байқалды. Бұл шетел валютасындағы ипотекалық несие портфелінің төмендеуіне байланысты. Мәселен, егер 2017 жылы шетел валютасында берілген несие көлемі 180 360 миллион теңгені құраса, жылдың соңында бұл көрсеткіш 167 716 миллион теңгеге дейін төмендеді. Қарыз алушыларды бағалаудың қатаң жүйесі, оның ішінде алғашқы төлемге қойылатын жоғары талаптар, клиенттердің төлем қабілеттілігі мен несие қабілеттілігін мұқият тексеру банктердің шектеулі несиелік белсенділігі туралы куәландырады.

Ипотекалық несиелерді қайта қаржыландыру үшін нарық қажетті ипотекалық бағалы қағаздармен қамтамасыз етілуі керек, әйтпесе ипотека ауқымды дамуға ие болмайды. Меншікті капиталдың жеткіліктілігі деңгейіне қойылатын жаңа жоғары талаптар Қазақстан Республикасында секьюритизацияны дамытуға елеулі түрткі болып табылады, бұл активтерді баланстан есептен шығаруды және олардың бір уақытта жоғары өтімді бағалы қағаздарға айналуын қамтамасыз етеді.



Сурет 1 – Ипотекалық несиелер валюта бойынша

Үйді ипотекалық несиелендірудің екінші проблемасы - ипотеканың бағасы. 2018 жылғы жағдай бойынша тұрғын үй бағасының тұрақты өсуі тұрғын үй нарығының барлық сегменттерінде байқалды, орташа алғанда 20-25% [3].

Қазақстандағы жылжымайтын мүліктің қымбат болуының себебі - қаржыландырудың жеткіліксіздігі және несиелеудің жоғары ставкалары. Қазақстандықтар шетелдегі жылжымайтын мүлікке белсенді түрде ақша салуда, бұл Қазақстандағы жылжымайтын мүлік Еуропаға қарағанда әлдеқайда қымбатқа түсуіне байланысты. Мысалы, Испанияда 2012-2017 жылдар аралығында мүлік бағасы 50% -ға, атап айтқанда Барселонада 40% -ға төмендеді. Осылайша, Испанияның жағалауларын қоса алғанда, аймақтарында тұрғын үйді 50.000 - 80.000 еуро аралығында сатып алуға болады. Дағдарыстан кейін қазақстандық нарықта жылжымайтын мүліктің өте жоғары бағасы, сондай-ақ банктік қаржыландырудың қолайсыз шарттары, атап айтқанда, қатаң талаптары бар несиелендіру үшін өте жоғары пайыздық мөлшерлемелер сақталды.

Қазақстан Үкіметі «Қол жетімді баспана - 2020» бағдарламасы бойынша салынып жатқан пәтерлердің бағасын төмендетуге ниетті.

Кесте 2 – Мемлекеттік бағдарламаларға мінездеме

Бағдарламалар	Пайыздық мөлшерлемесі, %	Бастапқы жарна	Мерзімі
Нұрлы жер. Көппәтерлі үйлер құрылысы мен жеке тұрғын үй құрылысын дамыту аясында халықты қолжетімді баспанамен қамтамасыз етуге арналған мемлекеттік бағдарлама.	5	20% - бастап	25 жылға дейін
Әскери өнім. Тұрғын үйді сатып алу үшін тұрғын үй төлемдерін пайдалана отырып, әскери қызметкерлерге жеңілдігі бар несие беру бағдарламасы.	6-8	15% - бастап	8 жылға дейін
Бақытты отбасы. Қатысушылары тұрғын үй сатып алу үшін теңдессіз төмен мөлшерлемеден заем ала алатын, көпбалалы, толық емес отбасыларға, мүгедек балалары бар немесе оларды тәрбиелеп отырған отбасыларға арналған бағдарлама.	2	10 %	19 жылға дейін у
Өз үйім. Бұл жаңа салынған үйден пәтерді нарық құнынан төмен бағада беруге бағытталған Тұрғын үй құрылыс жинақ банкінің жеке бағдарламасы.	3,5 - 7	20 % - бастап	25 жылға дейін

Үкімет мұны құрылыс материалдарының құнын төмендету арқылы жүзеге асырмақ. Бұл құрылыс индустриясында қолданылатын өнім сапасының нашарлауы дегенді білдірмейтіндігі баса айтылды. Біз құрылыс материалдарын өндіруге арналған өзіміздің қазақстандық сектордың әлеуетін құру және арттыру туралы айтып отырмыз.

Осылайша, Қазақстан Республикасында ипотекалық несиелеу өзінің лайықты дамуын алғанымен, халықты несиелеу механизмін жетілдіру және ипотекалық несие алу жағдайларын жақсарту қажет.

Бұл мәселеде ҚР ҰБ маңызды рөл атқаруы мүмкін. Дәл осы ипотекалық несие бойынша ставкаларды айтарлықтай төмендетуге жағдай жасай алады.

Бұл шарттарға, атап айтқанда, ипотекалық несиелердің қауіпсіздігін бағалау критерийлерінің өзгеруі, тәуекел топтары бойынша олардың жіктелуінің өзгеруі, ипотекалық несиелер бойынша резервтер мөлшерінің азаюы, қорға аударымдар мөлшерлемесінің төмендеуі жатады. жинақтаушы ипотекалық салымдар бойынша міндетті резервтер және т.б.

Қазақстандағы коммерциялық банктер талаптарды күшейту арқылы ипотекалық несиелеуді қысқартуды жалғастыруда. Банк жүйесінің дамуының осы кезеңінде банктер тұрғын үйге несие беруге мүдделі емес және қарыз алушыларға қойылатын талаптарды күшейту арқылы қосымша шектеулер қояды - тұрақты жоғары кірістер, жоғары жалақы төленетін жұмыс орындары, жас және т.б. Бұл қазіргі қажеттілікке байланысты ипотекалық несиелеу жағдайы [4].

Бұл мәселелерді шешу оңай емес, бірақ, екінші жағынан, оларды шешуге тырыспай, ипотекалық несиелеудің тиімділігін арттыру мүмкін емес. Жоғарыда айтылғандардың барлығы бүгінгі күннің өзектілігі мен практикалық маңыздылығын растайды.

ӘДЕБИЕТТЕР

1. Сагиндыкова М.О. Ипотечные облигации Казахстанской ипотечной компании - как основной инструмент финансирования ипотека в Казахстане.
2. Домцов С.С. Современные перспективы развития жилищного кредитования в Казахстане.
3. Шишкалова Ю., Демченко М. Аренда для VIP-персон // Жилищное строительство Казахстана. — № 10 (134).— 15 марта.
4. Хачатурян С.Р. Методы измерения и моделирования процессов расширения социальной доступности улучшения жилищных условий населения // www.cfin.ru.

УДК 65.012.03

ПРОМЫШЛЕННОЕ ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ КАЗАХСТАНА

Мангибаева Д.Д.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. В данной статье рассматриваются инновационные средства достижения новаторских целей (инновационный потенциал в совокупности с внутренними и внешними условиями), обеспечивающие инновационную нацеленность развития экономики на воспроизводственной основе. Основной недостаток ранних подходов к инновационной деятельности заключается в том, что они сосредотачивают внимание только на одном каком-то важном элементе, а не рассматривают эффективность как результирующую, зависящую от многих различных факторов.

Ключевые слова: инновации, конкуренция, валовый внутренний продукт, рынок, предприятия, технология, промышленность.

Создание новых знаний и технологий и их использование в интересах социально-экономического развития государства определяют роль и место страны в мировом сообществе, и уровень обеспечения национальной безопасности. В развитых странах 80-95% прироста валового внутреннего продукта (ВВП) приходится на долю новых знаний, воплощенных в технике и технологиях, то есть, в этих странах развивается инновационная экономика. Основными признаками инновационной экономики являются:

1. наличие современных информационных технологий и компьютеризированных систем;
2. наличие развитой инфраструктуры, обеспечивающей создание национальных информационных ресурсов;
3. ускоренная автоматизация и компьютеризация всех сфер и отраслей производства и управления;
4. создание и оперативное внедрение в практику инноваций различного функционального назначения;
5. наличие гибкой системы опережающей подготовки и переподготовки квалифицированных специалистов.

Инновационная деятельность может рассматриваться с различных позиций и с различной степенью детализации: «...во-первых, как параллельно-последовательное осуществление научно-исследовательской, научно-технической, инновационной, производственной маркетинговой деятельности; во-вторых, как временные этапы жизненного цикла нововведения от возникновения идеи до её разработки и распространения; в-третьих, как процесс финансирования и инвестирования разработки и распространения нового вида продукта или услуги». [1]

Основной недостаток ранних подходов к инновационной деятельности заключается в том, что они сосредотачивают внимание только на одном каком-то важном элементе, а не рассматривают эффективность как результирующую, зависящую от многих различных факторов. В этом и состоит принципиальное отличие современного подхода к инновационной деятельности.

Привлекательность инновационного пути развития заключается в его эффективности, когда речь идет об ускорении темпов экономического роста и снижении социальной напряженности. Гибкая, благодаря масштабному внедрению последних научно-технических достижений, и подвижная, в силу присущего ей постоянного поиска новых рынков, инновационная экономика не имеет себе равных в умении приспособиться ко всему разнообразию возникающих, исчезающих и просто меняющихся экономических интересов взаимодействующих субъектов.

Применительно к экономике Казахстана, нацеленной на формирование индустриально-инновационной системы - проводника в мир новых технологий и новой экономики, ее исходными параметрами и характеристиками являются:

1. инновационные цели и результаты инновационной деятельности (продукты, товары, услуги и т.д.), обеспечивающие монопольное положение на внутренних и внешних рынках;

2. инновационные средства достижения новаторских целей (инновационный потенциал в совокупности с внутренними и внешними условиями), обеспечивающие инновационную нацеленность развития экономики на воспроизводственной основе;

3. инновационная среда, формирующая творческую атмосферу и поощряющая работников к созданию и внедрению нововведений. Её структурными составляющими на территории республики являются национальные и региональные технопарки, финансируемые из бюджета, и бизнес-инкубаторы, финансируемые через Национальный инновационный фонд.

4. инновационная инфраструктура, имеющая в своем составе Национальный инновационный фонд (АО НИФ), Фонд национального благосостояния «Сам-рук-Казына», Центр аналитических и маркетинговых исследований, Центр инжиниринга и трансфера технологий (ЦИТТ), Банк развития, финансирующие инновационную деятельность, венчурные фонды, которые позволяют стране присутствовать на мировых технологических рынках.

5. инновационный процесс социально-экономического развития, способный интегрировать в единую, логически обоснованную взаимосвязь науку - образование -> производство -> рынок.

Увеличение скорости инновационного процесса и эффективности внедряемых инноваций ведет к развитию экономики как в количественном выражении в виде прироста ВВП, так и в качественном - в виде новых знаний, лежащих в основе технологических, управленческих, организационных, социальных процессов.

В настоящее время важное значение приобретают меры, которые позволяют задействовать инновационный потенциал в интересах повышения конкурентоспособности товаропроизводителя, отрасли, региона, страны.

Пока инновационная активность промышленных предприятий остается на низком уровне, только 3,4% предприятий занимаются инновационной деятельностью. Поэтому, главной целью инновационной политики на ближайший период должно быть обеспечение институциональных, организационных, финансовых, кадровых и нормативно-правовых условий для повышения конкурентоспособности экономики Казахстана, на основе эффективного использования инновационного потенциала, распространения и реализации инноваций. [2]

Основными задачами при этом должны быть:

- создание организационных и экономических механизмов для повышения востребованности инноваций отечественным производством, обеспечения интенсивного развития фундаментальной науки, важнейших прикладных исследований и разработок;

- совершенствование нормативно-правовой базы научной, научно-технической и инновационной деятельности;

- поддержка научных исследований и экспериментальных разработок в приоритетных направлениях развития науки, технологий и техники с учетом мировых тенденций;

- укрепление научно-исследовательского сектора высшей школы.

В состав элемента научно-технического потенциала - образовательного потенциала-входят профессионально-техническое образование, среднетехническое и высшее, а школьное образование оказывает опосредованное влияние. Здесь основным критерием должно выступить получение профессии.

Таким образом, проведенный анализ инновационной деятельности промышленности Казахстана показал, что за 2010-2014 годы имеется тенденция роста по всем показателям инновационной активности предприятий: объем инновационной продукции в промышленности, количество предприятий, использующих новые технологии, затраты на технологические инновации.

Реализация инновационного потенциала предполагает наличие условий, способствующих трансформации результатов инновационной деятельности в коммерчески приемлемые продукты. Коммерциализация инновации возможна тогда, когда все участники инновационного процесса ученые, производители, инвесторы имеют достаточные мотивации для принятия риска в процессе выделения новых технологий на рынок.

ЛИТЕРАТУРА

1. Официальный сайт Агентства РК по статистике – 2015 г.
2. Келимбетов К. Стратегическое планирование в Республике Казахстан в условиях глобализации. //Транзитная экономика, 2015,- №1

ПРИКАСПИЙСКИЕ ТОРГОВО – ЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ

Мангибаева Д.Д.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. В статье рассмотрены процессы модернизации экономики Казахстана за период независимости, а также их взаимоотношения с экономическими партнерами прикаспийских регионов. В рамках МПК функционируют подкомиссии по транспорту, межрегиональному и приграничному сотрудничеству, инвестиционному и банковскому сотрудничеству, ВТС, по сотрудничеству в сфере науки и новых технологий, в области ТЭК, в области промышленности.

Ключевые слова: Каспийский регион, модернизация экономики, ресурсная модель развития, стратегия развития, внешнеторговое партнёрство, электроэнергия.

В условиях усиливающихся кризисных тенденций казахстанской экономике необходимо разработать и предпринять комплексные меры не только по поддержанию, но и по интенсификации развития системообразующей отрасли отечественной экономики - нефтегазодобывающего сектора. При этом, первоочередное значение будет иметь формирование обновленной стратегии развития каспийских областей РК, как наиболее нефтегазоносных территорий страны [1].

Казахстан входит в число основных внешнеторговых партнеров России. По данным ФТС России, в 2014 г. объем взаимной торговли по сравнению с 2013 г. уменьшился на 10,5% и составил 21,1 млрд. долл. США. Российские поставки сократились на 21,2% (13,9 млрд. долл. США), при этом ввоз из Казахстана увеличился на 21,6% (7,2 млрд. долл. США). Снижение объемов российско-казахстанской торговли в значительной мере объясняется тем, что с 2014 г. в ней не учитываются российские транзитные поставки углеводородов через территорию Казахстана, без которых товарооборот вырос на 3,0% (15,62 млрд. долл. США).

В структуре российских поставок в Казахстан (по данным ФТС России, в январе-сентябре 2017 г.) в стоимостном выражении основную долю составили машины, оборудование, транспортные средства – 28,0%, минеральные продукты – 18,6%, металлы и изделия из них – 15,7%, продукция химической промышленности – 13,2%, продовольственные товары и сельхозсырье – 11,7%.

В структуре ввоза товаров из Казахстана в Россию в стоимостном выражении основную долю составили минеральные продукты – 50,6%, продукция химической промышленности, каучук – 18,6%, металлы и изделий из них – 14,8%, машины, оборудование, транспортные средства – 6,7%, жемчуг, драгоценные камни, металлы – 3,7%, продовольственные товары и сельхозсырье – 3,3%.

Особо активный и масштабный характер носит взаимодействие с Казахстаном в отраслях топливно-энергетического комплекса. Через территорию России осуществляется основной объем транзита казахстанской нефти на внешние рынки.

Транзит осуществляется на основании долгосрочного межправительственного Соглашения от 7 июня 2002 г.: по нефтепроводу Атырау-Самара не менее 15,5 млн. тонн в год; по системе нефтепроводов Махачкала-Тихорецк-Новороссийск – до 5,5 млн. тонн в год. Транзит казахстанской нефти через территорию России осуществляется также в рамках Каспийского трубопроводного консорциума (КТК). На 50 процентов КТК

принадлежит правительствам России и Казахстана и на 50 процентов - добывающим компаниям, которые финансировали ввод в строй первой очереди проекта.

Сотрудничество в газовой области осуществляется в рамках долгосрочного межправительственного Соглашения от 28 ноября 2001 г.

С 2002 г. ЗАО «КазРосГаз» (совместное предприятие «Газпрома» и казахстанской «НК «КазМунайГаз») осуществляет поставки сырого газа Карачаганакского месторождения для переработки на Оренбургский газоперерабатывающий завод.

С 2000 г. энергосистемы России и Казахстана работают в параллельном режиме. Осуществляются взаимные поставки электроэнергии и угля.

В июле 2005 г. стороны договорились о создании российско-казахстанского совместного предприятия на базе ОАО «Станция Экибастузская ГРЭС-2» и о разработке Программы создания общего рынка электрической энергии России и Казахстана.

С 2002 г. реализуется проект по сотрудничеству в совместной добыче урана на казахстанских месторождениях. Действует совместное казахстанско-российско-киргизское предприятие - ЗАО «Заречное» (проектная мощность - 500 тонн урана в год, стоимость - около 36 млн. долл.).

В соответствии с принятым президентами России и Казахстана в Санкт-Петербурге в январе 2006 г. Совместным заявлением о развитии сотрудничества в области мирного использования ядерной энергии, сторонами первоначально был подготовлен план-график действий по интеграции предприятий ядерно-промышленных комплексов двух стран. На его основе реализуется Комплексная программа сотрудничества в области использования атомной энергии в мирных целях.

В соответствии с Соглашением между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Казахстан о создании Международного центра по обогащению урана от 10 мая 2007 года на территории России создан и функционирует такой центр.

Из 85 субъектов Федерации 76 имеют торгово-экономические связи с казахстанскими партнерами. Наиболее активно развивают сотрудничество субъекты Российской Федерации, непосредственно граничащие с Казахстаном. Сотрудничество между ними осуществляется, в частности, на основе трансграничных экономических схем: поставки Казахстаном экибастузского угля на электростанции Урала и Сибири с отправкой в обратном направлении электроэнергии, поставки казахстанского минерального сырья на горно-металлургические предприятия Южного Урала в обмен на их готовую продукцию, поставки Казахстаном нефти и газового конденсата на перерабатывающие предприятия Самары, Оренбургской области и Башкирии под встречные поступления нефтепродуктов и газа [2].

На межрегиональную и приграничную торговлю приходится порядка 70% двустороннего российско-казахстанского товарооборота.

Приток российских прямых инвестиций в Республику Казахстан за период 2005-2014 гг. составил 9,1 млрд. долл. США, а казахстанских в Россию – 2,9 млрд. долл. США.

Иностранные инвестиции представлены во всех отраслях казахстанской экономики, где работает более 20 крупных компаний России, а всего по состоянию на 1 ноября 2015 г. в Казахстане действует 5852 предприятия с российским участием (приоритет – добыча нефти и газа, обрабатывающая промышленность, транспорт, связь, машиностроение, сотрудничество в космической сфере, мирном использовании атомной энергии).

В казахстанскую экономику вкладывают такие крупные российские компании как ОАО НК «Лукойл» (5 млрд. долл. США), ОАО «Газпром» (1 млрд. долл. США), ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» (0,2 млрд. долл. США), ОАО «Русал» (0,4 млрд. долл. США).

Активную инвестиционную деятельность ведут в Республике Казахстан Госкорпорация «Росатом», ОАО «Роснефть», ОАО «Банк ВТБ», ВЭБ, ОАО «Мечел», ОАО «Северсталь» и многие другие.

Снятию финансовых барьеров и расширению инвестиционного сотрудничества призван способствовать Евразийский банк развития, соглашение об учреждении которого подписано Россией и Казахстаном в январе 2006 г. в Астане. Уставной капитал банка составляет 1,5 млрд. долл. США, при этом Россия внесла 1 млрд. долл. США, Казахстан – 0,5 млрд. долл. США. Головной офис банка размещен в Алма-Ате.

Федеральные органы исполнительной власти и заинтересованные организации осуществляют Программу долгосрочного экономического сотрудничества между Российской Федерацией и Республикой Казахстан (до 2020 г.), подписанную 25 ноября 2011 г. в Астане. Ведется работа по проекту формирования российско-казахстанского фонда нанотехнологий, по созданию в Казахстане совместного вагоностроительного производства, организации совместного предприятия по сборке вертолетов Ка-226Т и строительству завода полного цикла производства автомобилей, продолжается формирование общего рынка электрической энергии России и Казахстана. Наряду с этим рассматриваются возможности создания совместных производств, привлечения инвестиций (технологий) с последующим выходом на рынки третьих стран в металлургической, горнодобывающей, химической, легкой, медицинской, фармацевтической, деревообрабатывающей, машиностроительной промышленности.

С 1997 г. функционирует российско-казахстанская Межправительственная комиссия по сотрудничеству (МПК), 17-ое заседание которой под председательством Первого заместителя Председателя Правительства Российской Федерации И.И.Шувалова и Первого заместителя Премьер-министра Республики Казахстан Б.А.Сагинтаева прошло 3 декабря 2014 г. в г. Астане. 14 октября 2015 г. в г. Астане состоялась встреча сопредседателей МПК, а очередное 18-е заседание предполагается провести до конца текущего года в России.

В рамках МПК функционируют подкомиссии по транспорту, межрегиональному и приграничному сотрудничеству, инвестиционному и банковскому сотрудничеству, ВТС, по сотрудничеству в сфере науки и новых технологий, в области ТЭК, в области промышленности [3].

ЛИТЕРАТУРА

1. Баркелиев Т. Главные экологические проблемы Каспийского моря / Т.Баркелиев // Экспертиза – 2018г.
2. Рожков И.С. Ретроспектива каспийских саммитов: от стабильности к прогрессу. Проблемы постсоветского пространства. 2017;4(3):210-220
3. Федоров Ю.Е. Правовой статус Каспийского моря. М., Исследование ЦМИ МГИМО, 2013, № 8, с. 3

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА В ОБЛАСТИ ПОДДЕРЖКИ И РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА: ЕЕ ПРОТИВОРЕЧИЯ И ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ

Маңғыстау Р.

Научный руководитель: Омарова А.И.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. В последние годы в Казахстане получило динамичное развитие малое предпринимательство, которое представляет собой инициативную, самостоятельную, осуществляемую от своего имени, на свой риск, под свою имущественную ответственность деятельность физических и юридических лиц, направленную на получение прибыли. Цель исследования - дать оценку сложившегося состояния малой предпринимательской деятельности на основе анализа развития предпринимательства в РК с учетом зарубежного опыта, выявить проблемы, препятствующие его развитию и предложить пути их решения.

Ключевые слова: развития, предпринимательства, конъюнктуры, рынок, реформы, потребитель, инвестирование, малого и среднего бизнеса, уровня, стратегическая цель, рыночная экономика, предприниматель, развитие, территориально-отраслевой, уровень, реформы, форм организации.

Возрождение предпринимательства в Казахстане состоялось. Действительно, до 1917 года предпринимательство в стране имело место, но в силу слабого уровня развития производительных сил тогда оно не получило должного распространения. За годы Советской власти понятие "предпринимательство" практически было исключено из экономической лексики, а термин "предпринимательство" воспринимался негативно [1].

Рыночная экономика по сути своей есть предпринимательская. Намеченные в Казахстане реформы призваны, в конечном счете, решить извечную социальную проблему - улучшить жизнь людей. Для этого необходимо перевести экономику в режим функционирования на потребителя. Мировой опыт показывает, что этой цели наиболее соответствует предпринимательский тип экономических отношений. Он предполагает смелую инициативу, полную самостоятельность и ответственность, включая поиск потребности и оценку рыночной конъюнктуры, выработку тактики конкурентной борьбы и вопросов инвестирования.

Развитие предпринимательства настолько актуально для совершенствования управления на любом уровне, что оно должно найти главное звено для победы в острой конкурентной борьбе. Оно должно искать ответ на вопрос; как отразятся на деловой активности геополитические изменения. Без "стратегического видения" будущего и настоящего деловым людям не обойтись [1].

Вопросы предпринимательства имеют не только локальное значение, они волнуют весь деловой мир. В современную "эру активных действий" добьются успеха те корпорации, которые будут соблюдать следующие условия: во-первых, как смогут сконцентрироваться на главных направлениях своей деятельности и опереться на ключевые ценности в организации; во-вторых, императив современного предпринимательства - эффективное распоряжение временем, ускоряющимся потоком нововведений, идей и экспериментов - надо быть быстрым, чтобы не отстать; в-третьих, созревают условия использования гибких форм организации, режимов работы,

различных комбинаций ресурсов и усилий работников; в-четвертых, совместный труд должен приносить удовлетворение всем его участникам.

Эти условия развития предпринимательства представляют определенную ценность для стран, находящихся на этапе перехода к рыночной экономике. Это в полной мере относится к Казахстану [2].

Реальная картина в области развития малого предпринимательства в Казахстане показывает, что данный сектор еще не занял ключевые позиции в развитии экономики страны. С момента зарождения малого и среднего бизнеса в Казахстане существенной территориально-отраслевой структурной перестройки в рассматриваемом секторе экономики не произошло. Несмотря на заметный рост количества действующих и зарегистрированных предприятий, а также численности занятых на них, малый бизнес еще не стал играть значительной роли в решении ни экономических, ни социальных задач.

Развитие малого и среднего бизнеса является одним из основных стратегических направлений социально - экономической политики, проводимой Правительством в Республике Казахстан. За годы рыночных реформ предпринимательский сектор занял заметное место в обществе, так как он выполняет ряд важных социальных функций, в число которых входят решение проблем занятости, смягчение социальной напряженности и демократизация рыночных отношений [2].

Достигнута главная стратегическая цель - возможность заниматься предпринимательством стало реальной и неотъемлемой частью конституционных прав граждан республики, для чего государством созданы необходимые условия.

Актуальность этого вопроса в том, что малый и средний бизнес способен активизировать экономику на всех уровнях; обеспечивать насыщение рынка товарами и услугами собственного производства, способствовать поступлениям в бюджет, развивать конкуренцию среди товаропроизводителей и услуг; создавать дополнительные рабочие места.

Именно это и явилось основанием для выбора данной темы. Объектом исследования в работе является формирование рыночных отношений в национальной экономике.

Цель исследования - дать оценку сложившегося состояния малой предпринимательской деятельности на основе анализа развития предпринимательства в РК с учетом зарубежного опыта, выявить проблемы, препятствующие его развитию и предложить пути их решения.

Предпринимательство - инициативная хозяйственная деятельность, совершаемая с риском, за счет собственных, заемных и других средств и имущества в целях получения для всех участников этой деятельности взаимовыгодных результатов и дохода. В современных условиях предпринимательство немыслимо без новаторства, творческого поиска, стимулируемых конкурентной борьбой. Выстоять сможет такое предприятие, которое обеспечивает высокое качество и постоянное обновление своей продукции. Главное содержание предпринимательства в сфере производства заключается в нахождении и формировании спроса на продукты (выполненную работу, оказанные услуги) и удовлетворении его путем изготовления (создания) и продажи продуктов (выполненных работ, оказанных услуг) в качестве товара. Отличительной особенностью предпринимательской деятельности от других некоммерческих структур является получение прибыли как разницы между доходами и затратами. Получив в свое распоряжение заимствованную собственность, предприниматель организует выпуск новой продукции, налаживает эффективные коммерческие связи, пускает в оборот свой и чужой капитал, извлекая из этого прибыль для себя. Таким образом, предприниматель является активным агентом на рынке, формирующим и развивающим

производство, устанавливающим рыночные связи. Предпринимателями могут стать только деловые люди, ищущие что-то новое, имеющие инновационный тип мышления. Им не обязательно лично заниматься всеми проблемами предприятия, они могут делегировать другим лицам выполнение отдельных задач. Предпринимательство можно рассматривать как процесс, состоящий из четырех четко выраженных стадий:

- поиск и оценка новой идеи;
- составление бизнес-плана;
- поиск необходимых ресурсов;
- управление созданным предприятием.

Согласно Гражданского кодекса Республики Казахстан предприниматель - юридическое или гражданское лицо, которое вправе по собственной инициативе принимать все решения и осуществлять любые действия по использованию имеющегося на законных основаниях в его распоряжении имущества, если они не противоречат действующему законодательству и обеспечиваются установленной имущественной или иной ответственностью [3].

Каждый предприниматель должен найти себя в хозяйственном пространстве времени, найти свою хозяйственную нишу. Действующий предприниматель изменяет технологию производства, ассортимент продукции, так как сфера деятельности им уже выбрана, а рынок уже освоен. Начинающий же выбирает сферу деятельности, ищет свой рынок. Ему необходимо принять во внимание внешние факторы. Следует учесть, что существуют запрещенные сферы деятельности и чисто экономические ограничения на проникновение в ту или иную отрасль, так называемые входные барьеры. Например, высокий уровень первоначальных капиталовложений, длительный срок окупаемости вложенных средств и т.д. Необходимо оценить возможность предприятия, затем проанализировать предпринимательский проект: принесет ли он желаемую прибыль [4].

Выбирая сферу предпринимательской деятельности, надо продумать, что предприятие может производить, исходя из своих ресурсов, технических возможностей, накопленного опыта, организационных способностей предпринимателя. Необходимо представлять примерный минимум первоначальных вложений средств. Затраты возвращаются после реализации

ЛИТЕРАТУРА

1. Кузнецова О. Теоретические основы государственного регулирования экономического развития регионов // Вопросы экономики, №4, 2012г.
2. Жалелева Р.З. Потребительские рынки Казахстана и обеспечение их сбалансированности. Алматы, 2002 г.
3. Кантарбаева А. Теория предпринимательства и эволюционная экономика. // Вопросы экономики № 11, 1997г.
4. Жалелева Р.З. Потребительские рынки Казахстана и обеспечение их сбалансированности. Алматы, 2002 г.

THE MAIN SOURCES OF ENTREPRENEURIAL RISK IN KAZAKHSTAN

Mastekov S.

Research supervisor: Saimaganbetova G.A

Sh.Yessenov Caspian University of Technologies and Engineering,
Aktau, Kazakhstan

Abstract. In the article are considered the current situation and issues of small business development in Kazakhstan. The main directions and ways of improvement of small business development in Kazakhstan are offered. For example, in an industrial plant, as a basis for determining the relative value it is advisable to take the cost of fixed assets and working capital of the enterprise or planned total costs of this type of entrepreneurial activity, referring to as current costs, and investment, or estimated income.

Keywords: Small business, capital, pecuniary damage, deductions and taxes, financial-credit mechanisms, risk

Economic reform in Kazakhstan opens up new prospects for development entrepreneurship. The dynamics and economic results of entrepreneurship in the country in many ways are determined by the relevant prerequisites: legal framework, institution-building the entrepreneurial environment, the level of state support for entrepreneurial structures, etc. [1] Problems impeding the dynamic development of small and medium-sized enterprises in Kazakhstan, remain largely unchanged for a number of years: lack of credit resources, high interest rates, contradictions in regulations, weak interaction with public authorities, etc. Small and medium-sized businesses are still highly susceptible to different external and internal factors, is fiercely competitive by importers. Today many began to understand that it is entrepreneurship that drives the development of production, the market, and therefore, and society as a whole.

The country flourishes thanks to entrepreneurs, and entrepreneurs thanks to the support of their States. Entrepreneurship as a specific form of public relations contributes not only to increasing the material and spiritual potential of society, but also creates favorable ground for the practical realization of the abilities and talents of each individual, but also leads to the unity of the nation, the preservation of its national spirit and national pride. [2] In relation to development market relations in our country have to carry out entrepreneurial activities in and the growing uncertainty and variability of the economic environment.

For example, in an industrial plant, as a basis for determining the relative value it is advisable to take the cost of fixed assets and working capital of the enterprise or planned total costs of this type of entrepreneurial activity, referring to as current costs, and investment, or estimated income (profit).

In determining entrepreneurial risk, side losses may be excluded in quantification of the level of risk, if one type is identified among the losses considered, which either in value, or in probability of occurrence knowingly suppresses the rest, then at only this type of loss can be used to quantify the risk level. Let us describe in more detail the losses in production entrepreneurship, potential the possibility of which gives rise to entrepreneurial risk:

1) decrease of planned volumes of production and sales of products due to decrease of productivity, equipment downtime or underutilization of production capacity, loss of working time, lack of required quantity of raw materials, increased percentage of marriage;

2) lower prices, at which it is planned to sell products, due to insufficient quality, adverse changes in market conditions, falling demand, price inflation;

Risk management in an uncertain business situation is based on risk forecasting and techniques for reducing it. Risk decisions and options are made with using the following rules:

1) the maximum gain is that of the possible options for risky investments the capital is chosen that gives the greatest efficiency result with the minimum for an entrepreneur at risk;

2) the optimal probability of the result from possible solutions is selected, at which the probability of the result is acceptable to the entrepreneur[3];

The State supports small business in the following areas:

- Creation of preferential conditions for the use of state enterprises by small business entities financial, statistical, material and information resources, as well as scientific and technical developments and technologies[4];

- Support for foreign economic activities of small business entities, including development of their trade, scientific and technical, production and other ties with foreign partners. In Message to the people of Kazakhstan "Let's build the future together" dated January 2, 2016. focused on accelerated economic modernization - continuation of the Program advanced innovative industrialization, which directly covers support for small medium-sized businesses.

Problems impeding small business development in Kazakhstan differ complexity and cannot be solved in a short time. Current state of sector development small businesses require a review of their government support strategy. New the strategy should be built taking into account the industry and regional characteristics of small business development. The main directions of small business development: - improvement of the current regulatory and legal bases; - facilitating the interaction of small enterprises with large enterprises; - improving the system taxation; - improvement of financial and credit mechanisms; - elimination of administrative barriers; - development of the system of provision of services and information.

Comprehensive implementation of these events will allow to form in the medium term favorable conditions for the development of the small business sector in Kazakhstan.

Dynamics of small business development in Kazakhstan shows recovery processes for the formation of new small enterprises and the increase in the number of people working for them, which leads to reduce unemployment and strengthen the country's economy. [5] Further development of small business, use of innovative potential of small business, its stimulation, development forms of interaction such as contract co-operation, co-production, execution government orders, leasing, franchising and venture capital financing should ensure sustainable functioning of the liberal economic system of the Republic of Kazakhstan, the main pillar of which there will be a strong entrepreneurial class.

REFERENCES

1. State Program of Industrial and Innovative Development of the Republic of Kazakhstan for 2003-2015 years.
2. Gamarnik G.I. Management of the economy of Kazakhstan. Almaty, 2017
3. Jordanian E.N. Small and medium-sized enterprises in developed countries //World economy and international relations, 2014
4. Fundamentals of Entrepreneurship/Ed. V.M. Semenova. - St. Peter, 2005.
5. State Program for Forced Industrial and Innovative Development of the Republic of Kazakhstan for 2010 - 2016

АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ И ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛА ЖКХ РК

Матаева Ф.М.

Научный руководитель: Омарова А.И.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. Статья посвящена тому, что жилищный вопрос в любом государстве является одним из основных, ведь социальное благополучие граждан полностью зависит от обеспеченности жильем. Казахстан разрабатывает единую модель жилищного развития, где основным принципом является повышение доступности жилья, особенно для социально-чувствительных слоев населения. Для этого в стране внедряются новые жилищные программы, которые способствуют повышению доступности жилищной ипотеки.

Ключевые слова: Очередность, Программа «Бакытты отбасы», «7-20-25», «Баспана Хит», «Орда» от АО «ИО «КИК», «Свой дом» от АО «ЖССБК». ЧП, «Отбасы банк».

В Послании народу РК «Конструктивный общественный диалог – основа стабильности и процветания Казахстана» Глава государства Касым-Жомарт Токаев поручил разработать единую жилищную политику, которая будет соответствовать различным уровням семейного дохода. В течение трех лет необходимо решить вопрос предоставления жилья малообеспеченным многодетным семьям, стоящим в очереди, а гражданам, которые не располагают доходами для приобретения жилья в собственность, надо дать возможность проживания на условиях социальной аренды.

Согласно статистическим данным на 1 июля т.г., по всем источникам финансирования на жилищное строительство в Казахстане направлено 769,8 млрд тг инвестиции, что больше аналогичного периода 2019 года на 26,3%. В эксплуатацию введено 6 113,3 тыс. кв. метров общей площади жилых домов, что составляет 107,3% к аналогичному периоду 2019 года. Всего по республике сдано в эксплуатацию 52 282 единиц жилищ, из них – 18 996 индивидуальных домов. Очередность ежегодно увеличивается на 50 тыс. человек, при вводе социального жилья на 20 тыс. семей. В этой связи по программе «Нурлы жер» предусматривается введение градационной системы обеспечения жильем граждан в зависимости от их возможностей и статуса. К примеру, арендное жилье без выкупа будет предоставляться очередникам, не имеющим доходы либо имеющим доход ниже прожиточного минимума на члена семьи (29,7 тыс. тг). Программа «Бакытты отбасы» будет доступна очередникам, имеющим доход, не превышающий на каждого члена семьи 2-х кратной величины прожиточного минимума (59,4 тыс. тг) [1].

Кредитное жилье МИО будет реализовываться очередникам, имеющим доход на каждого члена семьи от двукратной до 3,1-кратной величины прожиточного минимума (92 тыс. тг). Граждане, имеющие доходы свыше 3,1-кратной величины прожиточного минимума, смогут воспользоваться инструментами программ «7-20-25», «Баспана Хит», «Орда» от АО «ИО «КИК», «Свой дом» от АО «ЖССБК». Данные подходы обеспечат адресность государственной поддержки и повысят эффективность планирования строительства жилья. «Определяющим фактором станут доходы населения. Для семей, имеющих доход менее одного ПМ (Прожиточный минимум) на одного члена семьи,

будет предлагаться арендное жилье без права выкупа. Семьи, не имеющие жилья, с доходом до 2 ПМ, могут стать участниками программы «Бакытты Отбасы» (многодетные и неполные семьи, а также семьи, воспитывающие детей с ограниченными возможностями). Очередники с доходом до 3,1 ПМ на одного члена семьи могут претендовать на кредитное жилье акиматов по программе «5-20-25» и в рамках пилотного проекта «5-10-20». Для граждан с доходами свыше 3,1 прожиточных минимумов доступна программа «7-20-25», — говорится в сообщении. Дальнейшее развитие жилищной политики по обеспечению населения жильем планируется реализовывать через полноценный институт развития и поддержки «Отбасы банк», создаваемый на базе Жилстройсбербанка, где будут внедрены для каждого работающего гражданина обязательные жилищные отчисления из фонда оплаты труда для возможности приобретения жилья.

В целях недопущения распространения коронавирусной инфекции, Жилстройсбербанк работает по специальному плану профилактики распространения заболевания. В частности, налажена доставка масок, санитайзеров и всех необходимых средств профилактики во все отделения и региональные офисы Банка. Работники во всех отделениях работают в масках, увеличена частота и интенсивность дезинфекций. Вместе с тем, Банк ограничил командировки сотрудников, отменены личные и массовые встречи, ряд ранее запланированных мероприятий. Основная часть рабочих встреч переведена в онлайн-режим. В дистанционном режиме работает часть сотрудников, но те, кто нужен для бесперебойной работы Банка, соблюдая все необходимые меры профилактики, трудятся на своих рабочих местах в офисах. Банком в течение апреля т.г. проводилась работа по реализации возможности предоставления услуг клиентам Банка в онлайн-формате. Основные из них: прием заявлений/согласий на отсрочку платежей от заемщиков на срок 90 (девяносто) календарных дней; открытие текущего счета, операции с договором о ЖСС; перевод собственных средств с текущего счета в ЖССБК на текущий счет в БВУ. В связи с тем, что госкомиссия по обеспечению режима ЧП приняла решение о приостановлении деятельности всех предприятий и организаций в городах Казахстана.

Работа была приостановлена в некоторых филиалах или проводилось обслуживание клиентов по предварительной записи. На сумму 6,7 млрд тг была предоставлена отсрочка в рамках ЧП. В рамках программы «Нурлы жер» по итогам полугодия т.г. введено 6,1 млн кв. метров жилья. Первоочередно в рамках программы «Нурлы жер» меры поддержки по обеспечению социальным жильем и получения льготных займов направлены на решение жилищных вопросов очередников. На 1 июля т.г. на очереди в акиматах состоят 529 610 граждан. Участие в программе «Нурлы жер» для очередников определяется по градационной системе в зависимости от доходов. В качестве подтверждения рассматриваются доходы от трудовой или предпринимательской деятельности (без учета пенсионных отчислений, индивидуального подоходного налога и иных обязательных отчислений). С начала реализации Государственной программы жилищного строительства «Нурлы жер» (2017-2019 гг) были построены рекордные 36,8 млн кв. метров жилья или 330,3 тыс. жилищ, в том числе: за 2017 год – 11,2 млн кв. метров или 100,8 тыс. жилищ, за 2018 год - 12,5 млн кв. метров или 113,7 тыс. жилищ, за 2019 год – 13,1 млн кв. метров или 115,8 тыс. жилищ.

По итогам полугодия т.г. введено в эксплуатацию 6,1 млн кв. метров жилья или 52,3 тыс. жилищ. За период реализации программы планируется построить к 2026 году 102,3 млн кв.м. жилья. Это порядка 900 тыс. жилищ, из них за счет госинвестиций предусмотрено строительство (приобретение) 152 436 квартир (76 200 квартир арендного жилья без выкупа и 76 236 квартир кредитного жилья). Кроме того, в рамках программы «Нурлы жер» возможно приобретение жилья у частных застройщиков,

которые предлагают не менее 50% жилья по фиксированной цене реализации за 1 квадрат: до 260 тыс. тг в городах Нур-Султан, Алматы и их пригородных зонах, Шымкенте, Атырау, Актау, до 220 тыс. тг в других регионах. За первое полугодие т.г. в рамках госпрограммы «Нурлы жер» по направлению строительство кредитного жилья сдано 3 004 квартиры (171 тыс. кв.м.). Лидирующие позиции по вводу кредитного жилья занимают г. Шымкент — 81,6 тыс. кв.м., Восточно-Казахстанская область — 19,2 тыс. кв.м., г. Алматы — 13,3 тыс. кв.м. Лидирующие позиции по строительству кредитного жилья занимают города Алматы — 249,7 тыс. кв.м., Нур-Султан — 225,5 тыс. кв.м., Шымкент — 154 тыс. кв.м. 209 малообеспеченным гражданам выданы жилищные сертификаты по программе «Бақытты Отбасы» С июля 2019 года запущена программа льготного ипотечного кредитования «Бақытты отбасы» под 2% годовых. Это беспрецедентная поддержка малообеспеченных многодетных семей, семей, воспитывающих детей-инвалидов и неполных семей. Первоначальный взнос составляет от 10% с возможностью использования жилищных сертификатов от акиматов. При этом, стоимость жилья не должна превышать 15 млн тг в гг. Нур-Султан, Алматы, Шымкент, Атырау, Актау и до 10 млн — в остальных регионах. При плане выдачи на 2019 год 50 млрд тг, Жилстройсбербанком фактически выдано 5 028 займов на 50 млрд тг. План на 2020 год составляет 100 млрд тг.

В связи с уточнением республиканского бюджета одобрено выделение 49 млрд тг. Средства поступили в июне 2020 года. На 16 июля т.г. ЖССБК выданы 1 750 займов на 17,6 млрд тг. Начиная с 2020 по 2023 годы в соответствии с поручением Главы государства, ежегодный план выдачи составит не менее 10 тыс. заявок в год или порядка 100 млрд тг. По информации акиматов на сегодня 209 малообеспеченным гражданам выданы жилищные сертификаты для получения ипотечного займа по программе «Бақытты Отбасы» (Алматинская область – 88, г. Павлодар – 58, г. Нур-Султан – 60, г. Атырау - 3). В местных бюджетах на т.г. акиматы предусмотрели около 509 млн тг (г. Шымкент – 100 млн тг, г. Нур-Султан – 50 млн тг, Алматинская область – 359,2 млн тг). Более того, в т.г. выделяется 390 млрд тг для реализации пилотного проекта «5-10-20» для очередников акиматов. Из них 180 млрд тг направляется на строительство социального кредитного жилья акиматами и 210 млрд тг для кредитования очередников через Жилстройсбербанк. Кроме того, предусматривается возможность приобретения акиматами готового жилья у частных застройщиков в коммунальный жилищный фонд для обеспечения жильем очередников и работающую молодежь. Также предусмотрена государственная поддержка застройщиков через предоставление субсидий по кредитам на строительство жилья. Косвенно стимулирование обеспечивается за счет обустройства районов массовой жилищной застройки инженерными коммуникациями. По статистике 80% объема жилья на рынке вводится за счет частных инвестиций. В среднем на 1 тенге государственных средств привлекаются 6 тенге частных инвестиций. Для частных застройщиков, самостоятельно привлекающих кредитные средства от коммерческих банков, предусмотрен механизм субсидирования процентной ставки [2].

Оператором является Фонд «Даму», который субсидирует в течение трех лет 7% годовых. При этом ставка по коммерческому кредиту банка не должна превышать 14% годовых. В случае получения господдержки, застройщик обязан предложить не менее 50% жилья по фиксированным ценам реализации для населения: до 260 тыс. тг в городах Нур-Султан, Алматы и их пригородных зонах, Шымкент, Атырау, Актау; до 220 тыс. тг в остальных регионах. Всего с начала реализации данного направления (с июня 2017 г.) Фондом «Даму» подписаны договоры на 118,5 млрд тг (в 2017 г. на 30,1 млрд, в 2018 г. на 24,5 млрд, в 2019 г. на 49,6 млрд, в 2020 г. на 14,2 млрд тенге), введено в эксплуатацию 661 тыс. кв.м. Как получить жилье по программе «7-20-25»? В 2018 году запущена беспрецедентная ипотечная программа «7-20-25», которая доступна для

большинства казахстанцев. С начала реализации программы уже выданы займы 20 тыс. семьям на сумму более 200 млрд тг. Граждане, имеющие доходы свыше 3,1 прожиточных минимумов, участвуют по программе «7-20-25». Участником ипотечной программы может быть любой желающий, без ограничений по очередности [3].

Основными критериями для участия в программе «7-20-25» являются отсутствие у заемщика жилья на праве собственности, непогашенных ипотечных займов на момент обращения в банк для получения займа, а также наличие 20% первоначального взноса от залоговой стоимости приобретаемого жилья, подтверждение дохода. По итогам первого полугодия т.г. в рамках программы «7-20-25» принято 9 687 заявок на сумму 115,8 млрд тг. Из них выдано 4 173 ипотечных кредитов на сумму 52,6 млрд тг. С начала реализации программы «7-20-25», по состоянию на 16 июля т.г., 16 418 казахстанских семей обрели свое жилье. Им было выдано 194 млрд тг кредитов. Программой «7-20-25» запланирована выдача гражданам 1 трлн тенге ипотечных кредитов. Это охватит порядка 87 тыс. казахстанских семей. Программа «7-20-25» является выгодной ипотечной программой с низкой процентной ставкой вознаграждения по займу – 7%. Размер первоначального взноса определен в размере от 20% от стоимости жилья (максимальная стоимость жилья — 25 млн тенге для городов Нур-Султан, Алматы (включая пригородные зоны), Актау, Атырау, Шымкент, 20 млн тг для г. Караганда и 15 млн тг для других регионов). Срок погашения займа увеличен до 25 лет. Программа рассчитана на широкий круг граждан, имеющих официальный доход и не имеющих жилья. Условия для всех одинаковы и не предполагаются ограничения либо льготы какому-либо отдельному кругу населения, в том числе малоимущим, неполным и многодетным семьям. Так как принцип ипотеки подразумевает передачу приобретаемого жилья в собственность заемщика, арендное жилье не предоставляется. С заемщика не взимается комиссии за предоставление и обслуживание займа. Страхование залогового имущества и жизни заемщика не является обязательным, при необходимости страхования, все расходы должен брать на себя банк, который выдает заем.

Основные выгодные преимущества: заемщик сам может выбрать жилье, не требуется прописка, низкие ежемесячные платежи, нет условий по отсутствию жилья не менее 5 лет до подачи заявления, нет очередей, низкий порог первоначального взноса. В настоящий момент разработчиком программы «7-20-25» — Национальный Банком РК не рассматривается вопрос включения объектов вторичного жилья в программу «7-20-25». Вместе с этим, учитывая запросы населения по приобретению вторичного жилья, оператором программы «7-20-25» — АО «Казахстанский фонд устойчивости» реализуется рыночная ипотечная программа «Баспана Хит», где кредитуются приобретение жилья из вторичного рынка. Пошаговые инструкции для приобретения жилья по программе «7-20-25»: Шаг 1. Для покупки жилья заемщику необходимо найти жилье на первичном рынке у застройщиков. Договориться с застройщиком и забронировать понравившуюся квартиру. Шаг 2. Необходимо оценить приобретаемое жилье через независимого оценщика и получить у оценщика акт оценки.

Шаг 3. Далее необходимо обратиться в один из банков-участников программы «7-20-25», написать заявление на получение кредита и предоставить все необходимые документы. Банк рассматривает все документы заемщика на соответствие условиям программы «7-20-25» и одобряет (либо не одобряет) выдачу ипотечного кредита. Если ипотеку одобрили, заемщик получает у банка гарантийное письмо и передает застройщику. По решению и согласованию банка заемщик вносит первоначальный взнос либо в банк, либо застройщику.

Шаг 4. Далее необходимо с застройщиком заключить договор купли-продажи. Договор нужно заверить у нотариуса и зарегистрировать в НАО «Государственная корпорация «Правительство для граждан» (ЦОН) или через нотариуса (онлайн на

EGOV.KZ). Зарегистрированный договор купли-продажи необходимо предоставить банку.

Шаг 5. Далее заемщик подписывает в банке: договор займа, график платежей, договор залога приобретаемого жилья. Договор залога приобретаемого жилья банк самостоятельно регистрирует через электронную регистрацию. После государственной регистрации договора залога приобретаемого жилья банк перечисляет необходимую сумму продавцу. После чего застройщик передает ключи от жилья заемщику. «Әскери баспана»: до конца 2020 года ЖССБК планирует выдать около 2,5 тыс. займов на сумму около 45 млрд тг. Главным критерием при отборе участников Программы «Әскери баспана» в 2020 году стал размер сбережений на специальных счетах и вкладах военнослужащих, которые проявили лояльность к системе жилищных строительных сбережений. На 2020 год ЖССБК одобрено фондирование Программы в размере 60 млрд тг с ежемесячным освоением в размере 5 млн тг. Банк постарался максимально равномерно и справедливо распределить средства среди военных ведомств по 17 регионам страны. Так, определены лимиты кредитования для каждого ведомства в зависимости от остатков средств на специальных текущих счетах и специальных вкладах. В рамках данных лимитов сформированы списки кандидатов на получение займов по программе. Список кандидатов сформирован в зависимости от суммы накоплений (от большего объема накоплений к меньшему), в разрезе ведомств и регионов из списка получателей жилищных выплат, имеющих накопления по состоянию на 1 января 2020 года от 10% до 49% (включительно) от средней суммы займа (25 млн тг для г. Нур-Султан и г. Алматы, 15 млн тг для остальных регионов) [4].

Согласно внутренним документам Жилстройсбербанка, штраф за досрочное погашение займов составляет 1% от суммы досрочного погашения основного долга по займу. Штраф взимается:

при досрочном полном или частичном погашении задолженности по займу с оплатой начисленного вознаграждения за фактическое пользование займом в течение 6 месяцев с момента предоставления займа;

полного досрочного погашения займа в течение 14 календарных дней с даты заключения договора банковского займа. Договор банковского займа считается заключенным с момента передачи ЖССБК денег заемщику;

рефинансирования промежуточного/ предварительного жилищного займа основным жилищным займом по другому договору о жилстройсбережениях перехода на жилищный заем в рамках одного договора о жилстройсбережениях [5].

Минимальная сумма для досрочного погашения обязательств по займам – 50 000 тенге.

ЛИТЕРАТУРА

1. Стратегический план Агентства Республики Казахстан по делам строительства и жилищно-коммунального хозяйства на 2017-2019 годы.
2. Постановление Правительства Республики Казахстан от 21 июня 2012 года № 821 Об утверждении Программы «Доступное жилье - 2020»;
3. Послание Президента народу Казахстана от 27 января 2012 года.
4. Материалы сайта <http://export.gov.kz/>
5. Материалы сайта www.damu.kz

МОДЕЛИРОВАНИЕ СТОИМОСТИ КОМПАНИИ В НЕОПРЕДЕЛЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ

Метель А.А.

Научный руководитель: Барина Д.О.

Санкт-Петербургский Политехнический университет Петра Великого,
г. Санкт-Петербург, Россия

Аннотация. При высокой неопределенности будущего компании нуждаются в высокой степени гибкости. Поэтому в нынешнее неопределенное и быстро меняющееся время нужны другие инструменты для оценки стоимости компании, чтобы компенсировать недостатки традиционных инструментов. В качестве одного из подходов, учитывающих нелинейность и стохастический характер процессов, происходящих в компании, приведём имитационное моделирование финансовых временных рядов.

Ключевые слова: финансовое моделирование, неопределенность, финансовые временные ряды, детерминированный способ.

Современное общество становится более сложным и динамичным. Спрогнозировать развитие современного мира бывает всё сложнее. Пространство деятельности компаний при ее создании не фиксировано. Компании как социально-динамические системы его формируют сами, преобразуя одно пространство в другое в процессе своей деятельности. Компании, являясь неравновесными системами, способны генерировать новую информацию, которая зависит от собственной динамики развития. Компании не являются жестко фиксированной структурой. Ее динамические свойства и информационные способности изменяются в деятельности и развитии.

При линейном детерминированном способе формирования и планирования стратегии процесс начинается с самой компании, ее окружающей среды и стратегического анализа. Следующим шагом являются выбор и описание стратегического решения. В итоге, это решение преобразуется в тактические мероприятия, выполнение которых должно привести к реализации стратегии. Этот линейный детерминированный способ разработки и реализации финансовой стратегии работает хорошо при следующих условиях.

1. Уровень сложности компании, самой стратегии достаточно низок.
2. Имеется высокая предсказуемость рынка и развития компании.
3. Компания действует в условиях высокой определенности событий.
4. Стратегия формируется снизу-вверх.
5. Компанией используется продукто-ориентированное «мышление».
6. Стратегия компании обязательна для выполнения.

Однако такой традиционный способ формирования и реализации финансовой стратегии не даст хороших результатов, если наблюдается следующее:

1. Высокая степень сложности компании.
2. Происходят быстрые изменения внутри компании и на внешнем рынке.
3. Компания испытывает острую потребность в гибкости.
4. Компанией используется сервис-ориентированное «мышление» [1].

Очевидно, что в текущих рыночных условиях необходимо применять более гибкий и эффективный подход к формированию стратегии. Традиционные методы и техники формирования стратегий должны быть дополнены разработками нескольких

стратегических альтернатив. Стратегия не должна более рассматриваться как «окончательное решение», а скорее, как предполагаемые направления, которые содержат параметры будущих действий или наоборот бездействий. Стратегический спектр или стратегическая пропускная способность должны быть созданы и культивируемы в компании. В этой гибкой философии понятие «обязательно» должно быть отложено. Этот подход хорошо вписывается в нынешнюю сложную и неопределенную конъюнктуру рынка.

При высокой неопределенности будущего компании нуждаются в высокой степени гибкости. Поэтому в нынешнее неопределенное и быстро меняющееся время нужны другие инструменты для оценки стоимости компании, чтобы компенсировать недостатки традиционных инструментов. В качестве одного из подходов, учитывающих нелинейность и стохастический характер процессов, происходящих в компании, приведём имитационное моделирование финансовых временных рядов. Под имитационным моделированием в исследовании будем понимать такое моделирование, при котором социально-динамическая система заменяется имитационной моделью, позволяющей спрогнозировать информацию о стоимостных характеристиках компании. В основу имитационного моделирования положена методология системного анализа[2].

Эта методология дает возможность исследовать компанию по следующей технологии:

- смысловая постановка задачи;
- разработка концептуальной модели;
- разработка и программная реализация имитационной модели;
- проверка адекватности модели и оценка точности результатов моделирования;
- планирование экспериментов;
- принятие решений.

Поэтому применим имитационное моделирование как подход для принятия решений в условиях неопределенности, динамично изменяющейся внешней среды и для учета тяжело формализуемых качественных факторов. Использование моделей временных рядов в динамических системах необходимо для:

1) прогнозирования будущего значения временного ряда по его текущим и прошлым значениям (выручки, затрат, прибыли, денежного потока, стоимости компании);

2) определения передаточной функции системы, то есть определения динамической модели вход-выход, с помощью которой можно найти эффект на выходе инерционной системы по произвольно заданным рядам на входе;

3) проектирования регулирующих схем с прямой и обратной связями, при помощи которых можно в допустимых пределах компенсировать потенциальные отклонения системы от желаемого значения. Регулирующие схемы необходимы для периодических, оптимальных корректировок факторов стоимости, влияние которых на величину стоимости уже известно. Это связано с тем, что в системе (процессе) присутствуют различные шумы. Измеряя эти шумы, возникает потребность провести необходимые компенсирующие изменения в деятельности компании для приведения функции стоимости к желаемому значению. Это регулирование с прямой связью. Вместе с тем, возможно применение регулирования функции стоимости с обратной связью, вычисляя величину отклонения стоимости от желаемого значения по выходным параметрам. Этот способ может быть использован тогда, когда недостаточно точно измерена величина шума. Выполнение регулирующего действия может быть достигнуто различными путями в зависимости от уровня технологии.

Способность компании находить и реализовывать успешные инвестиционные проекты определяет ее долгосрочную рентабельность, финансовые позиции на рынке, а,

следовательно, стоимость. Поэтому вопрос оценки долгосрочной рентабельности активов компании является актуальным в сфере настоящего исследования. Проблематика адекватного определения стоимости компании и вектора движения этого показателя является актуальной не только для компании, но и для благосостояния экономики в целом. Распределение финансовых ресурсов в экономике напрямую зависит от достоверности и надежности принятия решений по оценке долгосрочной способности компании генерировать возрастающие денежные потоки.

Измерение прибыли, денежного потока компании и составляющих стоимости капитала является достаточно проблематичной задачей как в теории, так и в практической деятельности. В частности, измерение стоимости акционерного капитала является довольно сложной проблемой. В связи с этим точное измерение этих показателей для целей управления компанией и принятия решений не является актуальной задачей, стоящей в управлении финансами в настоящее время. Наиболее важным является вопрос скорости изменения этих показателей и вектора движения.

Компанию можно рассматривать как серию инвестиционных проектов (вложений), которые приносят отдачу в виде притоков денежных средств. Моделирование финансовых временных рядов будет учитывать следующие моменты [1]:

1. Тенденцию роста компании. Необходимо учесть постоянный степенной рост величины инвестированного капитала в компанию.

2. Длину делового цикла и сезонные колебания деловой активности. Модель должна иметь экспоненциальный тренд с синусоидальным циклом, собственной амплитудой и длиной цикла.

3. Нерегулярность изменений, возникающих в результате разного вида фрактальных шумов (белый, коричневый, черный или розовый шум).

4. Неравномерные шоковые, пиковые инвестиции.

Моделирование временных рядов облегчает изучение сценариев с различной стоимостью капитала, рентабельностью, финансовыми стратегиями, деловыми циклами, а также варианты нарушения условий. С помощью этого процесса генерируются финансовые временные ряды, которые очень похожи на профили фактических временных рядов компаний.

В результате добавления указанных факторов получим авторскую имитационную модель [2], в которой инвестиции генерируются мультипликативным процессом с экспоненциальным трендом, синусоидальным циклом, также нерегулярными изменениями и шоковой компонентой:

$$F_t = F_0 \times (1 + g(x))^t \times \omega \times \varphi \times \tau \quad (1)$$

где $t = 1, \dots, T$; t - период моделирования; F_t - инвестиции в t -м году; F_0 - первоначальный уровень инвестированного капитала; $g(X)$ - стохастическая функция темпа прироста инвестированного капитала; ω - фактор циклического развития компании, отражает синусоидальный цикл деловой активности компании; φ - шумовой фактор, представляет собой случайную составляющую. Реальные ценовые диаграммы представляют собой тысячи биржевых операций; τ - фактор шоковых инвестиций. Инвестиционный пик является источником внешних изменений, влияющих на эффективность возврата на вложенный капитал [3].

В реальной практике бизнеса временные ряды инвестиционных вложений в компанию показывают достаточно большие колебания, в отличие от их производных серий (ряды денежных потоков, прибыли, амортизации). Это связано с тем, что инвестиционный капитал производит соответствующие денежные притоки в течение

длительного времени, имеющего определенный временной лаг, и аналогично амортизационным отчислениям возмещается в течение продолжительности жизни инвестиционного проекта. Однако, несмотря на колебания, темп прироста компании, лежащий в основе модели, остается постоянным.

ЛИТЕРАТУРА

1. Астраханцева И.А. Основные принципы фрактальной теории управления стоимостью компании / И.А. Астраханцева, С.В. Дубова // Аудит и финансовый анализ. - М., 2015. - Вып. 2. - С. 320-325.
2. Астраханцева И.А. Стохастические финансовые временные ряды в управлении стоимостью компании / И.А. Астраханцева, С.Е. Дубова // Региональное приложение к журналу «Современные наукоемкие технологии». - Иваново, 2014. - Вып. 4.
3. Fama, E.F. & K.R. French (1999). The corporate cost of capital and the return on corporate investment. The Journal of Finance 54:6, 1939-1967.

ӘОЖ 378.74

КАСПИЙ АЙМАҒЫНЫҢ ЭКОНОМИКАЛЫҚ МҮМКІНДІКТЕРІ

Нигметова Г.Ж.

Ш.Есенов атындағы Каспий технологиялар және инжиниринг университеті,
Ақтау, Қазақстан

Аңдатпа. Бұл мақалада келіссөздер процесінің барысы қарастырылады, оның барлық қатысушылары Каспийді бөлу қағидатын қолдану мүмкіндігімен келісті. Барлық елдер оны ұлттық секторларға бөлу мүмкіндігін мойындады, өйткені Әзірбайжан мен Иран ұстанатын толық салалық бөлім тұжырымдамасына төменгі бөлім кіреді.

Түйінді сөздер: Каспийдің құқықтық мәртебесі, бәсекелестік, каспий теңізінің қайраңы, нарық, кәсіпорындар, технология, каспий теңізінің солтүстік бөлігінің түбін межелу туралы келісім.

Қазақстан Каспий теңізінің түбін және жер қойнауын орта сызық қағидаты бойынша ұлттық секторларға бөлуді, сондай-ақ жағалау мен балық аулау аймақтарын келісілген еңмен белгілеуді жақтады. Жағалау аймақтары аумақтық теңізге ұқсас, теңіз құқығы бойынша егеменді мемлекеттік аумақ болып табылады [1].

Қазақстан Каспийдің құқықтық мәртебесін айқындаудың кезеңдік тәсілін жақтаушы болды. Сондықтан, бірінші кезеңде ол ең алдымен Каспий қайраңын және теңіз экологиясын ажырату мәселелерін реттеуді орынды деп санады. Теңізде тиісті мемлекеттік шекараларды, сондай-ақ егеменді мемлекет аумағынан тыс созылуы мүмкін кейбір егемендік құқықтарының шекараларын белгілеу арқылы толық мемлекеттік егемендіктің шектерін анықтау қажет болды. Атап айтқанда, Каспий маңындағы бес мемлекеттің әрқайсысының Каспий теңізінің құқықтық мәртебесін өз пайымдауына егемендік құқығы бар. Осы мәселе бойынша туындаған келіспеушіліктерге қарамастан, келіссөздер процесінің прогресі оның барлық қатысушылары Каспийде бөлу қағидатын қолдану мүмкіндігімен келіскендігінде. Барлық елдер оны Ұлттық секторларға бөлу мүмкіндігін мойындады, өйткені Әзірбайжан мен Иран ұстанатын толық салалық бөлім тұжырымдамасына төменгі бөлім кіреді [1].

Бұған Қазақстан Республикасы мен Ресей Федерациясы 1998 жылы қол қойған жер қойнауын пайдалануға арналған егемендік құқықтарды жүзеге асыру мақсатында

Каспий теңізі солтүстік бөлігінің түбін межедеу туралы келісім де дәлел бола алады. 2002 жылғы 13 мамырда Мәскеуде Хаттамаға қол қойылды, ол осы Келісімге қосымша және оның ажырамас бөлігі болып табылады. Онда модификацияланған орта сызықтың координаттары, сондай-ақ Қазақстан мен Ресейдің уәкілетті компанияларының келісілген модификацияланған орта сызыққа тікелей жақын орналасқан "Құрманғазы", "Центральная" құрылымдарының және "Хвалыньское" кен орнының минералдық ресурстарын бірлесіп игеру шарттары қамтылған.

2001 жылғы 29 қарашада Қазақстан Республикасы мен Әзірбайжан Республикасы арасында осындай келісімге қол қойылды. [1]

Қазақстан мен Ресей түбінің ресурстарын игеру мәселелері бойынша өзара түсіністік пен уағдаластыққа бірінші болып қол жеткізгені біздің мемлекеттеріміздің барлық бағыттар бойынша стратегиялық әріптестікті дамытуға ұмтылысын тағы да растайды. Жер қойнауын пайдалану жөніндегі екіжақты халықаралық келісімдерге қол қою, сөзсіз, табыс болып табылады және үш мемлекеттің ортақ консенсусқа қол жеткізудегі келісілген және қағидатты тәсілін көрсетеді. Каспий теңізі сияқты табиғаттың осындай бірегей құбылысы барлық жағалаудағы мемлекеттердің игілігі болуы тиіс, Каспий өңіріндегі тұрақтылық пен ынтымақтастықты нығайтудың нақты факторына айналуы тиіс.

Шетелдік сарапшылардың бағалауы бойынша ХХІ ғасырда энергетикалық ресурстар әлемдік экономиканы дамытуда бұрынғысынша маңызды рөл атқаратын болады, ал энергетикалық шикізатқа өсіп келе жатқан сұранысты қамтамасыз ету жалпыға ортақ назарда қалатын болады. Сарапшылардың пікірінше, алдағы 20 жыл ішінде энергия көздеріне әлемдік сұраныс шамамен 50% - ға артады. Бүгінгі күні мұнай мен газ көптеген елдердің экономикалық өсуінің доминанты болып табылатынын ескере отырып, осы фактордың әлемдік экономиканың тұрақты дамуына теріс әсерін төмендету мақсатында энергия ресурстарының жаңа көздерін табу өте маңызды [1].

Каспий аймағы және бірінші кезек біздің еліміз, осыған байланысты үлкен мүмкіндіктер ұсынады. Көмірсутек шикізатының негізгі қорлары Батыс Қазақстанның 14 ірі кен орындарында шоғырланған. Сонымен қатар, Қазақстанның анықталған мұнайлы аумақтарының ішінде Каспий теңізінің қайраңы үлкен қызығушылық тудырады. Қазіргі уақытта Солтүстік Каспий консорциумы Аджип ККО Батыс Қашағанда бұрғылау жұмыстарын аяқтады. Сынақ нәтижелері бойынша Консорциум басшылығы Каспий қайраңының қазақстандық бөлігінде мұнайдың ауқымды қорларының бар екенін ресми түрде растады. Бұл Каспий теңізін (басқа елдердің ресурстарын ескере отырып) әлемдегі ең бай мұнай бассейндерінің қатарына жатқызуға мүмкіндік береді және ХХІ ғасырда Каспийдің мұнай мен газды жалпы әлемдік өндірудегі үлесі айтарлықтай жоғары болады деп болжауға мүмкіндік береді. Осыған байланысты өңірге тек Каспий маңы мемлекеттері ғана емес, бүкіл әлемдік қоғамдастық та жоғары қызығушылық танытып отырғаны түсінікті. Егер қорлардың оптимистік бағалаулары расталатын болса, онда алдын ала бағалаулар бойынша игеру үшін жыл сайын кемінде US\$10-12 млрд. инвестиция қажет болады [1].

Тәуелсіздік алған сәттен бастап Қазақстан өзінің мұнай-газ секторын дамыту үшін шетелдік инвесторларды белсенді түрде тартты. Салыстырмалы түрде қысқа мерзім ішінде, іс жүзінде нөлден бастап, Қазақстанның мұнай саласында қолайлы инвестициялық ахуалды қамтамасыз ететін заңнамалық база құрылды. 2001 жылы Қашаған кен орнының ашылуы тек Қазақстанға ғана емес, бүкіл Каспий өңіріне деген қарым-қатынасты өзгертті [2].

Қазіргі уақытта Қазақстанның экспорттық мүмкіндіктері шамамен 35 млн. кен орындарында өндіруді арттыру, сондай-ақ Каспий қайраңындағы жобаларды дамыту мұнай құбыры жүйесінің қуатын ұлғайтуды талап етеді. Қазақстанда әлемдік нарыққа

мұнай тасымалдаудың әлеуетті бағыттарын зерттеу бойынша үлкен жұмыс атқарылды. Қазақстанның сауда жолдарының дәстүрлі қиылысы ретіндегі тарихи қалыптасқан жағдайы энергия ресурстары үшін жаңа көлік дәліздерінің қалыптасуына ықпал етуі тиіс [2].

ӘДЕБИЕТТЕР

1. Журнал. KAZAKHSTAN No2, 2002 жыл-151с. Каспийдің құқықтық мәртебесіне және Каспий аймағының Экономикалық даму перспективаларына қатысты Қазақстанның ұстанымы / Болат Сәрсенбаев.

2. Монография. Каспий өңірі: дамудың өзекті мәселелері (сараптамалық көзқарас), 2012 жыл - 212 а / б.қ. Сұлтанов, Л. М. Мұзапарова, Б. Р. Сырлыбаева, А. А. Морозов.

ӘОЖ 378.74

КАСПИЙ МАҢЫДАҒЫ ЕЛДЕРДІҢ САУДА-ЭКОНОМИКАЛЫҚ БАЙЛАНЫСТАРЫ

Нигметова Г.Ж.

Ш.Есенов атындағы Каспий технологиялар және инжиниринг университеті,
Ақтау, Қазақстан

Аңдатпа. Мақалада тәуелсіздік кезеңіндегі Қазақстан экономикасын жаңғырту үдерістері, сондай-ақ олардың Каспий маңы өңірлерінің экономикалық серіктестерімен өзара қарым-қатынастары қарастырылды. Қазақстанға ресейлік жеткізілімдердің құрылымы, Қазақстаннан тауарларды әкету құрылымы, отын-энергетикалық кешен салаларындағы Қазақстанмен өзара іс-қимыл және қазақстандық мұнай транзиті егжей-тегжейлі сипатталған.

Түйінді сөздер: Каспий өңірі, экономиканы жаңғырту, дамудың ресурстық моделі, даму стратегиясы, сыртқы сауда серіктестігі, электр энергиясы.

Қазақстан экономикасының күшейіп келе жатқан дағдарыстық үрдістері жағдайында отандық экономиканың жүйе құраушы саласы – мұнай-газ өндіру секторын дамытуды қолдау жөнінде ғана емес, сондай-ақ қарқындалу жөнінде де кешенді шаралар әзірлеу және қабылдау қажет. Бұл ретте, елдің неғұрлым мұнай-газды аумақтары ретінде ҚР Каспий облыстарын дамытудың жаңартылған стратегиясын қалыптастыру бірінші кезектегі маңызға ие болады [1].

Қазақстан Ресейдің негізгі сыртқы сауда серіктестерінің қатарына кіреді. Ресей ФКҚ деректері бойынша 2014 жылы өзара сауда көлемі 2013 жылмен салыстырғанда 10,5% - ға азайды және 21,1 млрд. АҚШ долларын құрады. Ресейлік жеткізілімдер 21,2% - ға (13,9 млрд. АҚШ долл.) қысқарды, бұл ретте Қазақстаннан әкелу 21,6% - ға (7,2 млрд. АҚШ долл.) өсті.

Ресей-Қазақстан саудасы көлемінің төмендеуі едәуір дәрежеде 2014 жылдан бастап онда Қазақстан аумағы арқылы көмірсутектердің ресейлік транзиттік жеткізілімдері ескерілмегендігімен түсіндіріледі, оларсыз тауар айналымы 3,0% өсті.(15,62 млрд. АҚШ долл.).

Қазақстанға ресейлік жеткізілімдер құрылымында (Ресей ФКҚ деректері бойынша 2017 жылғы қаңтар-қыркүйекте) құндық мәнде негізгі үлесті машиналар, жабдықтар, көлік құралдары – 28,0%, минералдық өнімдер – 18,6%, металдар мен

олардан жасалған бұйымдар – 15,7%, химия өнеркәсібі өнімдері – 13,2%, азық – түлік тауарлары мен ауыл шаруашылығы шикізаты-11,7% құрады.

Қазақстаннан Ресейге тауарларды әкелу құрылымында құндық мәнде негізгі үлесті минералды өнімдер – 50,6%, химия өнеркәсібі өнімдері, каучук – 18,6%, металдар мен олардан жасалған бұйымдар – 14,8%, Машиналар, жабдықтар, көлік құралдары – 6,7%, інжу, асыл тастар, металдар – 3,7%, азық – түлік тауарлары мен ауыл шаруашылығы шикізаты-3,3% құрады.

Қазақстанмен отын-энергетика кешені салаларындағы өзара іс-қимыл ерекше белсенді және ауқымды сипатқа ие. Ресей аумағы арқылы қазақстандық мұнайдың сыртқы нарықтарға транзитінің негізгі көлемі жүзеге асырылады. Транзит 2002 жылғы 7 маусымдағы ұзақ мерзімді үкіметаралық келісім негізінде жүзеге асырылады: Атырау-Самара мұнай құбыры бойынша жылына кемінде 15,5 млн.тонна; Махачкала-Тихорецк-Новороссийск мұнай құбырлары жүйесі бойынша – жылына 5,5 млн. тоннаға дейін. Қазақстан мұнайының Ресей аумағы арқылы транзиті Каспий құбыр консорциумы (КҚК) шеңберінде де жүзеге асырылады. КҚК - нің 50 пайызы Ресей мен Қазақстан үкіметтеріне және 50 пайызы жобаның бірінші кезегін іске қосуды қаржыландырған өндіруші компанияларға тиесілі.

Қазақстан мұнайының Ресей аумағы арқылы транзиті Каспий құбыр консорциумы (КҚК) шеңберінде де жүзеге асырылады. КҚК - нің 50 пайызы Ресей мен Қазақстан үкіметтеріне және 50 пайызы жобаның бірінші кезегін іске қосуды қаржыландырған өндіруші компанияларға тиесілі.

Газ саласындағы ынтымақтастық 2001 жылғы 28 қарашадағы ұзақ мерзімді үкіметаралық Келісім шеңберінде жүзеге асырылады. 2002 жылдан бастап "ҚазРосГаз" ЖАҚ ("Газпром" және қазақстандық "ҚазМұнайГаз" "ҰК" бірлескен кәсіпорны) Қарашығанақ кен орнының шикі газын Орынбор газ өңдеу зауытына қайта өңдеу үшін жеткізуді жүзеге асырады. 2000 жылдан бастап Ресей мен Қазақстанның энергожүйелері қатарлас режимде жұмыс істейді. Электр энергиясы мен көмірді өзара жеткізу жүзеге асырылады.

2005 жылғы шілдеде тараптар "Екібастұз ГРЭС-2 станциясы" ААҚ базасында Ресей-Қазақстан бірлескен кәсіпорнын құру туралы және Ресей мен Қазақстанның электр энергиясының ортақ нарығын құру бағдарламасын әзірлеу туралы уағдаласты.

2002 жылдан бастап қазақстандық кен орындарында уранды бірлесіп өндірудегі ынтымақтастық жөніндегі жоба іске асырылуда. Қазақстан - Ресей - Қырғыз бірлескен кәсіпорны - "Заречное" ЖАҚ іске қосылды. (жобалық қуаттылығы-жылына 500 тонна уран, құны-36 млн.долл.).

2006 жылғы қаңтарда Ресей мен Қазақстан президенттері Санкт - Петербургте қабылдаған Ядролық энергияны бейбіт пайдалану саласындағы ынтымақтастықты дамыту туралы бірлескен мәлімдемеге сәйкес тараптар бастапқыда екі елдің ядролық-өнеркәсіптік кешендері кәсіпорындарын интеграциялау жөніндегі іс - қимылдардың жоспар-кестесін дайындады. Оның негізінде атом энергиясын бейбіт мақсатта пайдалану саласындағы ынтымақтастықтың кешенді бағдарламасы іске асырылуда.

2007 жылғы 10 мамырдағы Ресей Федерациясының Үкіметі мен Қазақстан Республикасының Үкіметі арасындағы уранды байыту жөніндегі халықаралық орталық құру туралы келісімге сәйкес Ресей аумағында осындай орталық құрылды және жұмыс істейді. Федерацияның 85 субъектісінің 76-сы қазақстандық серіктестермен сауда-экономикалық байланыстарға ие. Қазақстанмен тікелей шекаралас Ресей Федерациясының субъектілері ынтымақтастықты белсенді дамытуда. Олардың арасындағы ынтымақтастық, атап айтқанда, трансшекаралық экономикалық схемалар негізінде жүзеге асырылады: электр энергиясын кері бағытта жібере отырып, Қазақстанның Екібастұз көмірін Орал және Сібір Электр станцияларына жеткізуі,

қазақстандық минералдық шикізатты олардың дайын өнімдерінің орнына Оңтүстік Орал тау-кен металлургия кәсіпорындарына жеткізуі, мұнай өнімдері мен газдың қарсы келіп түсуіне Самараның, Орынбор облысының және Башкирияның қайта өңдеу кәсіпорындарына Қазақстанның мұнай және газ конденсатын жеткізуі [2].

Өңіраралық және шекара маңы саудасына Ресей-Қазақстан екіжақты тауар айналымының шамамен 70% - ы тиесілі. 2005 - 2014 жылдар кезеңінде Қазақстан Республикасына ресейлік тікелей инвестициялардың ағыны 9,1 млрд. АҚШ долларын, ал қазақстандық Ресейге-2,9 млрд. АҚШ долл. Шетелдік инвестициялар қазақстандық экономиканың барлық салаларында ұсынылған, онда Ресейдің 20 – дан астам ірі компаниясы жұмыс істейді, ал 2015 жылғы 1 қарашадағы жағдай бойынша Қазақстанда Ресейдің қатысуымен 5852 кәсіпорын жұмыс істейді (басымдық-мұнай және газ өндіру, өңдеу өнеркәсібі, көлік, байланыс, машина жасау, ғарыш саласындағы ынтымақтастық, атом энергиясын бейбіт пайдалану).

Қазақстан экономикасына "Лукойл" ҰК ААҚ (5 млрд. АҚШ доллары), "Газпром" ААҚ (1 млрд. АҚШ долл.), "ИНТЕР РАО ЕЭС" ААҚ (0,2 млрд. АҚШ долл.), "Русал" ААҚ (0,4 млрд. АҚШ). Қазақстан Республикасында "Росатом" мемлекеттік корпорациясы, "Роснефть" ААҚ, "Банк ВТБ" ААҚ, ВЭБ, "Мечел" ААҚ, "Северсталь" ААҚ және басқалары белсенді инвестициялық қызмет жүргізуде.

Қаржы тосқауылдарын алып тастауға және инвестициялық ынтымақтастықты кеңейтуге оны құру туралы келісімге Ресей мен Қазақстан 2006 жылғы қаңтарда Астанада қол қойған Еуразиялық Даму Банкі ықпал етуге тиіс. Банктің жарғылық капиталы 1,5 млрд. АҚШ долларын құрады, бұл ретте Ресей 1 млрд. АҚШ долл., Қазақстан-0,5 млрд. АҚШ долл.

Банктің бас кеңсесі Алматыда орналасқан. Атқарушы биліктің федералдық органдары мен мүдделі ұйымдар 2011 жылғы 25 қарашада Астанада қол қойылған Ресей Федерациясы мен Қазақстан Республикасы арасындағы ұзақ мерзімді экономикалық ынтымақтастық бағдарламасын (2020 жылға дейін) жүзеге асырады. Ресей-Қазақстан нанотехнологиялар қорын қалыптастыру жобасы бойынша, Қазақстанда бірлескен вагон жасау өндірісін құру, Ка-226Т тікұшақтарын құрастыру және автомобильдер өндірісінің толық циклді зауытын салу бойынша бірлескен кәсіпорын ұйымдастыру бойынша жұмыстар жүргізілуде, Ресей мен Қазақстан электр энергиясының ортақ нарығын қалыптастыру жалғасуда.

Сонымен қатар, металлургия, тау-кен өндіру, химия, жеңіл, медицина, фармацевтика, ағаш өңдеу, машина жасау өнеркәсібінде кейіннен үшінші елдердің нарықтарына шыға отырып, бірлескен өндірістер құру, инвестициялар (технологиялар) тарту мүмкіндіктері қарастырылуда.

1997 жылдан бастап ресей-қазақстан ынтымақтастық жөніндегі Үкіметаралық комиссиясы (ҰАК) жұмыс істейді, оның 17-ші отырысы 2014 жылғы 3 желтоқсанда Астана қаласында Ресей Федерациясы Үкіметі Төрағасының Бірінші орынбасары И.И. Шуваловтың және Қазақстан Республикасы Премьер-Министрінің бірінші орынбасары Б. Ә.Сағынтаевтың төрағалығымен өтті.

2015 жылғы 14 қазанда Астана қаласында ҰАК төрағаларының кездесуі өтті, ал кезекті 18-ші отырысты ағымдағы жылдың соңына дейін Ресейде өткізу жоспарланып отыр. Үкіметаралық комиссия шеңберінде көлік, өңіраралық және шекара маңы ынтымақтастығы, инвестициялық және банктік ынтымақтастық, КҚИ, ғылым және жаңа технологиялар саласындағы, ОЭК саласындағы, өнеркәсіп саласындағы ынтымақтастық жөніндегі кіші комиссиялар жұмыс істейді [3].

ӘДЕБИЕТТЕР

1. Баркелиев Т. Каспий теңізінің негізгі экологиялық мәселелері / Т.Баркелиев / / сараптама – 2018ж.
2. И.с. Рожков Каспий саммиттерінің ретроспективасы: тұрақтылықтан прогреске дейін. Посткеңестік кеңістіктегі мәселелер. 2017;4(3):210-220
3. Федоров Ю. Е. Каспий теңізінің құқықтық мәртебесі. М., МГИМО ЦМИ зерттеуі, 2013, No 8, с. 3

УДК 336.71

ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ КАЗАХСТАНА

Нурманова А.К.

Западно-Казахстанский инновационно-технологический университет,
г.Уральск, Казахстан

Аннотация. Текущее состояние банков является отражением состояния экономики Казахстана. В статье анализируются финансовые показатели банков второго уровня Республики Казахстан за прошедшие три года. В статье рассматриваются такие показатели как рентабельность собственного капитала, рентабельность активов. Банки Казахстана имеют существенный запас ликвидности, составляющий порядка 14 трлн тенге, из которых порядка 12,3 трлн тенге представлены высоколиквидными активами. Наличие свободной ликвидности позволяет банкам обслуживать свои обязательства в полном объеме.

Ключевые слова: банковский сектор Республики Казахстан, рентабельность банка, рейтинг банка, вклады, капитал.

В современных коммерческих банках финансовый анализ и анализ финансового состояния, как его составляющая, представляет собой не просто элемент финансового управления, а его основу, поскольку финансовая деятельность, как известно, является преобладающей в банке. С помощью анализа, как функция управления, и таких функций как аудит и контроль осуществляется внутреннее регулирование деятельности банка.

Содержание, место и роль анализа финансового состояния в банковском бизнесе во многом зависят от специфики деятельности кредитных учреждений.

Роль анализа финансового состояния в управлении деятельностью коммерческих банков, повышении надежности и качества управления является не только ответственной, но и определяющей жизнеспособность как отдельных коммерческих банков, так и банковской системы в целом.

Важной особенностью финансового состояния в банках является то, что деятельность их неразрывно связана с процессами и явлениями, происходящими в той среде, где они функционируют. Поэтому проведению анализа финансового состояния в банке должен предшествовать анализ окружающей его финансово-политической, деловой и экономической среды.

Эффективность большинства управленческих решений может быть оценена с помощью финансовых показателей, поэтому анализ финансового состояния, как неотъемлемая часть финансового анализа является этапом, операцией и одним из основных условий обеспечения качества и эффективности принимаемых управленческих решений. Изучая и характеризуя экономическую эффективность

деятельности банка, анализ является одной из функций управления наряду с планированием организацией, регулированием, координацией, мотивацией, стимулированием, гуманизацией и контролем. То есть, анализ финансового состояния и финансовый анализ в целом в коммерческом банке изучает и оценивает не только эффективность деятельности самого банка, но и экономическую эффективность управления им [1].

Итак, анализ финансового состояния как часть финансового анализа, как практика, как вид управленческой деятельности предшествует принятию решений по финансовым вопросам, являясь этапом, операцией и условием их принятия (информационно-аналитическим обеспечением), а затем обобщает и оценивает результаты решений на основе итоговой информации.

Анализ финансового состояния как наука изучает финансовые отношения, выраженные в категориях финансов и финансовых показателях. При этом роль его в управлении коммерческим банком состоит в том, что он является самостоятельной функцией управления, инструментом финансового управления и методом его оценки [2,3]. Проведение эффективного анализа финансового состояния банка предполагает выполнение ряда условий. Ключевыми условиями являются достоверность и точность информации, используемой при анализе, а также его своевременность и завершенность. Отсутствие достоверных данных ведет к недооценке проблем банков, что может иметь опасные последствия для развития ситуации.

Все банковские учреждения Республики Казахстан делятся на два уровня: к первому относится Национальный банк страны, ко второму – все оставшиеся. По мнению экспертов, после длительного финансово-экономического кризиса сегодня казахстанская банковская система испытывает подъем.

Рейтинг банков Казахстана предоставляет пользователям ряд ключевых сведений о финансовой структуре.

Надежность. Если есть необходимость в открытии депозитного счета, перевода зарплаты на счет или участия в ипотечной программе, то при выборе банка, главное, на что нужно обращать внимание – это надежность. Повышенные риски наблюдаются при открытии накопительного счета, позволяющего снимать проценты. Не всегда гражданам предоставляются достоверные данные и часто информация о закрытии или санации банка вызывает у клиентов удивление. Финансовый рейтинг банков позволяет уменьшить риски, защитить свои сбережения и увеличить эффективность от вложений. Рейтинг надежности, в основе которого лежит много характеристик, помогает в создании собственного мнения о банковской структуре на данный момент. Информация об услугах для клиентов. У каждого казахстанского банка собственный перечень финансовых предложений для клиентов. В одних учреждениях более выгодные процентные ставки по кредитам, у других – привлекательные депозитные программы, у третьих – кредитная программа с бонусами и льготами, у четвертых – простое и быстрое оформление кредита. Рейтинг банков Казахстана позволяет сделать подборку по интересующим позициям.

Местоположение и доступность банковских отделений. Финансовый рейтинг банков предоставляет такую ценную информацию, как география покрытия, размер депозитного и кредитного портфеля, величина капитала и процент одобрений по заявкам на кредиты. Если банк надежный, то данные сведения находятся в открытом доступе.

Отзывы клиентов. Далеко не каждый банк дает своей работе беспристрастную характеристику. Народный рейтинг банков формируется реальными клиентами, которые оставляют правдивые отзывы. В комментариях описываются впечатления от работы банковских сотрудников, оперативность реагирования на возникающие проблемы

(пересмотр размера взносов, реструктуризация кредита, погашение до срока), впечатление о взаимодействии со структурой [4].

По состоянию на 1 января 2021 года в Республике Казахстан функционируют 26 банков, из них 14 банков с иностранным участием, в том числе 12 дочерних банков второго уровня, 1 банк со 100%-ным государственным участием.

Активы банковского сектора Казахстана составляют 28.7 трлн тенге или менее \$67 млрд. Ссудный портфель в структуре активов составляет 53% или 15.3 трлн тенге (\$35.5 млрд). Коэффициент финансового леверджа банковского сектора или отношение обязательств к собственному капиталу равен 668%. Данный уровень пока не является критичным и не создает систематических рисков.

При этом по итогам 2018 года наблюдается снижение совокупных активов БВУ на 5% (1,3 трлн тг.), произошедшее в большей степени на фоне событий в банковской системе – приобретение «Народным Банком» «Казкоммерцбанка» и соответствующая переоценка активов, признание проблемных ссуд банками «Bank RBK», «Delta Bank» и негативной переоценки активной части ряда других банков.

Кредитный портфель БВУ по итогам декабря уменьшился на 67,2 млрд тенге до 13,6 трлн тенге (снижение с начала года на 12% или 1,9 трлн тг.). Вместе с тем, без учета Qazkom, Bank RBK и лишённого лицензии Delta Bank, годовой рост ссудного портфеля составляет 10,0% или 1,1 трлн тенге. По мере улучшения ситуации в экономике вкупе со снижением стоимости фондирования логично ожидать сдержанной активизации банковского кредитования.

Таблица 1 - Активы БВУ РК

№	Показатели	2018	2019	2020
1	Активы, млрд тенге	24157, 9	25 241,00	29 902,7
2	Изменение активов, %	-5%	4%	11,6%
3	Ссудный портфель (СП), млрд тенге	13 590,50	13 762,70	15 306,3
4	Изменение СП, %	-12%	1%	3,8%

Активы казахстанских банков к началу текущего года составили 31,17 трлн тг — на 2,6% больше, чем месяцем ранее, и сразу на 16,3% больше, чем год назад. Нарастить активы в кризисном «пандемийном» 2020 году удалось 19 из 26 БВУ РК, и 8 банкам из топовой десятки.

Обязательства банков второго уровня РК составляют 26 208,2 млрд.тенге (на начало 2020 года – 23 158,6 млрд.тенге), увеличение с начала 2020 года – 13,2%. В совокупных обязательствах банков второго уровня наибольшую долю занимают вклады клиентов – 78,8%. Обязательства банков второго уровня РК перед нерезидентами2 РК составили 1 349,3 млрд.тенге или 5,1% от совокупных обязательств.

Вклады клиентов составляют 20 639,6 млрд.тенге или 78,8% от совокупных обязательств (на начало 2020 года 17 997,0 млрд.тенге или 77,6% от совокупных обязательств), увеличение с начала 2020 года – 14,8% [7]. .

Вклады юридических лиц составляют 10 284,2 млрд.тенге или 49,8% от вкладов клиентов (на начало 2020 года 8 664,3 млрд.тенге или 48,2% от вкладов клиентов), увеличение с начала 2020 года – 18,7%.

Доля вкладов юридических лиц в иностранной валюте уменьшилась с 43% на начало года до 41,45% на отчетную дату. Вклады физических лиц составляют 10 355,4 млрд.тенге или 50,2% от вкладов клиентов (на начало 2020 года – 9 312,7 млрд.тенге или 51,8% от вкладов клиентов), увеличение с начала 2020 года – 11,2%.

Доля вкладов физических лиц в иностранной валюте уменьшилась с 41,7% на начала года до 41,5% на отчётную дату.

В первую тройку по годовому росту активов также входят Сбербанк (плюс 43,5% за год) и Kaspi Bank (плюс 29,4%) [5].

Отдельно подчеркнём, что рост активов в 2020 году ощутимо превысил показатель предыдущих лет. Так, по итогам 2019 года активы БВУ РК увеличились всего на 6,2%, в 2018-м — лишь на 4,2%, а в 2017-м — уходили в минус [5].

Банки Казахстана имеют существенный запас ликвидности, составляющий порядка 14 трлн тенге, из которых порядка 12,3 трлн тенге представлены высоколиквидными активами. Наличие свободной ликвидности позволяет банкам обслуживать свои обязательства в полном объеме [6].

Банковский сектор имеет достаточный запас капитала. По состоянию на 1 октября 2020 года коэффициент достаточности основного капитала (к1-1) составил 19,9% (при минимальном уровне – 7,5%, для системообразующих банков – 9,5%), коэффициент достаточности собственного капитала (к2) – 25,3% (при минимальном уровне – 10%, для системообразующих банков – 12%), что в среднем по системе существенно превышает установленные законодательством нормативы.

Наблюдается некоторое оживление темпов роста кредитования экономики в результате комплекса принятых мер стимулирования кредитования и поддержки населения и субъектов МСП в виде отсрочки платежей по кредитам и рефинансированию действующих займов по льготным условиям государственных программ. Во втором квартале текущего года ввиду принятых ограничений в части снижения рисков потребительского кредитования, а также в рамках принятых мер по кредитованию экономики отмечалось уменьшение портфеля потребительских кредитов на 3%. В третьем квартале 2020 года отслеживается тенденция их роста на 1,4%. При этом объем вновь выданных кредитов банков на потребительские цели за январь-сентябрь 2020 года уменьшился по сравнению с аналогичным периодом 2019 года на 19,4% (-621,5 млрд тенге). За сентябрь 2020 года активы страховых (перестраховочных) организаций увеличились на 1,2% и по состоянию на 1 октября 2020 года составили 1,4 трлн тенге или 2,1% от ВВП. Капитализация рынка акций по состоянию на 1 октября 2020 года составила 17,7 трлн тенге, уменьшившись за сентябрь 2020 года на 1,2%. При этом в сравнении с показателем на 1 июля 2020 года капитализация рынка акций выросла на 2,2% [7]. В целом происходящие изменения в банковском секторе Республики Казахстан преследуют цель интегрировать его в меняющуюся макроэкономическую ситуацию, сделать его более устойчивым к возможным негативным воздействиям макроэкономического или политического характера.

ЛИТЕРАТУРА

1. Текущее состояние банковского сектора Республики Казахстан. Алматы, 2015. <http://www.afn.kz/>.

2. Обзор банковского сектора Республики Казахстан. Рейтинговое Агентство РФЦА. – Алматы, 2015.

3. Отчет о финансовой стабильности Казахстана, 2014. Национальный Банк Казахстана. [Электронный ресурс]

4. Режим доступа: <http://www.nationalbank.kz/?docid=1541&switch=russian>

5. bankchart.kz

6. ranking.kz

7. forbes.kz

8. <https://finreg.kz>

ИСЛАМСКО - БАНКОВСКОЙ СИСТЕМА НА ПРОСТОРАХ ПРИКАСПИЙСКИХ ГОСУДАРСТВ

Ондаханова А.А.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. Жизнеспособность банковской системы, функционирующей в соответствии с канонами ислама, на сегодняшний день подтверждена статистическими данными по различным регионам мира, в том числе на просторах прикаспийских государств. Банковская система на основе исламских финансов актуально, и реально может служить стимулом для привлечения потока инвестиций из стран с развитым исламским экономическим сектором, а также может послужить успешному развитию банковской системы Казахстана, имеющего схожую геополитическую, историческую и религиозную конъюнктуру.

Ключевые слова: исламские финансы, исламский банкинг, постсоветское пространство, альтернативная банковская система, финансовый продукт.

Геополитическое положение, экономическая ситуация, наличие свободных финансовых ресурсов и мусульманское вероисповедание значительной части населения прикаспийских стран сформировали благоприятные условия для развития в ряде регионов мира альтернативной банковской системы в рамках парадигмы исламских финансов. Жизнеспособность банковской системы, функционирующей в соответствии с канонами ислама, на сегодняшний день подтверждена статистическими данными по различным регионам мира, в том числе на просторах прикаспийских государств.

В ряде стран СНГ вопрос развития исламской банковской системы сегодня вынесен на повестку дня. К примеру, исходя из статистических данных, 95,3 % населения Республики Таджикистан составляют мусульмане. Следовательно, можно предположить, что в Республике Таджикистан существуют предпосылки для высокого спроса на банковские услуги, основанные на нормах исламского права. Для государств постсоветского пространства, таких как Республика Казахстан и Кыргызская Республика существование исламского банкинга закреплено на законодательном уровне, тогда как в Республике Таджикистан данный вопрос находится на начальной стадии развития.

Задачей исследования в нашем случае является обзор текущей ситуации и оценка перспектив формирования исламской банковской системы в государствах постсоветского пространства на основе информации из открытых источников [1].

Исходя из задачи исследования следует обратить особое внимание на Республику Казахстан. Период финансово-экономического кризиса 2008 г. был отмечен созданием регионального финансового центра Алма-Аты и принятием по истечении 2-х лет соответствующих законодательных актов. Следующим шагом в данном направлении стало открытие первого исламского банка – АО «Исламский Банк «AlHilal» в 2010 г.

Результатом открытия в Республике Казахстан исламских банков стало формирование нового потока доходов, позволившего сформировать новый пул инвесторов как внутри, так и вне страны. Значимым событием недавнего времени следует считать официальное открытие в июле 2018 г. международного финансового центра «Астана» (далее – МФЦА) в городе Нурсултан, который является финансовым центром для Центральной Азии, Прикаспийских стран, Ближнего Востока, Западного Китая, Монголии и Европы. Одно из направлений работы этого центра – развитие сферы

исламского финансирования. В целях продвижения МФЦА в качестве регионального хаба исламского финансирования создан Международный экспертный совет по исламскому финансированию при МФЦА. В Республике Казахстан, в связи с отсутствием понятия «исламские окна», оказание исламских банковских услуг возможно только путем учреждения новых банков (например, АО «Исламский банк «AlHilal»), либо выполнения полной конверсии банка в исламский банк (например, АО «Исламский банк «Заман-банк») [3].

В результате реформирования законодательной базы в Кыргызской Республике уже сегодня стало возможным функционирование альтернативной банковской системы [2]. Одним из пионеров в сфере предоставления исламских финансовых услуг стал ЗАО «ЭкоИсламикБанк». Начиная с 2007 г., ЗАО «ЭкоИсламикБанк» начал предлагать финансовые продукты, соответствующие нормам шариата, юридическим лицам, а с 2008 года физическим. Отличительной особенностью Кыргызской Республики среди других стран постсоветского пространства является наличие значительного опыта в области функционирования исламских микрофинансовых организаций, работающих в соответствии с нормами исламского права (например, ООО МКК «Компаньон Инвест»). Следует отметить открытие Исламского финансового центра, созданного при ОАО «Бакай Банк» и ставшего первым из традиционных финансовых институтов Кыргызской Республики и СНГ, которые открыли исламское окно (июнь 2018 г.). В июле 2018 г. состоялось подписание меморандума об исламском банкинге между ЗАО «БТА Банк» и банковской группой Al Baraka Group.

Проблемы развития исламского банкинга в Азербайджанской Республике связаны с распространением политики секуляризма, что выражается в дополнительных ограничениях для проектов, имеющих религиозный уклон. Несмотря на это, исламский финансовый сектор в Азербайджанской Республике демонстрирует устойчивое развитие (Международный банк Азербайджана, Ковсарбанк, Ansar Leasing и Joint Leasing).

Законодателями Республики Туркменистан и Республики Узбекистан в настоящий момент намечены направления для совершенствования в отношении легализации деятельности исламских банков.

Между тем масштаб деятельности исламских финансовых институтов в Российской Федерации крайне незначителен по сравнению с зарубежными странами. Отчасти это связано с недавним началом развития данного направления, отчасти с отсутствием весомых стимулов к развитию до 2014 года. Обсуждение вопросов внедрения и развития исламского банкинга и финансов как альтернативного источника инвестиций и финансовых инструментов для экономики страны стало актуальным в среде государственных структур и научного сообщества после введения санкционных мер со стороны Запада. Начиная с указанного момента, возникла необходимость поиска альтернативных финансовых рынков, в результате чего Федеральное собрание, Банк России, Сбербанк, Внешэкономбанк сформировали рабочие группы по вопросу изучения возможностей развития исламских финансовых институтов. В качестве примера можно привести рассмотрение вопроса о возможности функционирования исламских окон в крупнейшем банке России – Сбербанке. Вместе с тем следует отметить, что ежегодно в Казани проводится международный экономический саммит Kazan Summit, где особое внимание уделяется проблемам и перспективам развития индустрии исламских финансов в РФ [2]. В области законотворческой деятельности в настоящее время также проводятся значимые мероприятия, в частности, в 2015 г. одной из восьми поправок в законопроект [9], внесенных на рассмотрение Государственной Думы, была поправка о внесении изменений в Закон от 02.12.1990 г. № 395-1 «О банках и банковской деятельности». Основная цель предполагаемых поправок – открытие исламским банкам возможности для совершения торговых операций, основанных на нормах исламского

права. Вместе с тем, несмотря на значительные подвижки в области реформирования законодательства, окончательный срок решения текущих проблем банков, работающих в рамках исламского права, остается неопределенным. К подобным проблемам относятся: чрезмерное налогообложение (необходимость платить НДС при сделках с реальными активами), рассмотрение реальных активов как непрофильных для банковской деятельности и прочие [2].

В настоящее время на территории Российской Федерации в регионах с преимущественно мусульманским населением ведут деятельность, не противоречащую канонам ислама, следующие учреждения: финансовый дом «Амаль» (Татарстан), товарищество на вере «ЛяРиба-Финанс» (Дагестан), товарищество на вере «Масраф» (Дагестан), Евразийская лизинговая компания (Татарстан) и другие.

В Республике Таджикистан в настоящее время активно проводится политика внедрения альтернативных банковских услуг при поддержке Национального банка страны и группы специалистов различных министерств и ведомств. Несмотря на позиционирование Республики Таджикистан как светского государства, следует учитывать религиозный фактор при анализе путей развития банковского сектора. Позиция правительства по данному вопросу была четко обозначена еще в 2014 г. и ее практическим выражением можно считать принятие Закона Республики Таджикистан «Об исламской банковской деятельности» от 26.07.2014 г.

В настоящее время данный Закон регламентирует требования для открытия исламского банка, а также работу в формате исламских окон, посредством которых традиционные банки получили возможность предоставления своим клиентам специализированных исламских банковских продуктов. Однако практическое применение указанного закона столкнулось с рядом объективных трудностей:

- низкий уровень информированности населения о доступности в Республике Таджикистан исламских банковских операций;
- дополнительные правовые риски из-за несоответствия законодательства и принципов шариата;
- слабое развитие соответствующей инфраструктуры;
- недостаточная проработанность или полное отсутствие исламских стандартов финансовой отчетности;
- слабая подготовка работников финансовых учреждений и шариатских экспертов в части работы с исламскими финансами и неразвитая правовая база в данной области. Таким образом, указанные сложности являются общими для стран прикаспийского региона и требуют более целенаправленной и поступательной политики регуляторов в этой сфере, с учетом заимствования опыта соседних государств [1].

В заключение можно сделать следующие выводы.

1. Формирование альтернативной банковской системы на основе исламских финансов актуально, и реально может служить стимулом для привлечения в экономики стран прикаспийского региона средств мусульман, проживающих на их территории, а также потока инвестиций из стран с развитым исламским экономическим сектором.

2. Косвенным признаком возможности успешного формирования альтернативной банковской системы в рамках концепции исламских финансов в государствах прикаспийского региона может служить успешное развитие банковской системы Казахстана, имеющего схожую геополитическую, историческую и религиозную конъюнктуру.

3. Практически во всех азиатских республиках постсоветского пространства в настоящее время ведется активная работа по формированию законодательной базы для создания исламской банковской системы, наиболее полно удовлетворяющей потребностям клиентов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Журавлев, А. Ю. Исламский банкинг / научн. ред. А.О. Филоник. – М.: ООО «Садра», 2017. – 232 с.
2. Мамедов, З. Ф. Модели исламского банкинга: новые тенденции и вызовы для стран СНГ // Инвестиционный, финансовый и управленческий анализ. – 2017. – Т. 1. – № 4. – с. 125-133.
3. Официальный сайт международного финансового центра «Астана» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https:// aifc.kz/ru](https://aifc.kz/ru) (дата обращения: 21.07.2018).

УДК 336.7

РАЗВИТИЕ ИСЛАМСКОГО ФИНАНСИРОВАНИЕ В РК

Ондаханова А.А.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. Рассмотрены вопросы актуальности идеи формирования альтернативной банковской системы в государствах постсоветского пространства, с учетом глобальной макроэкономической обстановки. В ходе решения задачи исследования выявлены причины и закономерности развития исламского банковского сектора на постсоветском пространстве. Затронуты проблемы реформирования законодательной базы в периодически меняющихся внешнеполитических условиях. Исследуется процесс формирования исламской банковской системы отдельных государств, в контексте успешно функционирующей на сегодняшний день системы мировых исламских финансов, а также статистические показатели формирования альтернативной банковской системы на просторах прикаспийских государств.

Ключевые слова: исламские финансы, исламский банкинг, постсоветское пространство, альтернативная банковская система, финансовый продукт.

В Послании Президента Республики Казахстан - Лидера Нации Н.А. Назарбаева народу Казахстана «Стратегия «Казахстан - 2050» отмечено, что Казахстане за 19 лет объем национальной экономики вырос с 1,7 триллиона тенге в 1997 году до 45 триллионов тенге в 2020 году, а ВВП страны возрос более чем в 35 раз. С 1999 года ежегодный прирост ВВП Казахстана составил 7,6% и обогнал передовые развивающиеся страны. ВВП на душу населения вырос более чем в 7 раз - с 1 500 долларов США в 1998 году до 9,5 тысяч долларов США в 2020 году. Казахстан с самого начала стал лидером в СНГ по объему привлеченных прямых иностранных инвестиций на душу населения. Сегодня это уже 13000 долларов США [1].

Отдав «должное» росту казахстанской экономики, следует отметить, что, тем не менее, в ней имеются определенные «бреши», которыми нужно заниматься: состояние инфраструктуры, серьезная необходимость в диверсификации казахстанской экономики в целом.

Целью Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан (ГПФИИР) на 2010-2020 годы является обеспечение устойчивого и сбалансированного роста экономики через диверсификацию и повышение ее конкурентоспособности [2].

Все это требует привлечения дополнительных финансовых средств и инвестиций. И в этих условиях развитие различных форм финансовой деятельности является очень важным и перспективным. В соответствии с ГПФИИР одним из

направлений увеличения инвестиций в приоритетные сектора экономики является расширения инструментов и доступности источников финансирования, как действующих, так и новых и в частности это исламское финансирование.

Сегодня исламские финансовые институты (ИФИ) существуют в 75 странах, в том числе в немусульманских (включая страны Западной Европы и США). По данным МВФ в мире функционирует около 400 исламских банков. По данным Исламского банка развития, прирост исламских финансовых активов за последние 15 лет составлял около 15% в год (за последние 10 лет - 20%), а их общий объем к концу 2025 года может составить более 2,8 триллиона долларов (сейчас 1 триллион долларов).

Популярность исламского банкинга объясняется просто: тогда, как в период мирового финансового кризиса классические банки терпели поражение, исламские практически не пострадали.

Исламское банковское дело отличается от классического по пяти основным пунктам: риск и прибыль должны быть разделены поровну между сторонами сделки; спекуляции и неопределенности в сделках строго запрещены; делать деньги из денег (например, проценты) запрещено; некоторые виды деятельности, не полезные для общества, запрещены; сделки должны быть на основе активов или активами. Как утверждают сами исламские финансисты, в основе банкинга лежит реальная экономика - и никаких игр со временем.

Существуют определенные препятствия развития исламских финансов:

Во-первых, исламские финансы в их современном виде являются сравнительно молодой отраслью. Первые исламские банки получили лицензию чуть более 30 лет назад.

Второе, - это трудность при проведении трансграничных операций. Существуют значительные различия в структуре финансирования и документации различных стран.

В-третьих, несмотря на значительный прогресс, достигнутый в последние годы в создании нормативной базы для финансирования по шариату, все еще существуют пробелы, которые должны быть заполнены, особенно это касается вопроса управления ликвидностью, и в этом направлении регуляторы предпочитают иметь дело с традиционными финансовыми системами.

Казахстан, первое на постсоветском пространстве государство, внедрившее законодательную базу для развития исламских финансов. Исламское финансирование получило признание у власти по причинам кризиса, во время кризиса наиболее устойчивые позиции занимали исламские банки. Именно мировой финансовый кризис подтолкнул Казахстан к активному развитию исламской системы финансирования у себя в регионе.

Хотя в Казахстане разработан соответствующий закон, но еще нет четкого представления об архитектуре его развития. Как отмечают отечественные эксперты - необходимо прежде всего определиться с архитектурой развития данного вида финансирования и после этого развивать законодательство. «Самый главный вывод, к которому пришли отечественные эксперты, - по словам г-на Нурпеисова Д, председателя комитета Нацбанка - звучит так: нет исламских и иных банков, есть коммерческие банки, но системы их функционирования отличаются. И эти системы необходимо совмещать, что возможно и технически, и юридически» [3].

Как заявляют власти, к 2025 году Казахстан стать региональным исламским финансовым центром. В настоящее время вместе с классическими финансовыми институтами в Казахстане зарегистрированы и действуют несколько исламских «первопроходцев».

Первым исламским банком, открывшим представительство в Казахстане, стал в 2010 году банк «Аль Хилал» из ОАЭ. Головной офис банка находится в Алматы, также

созданы филиалы в Астане и Шымкенте. На настоящий момент банк обслуживает лишь крупных юридических лиц, отдавая предпочтение корпоративным клиентам в области нефти и газа, промышленности, железнодорожного транспорта и других сфер инфраструктуры. Одним из недавних клиентов «Аль Хилала» стала Казпочта, в которую он согласился инвестировать 1,5 млрд тенге (10,1 млн долл. США). Всего, по официальным данным банка «Аль Хилал», за два года банк намерен инвестировать в казахстанские предприятия порядка 200 млн долл. США (29,6 млрд тенге). Успешно функционирует компания Fattah Finance, продвигает идеи финансирования по шариату. Кроме того, в настоящий момент в республике работает исламская страховая компания «Такафул», действующая в виде общества взаимного страхования. При этом необходимо отметить, что объем мирового рынка исламского страхования в 2011 году составил 4,22 млрд. долларов. Прогнозируется, что к 2015 году этот объем составит 7,39 млрд. долларов. Также необходимо отметить, что АО «Фаттах Финанс» и малазийская компания AmanahRaya создали Казахстанский исламский инвестиционный Хадж-фонд. В июне 2011 на международном исламском форуме WIFE-7 в Астане он официально был запущен. За основу была взята модель малазийского хадж-фонда Tabung Hadji Lembaga. Идея фонда - помочь людям накопить деньги на хадж. Казахстан имеет максимальную квоту для посещения Саудовской Аравии во время хаджа в 10 000 человек (0,1% от мусульманского населения страны), но на сегодняшний день количество паломников из Казахстана составило лишь 4 000 человек. Многие люди не могут сразу оплатить всю сумму, составляющую на сегодня около \$4000. Вместе с этим существуют проблемы с логистикой, гостиницами, сервисом для наших паломников.

Кроме того, в 2011 году в Казахстане начал свою деятельность фонд «Закят» для сбора добровольных пожертвований на основе принципов «вакф» и перераспределения средств среди малоимущих. Создание фондов такого типа позволит мобилизовать имеющиеся ресурсы населения и обеспечить их накопление и распределение в соответствии с принципами исламского финансирования. Также на сегодня в Казахстане функционирует ряд других игроков, деятельность которых связана с исламскими финансами. В их числе Istisna'a Corporation, Акыл-Кенес консалтинг и другие.

Летом 2010 года было объявлено о намерении создать второй исламский банк как розничный финансовый институт. В осуществлении замысла принимают участие три стороны: Банк развития Казахстана, Fattah Finance и малазийский партнер по проекту, государственная компания AmanahRaya. Тормозит процесс тот факт, что в группе компаний AmanahRaya есть оффшорный банк. В 2015 году процесс регистрации второго в Казахстане исламского банка должен завершился.

Внедряя исламские финансы в нашей стране, необходимо помнить, что у нас пока малая ликвидность инструментов - основы финансовой системы. У нас отсутствует глобальная сертификация и стандартизация продукта. И главное - не в полной мере решены налоговые и юридические вопросы.

Опыт ряда стран, где применяются принципы и механизмы исламского финансирования экономики, показывает, что и исламские государства не гарантированы от потрясений. Этот опыт очень важен для Казахстана. При внедрении в стране исламской модели финансирования экономики необходимо обеспечить системный подход к ней, полная эффективность ее достигается лишь в обществе, где экономическое развитие страны совмещается с тремя «Д» (демократия, демография, духовность). При полной гармонизации четырех важнейших процессов устанавливается высшая социальная справедливость в обществе, к чему призывает идеология ислама [3].

Пока уровень духовности населения в стране недостаточен и степень доверия экономических субъектов к исламским финансам невысокая, а вновь формирующиеся институты исламских финансов не могут в начальный период успешно конкурировать с

традиционными финансовыми структурами. Необходима широкая государственная поддержка новой системы (законодательно-правовое обеспечение, налоговые преференции, государственные расходы на подготовку кадров, привлечение высококвалифицированных кадров из других стран, стимулирование инвестиций в халал-индустрию, достаточная ликвидность инструмента суккук, борьба с монополией и нездоровой конкуренцией в экономике, обеспечение взаимосвязи исламских финансов с инновационным развитием страны и другие системные меры). Без этого рациональную идею исламского финансирования можно дискредитировать, поскольку она не является панацеей, если общество к ней не готово. Необходимо поднимать духовный уровень народа - главное звено в системе эффективного внедрения исламского финансирования.

Ввиду сложности и разнообразия проблем успешного перехода к принципам исламского финансирования целесообразно участие в нем не только Агентства РК по регулированию деятельности регионального финансового центра города Алматы, но и заинтересованных министерств и ведомств, Национального банка Казахстана, научных учреждений и высших учебных заведений, институтов гражданского общества страны.

Темпы внедрения исламского финансирования в экономику Казахстана будут зависеть от принятия соответствующей законодательной базы, чтобы исламский банкинг на самом деле мог получить перспективные возможности. Поэтому необходимо внесение изменений и дополнений в законы Республики Казахстан, что требует немалых затрат времени. Казахстану предопределена лидирующая позиция по исламскому финансированию в СНГ.

Существует ряд факторов, тормозящих уверенное развитие исламского финансирования в стране, среди них - быстро меняющиеся условия финансового рынка, отсутствие практики по исламскому финансированию и знания в этой области у населения. Вопрос развития и функционирования исламской системы финансирования сталкивается практически с отсутствием полного понимания, как со стороны населения, так и со стороны финансовых структур, а также с нехваткой кадров. Кроме того, необходимо учитывать особенности Казахстана как полиэтничной и поликонфессиональной страны. При этом исламская финансовая модель должна взаимовыгодно сосуществовать с традиционной моделью.

Население Казахстана более 18 млн человек, 12 млн из них считают себя мусульманами, около 1 млн из них являются практикующими мусульманами. Маркетинговые исследования показали, что спрос на данные услуги очень высокий, включая не мусульман: если очень грубо оценивать, то спрос на исламские продукты составляет, как минимум, \$5 млрд. В Малайзии, к примеру, 70% клиентов исламских финансовых институтов являются не мусульманами. Там активными пользователями исламских финансовых продуктов являются китайцы. Здесь также уместно сказать об инвестиционном потенциале населения Казахстана. По неофициальным данным, почти \$50 млрд население хранит «под подушкой».

По мнению экспертов, переток несомненно будет. С учетом ментальности нашего населения, сложно сказать, как он будет происходить, но можно предположить, смотря с оптимизмом в будущее, что к 2025 году исламские финансовые институты займут 10% от всей финансовой системы Казахстана. За 5 лет это вполне реально.

В 2012 году в целях комплексного развития исламских финансов была разработана и принята Правительством Казахстана «дорожная карта» по развитию исламского финансирования до 2025 года. Она включает в себя вопросы дальнейшего совершенствования законодательства, информационно-разъяснительную работу, научно-образовательную работу, развитие исламской финансовой инфраструктуры, международного сотрудничества, государственного сектора, привлечение инвесторов, развитие рынка исламских финансовых услуг.

К тому же в 2022 году Банк развития Казахстана объявил о планах осуществления дебютного выпуска сукук «аль-Мурабаха» с двойным листингом на отечественной фондовой бирже и на бирже Малайзии. При этом ожидается, что объем первой эмиссии составит 200-300 млн. долларов со сроком не менее 5 лет. В свою очередь общий предполагаемый объем программы планируется довести до 500 млн. долларов. В Казахстане на постоянной основе проводятся различные форумы и конференции по исламским финансам. Казахстан в ближайшие 5-7 лет намерен привлечь до 10 миллиардов долларов исламского финансирования.

Вскоре будет подписано партнерское соглашение между правительством Казахстана и ИБР. После этого пройдут встречи с представителями Минфина и Нацбанка, чтобы определить направления помощи со стороны ИБР для развития исламского финансирования в республике. Речь не идет о полном слиянии «традиционного» и исламского финансирования: «этого не произойдет, как не происходит нигде в мире». Речь идет о том, чтобы упорядочить «строительные блоки этого сектора», чтобы он мог развиваться в Казахстане. При этом речь идет о постепенном процессе, который в некоторых странах занимал до тридцати лет. Хотя динамика в Казахстане достаточно позитивная.

Развитие исламской финансовой модели в Казахстане откроет финансовые шлюзы с Востока. А имеющее на сегодняшний день место масштабное инвестирование с Востока затрудняется во многом отсутствием институтов, способных работать по принципам шариата.

Следуя логике событий, казахстанскому рынку нужно ожидать, что с развитием исламской модели финансирования в Казахстан придут длинные деньги с богатейшего нефтяного региона Ближнего Востока.

ЛИТЕРАТУРА

1. Стратегия «Казахстан-2050» Послание Президента Республики Казахстан Н.А. Назарбаева народу Казахстана. 14 декабря 2012 года.

2. Указ Президента Республики Казахстан от 19 марта 2010 года № 958 «О Государственной программе по форсированному индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан на 2010-2014 гг.

3. Материалы Международного заседания по исламским финансам: «Создание благоприятных условий», проведенное 17 по 18 сентября Национальным Банком Республики Казахстан совместно с Исламским Банком Развития и Международным Валютным Фондом.

УДК 33.330.101

РЫНОЧНАЯ МОДЕЛЬ ЭКОНОМИКИ

Оразмурадов П.

Научный руководитель: Петросянц Т.В.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. Социальная сфера представляет собой специфическую область государственно-управленческой, научной, учебной, трудовой и хозяйственной деятельности, предметом которой является человек с его потребностями. Современный этап развития экономики характеризуется масштабными изменениями как в социально-

экономической жизни общества, так и в экономической политике. Социальная сфера - собирательное понятие, означающее совокупность различных видов, функций и организационных форм социальной деятельности.

Ключевые слова: социально ориентированная экономика, современный этап развития экономики, социальная сфера, социально-экономическое развития, социально-экономические показатели.

Социальная рыночная экономика – это наиболее развитая форма рыночной экономики, в которой принцип свободы, рыночного хозяйствования сочетается с социальным порядком, социальным прогрессом.

Социально ориентированная рыночная экономика покоится на трех основных элементах:

реализация возможностей отдельного человека,
помощи государства,
солидарности государства.

Каждый индивид должен иметь максимальную свободу, степень которой определяется общественными рамками, т.е. каждый реализует свои экономические интересы до тех пор, пока не ущемляет интересов другого индивида и общества в целом. Государство вмешивается только в том случае, если человек не в состоянии реализовать экономическую свободу и нуждается в поддержке. Эффективность социальной политики государства определяется уровнем развития гражданского общества, наличием дееспособных органов на всех уровнях управления, состоянием социальной инфраструктуры. При этом набор социальных инструментов не должен сковывать рыночные механизмы. Формирование и функционирование социальной экономики основано на следующих принципах:

Первый принцип-единство социально ориентированной экономической политики и экономически ориентированной социальной политики. Сущность социально-ориентированной экономической политики состоит в том, что при выборе стратегии и тактики развития экономики приоритет отдается тем решениям, которые в максимальной мере способствуют созданию новых рабочих мест для привлечения нуждающихся в трудоустройстве граждан с приемлемыми условиями труда и его оплаты, а также обеспечивают потребности населения в качественных товарах массового спроса по приемлемым ценам.

Второй принцип – разграничение и интеграция элементов социальной экономики на микро-, мезо- и макроуровнях. На микроуровне основные элементы социальной экономики взаимосвязано функционируют в рамках фирмы, принадлежащего ей предприятия, обеспечивающего производство продукции и услуг, а также конкретного домохозяйства. Функционирование фирм, предприятий и домохозяйств требует оптимальных экономических условий на макро- и мезо уровне в рамках субъектов социальной и экономической политики - республиканских, региональных, местных и муниципальных законодательных и исполнительных органов управления. На этих уровнях осуществляется регулирование норм налогообложения, процентных ставок банковского кредита, уровня оплаты труда, прожиточного минимума, занятости, инфляции и других экономических параметров исходя из их дифференциации с учетом приоритетности различных сфер деятельности.

Третий принцип – системный анализ и использование источников и факторов социально-экономического роста. Его источниками являются возможности расширения объема природных, материально-вещественных и человеческих ресурсов. Исходя из этого определяются факторы социально-экономического роста. К их числу относятся технология, организация и стимулирование. Системное использование всех этих

факторов значительно усиливает действие каждого из них, что и предопределяет достижение синергического эффекта.

Четвертый принцип - формирование и развитие социального партнерства между субъектами труда, капитала и политики как необходимое условие социально-экономического роста. Результатом труда работников, занятых производством продукции и услуг, пользующейся платежеспособным спросом, является, с одной стороны, приращение объема ВВП, а с другой – получение доходов, используемых для развития производства и формирования фондов потребления.

Реализация рассмотренных принципов формирования и функционирования социальной экономики требует выработки теоретического подхода к разграничению роли государства, общественных организаций и субъектов хозяйствования в этом направлении. В рамках разработанной авторами В.А. Муталимовым, Р.А. Джабраиловым в теории социальной экономики формулируются три принципа:

Первый принцип – социальная мотивация – состоит в том, что на рынке в качестве его субъектов действуют одновременно индивидуумы, их общности и общество в целом, каждый из которых реализует свои собственные интересы, причем интерес государства не сводится к потребностям индивидуумов, а всегда связан с удовлетворением общественных потребностей.

Второй принцип – социальный иммунитет-определяет функционирование механизма выявления и формирования несводимых потребностей, присущих обществу в целом, к которым авторы относят безопасность, здоровье и культуру нации, поддержку структурных преобразований в экономике, регулирование занятости и денежного обращения, охрану окружающей среды и т.п.

Третий принцип – социальная полезность – устанавливает наличие специфических потребностей общества, которые не реализуются в процессе индивидуального потребления благ, в результате чего механизм социального иммунитета выявляет общественный интерес, побуждающий наделять то или иное благо социальной полезностью.

Социальная экономика как национальная экономическая система призвана обеспечить эффективное решение следующих задач:

- Рост социально активной части населения и эффективное использование ее трудового и творческого потенциала.

- Воспроизводство товаров и услуг, приоритетно ориентированное на массового потребителя соответственно возрастанию его платежеспособности.

- Воспроизводство благоприятных условий жизни каждого человека и человеческих общностей.

- Социализация экономической среды на основе развития социального партнерства хозяйствующих субъектов и субъектов социально-трудовых отношений при нормативно-регулирующей роли государства [1].

Социальная рыночная экономика как особый тип хозяйственной системы характеризуется не просто высоким уровнем благосостояния населения. Ее отличает система социально-экономических институтов, которые направляют функционирование всех элементов этой системы на реализацию целей социальной справедливости, защищенности, высокого уровня и качества жизни.

Первые - это обычно либеральные общества, которые добились высокого уровня материального богатства и потому могут позволить себе выделение огромных средств на помощь бедным, на финансирование здравоохранения, образования и другие социальные цели. Самой очевидной иллюстрацией таких обществ являются США и Канада. Однако эти страны не имеют достаточно мощных «встроенных» механизмов согласования интересов между социальными группами. Напротив, малые

западноевропейские страны, например: Австрия, Бельгия и Швейцария, могут быть отнесены к «социальным экономикам» именно на том основании, что их социально-экономические и правовые системы «настроены» на достижение социального согласия и высокого уровня жизни основной массы населения, хотя по абсолютным показателям дохода и качества жизни они уступают ведущим рыночным экономикам.

Еще в начале XX века в США и Германии на волне антитрестовской, антимонопольной политики возникает новое научное направление, которое теперь называют социально-институциональным. Его яркими представителями были ученые-экономисты Торстейн Веблен и Уэсли Митчелл. К этому времени США стали наиболее богатой страной в мире с монополизированной экономикой. Поэтому здесь появились первые антимонопольные законы и меры.

Новое направление упорно доказывало несовершенство господствовавшей рыночной монополизированной экономики. Оно требовало более широкого, всеобъемлющего подхода к экономическим проблемам с неперенным учетом сильного влияния на экономику социальных институтов и процессов. К ним относились государство, право, профсоюзы, нравы, религия и т.п. Сторонники нового направления требовали социального контроля над несовершенным монопольным рынком [2]:

1) фактическое взаимодействие или определенный тип социальной связи, существующей между предпринимателями, наемными работниками и государством в силу объективно занимаемых ими социальных позиций и статусов;

2) формальный (официальный) механизм или систему социально-трудовых отношений, установленную законом.

В первом случае в качестве субъектов социального партнерства выступают соответствующие группы населения.

Во втором – специально создаваемые в установленном законом порядке официальные органы и учреждения, представляющие интересы сторон – работодателей, наемных работников и общества.

Социальное партнерство как система, сложившаяся к настоящему времени в развитых промышленных странах Запада в наиболее общем виде характеризуется термином трипартизм. Трипартизм – своего рода социальный «треугольник», «вершинами» которого служат государство в лице правительства, профессиональные союзы наемных работников и союзы предпринимателей. Каждый из названных субъектов социального партнерства в рамках данной системы выполняет свою особую функцию. Функция профсоюзов как организованного объединения наемных работников заключается в защите законных прав и интересов трудящихся. Прежде всего это проявляется в разных формах противодействия намерениям предпринимателей установить стоимость рабочей силы ниже предела, обеспечивающего ее нормальное воспроизводство. Сюда же относятся усилия, направленные на создание условий, необходимых для удовлетворения комплекса материальных и культурных потребностей работников, гарантированных законом. Для этого профсоюзы используют различные правовые формы контроля действий предпринимателей, правительства и региональной власти и выражения своих требований. Основными формами их взаимодействия с предпринимателями и правительством являются диалог и заключение соответствующих соглашений в рамках так называемых трехсторонних комиссий [3].

Фактический характер участия государства в социальном партнерстве обусловлен тем, какую из моделей экономики оно реализует на практике. В настоящее время в качестве полярных можно выделить две модели экономики: либеральную и социально ориентированную. Они отличаются степенью участия государства в управлении экономикой и соответственно размером обязательств, которые оно берет на себя как гарант благосостояния своих граждан в целом и отдельных

социальных групп. При этом особое внимание должно уделяться социально незащищенным слоям граждан, т. е. тем гражданам, которые по разным причинам, в том числе из-за отсутствия работы, лишены или ограничены в возможности заработка и получения дохода, гарантирующего приемлемое качество жизни. Согласно либеральной модели государство почти устраняется от регулирования экономики, давая максимальный простор институтам предпринимательства, поощряя частную инициативу, основанную на принципах индивидуализма, абсолютной автономии личности и, следовательно, на идее самовоспитания и само выживания личности. В либеральной модели «спасение утопающего» в безбрежном море индивидуальной экономической инициативы – исключительно его собственная проблема. Поэтому даже в такой наиболее развитой и богатой стране мира, как США, нищие, бездомные и бродяги – это не исключительное явление.

Реализация социально-ориентированной модели предполагает сохранение за государством ведущих позиций в регулировании экономики и принятие на себя ответственности реализации эффективной социальной политики. В частности, государство активно реализует такие функции, как управление здравоохранением, образованием, пенсионным обеспечением, социальной защитой. Государство в системе трипартизма является, по идее, представителем интересов общества в целом.

Трипартизм - принцип и практика трехсторонних консультаций с целью выработки компромиссного трехстороннего соглашения профсоюзов, предпринимателей и представителей государства в лице правительственных организаций. Трипартизм как система социально-трудовых и производственных отношений за минувшие десятилетия нашел широкое признание и вошел в практику многих стран с рыночной экономикой [4].

Однако на практике реализация этой идеи происходит лишь в той мере, в какой указанные интересы соответствуют интересам конкретных политических сил, находящихся в данный момент у власти и соответствующих социальных слоев.

Экономические интересы общества (национальные, общегосударственные) - это мотивы и цели хозяйствования, которые направлены на достижение общегосударственной выгоды, максимального удовлетворения потребностей всего населения страны. Эту цель можно представить как формирование в нашей стране эффективной социальной рыночной экономики. Реализация национальных интересов будет опираться на высокоэффективную современную экономику, обеспечивающую достойные доходы населению, экономическую их дифференциацию, доступность социальных услуг для каждого гражданина страны. Национальный интерес, его реализация должны соответствовать реализации и согласованию всего многообразия интересов по вертикали и по горизонтали.

Интересы определяются не случайными обстоятельствами, а экономическим положением субъектов хозяйствования: квалификацией, предприимчивостью, наличием собственных экономических ресурсов, их размерами и степенью использования, местом в общественном разделении труда и в управленческой иерархии. Эти экономические условия формируют группы экономических интересов, которыми люди руководствуются сознательно, а иногда и подсознательно [5].

ЛИТЕРАТУРА

1. Истоки и сущность социально ориентированной рыночной экономики <https://www.economy-web.org/?p=611>
2. Оксина К. Э., Управление социальным развитием организации: учебное пособие.

3. Скоробогатова В. И., «Опыт социального партнерства в Республике Коми», 2002 г.

4. Экономические интересы хозяйственных субъектов В.П. Колбасников, О.Л. Семашко, Экономическая теория. Микроэкономика <http://hi-edu.ru/e-books/xbook837/01/part-004.htm>

5. Трипартизм как основа корпоративной культуры в социальном государстве <https://uchebnik.online/organizatsionnoe-povedenie-uch> Капитонов Э.А., Зинченко Г.П., Капитонов А.Э. Корпоративная культура: теория и практика. 2005.

УДК 378.74

РАЗВИТИЕ МЕЖДУНАРОДНОГО ТОРГОВОГО СОТРУДНИЧЕСТВА В РЕГИОНАХ КАСПИЙСКОГО МОРЯ

Сайлауова А.

Научный руководитель: Шодыраева Ш.К.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. В статье рассматриваются пятистороннего взаимодействия морских администраций прибрежных государств с целью эффективного и взаимовыгодного сотрудничества в области международного торгового сотрудничества на Каспийском море. Основным событием встречи на высшем уровне стало подписание лидерами пяти государств базового международного договора, выработанного на основе консенсуса и взаимного учета интересов всех сторон, - Конвенции о правовом статусе Каспийского моря. Этот основополагающий документ создает новый, отвечающий современным требованиям и нацеленный на дальнейшую интенсификацию всестороннего взаимодействия прибрежных стран.

Ключевые слова: международное сотрудничество, торговля, прикаспийские государства, предприниматель, экономический форум, конвенция.

12 августа 2018 года в Актау состоялся Пятый каспийский саммит, в котором приняли участие Президент Азербайджанской Республики Ильхам Алиев, Президент Исламской Республики Иран Хасан Рухани, Президент Республики Казахстан Нурсултан Назарбаев, Президент Российской Федерации Владимир Путин, Президент Туркменистана Гурбангулы Бердымухамедов. [1].

В развитие решений каспийских саммитов в Ашхабаде (2002 год), Тегеране (2007 год), Баку (2010 год) и Астрахани (2014 год) в традиционной атмосфере дружбы, доверия и добрососедства состоялось обсуждение наиболее важных вопросов пятистороннего сотрудничества в регионе Каспийского моря, обмен мнениями по актуальным международным темам.

Главным событием встречи на высшем уровне стало подписание лидерами пяти государств базового международного договора, выработанного на основе консенсуса и взаимного учета интересов всех сторон, - Конвенции о правовом статусе Каспийского моря. Этот основополагающий документ создает новый, отвечающий современным требованиям и нацеленный на дальнейшую интенсификацию всестороннего взаимодействия прибрежных стран.

В целях эффективного выполнения Конвенции о правовом статусе Каспийского моря и обзора различных аспектов сотрудничества на Каспии Президентами принято решение о создании механизма пятисторонних регулярных консультаций под эгидой

министерств иностранных дел на уровне заместителей министров иностранных дел/полномочных представителей прикаспийских государств и проведении первых консультаций не позднее шести месяцев со дня подписания Конвенции. В первоочередном порядке поручено приступить к разработке и согласованию проекта соглашения, касающегося методики установления прямых исходных линий. [2].

Важным было воспринято подписание на Пятом каспийском саммите Соглашения между правительствами прикаспийских государств о торгово-экономическом сотрудничестве и Соглашения между правительствами прикаспийских государств о сотрудничестве в области транспорта, способствующих дальнейшему укреплению и развитию взаимодействия прибрежных государств в промышленной, торговой, энергетической, транспортно-логистической, инновационной, туристической, информационной и других сферах, представляющих интерес. Для реализации этих соглашений на регулярной основе будут проводиться встречи компетентных ведомств прикаспийских государств. С целью развития контактов между предпринимателями и бизнес-структурами пяти стран предложено провести первый Каспийский экономический форум в 2019 году в Туркменистане.

Подчеркнута важность организации регулярного пятистороннего взаимодействия морских администраций прибрежных государств с целью эффективного и взаимовыгодного сотрудничества в области морского транспорта на Каспийском море. Отмечена необходимость подготовки пятистороннего соглашения о сотрудничестве в сфере морского транспорта на Каспии.

Подписание в ходе саммита межправительственного Соглашения о предотвращении инцидентов на Каспийском море нацелено на реализацию базовых принципов взаимодействия государств – уважения суверенитета, территориальной целостности, ненападения, уважения безопасности друг друга, соблюдения согласованных мер доверия в сфере военной деятельности в духе предсказуемости и транспарентности в соответствии с общими усилиями по упрочению региональной безопасности и стабильности.

В целях обеспечения интересов прибрежных государств в сфере безопасности Президенты подтвердили необходимость разработки и принятия согласованных мер доверия на Каспии в области военной деятельности на море.

Президентами подписаны протоколы о сотрудничестве в области борьбы с терроризмом, организованной преступностью, о взаимодействии пограничных ведомств к Соглашению о сотрудничестве в сфере безопасности на Каспийском море от 18 ноября 2010 года, направленных на противодействие актуальным вызовам и угрозам, а также на пресечение противоправной деятельности.

Уделено внимание вопросам состояния окружающей среды на Каспии. Констатируется, что важнейшим итогом усилий прикаспийских государств на этом направлении стало подписание 20 июля 2018 года в Москве Протокола по оценке воздействия на окружающую среду в трансграничном контексте к Рамочной конвенции по защите морской среды Каспийского моря от 4 ноября 2003 года. Поручено завершить внутригосударственные процедуры для вступления в силу принятых протоколов к ней, а также процесс размещения Секретариата Конвенции на территории прикаспийских государств на ротационной основе. [3].

Главы государств приветствовали вступление в силу подписанных на Астраханском саммите 29 сентября 2014 года соглашений о сохранении и рациональном использовании водных биологических ресурсов, о сотрудничестве в сфере предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций, а также о сотрудничестве в области гидрометеорологии. Практическая реализация этих документов способствует повышению защищенности Каспийского моря от угроз природного и техногенного

характера, снижению рисков для его уникальной морской среды и биологического разнообразия.

В условиях усиливающихся кризисных тенденций казахстанской экономике необходимо разработать и предпринять комплексные меры не только по поддержанию, но и по интенсификации развития системообразующей отрасли отечественной экономики - нефтегазодобывающего сектора. При этом, первоочередное значение будет иметь формирование обновленной стратегии развития каспийских областей РК, как наиболее нефтегазоносных территорий страны [4].

Казахстан входит в число основных внешнеторговых партнеров России. По данным ФТС России, в 2014 г. объем взаимной торговли по сравнению с 2013 г. уменьшился на 10,5% и составил 21,1 млрд. долл. США. Российские поставки сократились на 21,2% (13,9 млрд. долл. США), при этом ввоз из Казахстана увеличился на 21,6% (7,2 млрд. долл. США). Снижение объемов российско-казахстанской торговли в значительной мере объясняется тем, что с 2014 г. в ней не учитываются российские транзитные поставки углеводородов через территорию Казахстана, без которых товарооборот вырос на 3,0% (15,62 млрд. долл. США).

В структуре российских поставок в Казахстан (по данным ФТС России, в январе-сентябре 2017 г.) в стоимостном выражении основную долю составили машины, оборудование, транспортные средства – 28,0%, минеральные продукты – 18,6%, металлы и изделия из них – 15,7%, продукция химической промышленности – 13,2%, продовольственные товары и сельхозсырье – 11,7%.

В структуре ввоза товаров из Казахстана в Россию в стоимостном выражении основную долю составили минеральные продукты – 50,6%, продукция химической промышленности, каучук – 18,6%, металлы и изделий из них – 14,8%, машины, оборудование, транспортные средства – 6,7%, жемчуг, драгоценные камни, металлы – 3,7%, продовольственные товары и сельхозсырье – 3,3%.

Особо активный и масштабный характер носит взаимодействие с Казахстаном в отраслях топливно-энергетического комплекса. Через территорию России осуществляется основной объем транзита казахстанской нефти на внешние рынки.

Транзит осуществляется на основании долгосрочного межправительственного Соглашения от 7 июня 2002 г.: по нефтепроводу Атырау-Самара не менее 15,5 млн. тонн в год; по системе нефтепроводов Махачкала-Тихорецк-Новороссийск – до 5,5 млн. тонн в год.

Транзит казахстанской нефти через территорию России осуществляется также в рамках Каспийского трубопроводного консорциума (КТК). На 50 процентов КТК принадлежит правительствам России и Казахстана и на 50 процентов - добывающим компаниям, которые финансировали ввод в строй первой очереди проекта.

Сотрудничество в газовой области осуществляется в рамках долгосрочного межправительственного Соглашения от 28 ноября 2001 г.

С 2002 г. ЗАО «КазРосГаз» (совместное предприятие «Газпрома» и казахстанской «НК «КазМунайГаз») осуществляет поставки сырого газа Карачаганакского месторождения для переработки на Оренбургский газоперерабатывающий завод.

С 2000 г. энергосистемы России и Казахстана работают в параллельном режиме. Осуществляются взаимные поставки электроэнергии и угля.

В июле 2005 г. стороны договорились о создании российско-казахстанского совместного предприятия на базе ОАО «Станция Экибастузская ГРЭС-2» и о разработке Программы создания общего рынка электрической энергии России и Казахстана.

С 2002 г. реализуется проект по сотрудничеству в совместной добыче урана на казахстанских месторождениях. Действует совместное казахстанско-российско-

киргизское предприятие - ЗАО «Заречное» (проектная мощность - 500 тонн урана в год, стоимость - около 36 млн. долл.).

В соответствии с принятым президентами России и Казахстана в Санкт-Петербурге в январе 2006 г. Совместным заявлением о развитии сотрудничества в области мирного использования ядерной энергии, сторонами первоначально был подготовлен план–график действий по интеграции предприятий ядерно-промышленных комплексов двух стран. На его основе реализуется Комплексная программа сотрудничества в области использования атомной энергии в мирных целях.

В соответствии с Соглашением между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Казахстан о создании Международного центра по обогащению урана от 10 мая 2007 года на территории России создан и функционирует такой центр.

Приток российских прямых инвестиций в Республику Казахстан за период 2005-2014 гг. составил 9,1 млрд. долл. США, а казахстанских в Россию – 2,9 млрд. долл. США.

Иностранные инвестиции представлены во всех отраслях казахстанской экономики, где работает более 20 крупных компаний России, а всего по состоянию на 1 ноября 2015 г. в Казахстане действует 5852 предприятия с российским участием (приоритет – добыча нефти и газа, обрабатывающая промышленность, транспорт, связь, машиностроение, сотрудничество в космической сфере, мирном использовании атомной энергии).

В казахстанскую экономику вкладывают такие крупные российские компании как ОАО НК «Лукойл» (5 млрд. долл. США), ОАО «Газпром» (1 млрд. долл. США), ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» (0,2 млрд. долл. США), ОАО «Русал» (0,4 млрд. долл. США). Активную инвестиционную деятельность ведут в Республике Казахстан Госкорпорация «Росатом», ОАО «Роснефть», ОАО «Банк ВТБ», ВЭБ, ОАО «Мечел», ОАО «Северсталь» и многие другие.

Снятию финансовых барьеров и расширению инвестиционного сотрудничества призван способствовать Евразийский банк развития, соглашение об учреждении которого подписано Россией и Казахстаном в январе 2006 г. в Астане. Уставной капитал банка составляет 1,5 млрд. долл. США, при этом Россия внесла 1 млрд. долл. США, Казахстан – 0,5 млрд. долл. США. Головной офис банка размещен в Алма-Ате.

Федеральные органы исполнительной власти и заинтересованные организации осуществляют Программу долгосрочного экономического сотрудничества между Российской Федерацией и Республикой Казахстан (до 2020 г.), подписанную 25 ноября 2011 г. в Астане. Ведется работа по проекту формирования российско-казахстанского фонда нанотехнологий, по созданию в Казахстане совместного вагоностроительного производства, организации совместного предприятия по сборке вертолетов Ка-226Т и строительству завода полного цикла производства автомобилей, продолжается формирование общего рынка электрической энергии России и Казахстана. Наряду с этим рассматриваются возможности создания совместных производств, привлечения инвестиций (технологий) с последующим выходом на рынки третьих стран в металлургической, горнодобывающей, химической, легкой, медицинской, фармацевтической, деревообрабатывающей, машиностроительной промышленности.

В рамках МПК функционируют подкомиссии по транспорту, межрегиональному и приграничному сотрудничеству, инвестиционному и банковскому сотрудничеству, ВТС, по сотрудничеству в сфере науки и новых технологий, в области ТЭК, в области промышленности [6].

ЛИТЕРАТУРА

1. Баркелиев Т. Главные экологические проблемы Каспийского моря / Т.Баркелиев // Экспертиза – 2018г.
2. Рожков И.С. Ретроспектива каспийских саммитов: от стабильности к прогрессу. Проблемы постсоветского пространства. 2017;4(3):210-220
3. Федоров Ю.Е. Правовой статус Каспийского моря. М., Исследование ЦМИ МГИМО, 2013, № 8, с. 3
4. Баркелиев Т. Главные экологические проблемы Каспийского моря / Т.Баркелиев // Экспертиза – 2018г.
5. Рожков И.С. Ретроспектива каспийских саммитов: от стабильности к прогрессу. Проблемы постсоветского пространства. 2017;4(3):210-220
6. Федоров Ю.Е. Правовой статус Каспийского моря. М., Исследование ЦМИ МГИМО, 2013, № 8, с. 3

ӘОЖ 33.337

КӘСІПКЕРЛІК ҚЫЗМЕТТІ ҚАРЖЫЛАНДЫРУДЫҢ ШЕТЕЛДІК ТӘЖІРИБЕЛЕРІ

Салкынбаева Ф.Д.

Ш.Есенов атындағы Каспий технологиялар және инжиниринг университеті,
Ақтау, Қазақстан

Андатпа. Шағын кәсіпкерлікке қолдау жасауға құрылымдық-саяси шаралардың екінші бір құрамды бөлігі – мемлекеттік келісім шарттарды бөлуге қатысудағы олардың құқықтық бұлардың құқықтық жағынан тңдегін қамтамасыз ету. Технополистер ғылым, жоғары технологиялар, дәстүрлі ұлттық мәдениет үйлесім тапқан және шығармашыл, жан-жақты дамыған, жаңа қоғамы құрылады.

Түйінді сөздер: шағын кәсіпкерлік, әлемдік тәжірибе, шетелдік тәжірибе.

Шағын кәсіпкерлік дамуының әлемдік тәжірибесіне ғылыми шолу жасау оның басты екі экономикалық ерекшелігін атауға мүмкіндік береді: а) өндірісті ұйымдастыру нарықтың сұранысына сай жүргізілетіндіктен, шағын кәсіпкер соңғы тұтынушыға лайықтап қана өнім шығарады: ә) шағын бәсекелестік ортада қозғаушы күш рөлін атқарады. Сондай – ақ оның неғұрлым көбірек жиынтығы ірі бизнеспен де бәсекелесе алады екен. Мысалы, АҚШ-тағы 1965-1985 ж аралығындағы шағын кәсіпкерлік пен бизнестің дамуы мәліметтеріне талдау жасаған Фю Дракер «Америкадағы басқарудағы экономикасында (ірі компаниялардың менежерлері билігін жүргізген кезең) кәсіпкерлердің екінші сатыға жылжығанын, мұның өзі АҚШ тарихында бұрын соңды кездеспеген революция» екендігін атап көрсеткен.

Жаңа жұмыс орындарын құру мен экономиканың тұрақты дамуын қамтамасыз ету басымдығы тұрғысынан шетелдерде шағын кәсіпкерліктің дамуына үлкен мән беріледі.

БҰҰ-ның даму бағдарламасы бойынша шағын кәсіпорындардың саны барлық кәсіпорындардың жалпы санынан 95%-ке артық. Әлемдік экономикада мұндай кәсіпорындардың үлесіне жұмыспен қамтылғандардың 60%-тен астамы келеді, ал олардың ЖІӨ-дегі үлесі 50%-ке жетеді.

Рыноктық қатынастардың қалыптасуы кезінде әсіресе кәсіпкерлік мемлекеттік қолдауға мұқтаж болатындығына әлемдік тәжірибе куә. Бұл ретте, бизнесті бәсекеден

қорғауға немесе ол үшін ерекше “жұмсақ” жағдайлар құруға емес, технологиялық жетілдірудің генерациясы фирмаішілік процесті үнемі ынталандыратын және фирманың бәсекеге қабілеттілігін арттыру үшін оқытатын жағдайларды қамтамасыз етуге әкелуге тиіс шағын және орта кәсіпкерлікті қолдаудың мемлекеттік саясатының нысаны мен мақсаты шешуші мәнге ие. Мұны соңғы уақытта экономикада ілгерілік жасаған көптеген елдердің тәжірибесі көрсетеді.

Кәсіпкерлікті қолдау шаралары:

1. жаңа технологияларға (технологиялар мен экономикалық ақпараттар ұсыну, консультация және оқыту) қол жетімділікті жеңілдету;

2. рынок капиталына (салық жеңілдіктері, амортизацияның ерекше нормалары, мемлекеттік субсидиялар, рыноктық және жеңілдікті кредитті ставкалар арасындағы айырмашылықты қаржыландыру түріндегі жеңілдікпен кредит беру) қол жетімділікті жеңілдету;

3. кәсіпкерліктің инфрақұрылымын дамытуға жәрдемдесетін кластерлік-желілік ұстанымды енгізу арқылы шағын компаниялар мәселесі бойынша туындайтын проблемаларды шешуге бағытталған [1].

Кластерлік-желілік ұстаным негізінде шағын және орта кәсіпкерлікті қолдау бағдарламасы іске асырылған елдер – бұл Италия, АҚШ, Германия, Жапония, Корея, Дания, Мексика, Чили, Бразилия. Бірқатар дамыған және дамушы елдерде кластерлік-желілік ұстанымға негізделген шағын және орта кәсіпкерлікті қолдау бағдарламасын іске асыруды мысалға келтіреміз.

1. Италия. Бірінші рет кластерлік-желілік ұстаным Италияда 70 жылдары қолданылған. Шағын және орта бизнеске кластерлік-желілік ұстаным тұрғысынан осы ұстанымның бастау алатын “үшінші Италия” деген атқа ие болған Италияның тәжірибесі қызық. 70 жылдардың соңында “бірінші” және “екінші” Италия экономикалық дағдарысты басынан өткізді, елдің солтүстік-шығыс және орталық бөлігі экономикалық өсудің жоғары түрін көрсетті. Негізінен кәсіпорындар әрекет ететін (тоқыма және былғары өндірісі, аяқ киім, керамика және жиһаз өндірісі) бірқатар салаларда қалыптасқан кластерлер шеңберінде кәсіпкерлік субъектілері тек қана жаңа жұмыс орындарын ғана құрып қоймай, экспорт рыногына да шыға алды. Сол уақытта Германия мен Ұлыбританияның ірі кәсіпорындары құлдырауды басынан өткізіп жатты, “үшінші Италияның” кәсіпкерлік кластерлері өндіріс пен экспортты арттырды. Бұдан басқа, кәсіпкерлік кластерлері өндірістік процеске инновацияларды енгізуге қабілетті болып шықты.

2. АҚШ. ЖҰӨ-нің 50%-нен астамы, инновациялардың жартысынан астамы, ұлттық жұмысшы күшінің 2/3 астамы кәсіпкерлікке тартылған. АҚШ-та шағын және орта кәсіпкерлік ел экономикасын оңалтуда шешуші роль атқарады. Бұл үшін АҚШ-та аталған сектордың дамуына көмек беретін құрылым – АҚШ шағын бизнес әкімшілігі (1953 жылы құрылған) бар. Сапалы, клиентке бағытталған кең ауқымды бағдарламалар қалыптастыру және кәсіпкерлер қоғамдастығын барлық жаңалықтар туралы уақтылы хабардар ету – қызметтің мәні.

3. Жапония. Шағын және орта кәсіпкерліктің үлесі барлық компаниялар санының 99,6%-ін, ЖІӨ-нің 55%-ін және өнеркәсіпке жұмыспен қамтылғандардың 80%-ін құрайды. Кәсіпорындарға қатысты мемлекеттік саясатты іске асыру үшін кәсіпкерлікке қатысты мемлекеттік саясатты іске асыратын мамандандырылған органдар желісі құрылды. Жапонияда шағын және орта кәсіпкерлікті қолдаудың негізгі шаралары:

- ШОБ-ті жаңғыру үшін кредиттер мен жеңілдікті кредиттерге кепілдік беру және сақтандыру жүйесі арқылы қаржыландыру қол жетімділікті жеңілдету (20 жылға 1,05%-тік ставкамен);

- Бизнес-инкубаторлар құру, салық салу және менеджмент, персоналды басқару және рыноктағы ахуал туралы ақпарат, сондай-ақ оқыту бағдарламаларын ұсыну мәселелері бойынша қысқа мерзімді негізде мамандарды ұсынумен инвестициялық жобаларды бағалау арқылы бизнесті қолдау жүйесін құру;

- Техникалық көмек, қаржылық және заңнамалық қолдау арқылы жаңа және венчурлық бизнес құруды ынталандыру;

- Жаңа әзірлемелерді коммерциализациялауды қолдау мен ғылыми орта, бизнес және үкімет арасындағы ынтымақтастықты ынталандыру арқылы технологиялардың дамуын қолдау;

- Пайыздық төлем ставкалар бойынша субсидиялау және кредит беру арқылы бизнесте инновацияларды қолдау, венчурлік жобаларға мемлекеттің қатысуы және зерттеу кәсіпорындары үшін патенттік төлемдерді төмендету.

Жапонияда зерттеулерді дамыту деңгейі бойынша жетекші ролді технопарктер алады. 70% шамасында жапондық технопарктер өңірлердегі кәсіпкерлік кәсіпорындарын қолдау үшін құрылды, бұл ретте, 58%-і жоғары технологиялы өнімдер өндіруге бағытталған.

4. Германия. Германдық кластерлік-желілік ұстанымды қолдаудың негізгі бағыты- бұл мынадай нарықтық тетіктерге:

- Мемлекеттік қолдауға емес, шағын және орта кәсіпкерліктің дербестігіне басымдыққа;

- Тиімсіз кәсіпорындар нарықтан кетуі тиіс;

- Шағын және орта кәсіпкерлікке мемлекеттің қаржылай көмек беруі үшін негізгі талап – кредитке қабілеттілікке тірек болады.

5. Корея. Барлық компаниялардың 99,5%-ін құрайтын 3 млн. шағын және орта кәсіпкерлік субъектілері бар. Соның ішінде шағын компаниялардың үлесі 97% құрайды. Оңтүстік Кореяда шағын компаниялар жұмысқа орналастырудың маңызды көзі болып табылады, өйткені онла елдің экономикалық белсенді халқының 87%-і жұмыспен қамтылған (10 млн. астам). Шағын және орта кәсіпкерліктің үлесіне елдің ЖІӨ-нің жартысы және оңтүстіккореялық экспорттың 43%-і тиесілі.

6. Израиль. Қолдау инфрақұрылымының объектілері құрылған, олардың көпшілігі мемлекеттік. Кәсіпорындарды қаржыландыруға көмек беретін мемлекеттік және бірнеше жеке қорлар бар, ал мемлекеттік субсидия бизнесті жүргізу үшін қажетті қаражаттың 2/3-ін құрайды, 1/4- кәсіпкердің салған қаражаты. Бизнес-инкубаторларды қолдайтын венчурлық қорлар бар, оларда жаңа инновациялық жобалар жасалады [2].

Осылайша, технопарктер мен бизнес-инкубаторлар мемлекет ғылыми-техникалық салалардың дамуын қолдайтын және мұндай саясаттың алдында шаруашылық жүйені оңтайландыру мен ғылыми-техникалық прогресс жетістіктеріне бейімдеу міндетті қойылған елдерде жақсы дамыған.

Ғылыми-өнеркәсіптік парктер болашақтағы технополистердің – технологиялар, ғылыми зерттеулер мен жобалау-құрастыру әзірлемелері қалаларының қазіргі үлгілері болып табылады. Өтпелі экономикалы көптеген дамушы мемлекеттер мен елдер үшін ғылыми-өнеркәсіптік парктерді дамыту басымдылығының стратегиясы – бұл жоғары технологиялық деңгейдің өңірлік орталықтар желісін дамыту, барлық ұлттық шаруашылықты зияткерлендіру негізінде қызметтің жаңа салаларында ілгерілендіру.

Технополистер ғылым, жоғары технологиялар, дәстүрлі ұлттық мәдениет үйлесім тапқан және шығармашыл, жан-жақты дамыған, жаңа қоғамы құрылады.

Нарық экономикасы жеткілікті дамыған елдердің өзінде соңғы уақытта кәсіпкерлік белсенділік артып отыр. Кәсіпкерлікпен айналысуға бел буған адамдар бизнесті, әдетте өзінің жекеменшік жекеменшік ісімен бастаған. Айталық АҚШ-та

1950ж орташа есеппен 130 жылдары -600, осы ғасырдың алғашқы жылдары-900 мыңға жеткен.

Бүкіл дүние жүзінде шағын және орта бизнестің экономика құрылымындағы үлесі жоғары. Сол шағын кәсіпкерліктің даму деңгейіне елдің экономикалық дамуының өсуі тәуелді болады. Әсіресе соңғы кезеңдерде АҚШ-та шағын кәсіпкерліктің кеңінен дамуы орын алып отырғандығы байқалып отыр. АҚШ-та шағын бизнеске жұмыскерлер саны 50 адамға дейінгі шағын және орта фирмалардың жиынтығына тең формалар болып табылады. Бұл фирмалар американдық фирмалардың 99% қамтиды. Бұлардың негізгі бөлігі ұсақ, көбінесе жанұялық немесе жеке кәсіпорындар. Мұндай фирмалардың 87% саны 20-дан аспайтын, ал 80% 10-нан аспайтын адамдар жұмыс істейді. 1980 жылдардың аяғында АҚШ-та шағын фирмалардың өсуі сандық және сапалық жағынан ерекше байқалады. Мысалы үшін тек 1988 жылдардың өзінде ғана 1млн. шағын кәсіпорындар пайда болса, ал 1999 жылы 1,3 млн. шағын фирмалар құрылды. Мұның алдындағы жылдары жыл сайын 600 мыңға жуық қана шағын кәсіпорындар өмірге келіп отыратын болатын. АҚШ-та шағын және орта фирмалар жалпы ұлттық өнімнің 40% өндіреді, оның ішінде өңдеуші өнеркәсіпте 21%, құрылыста 80%, көтерме саудада 86%, қызмет көрсету саласында 81% құрайды.

АҚШ экономикасында олар ғылыми – техникалық прогресс сферасына жататын барлық жаңалықтарды жасаудың, игерудің және өндіріске енгізу тең жартысына жуығын қамтамасыз етеді. Өндіріске жұмсалған әрбір доллар шығынға олар ірі кәсіпорындармен салыстырғанда орташа есеппен алғанда 17 еседен көп ғылыми жаңалықтар енгізуде. Шағын инновациялы өндіріс мұнда ғалымдар және инженерлер, сол сияқты тапқырлардың еңбегінде ұйымдастырылады. Бүгінгі таңда жыл сайын құрылатын 600-700 мың фирмалардың 1/8 бөлігін ғылыми-техникалық жаңашылдық өндірісінде мамандандырылған, сонымен қатар, АҚШ-тың инновациялық саясатының негізгі бағыттарының бірі – ол қаржы түсімдерін реттеу болып табылады. Ол екі бағытта құрылады:

1) бюджеттен мақсатты бағытталған субсидияландыру арқылы;

2) қаржыландыру үшін жеке капиталдарды тарту;

Бұл бағытты іске асыруда АҚШ-та шағын бизнестің әкімшілігі

(ШБӨ) құрылған және ол шағын кәсіпкерлікке қаржылық, консультациялық, материалдық көмектеседі, кәсіпкерлерді оқыту мен дайындауды жүзеге асырады. Шағын бизнес әкімшілігі шеңберінде АҚШ-та келесі бағдарламалар жүзеге асырылады:

- халықаралық саудаға көмектер;

- зерттелу мен жобаларды жасауға көмектері және қаржыландыру;

- ұлттық кәсіпкерлікті дамыту;

- әйел кәсіпкерлерге жағдай жасау;

- ардагер — кәсіпкерлерге көмектер;

Сонымен қатар, АҚШ-та шағын кәсіпкерліктің субъектілеріне қаржы ресурстарын қамтамасыз ету келесі бағыттарды қарастырады:

- шағын кәсіпкерлікті инвестициялауды компаниялардың конкурстық негізде несиелермен қамтылуы;

- қарыздар мен несиелер негізінде мемлекеттік іс ұсынылуы (ШБӨ 25 жылға дейін 750 мың долларға дейінгі саудалар береді);

- қошаған ортаны қорғауға байланысты шағын бизнесті қаржыландыру (бұл жағдайда ШБӨ максималды деңгейі бір млн. доллар мөлшерінде сауда береді).

Сонымен қатар, АҚШ-та қолдау жұмыстары шағын кәсіпкерлік субъектілеріне салықтық жеңілдіктер берумен ерекшелінеді. Мысалы, табысы 50 мың доллар кәсіпорындарға 15% салық мөлшерлемесі бекітілген, 70 мың долларға дейін табысы бар шағын фирма салық нормасы 25 %; ал ең жоғарғы мөлшері 34%. Барлық федералды

ведомоствалар мен 12 шағын бизнесті дамыту мекемелерінің 100млн. долларлық бюджетінен шағын ғылыми зерттеу фирмалар қызметін қаржыландыруға өздерінің 1,25% қаржы ресурстарын бөлуге міндетті болып табылады.

Өтпелі кезең экономикасында шағын кәсіпкерлік мәселесі дамыған мемлекеттер тәжірибелерін талдау маңызы өседі. Дамыған капиталистік мемлекеттердің тәжірибелерге талдау көпшілігінде шағын және орта фирмалардың жалпы жұмысбастылықтағы үлесінің артуын көрсетеді [3].

Сонымен қатар, мемлекеттерде шағын бизнестің ұйымдастырылуы әр түрлі қаржыландыру көздері арқылы, техникалық және технологиялық көмек көрсетуге, бюджетті – қаржылай жеңілдіктер болуы, инфраструктуралық қолдау шаралары және шағын кәсіпкерлікті қолдау, дамыту іс-шаралары жатады.

Германияда шағын және орта кәсіпкерліктің басты сипаттамасы ең алдымен меншік құқы мен кәсіпорынды тікелей басқарудың бірлігі болып табылады. Екінші сипаттама — кәсіпорынды тікелей басқарудың айқындылығы, яғни кәсіпорын қызметінің айқындылығы: оның көлемінің шектеулілігі қожайын мен жұмыскер арасындағы өзіндік ерекше қатынастар сипаттарын білдіріп, өндірістің түпкі нәтижесі үшін екі жақтың да бірдей мүдделігін, ынталылығын тудырады.

Үшіншіден, кәсіпорындар өмірінде басқарушы рөлінің ерекше маңыздылығы: ол шаруашылықтың нәтижелілігіне тек қана мүлік иесі болғандықтан тәуекелге бел буатындығынан ғана емес, сонымен бірге оның өзінің де өндіріспен тікелей айналысып, оны ұйымдастыруға барлық жағынан қатысуынан көрінеді.

Төртінші – істі жанұялық негізде жүргізу, кәсіпорындар қызметін нәтижелі жүргізу, ұйымдастыруға атадан балаға мұра ретінде машықтану.

Бесіншіден – шағын кәсіпкерліктің тағы бір сипатты белгісі ретінде кәсіпорынды қаржыландыру мәселесін айтуға болады.

Егер «алыптар» қажетті ресурстарды негізінен капиталдар нарығы (қор биржалары) арқылы алатын болса, ал шағын және орта кәсіпорындар банктердің аздаған несиесіне арқа сүйейді, сондықтан да олар үшін қаржылындыру мәселесі басты проблема болып табылады.

Шағын кәсіпкерліктің жоғарыдағы аталған сапалық жақтарымен бірге сандық жағынан да сипаттамалары бар. Олар екі көрсеткішке негізделеді: жылдық айналым сапасы мен еңбекпен қамтылғандар саны. Германияда қабылданған есептеу методологиясына сәйкес халық шаруашылығының бұл секторына мыналар жатқызылады:

1. Белгілі бір жағдайда өзіндік фирма түріндегі – барлық жеке еркін мамандық иелері (дәрігер, нотариустар, салық пен жарнама бойынша консультанттар, аудиторлар, өз бетінше дербес әрекет ететін инженерлер, педогогтар, баспасөз, өнер қызметкерлері және тағы басқалар).

2. Жұмыс істейтіндер саны 1-ден 43 адамға дейінгі және жылдық айналымы 1 млн. маркаға дейінгі ұсақ кәсіпорындар;

3. Жұмыс істейтіндер саны 50-ден 499 адамға дейінгі және жылдық айналымы 1 млн.-нан 10млн. маркаға дейінгі орта кәсіпорындар.

Германияда 1980 ж. аяғына қарай жоғарыда көрсетілеген сипаттың статистикалық есептеу тәртібіне байланысты 1.9 млн. шағын және орта кәсіпорындар жұмыс істеп, олар халық шаруашылығының салалары бойынша мынадай негізде бөлінеді (мың есебінде):

- қолөнерде – 537,
- саудада – 225,
- өнеркәсіпте – 108,
- қызмет көрсету саласында – 665,

- еркін мамандық секторы – 360.

Германиядағы шағын бизнестің экономикалық маңызы, біріншіден барлық еңбекке жарамды халықтың 2/3 бөлігін қамтып отырған жұмыс беруші ретіндегі, екіншіден елдің жалпы ішкі өнімінің жартысына жуығын құрайтын өнім өндіруші мен қызмет көрсетуші ретіндегі; үшіншіден барлық инвестициялар мен тіркелген патенттердің жартысынан артығының өндіріске еңгізудегі үлесіне 2/5 бөлігі келетін ғылыми-техникалық прогрестің катализаторы ретіндегі; төртіншіден Германиядағы барлық өндірістік оқу орындарының 85 процентін қамтитын кадрлар дайындау көзі ретіндегі рольмен анықталады.

Шағын кәсіпкерліктің барлық кешенді ішкі және сыртқы проблемалары олардың өз күшімен шешілуі мүмкін емес. Қазіргі кезеңде Германияда бірқатар жағдайлар шағын және орта бизнеске мемлекеттік қолдау жүйесінің қажеттілігінің өте бір маңызды, көкейтесті мәселеге айналып отыр. Олардың ішінде:

1. Еуропалық қауымдастық шеңберінде 1993 жылдың басынан бастап бәсеке жағдайын шегіне жеткізе шиеленістіретін тауарлар, қызметтер, жұмыс күші және капиталдар қозғалысы жолындағы барлық кедергілерді алып тастау;

2. «Таза» технология мен табиғатты сақтау шараларына байланысты заңдық нормалардың қатаңдатылуы оларға жұмсалатын күрделі қаржы барынша арттыруды талап етеді;

3. Заңды негізде жұмыс уақытын одан әрі қысқарту және оны пайдаланудың икемділігін күшейту.

Германияда шағын кәсіпкерлікті мемлекеттік қолдау жүйесінің негізінде жатқан басты принцип өздігінен, мүмкіндігінше өз бетінше дамуы барынша ынталандыратын негізде көмек беру болып табылады. Бағдарламаның жалпы мақсаты – ол шағын кәсіпкерліктің тиімділігі мен бәсекеге қабілеттілігін арттыру. Қазіргі кезде бірінші орынға арнайы шаралардың жиынтығы мен нақты бағдарламалардың өмірге келуіне талап етіп отырған Германияның жаңа аймақтарындағы шағын және орта кәсіпорындарды ынталандыру проблемасы қойылып отыр. Осыған орай мынандай шараларды атап өтуге болады: Германияның федералді өкіметі іс жүзіне асырып отырған құрылымдық-саяси шаралар. Олар шағын фирмалар үшін қалыпты бәсеке жағдайын қамтамасыз етуге бағытталған бұл жердегі басты тетік 1957 жылы заңды түрде бекітілген және шағын фирмалардың позицияларын нығайтуға байланысты бірінші рет қайта қарастырылған- картелдік құқық. Картельдердің қызметін қадағалаушы ведомство (біздіңше, монополияға қарсы комитет), біріншіден, ірі фирмалардың бір-біріне қосылып кетуін қатаң бақылап отырады, екіншіден, орынсыз тыйым салуларды алып тастап, шағын кәсіпорындардың кооперациялануына жеңілдік жасайды[2].

Шағын кәсіпкерлікке қолдау жасауға құрылымдық-саяси шаралардың екінші бір құрамды бөлігі – мемлекеттік келісім шарттарды бөлуге қатысудағы олардың құқықтық бұлардың құқықтық жағынан тңдегін қамтамасыз ету. 1976 жылдан бастап Германияда мемлекеттік тапсырмаларды бөлу шағын және орта фирмалардың да міндетті түрде қатысуын реттейтін ерекше ережесі бар.

Германиядағы салық салу жеңілдіктер. Германияның жаңа аймақтарында қазіргі кезде кеңінен пайдаланып жүрген бұл инструментің басты үш түрі бар:

1. амортизациялық аударымдардың арнайы нормалары;
2. пайданың салық салынбайтын резервтерін жасау;
3. салық ведомствалары төлейтін инвестициялық үстемелер.

Енді арқайсысына жекелеп тоқталсақ:

Амортизациялық аударымдардың арнайы нормалары барлық инвестицияларға қолданылып, жаңа жұмыс орнын ашуға, қоршаған ортаны қорғауға, техникалық жағынан алдыңғы қатарлы өнім өндіруге, сыртқа тауар шығаруға бағытталады. Жұмсалған

қаражаттар үш жыл ішінде есеп ретінде шығарылады, бірінші жылы жұмсалған капиталдың 50% амортизацияланады, екінші жылы 30% және үшінші жылы 20%. Салықтан босатылған пайда резервтерін жасауға қол өнері өндірісінде, саудада, өнеркәсіпте, еркін мамандық секторларында, сондай-ақ мүліктерді жалдау мен жалға беру қызметі сферасында қолдануға рұқсат етілген. Резерв бір жыл ішінде түскен пайданың 20% дейінгі мөлшерін құрауы мүмкін.

ӘДЕБИЕТТЕР

1. Қазақстан Республикасы Президентінің қазақ халқына жолдауы «Жаңа онжылдық – жаңа экономикалық өрлеу – қазақстанның жаңа мүмкіндіктері» Егеменді Қазақстан //2010ж
2. Хамитова К.З. Экономика және кәсіпкерлік негіздері: оқулық. – Астана: Фолиант, 2007. – 192б.
3. Сәбден О. Кәсіпкерлік. – Алматы: Эксклюзив, 2009. – 250 б.

ӘОЖ 33(337)

МОБИЛЬДІ ҚОСЫМШАЛАРДЫ ЖАСАУДА ҚОЛДАНЫЛАТЫН БАҒДАРЛАМАЛАУ ТІЛДЕРІН ОҚУ ПРОЦЕССИНЕ ЕНГІЗУ

Салкынбаева Ф.Д.

Ш.Есенов атындағы Каспий технологиялар және инжиниринг университеті,
Ақтау, Қазақстан

Аңдатпа. Кадрлар біліктілігі саласында Бағдарламада қойылған мақсаттарға қол жеткізу үшін білім беру жүйесі ең үздік әлемдік тәжірибелерге сәйкес толығымен жаңартылу керек. Жаңа білім беру деректер мен формулаларды жаттап алуға емес, ең алдымен ақпаратты талдау дағдылары мен креативті ойлаудың дамуына екпін қойып, цифрлық экономиканың қажеттіліктеріне жауап беретін болады.

Түйінді сөздер: цифрлық технологиялар, білім, жаңа инновациялық технологиялар.

Елбасымыз Н.Ә.Назарбаев 2017 жылдың 31 қаңтарында «Қазақстанның үшінші жаңғыруы: жаһандық бәсекелік қабілеттілік» атты жолдауын жариялаған болатын. Осы жолдауда «Цифрлы Қазақстан» бағдарламасы басты бағыттардың бірі болып табылады. Бұл цифрлық қоғам жолында қадам жасауға, цифрлық экожүйені құру бойынша сапалы іске асыру мен Қазақстан экономикасының бәсекелік қабілеттілігін нығайтуға бағдарланған жаңа ұрпақтың бағдарламасы болып табылады.

Осы бағдарламаның бір міндеті: орта, техникалық, кәсіби, жоғары білім беруде цифрлық сауаттылықты арттыру. Яғни білім беру процессінде жас ұрпаққа жаһандық талаптарды ескере отырып, креативті ойлау мен техникалық дағдыларын дамытуда инновациялық технологияларды тиімді пайдалану арқылы орта білімнің мазмұнын жақсарту.

Кадрлар біліктілігі саласында Бағдарламада қойылған мақсаттарға қол жеткізу үшін білім беру жүйесі ең үздік әлемдік тәжірибелерге сәйкес толығымен жаңартылу керек. Жаңа білім беру деректер мен формулаларды жаттап алуға емес, ең алдымен ақпаратты талдау дағдылары мен креативті ойлаудың дамуына екпін қойып, цифрлық экономиканың қажеттіліктеріне жауап беретін болады.

Заман талабына сай білім беру үшін оқытудың озық технологияларын меңгермейінше, сауатты, жан — жақты маман болу мүмкін емес. Жаңа технологияны меңгеру мұғалімнің білімділік, интеллектуалдық, адамгершілік, рухани, азаматтық келбетінің қалыптастыруына игі әсерін тигізіп, өзін-өзі дамытып, оқу-тәрбие үрдісін тиімді ұйымдастыруына көмектеседі. Қазіргі нарық заманында өркениетті елдердің озық тәжірибесі кеңінен пайдаланылуда. Білім беру технологиялары оқушы үшін жұмыс істеуі тиіс. Жаңа ақпараттық технологияның негізгі ерекшеліктері мұғалімдер мен оқушыларға өз бетімен және бірлесіп, ғылыммен шұғылдануға шексіз мүмкіндік туғызады. Бүгінгі жас ұрпаққа жан-жақты білім беру, тәрбиелеу әрбір ұстаздың басты борышы. Кейбір оқытушылар сабақтың жаңа түрлерін пайдаланса, кейбіреулер жаңашыл технологияны өз пәнімен тиімді байланыстырады. Қай әдісті пайдаланса да, негізгі мақсат — бағдарламадағы материалдың мазмұнын шәкірт бойына сіңдіру болып табылады. Оқытудың қандай тәсілін алсақта, инновациялық технологияларды тиімді пайдалана білуіміз қажет [1].

Жаңа инновациялық технологияны пайдалануға мобильділікте жатады. Мобильді қосымшаны жасауды қолға алу, ең бірінші оқу үрдісіне осы мобильді қосымшаларды жасауда қолданылатын бағдарламалау тілдерін кірістіріп үйрету. Бүгінгі күні ұялы телефон ұялы байланыс саласының жылдам дамуы арқасында, білім алу үшін әр түрлі және қажетті ресурстардың көзі болып табылады. Қазақстанда байланысты бағдарламалық қамтамасыз етуді дамытуда белсенділік байқалады, сондықтан нарықтың жан-жақты талдауларын, негізгі бағдарламаларды анықтауды және үрдістерді болжау қажеттілігі арқасында бәсекеге қабілетті бола аламыз.

Мобильдік қосымша бұл бағдарламаны арнайы смартфондар және де басқа мобильдік құрылғыларда қамтамасыз етуге негізделген. Ең алғашқы мобильді құрылғылар телефондағы контактілер тізімін реттеуге және қызметке хабарлама жіберуді, қабылдауды орындады. Мобильдік қосымшалардың ерекшеліктері:

графикалық және видеоақпараттарды хабарлама арқылы жіберу ұзақтығы шектеусіз;

қосымша қозғалысының ыңғайлылығы;

қосымшада деректер жинау ыңғайлы(орналысқан жері,тілі және тағы басқа);

интерактивті мүмкіндіктері шексіз.

Мобильді қосымшаларды интернеттен жүктеу интерактивті процеске қатысушыларды тартып қана қоймай және жарнама ортасы да бола алды. Мобильді қосымшаларды құруға арналған программалық жабдықтарға тоқталайық.

Мобильді қосымша құру кезінде басты мына операциялық жүйелер қолданылады: Android, iOS, BlackBerry, HP webOS, Symbian OS, Windows Mobile және т.б.

Мобильді қосымшаларды жасақтау кезінде мынадай бағдарламалау тілдері қолданылады:

Java тілі;

Python тілі;

C#;

HTML, CSS Java және Script.;

C/C++;

және т.б.

Android платформасы үшін қосымшаны программалау тілі — Java. Java — SunMicrosystems компаниясымен жасалған (келесідеOracle компаниясы сатып алған), нысан—бағдарланған программалау тілі. Java қосымшасы көбінде арнайы байт-кодта трансляцияланады, сондықтан олар компьютерлік архитектурадан тәуелсіздікте кез-келген виртуалды Жавамашинасында жұмыс атқара алады. Java — бастапқы ашық коды

бар аса иілгіш тіл. Платформа және тіл шектелуінен тәуелсіз, шамамен кез-келген мәселелерді салыстырмалы жеңіл шешуге болады. Бұл Java программисттері ең өндіруліктілердің бірі болып қалатындығын білдіреді. Java бойынша кітаптар бестселлер тізімінде үстемді еместігіне және Oracle апдейттерді жиі шығармайтындығына қарамастан, Java өмір сүріп қана қоймай, және өркендеуін жалғастыруда. Java қосымшасы қарапайым байт-кодқа түрленеді. Компьютерлік архитектурадан тәуелсіз барлық виртуалды Java-машиналарда (JVM) функционалдау мүмкіндігі бар [2].

Python-бір мезгілде қарапайым және қуатты объектілі-бағытталған бағдарламалау тілі болып табылады. Ол, жоғары деңгейдегі деректер құрылымын қамтамасыз ететін, талғампаздық синтаксисі бар және динамикалық теруді пайдаланады, ол түрлі қосымшалар арқылы бірнеше платформаларында жұмыс істеу үшін арналған тамаша тіл. Python – бүкіл әлем бойынша түрлі мақсаттар -деректер базасын және сөз өңдеу үшін кең таралған әмбебап тіл, ойындарға интерпретатор қосу, және де GUI-ді бағдарламалау және жылдам прототип құру (RAD) үшін арналған тіл. Сонымен қатар Python-INTERNET және WEB қосымшаларын бағдарламалау үшін пайдаланылады. Python бай стандартты кітапханадан, және модульдердің бай жиынтығынан тұрады. Python мен қосымшалар ең танымал және үлкен фирмалар пайдаланып жазылған, мысалға алып қарайтын болсақ: IBM, Yahoo, Google.com, Hewlett Packard, Infoseek, NASA, Red Hat, CBS MarketWatch, Microsoft.

C# тілін («Си-шарп» деп айтылады, мұнда Бетховеннің «Ай сонатасындағы» музыкалық нотация — до-диез таңбасы (#) пайдаланылған; ағылшындар оны «си-шарп» деп оқиды) Microsoft компаниясының маманы Андерс Хейлзберг (Anders Hejlsberg) жаңа объектіге бағытталға программалау тілі ретінде C, C++, Java және BASIC тілдерінің негізінде жасап шығарған. Бұл пәнде осы тілдің негізгі элемент-тері қарастырылады.

C # тілі Microsoft фирмасының .NET (дот-нет) архитектурасы үшін программалар жазуға арналған тілі. .NET – программалау технологиясындағы жаңа платформа, ол желіге қосылған компьютерлерге арналып жасалған.

.NET көмегімен шағын мобильді компьютер-лерде орындалатын программалар жазу ыңғай-лы деп есептеледі. Бұл технология Visual Studio.NET деп аталады да, бұл ортада Visual Basic, басқарылатын C++ және C # тілдерінде программалар жасау қарастырылған, бірақ ол осылармен ғана шектеліп қалмайды.

HTML (ағылш. HyperText Markup Language – «гипермәтінді белгілеу тілі») – әлемдік өрмектегі құжаттарды белгілейтін стандартталған тіл болып есептеледі. Көптеген веб-парақшалар белгілерді HTML тілінде (немесе XHTML) сипаттайды. HTML тілі шолғыштармен түсіндіріледі; түсіндіру нәтижесінде алынған мәтін компьютер мониторының экранында немесе мобильді құрылғының экранында көрсетіледі.

CSS (Cascading Style Sheets — стильдердің каскадты кестелері) – заманауи ғаламтордағы негізгі технологиялардың бірі. CSS қолданбай баяндалатын сайтты кездестіру сирек болып табылады. CSS-коды – бұл ерекше түрде жазылған веб-парақшаның элементтерінің қалай және қайда орналасуы жайлы браузерге арналған нұсқаулықтар тізімі. «Элементтер» негізінде әдетте XHTML/HTML тегтері және олардың ішіндегісі меңзеледі.

JavaScript-тің көмегімен парақшаны өзертуге, элементтер стильдерін өзгертуге, тегтерді қосуға немесе жоюға болады. Оның көмегімен парақшадағы қолданушының кез-келген манипуляциясы жайлы білуге болады (парақшаны айналдыруға, кез келген пернені басуға, экрандағы жұмыс аумағын жақындату немесе алыстату, тінтуірді басу және т.б.). Ол арқылы HTML-кодының кез келген элементіне рұқсат ала алады және де сол элементпен көптеген манипуляциялар жасауға болады. Парақшаны қайта жүктемей

мәліметтерді жүктеуге, хабарламаларды шығаруға, Cookie қондыруға немесе санауға және көптеген басқа да әрекеттерді орындауға болады.

C/C++ бағдарламалау тілі 1980 жылы пайда болды. Оны құрастырған Бьяр Страуструп. Оның атауын ойлап тапқан Рик Масситти деген адам. Бұл Си атты бағдарламалау тілінің Си++ тіліне эволюциялық түрде көшуін білдіреді. Си++ - бұл Си тілінің объектігі бағытталған кеңейтілген түрі. C++ үшін базалық тіл ретінде Си тілі таңдалды, себебі ол:

- көпмақсатты;

- ықшамды және біршама тқмен деңгейлі;

- жүйелік бағдарламалаудың мақсаттарының көбісіне жауап береді;

- UNIX бағдарламалау ортасында да жарамды болып табылады.

- Классификацияға байланысты қосымшаларды бөлуге болады:

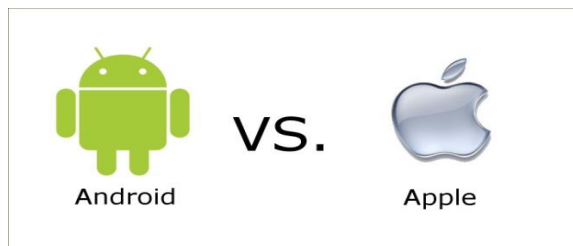
- Түпнұсқа – яғни платформаның түпнұсқасындай етіп жазылған;

- Веб-қосымшаларды – мобильді браузерде жұмыс істейтін мобильді орналасуы бар сайт;

- Кросс-платформа – веб пен өзіндік технологиялар арасындағы крест,

- Android және iOS-де жұмыс істейді, бірақ сапалы жұмысқа кепілдік бер;

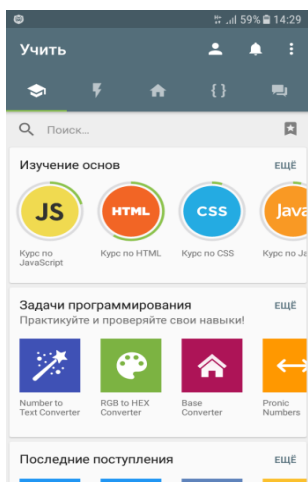
Операциялық жүйені таңдауға келетін болсақ – қазір Android және iOS ең танымал болып табылатыны құпия емес. 1-сурет. Егер Apple-ға арналған қосымшалар, әдетте, Play Market-те қымбат болса, онда Android-ге арналған мобильді қосымшалар тұтынушылар саны жағынан ккп. Статистикаға сүйенсек, Android қазір әлемдегі ең кең қолданылатын ОЖ болып табылады. Сонымен қатар, 2019 жылдың бірінші тоқсанында Android-қосымшалар нарығындағы 86,1% -ды құрады.



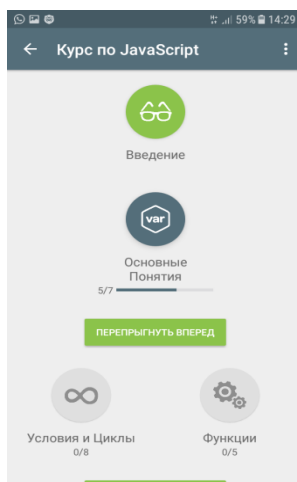
Сурет 1 - Мобильді қосымша жасауға арналған Операциялық жүйелер

Android операциялық жүйеде жасалған мобильді қосымшаға мысал. Бағдарламалау тілдерін үйрену мақсатында жасалған SoloLearn қосымшасы. 2-3-4 суреттер [3].

Мобильділік бүгін – глобальды құбылыс біздің өмір сала көпшілігінде енген. Бүгінгі тұтынушы іздейтін тек қана мобилді телефон, ол шарттар мен мүмкіндіктерін мұқият зерттейді, қазіргі нарықтың талаптарымен салыстырады. Сондықтан мобильді технологияларды дамыту жақсы қолға алынған. Мобильді қосымшаларды жасауда қолданылатын бағдарламалау тілдерін жоғары деңгейде меңгерсек, заман талабына сай мобильді қосымшаларды жасауға болады.



Сурет 2



Сурет 3



Сурет 4

ӘДЕБИЕТТЕР

1. Варакин М.В. - Разработка мобильных приложений под Android – УЦ «Специалист» 2012 г.-592с
2. Варакин М.В. - Разработка мобильных приложений под Android – УЦ «Специалист» 2012 г.-592с
3. Head First. Программирование для Android. — СПб.: Питер, 2016. — 704 с.: ил. — (Серия«Head First O'Reilly»).

ӘОЖ 339

РЕСПУБЛИКАДА ХАЛЫҚАРАЛЫҚ САУДАНЫ ДАМУДА ТЕҢІЗ ПОРТЫНЫҢ РӨЛІ

Сатанбаева А.Ө.

Ш.Есенов атындағы Каспий технологиялар және инжиниринг университеті,
Ақтау, Қазақстан

Аңдатпа. Ақтау порты – Еуропа – Азия көлік дәліздерінің маңызды торабы. Бұл бүкіл ел экономикасы үшін бірегей объект, бұл мұнай мен мұнай өнімдерін, түрлі құрғақ жүктерді экспортқа халықаралық тасымалдауға арналған Қазақстанның жалғыз теңіз порты. Қазақстан Түркіменстанға металл бұйымдарын, табиғи кальций фосфатын, ағаш және одан жасалған бұйымдарды, металл прокатын, сондай-ақ ұн, ұн және кондитерлік өнімдерді экспорттайды

Түйінді сөздер: теңіз, ел, порт, экономика, тауар айналымы, көлік, ынтымақтастық, экспорт, импорт, мұнай, газ, кеме, сауда.

XX ғасырдың екінші жартысындағы дүниежүзілік шаруашылықтың айтарлықтай ерекшеліктерінің бірі — халықаралық экономикалық қатынастардың жедел әрі қарқынды дамуы.

Әр түрлі мекемелер мен фирмалардың, сондай-ақ мемлекеттер арасындағы екі жақты, көп жақты экономикалық қатынастардың кең қанат жайып, тамырын терең тарта бастағанының куәсі болып отырмыз. Бұл процестер халықаралық еңбек бөлінісінің тереңдеуінен, шаруашылық өмірдің интернационалдануынан, ұлттық экономикалардың

мейлінше ашықтыққа ұмтылысынан, аймақтық халықаралық құрылымдардың жақындасып, өзара пайдалы көмек арқылы нығайып, дами бастағанынан көрінеді. Әрине, аталған процестер оңайлықпен жүріп жатқан жоқ. Бұлар бәсекелі, қайшылықты, диалектикалық қозғалыс, құбылыстарға толы процестер. Халықаралық экономикалық қатынастардың диалектикасының өзі жекелеген елдердің экономикалық тәуелсіздік пен ұлттық шаруашылықты көркейтуге деген ұмтылысының көрінісі. Дүниежүзілік шаруашылықтың нығайып, интернационалдануы, ұлттық экономикалардың мейлінше ашықтығы, дамудың жаңа, тиімді арналарының пайда болуы — осының бәрі экономикалық өсудің диалектикасы.

Қазіргі кезеңде адамзат әлемін «ақ, қара» деп жіктеп, оған «капитализм», «социализм» атты айдар тағушылықпен қоса жасанды антагонизмдер де келмеске кетті. Біздің заманымыз өзара байланысты, экономикалық дамудың жалпыға ортақ заңдылықтарына бағынатын біртұтас әлем. Сондықтан еліміздің ойдағыдай өркендеп, гүлденуі үшін сыртқы экономикалық байланыстардың маңызы зор.

Қазақстан Республикасы бұрынғы кеңес өкіметі тұсында халықаралық экономикалық қатынастардың субъектісі бола алған жоқ. Сыртқы экономикалық байланыстардың субъектісі болуына оған ешкім мүмкіндік те берген жоқ еді.

Ал, қазір Қазақстанның егеменді ел ретінде қалыптасуы барысында халықаралық экономикалық қатынастар ғылымын қолға алып, оны оқытуды жетілдіру көкейтесті мәселеге айналып отыр.

Еліміздің сыртқы экономикалық байланыстарын орнықтырып, дамытудың қазіргі кезеңі сол қатынастардың нысандары мен әдістерін түбегейлі өзгерту қажеттігімен айқындалады. Меншік құқының қандай түрінде болмасын отандық жүздеген фирмалар мен кәсіпорындар халықаралық экономикалық қарым-қатынастарға қосылып, оның белсенді мүшесі болуға ұмтылуда. Бұл, әрине, мейлінше қолдауға тұрарлық құбылыс. Дегенмен, қазақстандық өндірушілер мен тұтынушылардың дүниежүзілік сауда-саттық процесіне еркін адымдап кіруіне, экономикалық интеграцияның шарапаттарын пайдалануына кедергі боларлық себептер де жоқ емес. Сол себептердің бірі халықаралық экономикалық қатынастар саласындағы бай тәжірибені екшейтін, әлемдік рыноктың ерекшеліктерін талдайтын қазақ тіліндегі оқу құралдарының тапшылығы. Халықаралық, рыноктың орта өзінің экономикалық, ұйымдық, заңдық т. б. аспектілері бойынша біздің елде қалыптасып, орныққан шаруашылық қызметін жүргізу әдіс-амалдарынан өзгеше екендігі мәлім. Соңғы уақытқа дейін орын алып келген сыртқы экономикалық қатынастарға деген көзқарасымыз рыноктың заңдарына сәйкес құрылған экономикалық жүйелерде өзінің шарасыздығын, тіпті кейбір сәттерде заңды екендігін көрсетіп жүр. Мұның өзі шетелдік әріптестермен өзара түсінікті, бірлескен іс-қимылдарды атқаруды күрделендіреді, тіпті заяға кетіреді.

Каспий теңізі-жер бетіндегі ең ірі тұйық су айдыны, оны әлемдегі ең үлкен көл ретінде жіктеуге болады. Каспий теңізін 5 Мемлекет жуады: Қазақстан, Ресей, Иран, Әзірбайжан және Түркіменстан. Бұл теңізді елдер арасындағы тауар айналымы үшін өте перспективалы еуразиялық кеңістікке айналдырады.

Каспий өңірінің елдері өздерінің географиялық орналасуының экономикалық перспективаларын түсіне отырып, порттық инфрақұрылымын белсенді дамытуда. Каспий теңізінің шығыс жағалауында бүкіл республика үшін маңызды объект — Ақтау теңіз порты орналасқан. Бұл еліміздің жүк тасымалдау саласындағы маңызды көлік шлюзі. Теңіз порты Каспийде көшбасшылық позицияны сақтай отырып, жыл сайын жұмыс тиімділігін арттыруда.

Ұлы Жібек жолы тарихқа айналды, бірақ оның түпкі себебі — Қазақстанның тиімді географиялық орналасуы бұрынғысынша Республикаға халықаралық сауданы дамыту үшін өңірлерді байланыстыра отырып, солтүстіктен оңтүстікке және батыстан

шығысқа қарай көлік дәліздерін қамтамасыз етуге мүмкіндік береді. Осыған байланысты Каспий өңірі мен Парсы шығанағы елдері әлемдік мұнай қорының 70% - ға дейін және табиғи газдың 40% - ға дейін шоғырланған "энергетикалық эллипс" деп аталатынды құрайтынына, яғни, шын мәнінде, әлемдік ауқымдағы энергетикалық қойма болып табылатынына назар аударайық. Осылайша, Каспийдің стратегиялық маңызы пайдалы қазбалардың едәуір қорларының, сондай-ақ Еуропа мен Азияны тура мағынада біріктіретін көлік дәліздерінің болуымен шарттасады. Каспий аймағы-бұл бірқатар мемлекеттердің саяси, әскери-стратегиялық және экономикалық мүдделерінің тоғысуы, тек жағалау ғана емес, бұл оның жаһандық геосаяси қатынастардағы ерекше орнын анықтайды. [1]

Қазіргі жағдайда өңірлік ынтымақтастықты дамытудың негізгі бағыты өңірдің табиғи ресурстарының әлеуетін игеру ғана емес, сондай-ақ Каспийді бірегей әлеуметтік-экономикалық жүйе ретінде сақтау мақсатында интеграциялық процестерді жандандыру және экономикалық байланыстарды кеңейту болып табылады. Аймақтың жаһандық маңызы келесі факторларға байланысты: біріншіден, әр түрлі дәрежеде және бағытта болса да, саяси қайта құруға бейім екі аймақтың арасындағы әлеуеті мен географиялық орналасуы жағынан бірегей аймақтың геосаяси рөлі, әлемнің аймақтары - Орталық Еуропа және солтүстіктен посткеңестік кеңістік және оңтүстіктен Үлкен Таяу Шығыс деп аталатын аймақ, сондай-ақ Еуропа мен Азиядағы аймақтың мұнай-газ ресурстарын негізгі тұтынушылар арасында; екіншіден, геоэкономикалық рөлмен-табиғи ресурстардың қорымен, көлік-коммуникациялық мүмкіндіктерімен және аймақтың экожүйесінің бірегейлігімен; үшіншіден, өңірде жаһанданудың әлемдік жүйесіне тән сын-тегеуріндер мен қауіптердің барлық спектрі көрініс табады, мысалы: өркениеттік қайшылықтардың өсуі; табиғи ресурстардың сарқылуы; планетарлық ауқымдағы экологиялық және техногендік қауіптердің ықтималдығы және т. б. Біздің ойымызша, Каспий дамуының қазіргі кезеңінің ерекшелігі қазіргі және ықтимал экономикалық проблемаларды шешу үшін өңір елдерінің мүдделерін жақындастыруға бағытталған процестерді жеделдету қажеттілігі болып табылады. Экономикалық мүдделердің басымдығы: энергия ресурстарына жаһандық қажеттілікпен; өңірдің экономикалық әлеуетін пайдалану мен бөлуді бақылаудың жаһандық артықшылықтарымен айқындалады. Каспий, ең алдымен, энергия ресурстарын экспорттаушы Каспий мемлекеттерінің-Әзірбайжан, Қазақстан, Ресей, Түркіменстан және Иранның стратегиялық мүдделері аймағында орналасқан; халықаралық одақтар-ТМД, ШОС, ЕС, ОЭС, НАТО; ірі мұнай және газ құбырлары жобаларының негізгі аймақтық емес қатысушылары - Қытай, АҚШ, ЕО елдері, Түркия, Үндістан және т. б. [2]

Ақтау порты-Еуропа-Азия көлік дәліздерінің маңызды торабы. Ақтау порты-бүкіл елдің экономикасы үшін бірегей объект (Маңғыстау облысы үшін шешуші нысан), бұл мұнай мен мұнай өнімдерін, түрлі құрғақ жүктерді экспортқа халықаралық тасымалдауға арналған Қазақстанның жалғыз теңіз порты. Бүгінгі күні порт ұсынатын қызметтер тізіміне кемелерді тіркеп сүйреу, кемелің келіп-кетуін ресімдеу, жүктермен көлік-экспедиторлық және қоймалық операциялар, Кемелерді кірепұлдау жөніндегі қызметтер және т. б. кіреді [3]

5 елдің әрқайсысының Каспийдің өз аумағында орналасуынан өз экономикалық мүдделері бар екенін ұмытпаңыз. Қазақстан үшін Каспийдің маңызы қазіргі уақытта энергетикалық ресурстардың қайнар көзі ретінде ғана емес, сондай-ақ экспорттық тауарлар мен транзиттік жүктерді тасымалдау бойынша баламалы жолды дамыту мүмкіндіктері ретінде баянды етілді. Сондықтан бүгінгі таңда Маңғыстау облысында еліміздің ең ірі көлік-логистикалық кешенін қалыптастыру бойынша белсенді жұмыс жүргізілуде. [4]

Әзірбайжан Мемлекеттік кеден агенттігінің мәліметінше, 2018 жылы тауар айналымы 192 миллион долларды құрады, бұл 2017 жылмен салыстырғанда 60%-ға көп. Сандық мәнде қазақстандық өнімнің Әзербайжанға экспорты 56% - ға өсті. Жетекші салалар қатарында-ауыл шаруашылығы. Биылғы жылы астық жеткізу деңгейі өткен жылмен салыстырғанда үш есе өсіп, 220 мың тонна астықты құрады. Әзірбайжанда қазақстандық күріш пен жасымық сатып ала бастады. Бүгінгі күні "Ақтау халықаралық теңіз сауда порты" РМК қазіргі қызметі және одан әрі дамуы үшін барлық қажетті технологиялық мүмкіндіктері бар қазіргі заманғы көп мақсатты терминал болып табылады. Сонымен бірге Ақтау теңіз портын кеңейту және жаңғырту республиканы астық, мұнай, металдар экспортын неғұрлым төмен бағамен ұлғайтуды қамтамасыз етеді, бұл қазақстандық тауарлардың бәсекеге қабілеттілігін арттырады және ел экономикасына сөзсіз оң әсер етеді. Экспорттан басқа, порттың қызметі перспективалы бағыттарды кеңейту, тасымалдардың құны мен ұзақтығын төмендету, Қытайдан, Ресейдің Орал өңірлері мен Парсы шығанағы елдерінен жүк транзиті салаларында дамуын жалғастырады. Кез келген жағдайда, жоспарланған дамудан басқа, табиғи даму жалғасуда: әр түрлі елдер арасындағы іскерлік белсенділік пен тауар айналымының жандануы Ақтау портына түсетін жүктемеге кепілдік береді, РМК қызметкерлері оны абыроймен атқарады. [5]

Иран Құрық порты үшін жақсы көмек бола алады. Бұл Парсы шығанағы мен ислам әлемінің ірі экономикасы. Сонымен қатар, Иранмен сауда-саттық бір қызығы, бұл елге экспорт импорт көлемінен бірнеше есе көп. Шынымды айтсам, Тегеран Қазақстан үшін – өте тартымды серіктес. Сонымен қатар, мұндай жағдай тек ҚР-мен саудада ғана емес, сонымен бірге Иран бизнесі де әртүрлі өнімдер сатып алатын Ресеймен де байқалады. Соңғы жылдары Иран кәсіпкерлері қазақстандық ауыл шаруашылығы өнімдеріне қызығушылық танытуда. Атап айтқанда, ет үлкен көлемде сатып алынды. Олар шығаратын өнімнің бір бөлігі Құрық арқылы өтетіні анық. Ираннан Қазақстанға Импорт 2018 жылғы қаңтар-мамырда 251,4 млн долларды құрады, бұл өткен жылдың сәйкес кезеңімен салыстырғанда 41,7% - ға жоғары (177,4 млн доллар). 2018 жылғы қаңтар-мамырда Қазақстаннан Иранға Экспорт 36,1% - ға өсіп, 207,2 млн долларды құрады. Қаралып отырған өңірлік одақтар қызметінің оң аспектісі қатысушылардың көпшілігінің өңірлік ынтымақтастықтың мақсаттары мен міндеттерін саясаттандыруға және идеологияландыруға жол бермеуге ұмтылысы болып табылады. Менің ойымша, ТМД және ЭЫҮ іс - шараларын талқылау барысында қарау арқылы Каспий экономикалық ынтымақтастық ұйымы-ОКЭС құрамында "Каспий бестігі" экономикалық интеграция идеясын ілгерілету үшін мүмкіндіктер бар. [6]

Қытай өнімдерінің әлемдік нарықтарға қуатты енуіне қарамастан, Ресей Қазақстанның басты сауда серіктесі болып қала береді және Қытайдан 20-40% - ға қол үзіп озып келеді. Қазақстан мен Ресей арасындағы тауар айналымы 2018 жылы 18,3 млрд. өткен жылдың сәйкес кезеңімен салыстырғанда 8,3% - ға өсті жалпы, өңірлік және әлемдік тауар айналымының серпініне қарағанда, Каспий өңірінің елдері әлемдік сауданың дамуына елеулі үлес қосуда. Қазіргі уақытта Каспий өңірі сараптамалық ортада энергия ресурстарын әлемдік жеткізуші ретінде қарастырылатындықтан, өңір елдерінің жалпы экспортқа қосқан үлесін талдау қызықты болып көрінеді, оның елеулі бөлігін оның шегінен тыс экспортталатын минералдық өнімдер құрайды.

Қазақстан мен Түрікменстан арасындағы тауар айналымы 2018 жылы 99,5 млн долларды құрады. Қазақстан Түрікменстанға металл бұйымдарын, табиғи кальций фосфатын, ағаш және одан жасалған бұйымдарды, металл прокатын, сондай-ақ ұн, ұн және кондитерлік өнімдерді экспорттайды. Қазақстанға минералдық, химиялық және тоқыма өнімдері, моторлы көлік құралдары, Қозғалтқыштар мен күштік қондырғылар импортталады.

Осыған байланысты Азия нарығы Каспий өңірі елдері үшін ынтымақтастықтың негізгі бағытын айқындау кезінде еуропалық нарық алдында артықшылықтарға ие. Өңірдегі экономикалық ынтымақтастықтың перспективалары: біріншіден, өңірдің экономикалық жүйесінің жалпы өңірлік қауіпсіздігі мен орнықтылығы мүдделерінде қалыптасатын энергетикалық нарықтағы өңірлік байланыстарды оңтайландыруға; екіншіден, өңір елдерінің отын-энергетикалық кешенін жаңғырту қажеттігіне; үшіншіден, Каспий мемлекеттерінің халықаралық одағын құрудың алғышарттарын іске асыруға байланысты; төртіншіден, экономиканың барлық секторларында екіжақты, үшжақты және көпжақты өңірлік ынтымақтастық форматына көшу жолымен өңір елдері арасындағы сауда-экономикалық қатынастар құрылымын әртараптандыра отырып.

Қазақстан Каспий өңірін одан әрі дамыту үшін қолдан келгеннің бәрін жасауда. Бүгінгі таңда ұзақ жұмыстың оң нәтижелері байқалады. [7]

ӘДЕБИЕТТЕР

1. www.webeconomy.ru.
2. Каспийское море. Гидрология и гидрохимия.
3. Варущенко С. И. Изменение режима Каспийского моря и бессточных водоемов в палеовремени.
4. Барсегов Ю. «Каспий в международном праве и международной политике»
5. Касенов У.Т Каспийское море: правовой статус, нефть и международная безопасность
6. Свиточ А.А., Янина Т.Д. Будущее Каспия в его прошлом
7. Конопляник А.А. Каспийская нефть: новый взгляд на проблему баланса интересов

УДК 330.33.84

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ РАЗВИТИЯ ТРАНЗИТНО-ТРАНСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА МОРСКОГО ПОРТА

Суяндукоев А.Б.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. Лидерами с точки зрения месторождений нефти и ее добычи на Каспийском шельфе являются Атырауская и Мангистауская области. Происходящие аварии и катастрофы в процессе добычи нефти говорят о неготовности иностранных компаний обеспечивать экологическую безопасность. Как известно, к 2015 году добыча нефти в Каспийском регионе должна увеличиться до 150 млн. тонн в год. Из-за нехватки мировых ресурсов как в настоящем, так и в будущем развитие нефтегазодобывающих отраслей становится одним из главных факторов становления национальной экономики.

Ключевые слова: запасов нефти, нефтеперерабатывающей отраслях, казахстанском шельфе, Функционирование нефтеперерабатывающей промышленности, Мониторинг окружающей природной среды, запасы углеводородов, нефть и газ, добыче нефти, запасов, сконцентрирована.

Сегодня одним из самых серьезных и новых экологических проблем является загрязнение и возможность техногенной катастрофы в Каспийском море, в связи с

массированным освоением углеводородных ресурсов. Функционирование нефтеперерабатывающей промышленности определяется взаимодействием экономических, технико-экономических, инфраструктурных факторов, влияющих на процесс в нефтедобывающей и нефтеперерабатывающей отраслях. Поэтому очень важно провести оценку работы по мониторингу на Каспийском шельфе. [1].

Республика Казахстана располагает богатыми топливно-энергетическими ресурсами, что составляет фундамент для дальнейшего экономического развития нашего государства. С обнаружением больших запасов углеводородов в Восточном Кашагане на казахстанском шельфе, нефть и газ становятся фактором глобальной политики. Добыча нефти в настоящее время осуществляется в шести областях Казахстана. Большая часть запасов сконцентрирована в месторождениях Атырауской, Мангистауской, Актюбинской и ЗападноКазахстанской областей, а также Прикаспийского шельфа, составляющих единое геологическое образование. Лидерами с точки зрения и ее добычи являются Атырауская и Мангистауская области. Происходящие аварии и катастрофы при добыче нефти говорят о неготовности иностранных компаний обеспечить полную экологическую безопасность проводимых работ. Как известно, к 2015 предполагается довести добычу казахстанской нефти на Каспии до 150 и более миллионов тонн в год. Ввиду недостатка ресурсов в мире, как в настоящем, так и в будущем, развитие нефтегазодобывающей отрасли становится одним из главных факторов в становлении национальной экономики и достижении благосостояния народа. Функционирование нефтеперерабатывающей промышленности определяет взаимодействием экономического, технико-экономического и инфраструктурного факторов, которые влияют на воспроизводственные процессы в нефтедобывающей и нефтеперерабатывающей отраслях. Исходя из стратегии развития нефтеперерабатывающей промышленности республики определяются стратегически важные задачи (приоритеты): обеспечение притока инвестиций в экономику, использование валютных поступлений для модернизации национальной экономики, планирование средств, полученных от природных ресурсов на долгосрочную перспективу, охрана природы при добыче и переработке нефти и газа. [2].

Для получения объективной информации о природной среде и характере антропогенных воздействий на нее требует постоянного наблюдения и контроля за состоянием окружающей среды с целью экономической оценки использования природных ресурсов и меры предохранения охранных вод Мангистауской области.

Мониторинг окружающей природной среды – это постоянные, непрерывные комплексные наблюдения за ее состоянием – загрязнением, природными явлениями, которые происходят в ней, а также оценка и прогноз состояния окружающей природной среды и ее загрязнения. В систему мониторинга входят наблюдения за состоянием природных сред: воздушной среды, поверхностных вод и водных экосистем, геологической среды и наземных экосистем. [3].

Интенсивная разработка нефти и газа шельфовых районов морей и континентальных склонов требует согласования режимов строительства и эксплуатации нефтегазодобывающих объектов с возможностями природной среды. Переориентация в мировой практике в области экологической безопасности с концепции абсолютной безопасности на концепцию приемлемого риска актуализирует применение комплексных методов мониторинга и оценки риска.

До последнего времени принятая практика оценки антропогенного воздействия на окружающую среду предусматривала в основном соблюдение существующих нормативов, недостаточность которых в настоящее время стала очевидной. Объем, режимы, условия строительства и эксплуатации морских нефтегазовых комплексов могут удовлетворять санитарно-гигиеническим, рыбохозяйственным, питьевым

нормативам и, вместе с тем, не соответствовать уровню экологической безопасности морской системы в целом. Сброс загрязняющих веществ в прибрежные воды, как правило, нормируется с учетом санитарно-гигиенических норм на предельно-допустимые концентрации (ПДК). Выполнение этих норм обеспечивает защиту человека от того или иного вредного вещества. Вместе с тем нормы ПДК не отражают комплексной и синергетической нагрузки на экосистему в целом, а также - изменчивость фоновых факторов естественного происхождения. [4].

Целостная оценка состояния экологической системы в условиях интенсивных нефтяных разработок может быть получена на основе междисциплинарного подхода к построению системы мониторинга, включающей как натурные наблюдения *in situ*, так и дистанционные наблюдения с аэрокосмических носителей. Важным звеном системы мониторинга является проведение сейсмораионирования предполагаемых месторождений, основанного на данных донных станций, разработанных в Институте океанологии РАН. В такой системе все виды наблюдений возможно объединить в математической модели, работающей как на диагноз, так и на прогноз последствий антропогенных воздействий (рис.1).

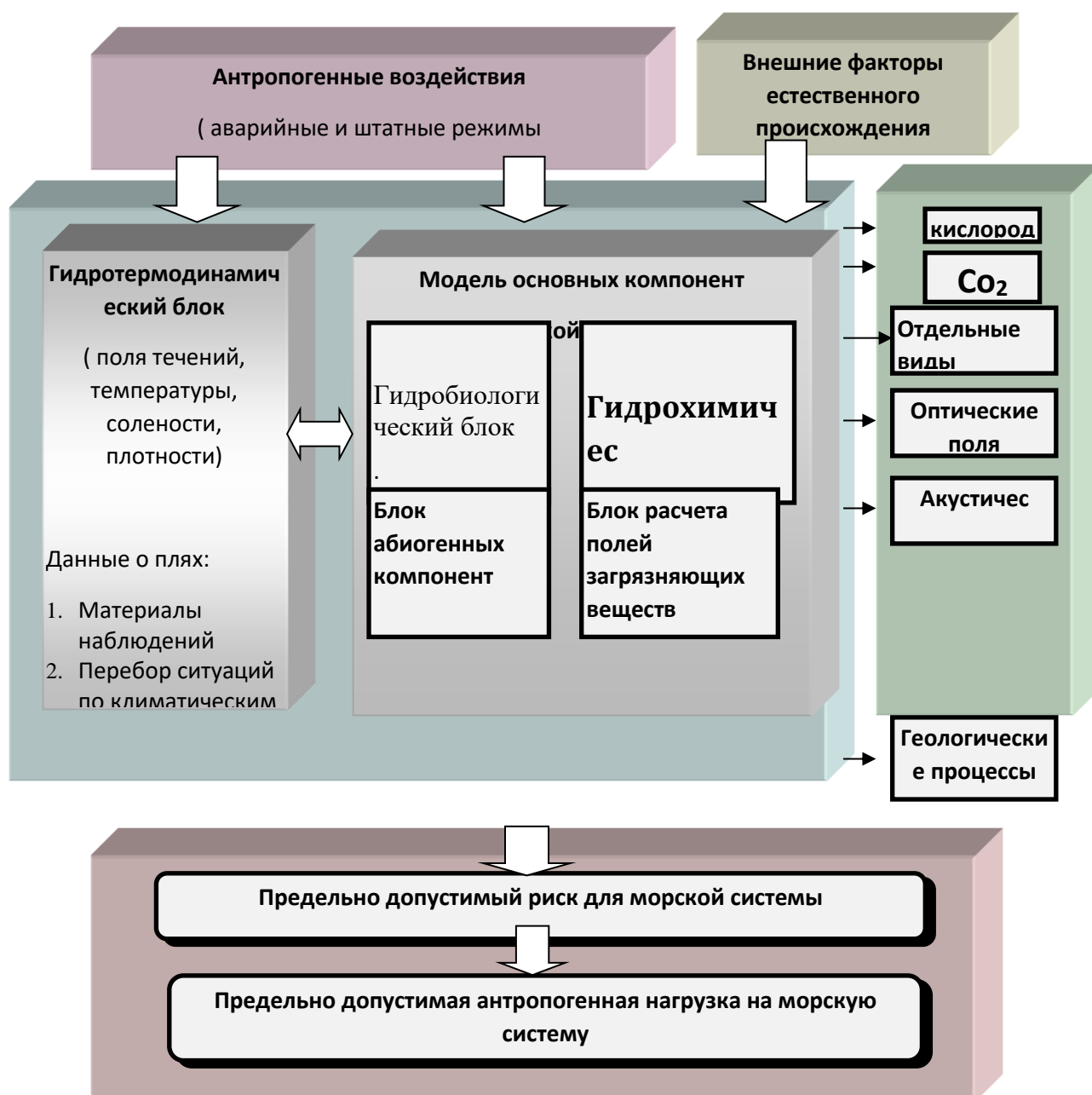
Для моделирования шельфовых экосистем применяется синтез широко известного экосистемного подхода в математическом моделировании и развивающегося экоскринингового (рис. 2), открывающий широкие перспективы в решении задач экологической безопасности. Междисциплинарность предложенного подхода позволяет использовать все достоинства смежных дисциплин и избежать недостатков каждой в отдельности.

Предложенная модель оценки состояния морских экосистем имеет блочную трехуровневую структуру (рис.1). На первом уровне моделирования учитываются отдельные процессы, чаще всего устанавливаемые эмпирически: выражения для законов гидромеханики, оптики, термодинамики, закономерности химических реакций, фотосинтеза, роста биомассы организмов [5]. Взаимодействие процессов представлено блоками второго уровня: гидротермодинамическим, гидробиологическим и гидрохимическим (рис. 1).

Экологические процессы возможно моделировать только с помощью модели третьего уровня, которая объединяет модели второго уровня в замкнутую систему. Реальный объект описывается моделью не одного какого-либо уровня, а иерархической последовательностью моделей, описывающих реальную систему с возрастающей степенью приближения к ее свойствам [2].

Для каждой исследуемой экологической системы необходимо проводить настройку математической модели относительно значимых компонентов, процессов, параметров и коэффициентов модели. Настройка модели определяется целями прогнозирования. Особое значение имеют прогнозы общего характера, не связанные со временем. При этом удастся получить ответ на вопрос, что вообще может происходить с экологической системой при тех или иных внешних воздействиях, в том числе последствий нефте-газопроизводства шельфа [4].

Все блоки системы мониторинга согласованы по входам и выходам, что дает возможность быстрой замены блоков при совершенствовании (уточнении) моделей их описывающих [6]. Одну и ту же модель можно заменять скорректированной на адекватность реальному объекту версией, либо использовать разные модели, взаимозаменяемость которых обусловлена согласованием общей модели по входам и выходам отдельных блоков.



Для численной реализации указанной модели была разработана программная система (ПС) "Экошельф" [2,3]. В каждом конкретном случае модель настраивается на исследуемую акваторию и проводится отладка расчетов в режиме "диагноз" и "прогноз". На основе численных экспериментов с помощью ПС "Экошельф" оценивается экологический риск, которому подвергается исследуемый район.

Однако с увеличением определенности относительно необходимых данных натурных наблюдений уточняется оценка эколого-экономического риска. [7].

Решения комитетов по охране природы, принимаемые в пределах их компетенции, являются обязательными для исполнения всеми предприятиями и организациями

ЛИТЕРАТУРА

1. Аникин Б. А. Логистика: учеб. М.: Инфра-М, 2002. 368 с.
2. Гаджинский А. М. Логистика: учеб. М.: Маркетинг, 1999. 228 с.
3. Сергеев В. И. Корпоративная логистика. 300 ответов на вопросы профессионалов. М.: Инфра-М, 2005. 976 с.
4. Неруш Ю. М. Логистика: учеб. М.: ТК Велби; Проспект, 2006. 520 с.
5. О направлении Концепции: письмо ФТС РФ от 21.08.2009 № 21-50/39656 (вместе с «Концепцией таможенного оформления и таможенного контроля товаров в местах, приближенных к государственной границе»). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_91304/ (дата обращения: 01.08.2019).
6. Стратегия развития морской портовой инфраструктуры России до 2030 года. URL: <http://www.rosmorport.ru/media/File/strategy.pdf> (дата обращения: 01.08.2019).
7. Прокофьева Т. А. Развитие транспортно-логистической инфраструктуры в азиатской части России - стратегическое направление реализации транзитного потенциала // Вестн. трансп. 2011. № 3. С. 11-19.

УДК 338.2

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРАВОВОГО СТАТУСА КАСПИЯ

Тлеужанов С.

Научный руководитель: Нурбосынова Ж. Н.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. В данной статье приведены вопросы об утверждении экономических аспектов правового статуса Каспия, а также составлении пятистороннего соглашения в области защиты биологических ресурсов, в сфере реагирования на чрезвычайные ситуации в море, а также о сотрудничестве по вопросам гидрометеорологии Каспия.

Ключевые слова: каспийской пятерки; соглашение; сотрудничество; конвенция; экономика знаний.

Во время существования Советского Союза отношения на Каспии носили двусторонний характер и регулировались российско-персидским договором 1921 года и советско-иранским договором о торговле и мореплавании 1940 года. После распада СССР и появления на его пространстве, вокруг Каспийского моря, вместо одного четырех новых государств - Казахстана, Азербайджана, России и Туркменистана, сложилась новая геополитическая и геоэкономическая ситуация. Существовавший ранее режим Каспийского моря, закрепленный в упомянутых договорах, не отвечал изменившимся условиям и не мог регулировать отношения прибрежных государств на взаимовыгодной основе и в полном объеме, поскольку затрагивал лишь некоторые вопросы торгового мореплавания и рыболовства и не содержал никаких предписаний относительно таких компонентов правового статуса моря, как режим его дна и недр, воздушного пространства над ним, природоохранные нормы и многих иных.

Соответственно возникла необходимость выработки нового правового статуса моря в целях полноценного урегулирования всего комплекса возникших вопросов с учетом интересов пяти прибрежных государств. В период с 1992 года по 1996 год было проведено несколько встреч как в двустороннем, так и в многостороннем форматах, в

ходе которых стороны обсуждали отдельные вопросы, связанные с Каспийским морем. По итогам совещания министров иностранных дел прикаспийских государств, состоявшегося в ноябре 1996 года в Ашхабаде, была создана Специальная рабочая группа по разработке Конвенции о правовом статусе Каспийского моря на уровне заместителей министров иностранных дел прикаспийских государств (СРГ), главной задачей которой стало заполнение образовавшегося правового вакуума путем разработки и принятия упомянутой конвенции. Данный документ должен стать для всех прибрежных стран универсальной юридической основой, регулирующей все виды деятельности на Каспии. Заседания Специальной рабочей группы проводятся регулярно поочередно на территории каждого прикаспийского государства. Вопросы сотрудничества прикаспийских государств на море, в том числе различные аспекты правового статуса Каспия, обсуждаются также и на самом высоком уровне. Так, к настоящему времени состоялось четыре саммита «каспийской пятерки». К важным итогам второго каспийского саммита (г. Тегеран, 2007 год) следует отнести принятие итоговой декларации, которая впервые закрепила на высшем политическом уровне имеющиеся договоренности государств по основным вопросам правового статуса Каспия, безопасности и стабильности на море, а также позицию прикаспийских государств по актуальным международным вопросам. В рамках третьего каспийского саммита, прошедшего в Баку в 2010 году, были подписаны Совместное заявление президентов, а также Соглашение о сотрудничестве в сфере безопасности на Каспийском море. Являясь рамочным документом, оно создает правовой фундамент для регламентации взаимодействия прибрежных государств в обеспечении безопасности и борьбе с противоправной деятельностью на Каспии, закрепив основные области и формы сотрудничества в этих областях [1].

В Совместном заявлении лидеры «каспийской пятерки» вновь подтвердили приверженность позициям, отраженным в декларации второго саммита, и отметили необходимость скорейшего завершения работы над конвенцией о правовом статусе Каспийского моря. Что касается вопросов разграничения дна Каспия, то на сегодня уже заключены соответствующие соглашения между Казахстаном, Азербайджаном и Россией, которые стали новым этапом в переговорном процессе, заложив основу нормативно-правового закрепления секторального раздела дна между прибрежными государствами. Согласно положениям заключенных международных договоров стороны обладают исключительными правами на добычу нефти и газа в своих секторах дна. Принятие таких норм позволяет нашим странам на договорно-правовой основе производить разработку углеводородов Каспия и обеспечивает необходимые правовые условия и надежные гарантии для всех участников данного процесса. В вопросах обеспечения экологической безопасности Каспия следует отметить принятие в 2003 году Рамочной конвенции по защите морской среды Каспийского моря.

В ней заложены основные положения по регулированию антропогенного воздействия на морскую среду, вопросам охраны биологических ресурсов и общему взаимодействию между сторонами в отношении мероприятий по охране экологической системы Каспия. В целях расширения договорной базы сотрудничества в области охраны окружающей среды были также подписаны протоколы к Рамочной конвенции: о региональной готовности, реагировании и сотрудничестве в случае инцидентов, вызывающих загрязнение нефтью, а также по защите Каспийского моря от загрязнения из наземных источников и в результате осуществляемой на суше деятельности [2].

История вопроса началась в 1992 году, когда распался Советский Союз и вместо него на побережье Каспия возникло четыре новых независимых государства – Азербайджанская Республика, Республика Казахстан, Российская Федерация и

Туркменистан. Таким образом, вместо двух субъектов международного права – СССР и Ирана проблему принадлежности моря должны были разрешить пятеро.

В 1994 году состоялись совещания экспертов и заместителей министров иностранных дел прикаспийских государств, где обсуждались проекты соглашения о сотрудничестве в области изучения водного режима и защиты прибрежной зоны Каспийского моря, а также договора о региональном сотрудничестве на Каспийском море. Тогда Казахстан и Азербайджан высказались о необходимости первоочередного решения вопроса о новом правовом статусе Каспия, а также о работе над этими проектами во взаимосвязи с рассмотрением Конвенции о правовом статусе Каспийского моря. После нескольких раундов переговоров на уровне правовых служб, заместителей министров и министров иностранных дел к концу 1996 года сложилось понимание, и целесообразности повышения уровня уполномоченных представителей государств на переговорах и главами МИДа была создана постоянно действующая специальная рабочая группа на уровне заместителей министров иностранных дел для разработки и подготовки к подписанию Конвенции о правовом статусе Каспийского моря и связанных с ней других документов.

К этому времени сторонами уже были согласованы некоторые принципы деятельности сторон на море и определены основные элементы будущего правового статуса: делимитация морских пространств, судоходство, использование биоресурсов, минеральных ресурсов, экология. Достигнута договоренность о том, что правовой статус Каспийского моря должен быть закреплён в едином документе, на основании которого в дальнейшем будут заключаться соглашения, регулирующие различные виды деятельности на Каспии.

Иными словами, одни предлагали разделить море между государствами на суверенные территории, другие считали необходимым установить на Каспии режим кондоминиума. То есть Каспийское море должно было стать морем общего пользования всеми видами природных ресурсов. Каждому государству отводилась бы 10-мильная прибрежная полоса, в пределах которой оно бы имело право эксплуатации дна моря и его минеральных ресурсов. Речи об установлении государственных границ, по мнению вторых, не могло вестись, а суверенитет государств ограничивался бы их сухопутными территориями. Серьёзной подвижкой, на наш взгляд, можно считать достижение на алматинской встрече в мае 1997 года согласия всех сторон о разработке и согласовании текста совместного проекта Конвенции о правовом статусе Каспийского моря на основе четырех представленных ранее проектов: азербайджанского – в 1993 году, казахстанского – в 1994 году, российского – в 1995 году и иранского – в 1996 году. Такое решение было обусловлено стремлением найти точки соприкосновения, которые привели бы к единому пониманию решения проблемы правового статуса Каспийского моря. Дно и ресурсы дна предлагалось делимитировать между каспийскими государствами, которые бы наделялись исключительными правами разработки минеральных ресурсов, прокладки трубопроводов и кабелей на своих участках. Внешние границы таких исключительных экономических зон проходили бы по срединной линии, равноотстоящей от берегов противоположащих государств, как это принято в мировой практике, и в соответствии с существующей международной методикой. Освоение месторождений, расположенных в пределах экономических зон двух и более каспийских государств, должно быть предметом соглашений о разделе продукции между соответствующими сторонами.

Исходя из казахстанской позиции, акватория подлежала разграничению на территориальные воды и национальные рыболовные зоны согласованной ширины. Остальная часть моря открывалась бы для свободного мореплавания судов под флагами прибрежных государств. Эксплуатацию биоресурсов предполагалось осуществлять в

соответствующих рыболовных зонах и в общем водном пространстве на основе согласованных квот и путем лицензирования промысла. Открытым оставлялось и воздушное пространство над морем для полетов по согласованным маршрутам.

В 2010 году по результатам Четвертого каспийского саммита, состоявшегося в Астрахани, мы обогатились еще тремя нужными договорами. Это соглашения о сохранении, рациональном использовании водных биологических ресурсов Каспия, о сотрудничестве в сфере предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций на море и о сотрудничестве в области гидрометеорологии. Касаясь тематики делимитации дна и недр Каспийского моря, можно говорить, что к настоящему времени уже разграничены дно и недра Каспия в его северной и центральной частях. Казахстан заключил соответствующее соглашение с Россией в 1998 году, а также протокол к нему в 2002 году. Разграничение дна моря между Казахстаном и Азербайджаном зафиксировано в соглашении 2001 года и протоколе к нему в 2003 году. Имеется также казахстанско-азербайджано-российское Соглашение о точке стыка линий разграничения сопредельных участков дна Каспийского моря, подписанное в 2003 году.

После определения в трехстороннем формате, с Азербайджаном и Туркменистаном, точки стыка линий разграничения участков дна мы сможем констатировать завершение нашим государством юридического оформления границ суверенных прав на недропользование в Каспийском море [3].

Сторонами продолжается согласование проектов протоколов к Рамочной конвенции, касающихся сохранения биологического разнообразия и оценки воздействия на окружающую среду в трансграничном контексте. Пятисторонние переговоры - довольно сложный процесс, поскольку каждое из государств имеет свои цели, задачи и национальные интересы. При этом в каспийских переговорах для решения любых вопросов, связанных со статусом моря, избран принцип консенсуса, то есть учета мнений пяти сторон одновременно. Несмотря на это, можно с удовлетворением констатировать, что степень взаимопонимания и взаимодействия достаточно высокая. В активном ключе переговоры продолжаются как в многостороннем, так и в двустороннем форматах, и прогресс в данном случае очевиден. Вместе с тем неопределенность правового статуса Каспия требует от прикаспийских государств дальнейших конструктивных шагов в нахождении взаимоприемлемых решений в пятистороннем формате. В последнее время проводится результативная работа по подготовке к проведению четвертого каспийского саммита, намеченного на 29 сентября текущего года в Астрахани, как в рамках Специальной рабочей группы по разработке Конвенции о правовом статусе Каспийского моря, так и в формате других переговорных механизмов.

С данным мероприятием связываются большие надежды в плане возможности согласования перечня принципов, в соответствии с которыми будет осуществляться деятельность сторон на море и, следовательно, которые будут заложены в основу Конвенции о правовом статусе Каспия. Сегодня уже практически закончена работа по трем пятисторонним соглашениям в области защиты биологических ресурсов, в сфере реагирования на чрезвычайные ситуации в море, а также о сотрудничестве по вопросам гидрометеорологии Каспия. С большой долей вероятности документы могут быть подписаны в ходе предстоящей встречи.

Все это, безусловно, позволит придать дополнительный положительный импульс работе над проектом Конвенции о правовом статусе Каспийского моря, поскольку согласование на высшем уровне наиболее принципиальных вопросов позволит в ближайшей перспективе выйти на подписание данного основополагающего международного договора. Разработка месторождений Каспийского моря требует решения вопроса о его правовом статусе [4].

ЛИТЕРАТУРА

1. Баркелиев Т. Главные экологические проблемы Каспийского моря / Т.Баркелиев // Экспертиза – 2018г.
2. Рожков И.С. Ретроспектива каспийских саммитов: от стабильности к прогрессу. Проблемы постсоветского пространства. 2017;4(3):210-220
- 3.К.Токаев. Внешняя политика Казахстана в условиях глобализации. 2009 год - 420 стр.
4. Федоров Ю.Е. Правовой статус Каспийского моря. М., Исследование ЦМИ МГИМО, 2013, № 8, с. 3

УДК 33.330.622.3.

ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА В РАЗВИТИИ МОРСКОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ И МОРСКОГО ТРАНСПОРТА В КАСПИЙСКОМ БАССЕЙНЕ

Туйешиев Ж.

Научный руководитель: Аманиязова Г.Д.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. В статье рассмотрены основные логистические цели Казахстана в Каспийском море и как данная стратегия призвана их реализовать, а так же зависимость от того, насколько внешние экономические условия будут способствовать заполнению мощностей российских портов, можно выделить три условных сценария – консервативный, базовый и оптимистичный.

Ключевые слова: инфраструктура, каспийском бассейне, морской транспорт, развитию, перспективы.

Всегда, когда речь заходит о логистике и ее основных целях и задачах, независимо от того, какой проект и на каком уровне реализуется, необходимо в первую очередь понимать, какой эффект должен быть достигнут в конечном итоге. Цель логистики – повышение конкурентоспособности. Добиться этого можно за счет снижения временных и финансовых затрат при управлении логистическими процессами. Развитие сотрудничества в Каспийском регионе проект, который реализуется на межгосударственном уровне и затрагивает интересы стран, имеющих выход к Каспийскому морю. Это так называемая Каспийская пятерка: Россия, Азербайджан, Туркменистан, Казахстан и Иран. Успех реализации проекта для РК будет в значительной мере зависеть от экономических процессов в других прикаспийских странах, в частности в Иране, а также Казахстане и Туркменистане[1].

В зависимости от того, насколько внешние экономические условия будут способствовать заполнению мощностей российских портов, можно выделить три условных сценария – консервативный, базовый и оптимистичный. При консервативном сценарии ожидается, что объем грузооборота в портах Каспийского моря к 2025 году будет увеличиваться, но незначительно. В перспективе объем будет снижаться. Базовый сценарий предполагает увеличение грузооборота за счет загрузки нефтеналивочного терминала к 2025 году до 5 млн т в год. В случае реализации оптимистичного сценария загрузка нефтеналивочного терминала к 2025 году составит 10 млн т в год. Во всех трех случаях речь идет об экономическом взаимодействии с другими прикаспийскими

странами, в частности с Ираном. При реализации базового сценария предполагается, что с Ираном удастся заключить своповую сделку на поставку нефти объемом не менее 1 млн т, а также с Казахстаном и Туркменистаном с ростом поставок до 2 млн т. Кроме того, перспективы роста грузооборота связываются с развитием торгового партнерства с Индией и странами Персидского залива. Основными рисками, влияющими на то, какой из сценариев будет реализован, как раз и являются внешние факторы, которые могут оказать как позитивное, так и негативное влияние [2].

Насколько считается данная стратегия реализуема в соответствии с заявленными сроками – В стратегии четко прописаны сроки реализации с разбивкой на три этапа. Первый этап – подготовительный (2018–2019 гг.). В этот период предполагается формирование нормативно-правовой базы, а также платформы для развития инвестиционной, финансовой, логистической и научно-исследовательской деятельности. Второй этап – основной (2020–2025 гг.). В этот период уже предполагается строительство и частичный ввод в эксплуатацию нового морского глубоководного порта; строительство на российских верфях морских судов для осуществления перевозок в Каспийском море; развитие каспийского морского круизного туризма и транскаспийской международной торговли и некоторых других проектов. Третий этап перспективный (2026–2030 гг.). В этот период планируется строительство второй очереди морского глубоководного порта, развитие кластера переработки морских биологических ресурсов, строительство гражданского флота, предназначенного в том числе для добычи полезных ископаемых и биологических ресурсов Каспийского моря. То, насколько данная стратегия будет реализована в соответствии с заявленными сроками, будет зависеть от объемов, способов и источников финансирования. Скорее всего, будет выбрана модель государственно-частного партнерства (ГЧП) как наиболее эффективная и наименее затратная для государства форма финансирования. Как правило, участие государства ограничивается, по разным оценкам, в области 10–25%. Остальные 75–90% финансирования ложатся на плечи частных партнеров. И в этом случае будет иметь значение то, какие именно партнеры будут привлечены и на каких условиях[3].

Каково реализация стратегии может повлиять на развитие транспорта и логистики Каспийского региона. Целью стратегии является укрепление социально-экономического и геополитического присутствия РФ в Каспийском регионе путем увеличения грузопотоков международной торговли. В том числе предполагается расширение и углубление экономических и культурных связей с соседними государствами. Для достижения обозначенных целей необходимо развивать транспортную и логистическую инфраструктуру региона. В частности, среди стратегических направлений можно выделить: развитие транспортного узла Каспийского бассейна и включение его в систему международной торговли; создание устойчивого транспортного и логистического коридора, связывающего Россию с Ираном, Индией и странами Персидского залива; развитие в Каспийском регионе бизнеса, ориентированного на экспорт через транспортный узел Каспийского бассейна; развитие гражданского судостроения и судоремонта в Каспийском регионе; развитие дальних и ближних автомобильных и железнодорожных подходов к морским портам. Эти и ряд других, не менее значимых направлений будут способствовать развитию транспорта и логистики Каспийского региона. Будет ли проект интегрирован в пояс Нового Шелкового пути. В настоящей стратегии речь идет о механизме формирования международного транспортного коридора Север – Юг протяженностью 7,2 тыс. км от Санкт-Петербурга до порта Мумбаи (Бомбей). Частью этого коридора является бассейн Каспийского моря. Насколько сопряжение развития транспортного и транзитного потенциала России, в том

числе Каспийского региона, будет соотноситься с китайской инициативой «Один пояс – один путь», покажет время. Союз транспортников Казахстана «KAZLOGISTICS» в Актау провел заседание рабочей группы по морскому транспорту, передает Kazakhstan Today. В мероприятии приняли участие представители Министерства транспорта и коммуникаций РК, Союза транспортников Казахстана «KAZLOGISTICS», Ассоциации предпринимателей морского транспорта, Национальной палаты предпринимателей, Комитета водных ресурсов МООС РК, акимата Мангистауской области, АО «НК «Актауский международный морской торговый порт», АО НМСК «Казмортрансфлот», АО СЭЗ «Морской порт Актау», НОД-14 Мангышлак, сообщила пресс-служба Союза транспортников Казахстана «KAZLOGISTICS».

Заместитель начальника управления транспорта Мангистауской области Н.К. Кожырбаев презентовал План развития транспортной логистики Мангистауской области. Он отметил, что транспортно-коммуникационные системы области представлены всеми современными видами транспорта и системами связи. Прохождение через территорию области двух международно-транспортных коридоров: Север - Юг и ТРАСЕКА - и пересечение всех видов транспортных путей создает предпосылки для реализации транзитного потенциала[4].

«Участниками заседания было отмечено, что своевременное развитие береговой инфраструктуры является ключевым фактором обеспечения конкурентоспособности казахстанского транспорта на Каспии и покрытия растущих потребностей в нефтегазовом и транспортном секторах», - сообщили в пресс-службе.

Наряду с поддержкой крупнейших проектов на шельфе и в транспорте важную роль играет последовательное развитие морских портов (Актау, Баутино, Курык и Сартаc), национального флота и сервисной инфраструктуры в увязке с государственными, отраслевыми и региональными программами, отметили в пресс-службе. Напомним, что морской порт Актау и его филиал в поселке Баутино представляют морскую портовую инфраструктуру Казахстана. Также, в перспективе развития находятся порты Курык и Сартаc. Однако, морская транспортировка сухих грузов с порта Актау осуществляется только арендованными судами. В 2012 году доля портов Актау составляет 25% общего грузооборота в Каспийском бассейне, где доля портов Ирана - 20%, Туркменбаши - 19%, Баку - 14% и Махачкала - 13%. Доля судоходных компаний РФ, осуществляющих перевозки с порта Актау - 50%, Ирана - 40% и Азербайджана - 10%. Планируется приобретение двух сухогрузных судов дедвейтом 3000-6000 тонн, что позволит занять 12% существующего рынка на Каспии в перевозках сухих грузов. В План развития Мангистауской области включены: строительство судостроительного и судоремонтного завода в городе Актау, паромного комплекса в поселке Курык Каракиянского района, строительство транспортно-логистических центров Бейнеу, Актау, Международного центра приграничного сотрудничества «Болашак» (граница с Туркменистаном), создание авиационно-производственного комплекса по производству авиационной техники и оборудования и расширение АММТП в северном направлении [5].

Следует отметить перспективу международного морского порта Актау в транскаспийском направлении. По инициативе евроазиатского транспортного мультимодального коридора ТРАСЕКА, запускается проект «Silk Wind», который улучшит транзитный ресурс нашей страны. Данный проект представляет из себя консолидацию усилий четырех стран-участниц ТРАСЕКА: Казахстана, Азербайджана, Грузии и Турции - и совместную организацию блок-поезда «Silk Wind» на маршруте Достык/Алтынколь - Жезказган - порт Актау - порт Баку - Тбилиси - Карс.

По результатам заседания решено рекомендовать МТК РК совместно с ассоциациями предпринимателей морского транспорта и судовладельцев и

предпринимателей морской индустрии: рассмотреть вопрос по созданию Национальной морской администрации в соответствии с международными стандартами; подготовке кадров для морского транспорта, по защите и необходимости государственной поддержки отечественным судоходным компаниям и по созданию системы дальней идентификации и контроля местоположения судов (LRIT) [6].

Порт Актау расположен на восточном побережье Каспийского моря и является единственным морским портом Республики Казахстан, предназначенным для международных перевозок различных сухих грузов, сырой нефти и нефтепродуктов. На сегодняшний день порт Актау представляет собой современный многоцелевой терминал, обладающий следующими технологическими возможностями: наличие обширных площадей (более 50 000 квадратных метров открытых площадок и крытый транзитный склад - 6000 квадратных метров), обеспечивающих надежное хранение грузов, в том числе тяжеловесных, а также эффективное руководство парком контейнеров, что является ключевым звеном в работе современного порта; реконструкция обеспечила порт тремя универсальными причалами для обработки генеральных и навалочных грузов; паромный комплекс, приспособленный для наката-выката железнодорожных вагонов на специализированные паромы; наличие четырех нефтеналивных причалов; порт обновил оборудование, дающее возможность перевалки всех видов генеральных и насыпных грузов и грузов в контейнерах.

Морской порт Баутино расположен в поселке Баутино Тупкараганского района и входит в состав Республиканского государственного предприятия «Актауский международный морской торговый порт» в качестве филиала и называется Грузовой район Республиканского государственного предприятия «Актауский международный морской торговый порт», «Торговый морской порт «Баутино». Здесь находятся морская база поддержки Agir КСО и База ТОО «Geo Energi Group» (в составе 13 судов). В 2005 году введена в эксплуатацию База ТОО «ТенизСервис», на текущий момент является одной из основных баз поддержки морских нефтяных операций Казахстана на Каспийском регионе. База поддержки ТОО «Балыкшы», в юго-восточной части Тюп-Караганского залива, обслуживает малые суда.

Для осуществления нового маршрута выхода на внешний рынок через поселок Курык, формирования береговой производственной инфраструктуры Казахстанского сектора Каспийского моря (КСКМ), реализации промышленной интеграции нефтепереработки, нефтехимической и смежных с нею отраслей промышленности возникает необходимость развития поселка Курык и прилегающих к нему территорий в рамках проекта «Морпорт Курык». Порт Курык обслуживает офшорные нефтяные месторождения [7].

База поддержки морских операций в заливе Сартас является частью масштабного проекта по освоению казахстанского сектора Каспийского моря. Его строительство начато еще в 2006 году. Это строительство 730-метровой дамбы и причала с погрузочной платформой, подъездной автодороги протяженностью 33,5 километра (соединяющей базу с автодорогой Актау - Каламкас), высоковольтной линии электропередач мощностью 10кВ, участка складирования инертных материалов (стокпайл) на 2 млн тонн горных пород для строительства искусственных островов,

ЛИТЕРАТУРА

1. Аникин Б. А. Логистика: учеб. М.: Инфра-М, 2002. 368 с.
2. Гаджинский А. М. Логистика: учеб. М.: Маркетинг, 1999. 228 с.
3. Сергеев В. И. Корпоративная логистика. 300 ответов на вопросы профессионалов. М.: Инфра-М, 2005. 976 с.

4. Неруш Ю. М. Логистика: учеб. М.: ТК Велби; Проспект, 2006. 520 с.
5. О направлении Концепции: письмо ФТС РФ от 21.08.2009 № 21-50/39656 (вместе с «Концепцией таможенного оформления и таможенного контроля товаров в местах, приближенных к государственной границе). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_91304/ (дата обращения: 01.08.2019).
6. Стратегия развития морской портовой инфраструктуры России до 2030 года. URL: <http://www.gosmorport.ru/media/File/strategy.pdf> (дата обращения: 01.08.2019).
7. Прокофьева Т. А. Развитие транспортно-логистической инфраструктуры в азиатской части России -стратегическое направление реализации транзитного потенциала // Вестн. трансп. 2011. № 3. С. 11-19.

УДК 332. (075.8)

РЫНОК ТРУДА И ПЛОЩАДКА БЕЗРАБОТИЦЫ СРЕДИ МОЛОДЕЖИ

Чуйшбаева Г.К.

Научный руководитель: Омарова А.И.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. Статья посвящена тому что молодежная безработица в Казахстане находится на относительно низком уровне, большое количество молодого населения сталкивается с определенными барьерами. Проблема рынка труда в Казахстане связана как с несбалансированностью трудовых ресурсов и рабочих мест, так и их качеством. Молодежь – главный фактор перемен в обществе. Это сила, которая определяет политическую, экономическую и социальную структуру общества, выступает катализатором развития современного социума.

Ключевые слова: Безработица, рынок труда, молодежь, статистика, уровень безработицы, площадка безработицы, государственная программа, занятость, население, не трудовая молодежь. кадровая политика, молодежная политика.

На сегодня в стране действует ряд государственных программ, которые финансируются из государственного бюджета. От уровня образования молодежи, ее ценностных установок, образцов поведения, социальной активности, степени ее интеграции в общественные процессы во многом зависит будущее Казахстана.

Первая программа – «Занятость – 2020». Цель Программы – это повышение доходов населения путем содействия устойчивой и продуктивной занятости.

Задачи:

Вовлечение в продуктивную экономическую занятость самостоятельно занятого, безработного и малообеспеченного населения;

Развитие кадрового потенциала для реализации программы индустриализации;

Совершенствование системы оказания адресной социальной помощи. [1].

Программа направлена, в первую очередь, на обучение, трудоустройство, содействие в организации собственного дела по месту жительства, а при отсутствии таких возможностей, содействие добровольному переезду в точки экономического роста.

Реализация программы будет осуществляться по следующим трем направлениям:

1) обучение и содействие в трудоустройстве самозанятого, безработного и малообеспеченного населения на рынке труда;

- 2) содействие развитию предпринимательства на селе;
- 3) повышение мобильности трудовых ресурсов.

У нас в стране на законодательном уровне нет ничего, что касается соц-предпринимательства, даже самого понимания об этом явлении. Есть лишь преференции для компаний, которые трудоустраивают инвалидов. Но социальное предпринимательство – это не только трудоустройство особенных людей. К примеру, в Великобритании социальное предпринимательство является одним из самых быстрорастущих секторов экономики и приносит около 20 млрд фунтов в год.



Диаграмма 1 - Чистые формы участия в социальной значимой деятельности [2]

Именно поэтому попытку внедрить культуру социального бизнеса среди казахстанских некоммерческих организаций предпринимает Фонд развития социальных проектов "Samruk-Kazyna Trust". Так, в середине июня в Казахстане стартовал проект "ӨРЕКЕТ", призванный развивать социальное предпринимательство среди некоммерческих организаций.

Он реализуется в восьми регионах страны – Акмолинской, Атырауской, Актюбинской, Западно-Казахстанской, Кызыл-ординской, Мангистауской, Павлодарской, Туркестанской областях и городе Шымкент. Сегодня многие некоммерческие организации живут от госзаказа к госзаказу. Это очень плохо сказывается на экономике в целом поэтому надо учить весь рынок зарабатывать, оказывая социальные услуги. В этих целях и был создан проект "ӨРЕКЕТ".

Он состоит из нескольких этапов. Первый – это отбор заявок на соответствие их условиям положения. Второй – это обучение. Всех, кто прошел отбор, мы приглашаем на бесплатные тренинги, где обучаем участников проекта основам социального бизнеса, маркетингу, финансам и так далее. И, наконец, третий этап – защита бизнес-проектов перед комиссией. [2].

Проект ведется в сотрудничестве с местными исполнительными органами, дочерними зависимыми организациями, представительствами Национальной палаты предпринимателей "Атамекен" и Фонда развития предпринимательства "Даму". По проекту "ӨРЕКЕТ" лучшие проекты в каждом регионе получают финансирование в размере 500 000 тенге на запуск социального бизнеса. Согласно правилам проекта, получателями гранта смогут стать только те НКО, чей бизнес направлен на оказание социальных услуг либо создание рабочих мест для социально-уязвимых слоев населения. На эти деньги некоммерческие организации могут купить необходимое оборудование, организовать рабочие места. И не маловажный факт, что гранты абсолютно безвозмездны, наше главное условие – целевое использование средств и

работа над эффективностью проекта. Стоит отметить, что после присуждения гранта и открытия своего дела, одна некоммерческая организация, наиболее успешно проявившая себя в течение 9 месяцев, может получить дополнительно еще 1 000 000 тенге.

Суть социального проекта заключается в решении проблемы занятости всех тех, кто относится к социально уязвимой категории населения. Это инвалиды всех категорий, выпускники детских домов, бывшие осуждённые, малообеспеченные и многодетные.



Рисунок 2 - Социальный механизм предпринимательства для молодежи [3]

Если бизнес целенаправленно работает, для того чтобы заработать деньги то, проект направленный на социальное обеспечение во главу угла ставит не заработок, а решение социальной проблемы, но коммерческим путём. Социальное предпринимательство по своей сути играет большую роль в обществе, потому что решает определённые актуальные социальные проблемы. Но чем отличается от бизнеса в чистом виде, тем, что преследуются другие цели. [4].

Это позволяет быть на плаву и не зависеть от обстоятельств. Бизнес должен быть прибыльным, но он не стремимся к прибыли. Деньги в этом деле нужны, чтобы аккумулировать ресурсы. По закону социального предпринимательства вы не имеете права всю маржу складывать себе в карман. Вы должны её реинвестировать в предприятие.

Да, у вас будет заработная плата, но львиная доля должна пойти на реинвестирование. А также единственная преференция от государства, это то, что некоторые сотрудники социальной сферы будут получать заработную плату по программе «Общественные рабочие места».

Социальное предпринимательство никак юридически не выделяется. Но здесь некая преференция от государства: если тыходишь в реестр как общественное объединение инвалидов, то есть возможность участвовать в тендерах. Но попасть туда очень и очень тяжело.

Поэтому в нашей стране социальные проекты работают обычный бизнес. Проблема в том, что на Западе этот вид бизнеса развивается уже в течение 40 лет. В России – 10 лет, у нас всего четвертый год, но достаточно интенсивно. Мы проходим первый этап становления – понимание того, что этот бизнес из себя представляет. У нас большинство чиновников и депутатов даже представления не имеют, что это такое и относятся неким скептицизмом.

Одним из перспективных направлений поиска альтернативных путей финансирования может стать краудфандинг.

Краудфандинг – это возможность сбора необходимых средств для реализации проекта на основе заинтересованности целевой.

235креативная экономика № 2'2019 (февраль)аудитории. В настоящее время во всем мире краудфандинг является одним из эффективных инструментов сбора необходимых средств для осуществления проектов. Основной задачей для автора проекта становится необходимость четкого посыла к целевой аудитории о необходимости реализации данного проекта.

В рамках социального предпринимательства краудфандинг может стать наиболее эффективным методов монетизации социального проекта. Но для начала социальный предприниматель должен решить две важные проблемы, присущие СП: низкая осведомлённость общества о проекте и низкий уровень бизнес-знаний. Также важной проблемой краудфандинга в социальном предпринимательстве является то, что основная масса авторов проектов не рассматривают краудфандинг как способ дополнительного финансирования.

Это происходит из-за устоявшегося мнения, что краудфандинг – это сбор средств только через интернет (Aytbaeva). В Республике Казахстан уже есть успешные примеры краудфандинга. Например, в г. Темиртау ОО «Темиртауский молодежный клуб» реализует проекты в рамках СП по ряду направлений: работа с молодежью (в том числе с детьми), волонтерство, экология, проекты по укреплению семьи, команда КВН и т.д. Большое количество проектов реализуется в рамках партнерства с «Жас Отан» (молодежное крыло партии «Нур Отан»). В рамках монетизации руководством ОО «Темиртауский молодежный клуб» было принято решение об организации производства одежды с логотипами. Это начинание дало положительные результаты: при наличие значительных связей с различными общественными и коммерческими организациями, которые принимают участие в социальных проектах Общества, стали поступать коммерческие заказы на логотипную продукцию, что позволило получать доход.

В тоже время средства для осуществления проекта по организации производства логотипной продукции были получены с использованием системы краудфандинга: сбор средств был объявлен через социальные сети и в рамках благотворительных мероприятий. Другим примером успешной реализации краудфандинга могут стать проекты на платформенных решениях «Start-time.kz» и «Baribirge.kz». [3]. Эти интернет-площадки осуществляют поиск источников финансирования коммерческих и некоммерческих проектов в Республике Казахстан. Согласно отчетам по успешной реализации проектов, основная доля (58,4 %) пришлась на благотворительность и творчество. При этом значительная часть проектов лежит в области работы с людьми с ограниченными возможностями. Все средства для реализации данных проектов были собраны при помощи краудфандинга.

Тем самым, становится понятно, что даже при помощи краудфандинга соискатели проектов подчас решают социальные проблемы общества. В тоже время необходимо отметить, что если краудфандинг как инструмент поиска дополнительного финансирования и может иметь место в социальном предпринимательстве, то это еще не гарантирует качественное осуществление монетизации социального проекта в целом. Все еще актуальными остаются проблемы бизнес-организации социального проекта, его качественное информационное сопровождение. Также следует отметить государственные доклады, подготовленные Министерством по молодежной политике, в которых представлен комплексный анализ положения молодежи республики по широкому спектру вопросов на основе статистических данных, материалов научных исследований и мониторинга положения молодежи в течение ряда последних лет. [4].

Интересные материалы содержатся также в приуроченном 15-летнему юбилею государственной молодежной политики в республике сборнике «Государственная молодежная политика в Республике Казахстана: 15 лет».

Цель исследования – на основе обобщенной и систематизированной информации о положении молодежи, проанализировать современное состояние, проблемы и перспективы реализации государственной молодежной политики в Республике Казахстана, предложить конкретные рекомендации для использования их в практике органов государственной и муниципальной власти.

ЛИТЕРАТУРА

1. Официальный информационный ресурс Премьер-Министра Республики Казахстан
2. Аналитический доклад «Молодежь Казахстана-2009» // МОН РК, Астана, 2009.
3. Ануарбек Г. О трендах в сфере бизнесобразования. Kapital.kz. [Электронный ресурс]. URL: <https://kapital.kz/business/64527/o-trendah-v-sfere-biznes-obrazovaniya.html> (дата обращения: 15.01.2019).
4. АО «Фонд развития предпринимательства «Даму». [Электронный ресурс]. URL: <https://www.damu.kz/programmi/programmy-dlya-nachinayushchikh-predprinimateley/crowdfunding> (дата обращения: 14.01.2019).

2 СЕКЦИЯ. КАСПИЙ МАҢЫ МЕМЛЕКЕТТЕРІ ҰСТАНЫМЫ ҮШІН КАСПИЙ АЙМАҒЫНЫҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ МӘРТЕБЕСІ

СЕКЦИЯ 2. ПРАВОВОЙ СТАТУС КАСПИЙСКОГО РЕГИОНА ДЛЯ ПОЗИЦИИ ПРИКАСПИЙСКИХ ГОСУДАРСТВ

SECTION 2. LEGAL STATUS OF THE CASPIAN REGION FOR THE POSITION OF THE CASPIAN STATES

ӘОЖ 349.6 (045)

КАСПИЙ ТЕҢІЗІНІҢ ЭКОЛОГИЯСЫ

Алламбаев Ж.Ж.

Ғылыми жетекші: Усенбаева А.У.

Ш.Есенов атындағы Каспий технологиялар және инжиниринг университеті,
Ақтау, Қазақстан

Андатпа. Бұл мақалада Каспий теңізінің экологиялық құқықтық мәселелері қарастырылған.

Түйінді сөздер: Каспий; экология; саммит.

Каспий теңізінің солтүстік бөлігіндегі халықтың су пайдаланатын жерлерінде жағалау бойы суларын қорғау аудандарын, нақты және перспективалық су пайдалануды ескере отырып, өз құзыреті шегінде жергілікті атқарушы органдар белгілейді. Каспий теңізінің солтүстік бөлігіндегі халықтың су пайдаланатын жерлерінде жағалау бойы суларын қорғау аудандарының құрамында бөлінетін жағалау бойындағы құрлық белдеуі шекараны айқындау бөлігінде де, қорғау режимі бөлігінде де Каспий теңізінің су қорғау аймағына сәйкес келеді. Каспий теңізінің солтүстік бөлігіндегі мемлекеттік қорық аймағы шегінде, ластанбаған немесе тазартылған сарқынды сулардың шектеулі тізбесін, оның ішінде салқындату және өрт сөндіру жүйесіндегі сулар мен қоршаған ортаны қорғау, су қорын пайдалану мен қорғау саласындағы уәкілетті мемлекеттік органдардың, сондай-ақ халықтың санитарлық-эпидемиологиялық салауаттылығы саласындағы мемлекеттік органның рұқсаты бойынша ағызылатын балластық суларды қоспағанда, сарқынды суларды ағызуға және қалдықтарды тастауға тыйым салынады. Мұнай өндіру жөніндегі жұмыстарды бастар алдында жер қойнауын пайдаланушының қаржылай қаражаты есебінен Каспий теңізі солтүстік бөлігінің мемлекеттік қорық аймағында уылдырық шашылуын қорғау және бағалы кәсіпшілік балықтарын молайту жөніндегі іс-шараларды қоса алғанда, қоршаған ортаны, сондай-ақ итбалықтардың тіршілік ету ортасын қорғау жөнінде кешенді бағдарламалар көзделуге тиіс. Көліктің бағыттары олардың теңіз сүт қоректілеріне, балықтар мен құстарға әсерін болдырмайтындай немесе оны азайтатындай етіп таңдалуға тиіс. Каспий итбалығының беделін сақтау мақсатында қазан айынан мамыр айына дейінгі кезеңде сейсмикалық жұмыстар мен өзге де шаруашылық қызметті жүргізу аралдағы және мұздақтардағы жатақтарда итбалықтардың шоғырланған жерінен кемінде бір теңіз милі қашықтығында сейсмикалық бөліктер бөліп беру арқылы үйлестіріледі. Итбалықтардың көп шоғырланған жерлерін анықтау үшін, жатақтардың жиі орын ауыстырылатыны ескеріле отырып, алдын ала авиациямен шолып ұшу көзделуге тиіс. Каспий теңізінің солтүстік бөлігіндегі мемлекеттік қорық аймағы экожүйесінің тұрақты тіршілігін қамтамасыз ету үшін теңізде барлау мен өндіруді жобалау кезінде бұрғылық негіздер салу, ұңғымаларды сынау мен кемеде жүзу барынша шектеледі. Жер қойнауын пайдаланушы мұнай

операцияларын жүргізу кезінде авариялық төгілулердің алдын алу, шектеу және оларды жою жөніндегі іс-шараларды қамтамасыз етуге тиіс. Қазақстан Республикасының заңнамасында көзделген су қорғау аймағында объектілер салуға және жұмыстар орындауға жол беріледі. Жағалау инфрақұрылымы объектілері жұмыс істеуін аяқтап, олар қайта бөлшектелгеннен кейін қоршаған ортаны қорғау саласындағы уәкілетті органмен келісілген жобалау құжаттамасына сәйкес жерді рекультивациялау жүргізілуге тиіс. Каспий теңізіне жануарлар және өсімдіктер дүниесі объектілерінің кездейсоқ кіруін болғызбау үшін бұрын өзге су бассейндерінде жұмыс істеген жабдық пен аппаратураны, сондай-ақ кемелерді мемлекеттік экологиялық және санитарлық-эпидемиологиялық сараптамалардан өткізбей пайдалануға тыйым салынады. Арнаулы мақсаттағы кемелердің құрылыс жабдықтары шу мен діріл деңгейін азайтуға арналған құралдармен жабдықталуға тиіс[1]. Қоршаған ортаны қорғау саласындағы уәкілетті орган Каспий теңізінің солтүстік бөлігіндегі мемлекеттік қорық аймағында міндетті түрде мемлекеттік экологиялық мониторингті жүзеге асырады. Каспий теңізінің солтүстік бөлігіндегі мемлекеттік қорық аймағында шаруашылық қызметін жүзеге асыратын жер қойнауын пайдаланушы қоршаған ортаның өндірістік мониторингін жүргізуге міндетті[2]. Каспий итбалығының беделін сақтау үшін қазан айынан бастап мамыр айын қоса алғанда мұнай операцияларын жүргізу олардың шоғырланған жерлерінен алыс қашықтықта жүзеге асырылуға тиіс. Итбалықтардың шоғырланған жерлерін анықтау үшін жатақ ауыстыру ескеріле отырып, барлық ықтимал шаралар қабылдануға тиіс. Судың бақылау жақтауы шегінен тыс ағызылуы нәтижесіндегі температурасы соңғы он жыл ішіндегі ағызу кезеңіндегі орташа айлық су температурасымен салыстырғанда бес градустан жоғары аспауға тиіс. Ақтау өңірінде арнайы қойманың жоқ болғандықтан радиоактивті жабдықтар мен қалдықтары химия-гидрометаллургия заводының маңында жинақталып тұр, ал Уран империясына қарасты өндіріс ошақтары мен олардан шыққан жуынды шайындысын Қошқар-Ата жасанды көл жағалауына ай сайын бір тоннаға жуық сәуле қуаты сағатына бес мың метрге жететін радиоактивті металл қалдықтары қордаланған. Президент жолдауында туризмді дамытуға да зор мән берілетіндігі айқындалған. Ұлы Жібек жолының бойында орналасқан тарихи ескерткіштерге бай алуан түрлі жануарлар және өсімдіктер әлемі бар, 360 әулиелі Маңғыстау үшін туризмнің орны ерекше. Сондықтан да келешекте бұл саланың дамуы еліміздің экономикасының дамуына өзіндік үлес қосады. Маңғыстау экологиясы әлі күнге дейін мақтанарлықтай жағдайда емес. Біз өз туған өлкеміздің экологиясына өз деңгейінде көңіл бөлуіміз керек. Ауа-райы мен табиғи ортасы да екі бөлек сондықтан Каспий астынан мұнай өндіруге басқаша қарау керек. Демек Каспий астынан мұнай өндірген кезде өзге теңіздердегі әдістерді басшылыққа алудың пайда бермесі хақ. Алайда шетелдік компанияларға теңіз тіршілігінің жойылуы ешқандай әсер етпейді. Себебі Қазақстанның табиғаты олар үшін тек тиын. Өткен жылдың шілде айында БҰҰ-ның шешімімен бекіре тұқымдас балықтарды аулауға мароторий жарияланды. Қара уылдырықты экспорттауға да рұқсат етілмеді. Қысқасы қазір теңіз тіршілігіне қатер төнуде. Балық қоры мүлдем азайды. Оны брокерлерден көреді. Олар бір-бір ұшқыр маторларға мініп алып балық сақшыларын маңайлатпай кетеді дейді. Осы тұрғыдан алғанда қызыл балықтарды брокерлер таусып жатыр деген пікір алдамыш сөз. Негізгі нәтижесінде теңіз тіршілігінің қырғынға ұшырауы теңіз түбінен мұнайды игеру компанияларының қошаған ортаны қорғау заңдарын орындамау салдарынан болып отыр.

ӘДЕБИЕТТЕР

1. Культелеев С.Т., Рахметов Е.Ш. Қазақстан Республикасының экологиялық құқығы: Жалпы және ерекше бөлімі. Оқулық.-Алматы: HAS, 2008. – 328 б.
2. ҚР-ның Су кодексі ҚР-ның 2003 жылғы 9 шілдедегі № 481-П Кодексі, 24-бет.

ӘОЖ 349.6 (045)

КАСПИЙДІҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ МӘРТЕБЕСІНЕ ЖӘНЕ КАСПИЙ ӨңІРІНІҢ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУ ПЕРСПЕКТИВАЛАРЫНА ҚАТЫСТЫ ҚАЗАҚСТАННЫҢ РӨЛІ

Картжанов А.С.

Ғылыми жетекші: Айдаш Қ.Н.

Ш.Есенов атындағы Каспий технологиялар және инжиниринг университеті,
Ақтау, Қазақстан

Аңдатпа. Бұл мақалада Каспий теңізінің құқықтық мәртебесі мен теңіз маңындағы мемлекеттердің экономикалық даму перспективалары айтылады. Сонымен қатар Қазақстанның алатын орны көрсетіліп кеткен.

Түйінді сөздер: құқықтық мәртебі; экономика; Каспий аймағы.

Бұл мақала Каспий теңізінің құқықтық мәртебесіне арналған. Каспий теңізінің құқықтық мәртебесі туралы мәселе барлық алуан түрлі проблемалардың түйінді сәттерінің бірі болып табылады. Оның шешімінсіз аймақтағы ұзақ мерзімді тұрақтылық пен ынтымақтастыққа сену мүмкін емес. Каспий проблемасының орталық мәселесі құқықтық мәртебе болып табылады, оны Каспий маңы мемлекеттері мүдделердің сәйкес келмеуіне байланысты анықтай алмайды.

Өзектілігі. Қазақстан Республикасы үшін стратегиялық сала мұнай секторы болып табылады. Алайда, бұл жерде әлі де проблемалар бар. Қазақстанның құрлығында (жер бетінде) 202 Мұнай және газ кен орындары бар екені белгілі, бірақ олардың көпшілігі 100 жылдан астам уақыт бойы игеріліп келеді және айтарлықтай таусылды [1, с.37].

Республика нарықтық қатынастарға бірінші кезекте мұнай державасы ретінде белсенді кіреді, дәлірек айтқанда, ел нарықтық қатынастар шеңберінде мұнай державасына айналады. Республиканың алдағы онжылдықта планетаның бес мұнай өндіруші мемлекетінің қатарына кіру жөніндегі өршіл жоспарлары қиял емес. Бұл жоспарлар көп күш-жігерді, жүйе құрылымын өзгертуді, мүмкіндіктерді, материалдық және зияткерлік ресурстарды қайта бағалауды талап етеді. Олар қазірдің өзінде бірқатар маңызды проблемаларды алға тартып, шешіп жатыр, олардың өрісі мен байланыстары мемлекетішілік және мемлекетаралық қатынастарда жатыр [2, 17 Б.].

Каспий проблемаларының көпшілігі оның құқықтық мәртебесі туралы мәселенің реттелмеуімен тікелей байланысты. Кеңес-Иран келісімдерінде кейбір кеңістіктердің тиесілігін анықтауға қатысты алшақтық бар. 1921 және 1940 жылдардағы Кеңес-Иран шарттарында белгіленген Каспий теңізінің құқықтық режимі ортақ иелену мен бірлесіп пайдалануды көздейді. Бірақ бұл шарттар тек теңізде жүзу және балық аулау мәселелерін реттейді. Олар теңіз бойы жағалау мемлекеттері үшін кеме қатынасы еркіндігін (өзге елдердің жалаулары астындағы кемелер Каспийде жүзе алмайды) және тиісті жағалау мемлекетінің балық аулау кемелеріне резервтелген 10 мильдік жағалау

аймағын қоспағанда, балық аулау еркіндігін белгілейді. 1962 жылы КСРО мен Иран арасында бекіре тұқымдас балықтарды теңізде өнеркәсіптік аулауға тыйым салу және оларды уылдырық шашу кезінде өзендердегі квоталар бойынша ғана аулау туралы келісімге қол жеткізілді.

Қазақстандық тараптың пікірінше, бұл шарттар қазіргі заман шындығына сай келмейді және Каспий теңізі бойынша жағалаудағы мемлекеттердің өзара тиімді негізде және мынадай себептер бойынша толық көлемде қарым-қатынастарын реттейтін құқықтық құжаттар бола алмайды:

- жоғарыда аталған шарттардың тараптары халықаралық құқықтың субъектілері ретінде жоқ РСФСР және КСРО мемлекеттері болды. Сондықтан Каспий теңізінің құқықтық мәртебесін Каспий маңы мемлекеттері арасындағы жаңа шартта айқындау және бекіту қажет;

- аталған шарттарда Каспий теңізі бойынша бұрынғы одақтас республикалар арасындағы шекараларға ешқандай сілтеме жасалмаған, өйткені Кеңес заңдары бойынша шекара режимінің мәселелері тек федералдық юрисдикцияда болған.

Осының салдарынан Каспий теңізінде одақтас республикалар арасында шекаралар болған жоқ, өйткені бұрынғы КСРО-ға тиесілі теңіздің бір бөлігі федералдық болған, ал республикалар Каспий теңізін межелеу мәселелерін қарастыруға құзыретке ие болмаған;

көрсетілген шарттар тек сауда мақсатында теңізде жүзу және балық аулау мәселелерін ғана реттейді, бірақ Каспийдің құқықтық мәртебесін толық көлемде анықтамайды, оның ішінде түбінің ресурстары мен жер қойнауын пайдалану мәселелерін де қамтиды.

КСРО ыдырағаннан кейін пайда болған Каспий клубының жаңа мүшелері Әзірбайжан, Қазақстан және Түркіменстан, егер оның түбінде айтарлықтай көмірсутек ресурстары болмаса, Каспий теңізінің жаңа құқықтық мәртебесін қалыптастыру туралы мәселе көтермес еді деп сеніммен айтуға болады. Табиғат олардың негізгі қорлары 70 80-ші жылдары зерттелген, негізінен осы үш елдің жағалауында шоғырланған. Осыған байланысты Иранға жақын Оңтүстік Каспийдің терең су түбі келешегі жоқ деп саналады.

Қазақстан Каспий ерекшеліктерін ескере отырып, оларды пайдалана отырып, 1982 жылғы БҰҰ теңіз құқығы жөніндегі конвенциясының жекелеген ережелерін Каспий теңізіне таратуға негізделген ұстанымды ұстанады.

Түбінің түбі мен ресурстарын әлемдік практикада қабылданғандай және қазіргі халықаралық әдістемеге сәйкес барлық Каспий мемлекеттері арасында орта сызық бойынша делимитациялау ұсынылады. Әрбір Каспий мемлекеті өз аймағында минералдық ресурстарды барлауды және игеруді дербес жүзеге асыруға тиіс.

Қазақстан Республикасы Каспийдің қазақстандық бөлігінің ресурстарын әзірлеу саласында басқа Каспий маңы мемлекеттерімен ынтымақтастықты қолдайды. Қатысу формалары әртүрлі болуы мүмкін.

Қазақстандық тараптың пікірінше, Каспий мемлекеттерінің мұнай компаниялары ортақ шарттармен басқа мемлекеттің аймағында жер қойнауын игеруге қатысуы тиіс. Бұл ереже Қолданыстағы консорциумдарға әсер етпеуі керек. Екі және одан да көп Каспий мемлекеттерінің аймақтары шегінде орналасқан кен орындарын игеру тиісті мемлекеттер арасында өнімді бөлу туралы келісімдердің мәні болуға тиіс [3, 69-бет].

Теңіздің тірі ресурстарына, кеме қатынасы, балық аулау мақсатында Каспий суларын пайдалануға, қоршаған ортаны қорғау саласындағы ынтымақтастыққа және т.б. келетін болсақ, Қазақстан кондоминиумға дейін ең кең ымыраға келуге дайын.

Каспийдің құқықтық мәртебесін проблемасын шешудің ықтимал жолдары туралы мәселеге көзқарас қалыптастыру кезінде біз оларды үндестіру мақсатында барлық

Каспий маңы мемлекеттерінің заңды мүдделерін барынша ескеруге тырыстық, бұл жағалау мемлекеттерінің теңіз қойнауын игеру жөніндегі қызметінің сенімді және ұзақ мерзімді құқықтық негізін қалайды, сондай-ақ Каспийдегі нақты кен орындарына қатысты даулардың туындауын болдырмауға мүмкіндік береді.

Каспий теңізінің құқықтық мәртебесі туралы конвенцияның қазақстандық жобасында шекаралық су айдындарының жер қойнауындағы минералдық ресурстарды игерудің халықаралық нормалары мен тәжірибесі ғана емес, сондай-ақ КСРО мен Иранның Каспий түбінің ресурстарын әзірлеу жөніндегі қызметінің практикасы да пайдаланылды.

Қазақстан Республикасы Каспий теңізінің құқықтық мәртебесі проблемасын жедел шешу және Каспий маңы мемлекеттері арасында консенсусқа қол жеткізу негізінде конвенция жасасу үшін елеулі күш-жігер жұмсайды. Бүгінгі таңда Каспий маңы мемлекеттерінің алдында тұрған басты міндет-Каспий теңізінің түбін делимитациялау бойынша өзара қолайлы шешім табу және осы өзекті проблемаға тәсілдерді айтарлықтай жақындату.

Иран тарапының түсіндіруі бойынша кез келген Каспий маңы мемлекеті Теңіз кен орындарын өз бетінше игеруге мүмкіндігі болмай, алдымен тең үлестік негізде (20 пайыздан) осы процеске қатысуға қалған жағалаудағы мемлекеттерді және оларды үшінші елдер компаниясының үлесіне қабылдаудан бас тартқаннан кейін ғана шақыруға міндетті. Қазақстан мұндай тарауды шындыққа жанаспайтын, әділетсіз, әлемдік практика мен парасаттылыққа сай емес деп санайды. Иран тұжырымдамасымен ҚР Президенті Н.Ә.Назарбаев 1998 жылғы 14 тамызда Астана қаласында ИИР Сыртқы істер министрі К.Харразимен болған әңгімеде батыл келіспеушілік білдірді.

Ресей мен Қазақстан аралдарды, геологиялық құрылымдарды, басқа да ерекше жағдайларды және геологиялық шығындарды ескере отырып құрылатын модификацияланған орта сызық бойынша олардың арасын ажырату жүргізілетініне келісті. Осындай бөлу нәтижесінде пайда болған су түбінің учаскелері немесе "су түбі секторлары" шегінде жағалау мемлекеттері су түбінің және жер қойнауының минералдық ресурстарын барлау, игеру және басқару мақсатында егемендік құқықтарын жүзеге асырады. Ресей-Қазақстан келісімінің 5-бабын ерекше атап өткен жөн, онда Каспий теңізін шаруашылыққа пайдаланудың әртүрлі түрлері, оның ішінде су асты құбырларын төсеу Каспийдің құқықтық мәртебесі туралы Конвенция жасалғаннан кейін және оның негізінде жеке келісімдермен реттелетін болады.

Басқа Каспий маңы мемлекеттерінің ортақ пайдалануында су кеңістігін сақтау кезінде Каспий түбін бөлу туралы ұсыныс қалай кездесті? Әзірбайжан Ресейдің түбін бөлуге келісімін құптады, бірақ әлі күнге дейін Ұлттық секторлар мен түбтер мен су кеңістігін бөлуді жақтайды. Түркіменстан Ресейдің 45 мильдік жағалау аймақтары туралы бұрынғы ұсынысын қолдай отырып, егер бұл жағалаудағы басқа елдерге сәйкес келсе, тек түбін бөлуге келісуге дайын екенін мәлімдеді.

Тіпті Тегеранда да алғаш рет Иран тарапының Каспий теңізінің бес жағалаудағы мемлекеттер арасындағы "тең және әділ" бөлінуімен қағидатты келісімі туралы сөздер айтылды. Рас, Иран Каспий маңы мемлекеттерінің әрқайсысына бірдей көлемдегі ұлттық секторды беретін осындай айырмашылықты түсінеді. Бұл иран ұсынған ресурстардың тең бөлімдеріне қарағанда әлдеқайда нақты тәсіл.

Осылайша, Каспий түбін бөлу идеясын енді бірде-бір Каспий маңы мемлекеті қабылдамайды. Бұл Каспийдің құқықтық мәртебесі бойынша консенсусқа қол жеткізудің маңызды қадамы.

XXI ғасырдың табалдырығында отын-энергетикалық ресурстар мен оларды тасымалдау құралдарын бақылау белгілі бір елдің геосаяси позициясын анықтауда маңызды рөл атқарады.

Ресейдегі экономикалық дағдарыс негізінен американдықтардың посткеңестік кеңістіктегі саясатының тоналдылығын анықтады. Вашингтонның өсіп келе жатқан мүмкіндіктерді белсенді пайдалануға, өз мүдделерін жүзеге асыруға ұмтылысы Мәскеудің реакциясын ескерместен айқын бола түсуде. Сонымен бірге, біз бұрынғы кеңестік республикаларды батысқа немесе батысқа бағытталған халықаралық және аймақтық құрылымдарға "тарту" туралы ғана емес, сонымен бірге осы елдердегі ішкі саяси жағдайға тікелей әсер ету үшін олардың қатысуын арттыру туралы айтып отырмыз.

АҚШ-тың посткеңестік кеңістіктегі сыртқы саясатында Вашингтон бақылауға алғысы келетін Каспийдің перспективалы энергетикалық ресурстарына жол ашатын Кавказ бағыты басым бағытқа айналууда.

Каспий өңірі ХХІ ғасырда әлемдік нарыққа энергия ресурстарының басты жеткізушісі болуға уәде береді. Мұнда бар көмірсутек ресурстарының қоры таңқаларлық бағаланады, бірақ барлық сарапшылар бұл аймақ энергия өндірісі бойынша әлемде 3-ші орынға шығуы мүмкін (Таяу Шығыс пен Сібірден кейін). Мұнай мен газдың ірі болжамды өңірлік қорлары Түркіменстан аумағында шоғырланған (6,5 млрд.тонна мұнай және 5,5 трлн. газ текше метрі барланған газ қорлары бойынша әлемде 4-ші орын), Қазақстан (6 млрд.тонна мұнай және 2 трлн.) және Әзірбайжан (3,5-5 млрд. тонна мұнай және 600 млрд. текше м. ГАЗ). Каспийдегі ресейлік мұнай қорлары (1998 жылғы қаңтарда теңіздің солтүстік секторында шамамен 600 млн.тс&ш алаңында 800 шаршы км болатын әлеуетті мұнай құрылымдары ашылғанға дейін) 1 млрд. тоннаға бағаланды. Иран қорлары одан да аз. Каспий қайраңының өзі бойынша барланған қорлар 12 млрд. тонна шартты отынды құрайды және теңіз ұлттық секторларға бөлінген жағдайда Қазақстан 4,5 млрд.тонна, Әзірбайжан 4 млрд. тонна, Ресей 2 млрд. тонна, Түрікменстан 1,5 млрд. тонна және Иран 0,9 млрд. тонна алады.

Американдықтар өздерінің ресми мәлімдемесінде Кавказдағы саясаты осы жерде бар саяси және экономикалық тетіктерді нығайтуға, нарықтық демократияны алға жылжытуға, жанжалды жағдайларды шешуге, энергетиканы дамытуға және Шығыс пен Батыс арасындағы энергетикалық көлік дәлізін құруға, қауіпсіздік саласындағы ынтымақтастыққа бағытталғанын атап өтті.

Әзірбайжанның Каспий аймағының орталығындағы стратегиялық жағдайы оның американдық сыртқы саяси басымдықтар шкаласындағы өсіп келе жатқан маңыздылығын анықтайды. Бакудің Каспий энергия ресурстарын игеру және тасымалдау жобаларын іске асырудағы негізгі рөлі, Түркиямен және Батыспен одақтастық қатынастар орнатудың нақты желісі Әзірбайжанды АҚШ үшін өңірлік көшбасшы рөліне тартымды кандидат, Американың өңірде қатысуын бекіту үшін перспективалы тірек пункт етеді.

Каспийден Закавказье арқылы және одан әрі Жерорта теңізіне Түркия аумағы арқылы өтетін магистральдық құбырлар мен сауда маршруттарын қамтитын еуроазиялық көлік дәлізін құру Америка Құрама Штаттарының Кавказдағы саясатындағы негізгі басымдықтардың бірі болып табылады. Каспий істеріне белсенді тартыла отырып, АҚШ Түркиямен бірге Жерорта теңізінің Джей хан порты Баку бағыты бойынша негізгі экспорттық мұнай құбырын өткізуді табанды түрде жақтауда, өйткені бұл энергия тасымалдаушыларды тасымалдау кезінде Иран аумағын жоюға, сондай-ақ Орталық Азия мен Кавказ мемлекеттерінің Ресейге тәуелділігін төмендетуге мүмкіндік береді.

Вашингтонның "Каспий стратегиясын" әзірлеумен АҚШ әкімшілігінде, Конгресінде және ғылыми-зерттеу орталықтарында 300-ден астам маман айналысады. 1998 жылы олардың қатысуымен Конгресстің екі палатасында "Каспий курсы"жүзеге асырудың тиімді әдістерін анықтауға бағытталған 40-қа жуық ірі конференциялар, тыңдаулар өткізілді. Каспий аймағы тарихта геосаяси қиялдарды бірнеше рет оятты.

Сонымен қатар, оның Еуропа мен Азия арасындағы көпір ретіндегі географиялық орны геосаясаттың қиялын қайта-қайта қоздырады. Сондықтан Каспий өңірін әлемдік саясаттың болашақ ауа райы катаклизмдерінің аймағына айналдыруға болмайды, шетелдік сарапшылардың пікірінше, Балқандар бүгінгі қақтығыстармен бірге күн күркірейді. Осыған байланысты, оның бірқатар қатысушыларының пікірінше, мұнда тартылған сыртқы күштердің, яғни Ресей, Қытай, АҚШ, Иран және Түркияның мүдделерін ескеру қажет. Бұл жерде Каспий маңы мемлекеттерінің аймақтағы көмірсутек шикізатын игеру және тасымалдау кезінде халықаралық құқық негізінде осы "бестікпен" кең кооперациясы артықшылық болып табылады. Қазіргі уақытта болып жатқан күшті саяси одақтар құру арқылы таңдамалы ынтымақтастық қауіпті, өйткені ол геосаяси тұрғыдан Парсы шығанағы аймағындағы жағдайға әкелуі мүмкін. Бұл дегеніміз, күшті күштердің сырттан әсері және байлықтың тең бөлінбеуі айтарлықтай қақтығыстарға әкелуі мүмкін.

Осы себепті, конференцияға қатысушылардың бірқатарының пікірінше, Еуропалық Одақтың бірыңғай тәсілді әзірлеуді жалғастыруы және Каспий аймағын бірлескен Еуропалық сыртқы саясат пен қауіпсіздік саясатының "сынақ шарларының" бірі ретінде қарастыруы маңызды.

Конференцияның басты нәтижесі мемлекеттер мен Каспий өңірінің экономикалық қайраткерлері арасындағы геосаяси бәсекелестікке қарамастан, тұрақтылық пен жемісті ынтымақтастықты қамтамасыз ете алатын Энергетикалық Хартияға ұқсас қажетті тетіктер бар екенін түсіну болды. Конференция Каспий өңірі Еуропалық одақтың ерекше назар аударатын аймағы болып қала беретінін көрсетті.

Энергетикалық ресурстардың елеулі қорларының болуы және оларды игерудің өршіл жоспарлары Орталық Азияны геосаяси тұрғыдан маңызды өңірлердің біріне айналдыру үшін алғышарттар жасайды. Сондықтан әлемдік қоғамдастықтың әртүрлі елдерінің осы аймаққа деген қызығушылығының артуы айқын көрінеді. Посткеңестік кезеңде мұсылман елдерінің Орталық Азияға назарының күшеюі Ислам факторымен емес, нақты экономикалық мүдделермен байланысты. Пәкістан мен Түркия импортталған энергия көздерінің географиялық жақындығына назар аударады. Иран мен Түркия үшін олардың аумақтарын Орталық Азия көмірсутектерін әлемдік нарықтарға тасымалдау үшін пайдалану перспективалары маңызды емес, бұл айтарлықтай экономикалық және белгілі бір саяси пайдалармен байланысты.

Каспий туралы даудың басты тақырыбы-мұнай. Ашгабадтағы Каспий саммитінде Сапармұрат Ниязов аумақтық мәселені шешудегі сәтсіздік қантөгіске әкелуі мүмкін екенін ескертті. Қазақстандық ғалым А.А. Сәбитова әділ атап өткендей, Каспий маңы мемлекеттері де Каспийдің қауіпсіздігіне назар аударуы қажет. Терроризм-біздің заманымыздың ең қауіпті болжанатын құбылыстарының бірі, олар әртүрлі формалар мен қауіпті пропорцияларға ие болады. Халықаралық терроризм бүгінде Каспий өңірі елдері үшін де өзекті. Осыған байланысты барлық халықаралық қоғамдастықтарды қозғайтын терроризмнің барлық нысандарын болдырмау, кесіп өту және жою жөніндегі практикалық және тиімді шараларды қабылдау және бекіту үшін мемлекеттер арасындағы одан әрі халықаралық ынтымақтастықтың табанды қажеттілігі атап өтіледі. Қазіргі уақытта Қазақстан Республикасы Иранмен 1999 жылғы 6 қазандағы "ұйымдасқан қылмысқа және терроризмге қарсы күрестегі ынтымақтастық туралы" екіжақты келісімге қол қойды [4, 67-68 Б.].

Каспий өңірінің проблемалары шиеленісе түсуде, Каспийді милитаризациялау күшеюде, Елеулі террористік актілер болуы мүмкін. Қосымша шиеленісті Каспий аймағында мұнай өндіретін араб елдерінің агенттері жасайды. Кенеттен бәсекелестік пайда болады ма?! Қазірдің өзінде белгілі болды: Каспийдегі шабуылды араб елдерінің бірі төледі. Дағыстанда тұтқындалған террорист Заур Акавов республиканы "араб

елдерінің арнайы қызметтері қоршап алды"деп мәлімдеді. Сол айтады, және сол кімге бұл туралы білуге тиісті түрі бойынша қызмет Мақсаты осы провокаций – тұрақсыздандыруға Каспий өңірі [5, с. 61]. Осының барлығы, ең алдымен, Каспийдің даулы проблемалары бойынша жалпы консенсусқа қол жеткізу жөніндегі келіссөздер процесін жандандыру, ал екіншіден, Каспий өңірінде берік қауіпсіздік құру жөніндегі бірлескен күш-жігерді түзету қажеттігін айғақтайды.

Болашақта Каспий теңізінің халықаралық құқықтық мәртебесін біз қалай көреміз? Біздің ойымызша, Каспий маңы мемлекеттері үшін мынадай қағидаттар мен ережелерді қабылдаған жөн: Каспий теңізін тану. Каспий теңізінің танылмаған шекаралық көл ретіндегі халықаралық-құқықтық мәртебесін дамыту перспективалары осындай. Бірақ ерте ме, кеш пе бұл болады. Уақыт талабы мынадай: ХХІ ғасыр Каспий тарихында текетірістен, өзара талаптардан нақты ынтымақтастыққа, жан-жақты интеграция мен достыққа өту кезеңі болуға тиіс.

Қазақстан орта сызық қағидаты бойынша Каспий теңізінің түбін және жер қойнауын ұлттық секторларға бөлуді, сондай-ақ жағалаулық және балық аулау аймақтарын келісілген еменмен белгілеуді жақтайды. Аумақтық теңізге ұқсас жағалау аймақтары теңіз құқығы бойынша егеменді мемлекеттік аумақ болып табылады.

ӘДЕБИЕТТЕР

1. К.с. Мәуленов Каспий теңізінің қазақстандық секторындағы мұнай бизнесін құқықтық реттеудің ерекшеліктері // Каспий теңізі: құқықтық мәртебесі мен режимі, өңірдің қауіпсіздігі және қоршаған ортаны қорғау Caspian Sea: Legal status and regime, regional security and environmental protection: СБ. междунар материалдар. ғылыми.-практ. конф., 23-25 қыркүйек. 2005 Алматы қ., 2006

2. Зиманов С.З. Мұнай-газ саласындағы келісімшарттық қатынастардағы Мемлекет. // Каспий теңізі: құқықтық мәртебесі және режимі, өңірдің қауіпсіздігі және қоршаған ортаны қорғау Caspian Sea: Legal status and regime, regional security and environmental protection: СБ.материалдар междунар. ғылыми.-практ. конф., 23-25 сент. 2005 Алматы қ., 2006

3. Қ.Тоқаев. Жаһандану жағдайындағы Қазақстанның сыртқы саясаты. - Алматы,

4. Сабитова а.а. Каспий маңы мемлекеттерінің терроризмге қарсы күрестегі ынтымақтастығының халықаралық-құқықтық аспектілері. // Каспий теңізі: құқықтық мәртебесі және режимі, өңірдің қауіпсіздігі және қоршаған ортаны қорғау Caspian Sea: Legal status and regime, regional security and environmental protection: СБ.материалдар междунар. ғылыми.-практ. конф., 23-25 қыркүйек. 2005 Алматы қ., 2006

5. Бакаев а.к. Каспий қауіпсіздігі мәселелері // Каспий теңізі: құқықтық мәртебесі және режимі, аймақтың қауіпсіздігі және қоршаған ортаны қорғау СБ. Матер. халықарал. ғылыми.-практ. конф., 23-25 қыркүйек. 2005 Алматы қ., 2006

ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Сапарова Г

Научный руководитель: Ахметова Б.С.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. В данной статье рассматриваются предпринимательская деятельность, актуальные проблемы, одной из которых является защита прав и интересов предпринимателей.

Ключевые слова: защита прав, нотариат, судебная система, медиация.

Согласно ГК РК допускается защита прав и интересов предпринимателей непосредственными действиями лица, права которого нарушаются. Самозащита прав и интересов предпринимателя осуществляется как самостоятельно, так и с привлечением необходимых специалистов со стороны.

В Гражданском кодексе РК не дается определение самозащиты. Указывается лишь то, что способы самозащиты должны быть соразмерны нарушению и не должны выходить за пределы действий, необходимых для его предупреждения или пресечения. Предприниматель может осуществлять превентивные меры самозащиты, а также применять их тогда, когда его права и интересы уже нарушены.

В юридической литературе указываются основные способы самозащиты, обеспечивающие защиту интересов от возможных посягательств. Они включают: юридические средства (ведение бухгалтерского учета, проведение инвентаризации, охрана предприятий подразделениями вневедомственной охраны, хранение денежных средств в банках, защита чести, достоинства и деловой репутации и т.д.); технические средства (использование специальных средств, оборудования, средства, препятствующих несанкционированному доступу к источникам информации и т.д.); физические средства (для охраны жизни и здоровья предпринимателя и его сотрудников создаются службы охраны и т.д.); организационные средства (устанавливается режим работы, пропускной режим и т.д.). Также существуют и другие способы урегулирования споров. Одним из способов является претензионный порядок урегулирования споров - урегулирование разногласий контрагентов во внесудебном порядке (путь переговоров, поисков компромиссов).

Согласно ГПК РК законодательством установлен для определенной категории дел досудебный порядок урегулирования, либо он предусмотрен договором. Такие дела могут быть переданы на рассмотрение суда лишь после соблюдения этого порядка.

Разрешение заявлений и жалоб органами исполнительной власти в порядке подчиненности осуществляется при нарушении отдельных прав и интересов предпринимателей в сфере управления. При осуществлении предпринимательской деятельности предприниматели вступают в правовые отношения с органами государственной власти и управления, которые носят административно-правовой, а иногда и гражданско-правовой характер. Обязанности предпринимателя в сфере управления устанавливаются нормативными правовыми актами и носят общеобязательный характер, а органы государственной власти и управления выполняют контрольно-надзорные функции за исполнением этих обязанностей. Органы управления, осуществляя свои властные полномочия, могут издавать соответствующие

распорядительные акты: постановления, решения и т.д. Распорядительный акт органа управления может быть обжалован предпринимателем в административном порядке (вышестоящем административном органе) либо оспорен в судебном порядке. Орган, издавший акт, признанный судом недействительным, обязан восстановить положение предпринимателя, существовавшее до нарушения его прав, со всеми вытекающими юридическими последствиями.

На нотариат возложено обеспечение защиты прав и законных интересов граждан и юридических лиц путем совершения нотариальных действий от имени государства.

Действующие в настоящее время законодательство о нотариате закрепляет за данным институтом защитную функцию, что полностью соответствует его сущности как правового института, деятельность которого направлена на обеспечение и защиту прав граждан и юридических лиц.

Исходя из специфики нотариальной деятельности и учитывая особенности реализации права собственности в правовом государстве, под нотариальной деятельностью следует подразумевать осуществляемую в законодательно установленном порядке деятельность лиц, имеющих право совершать нотариальные действия, по обеспечению собственнику юридической возможности осуществлять правомочия владения, пользования и распоряжения своим имуществом, а также защищать свое право от неправомерных притязаний третьих лиц, путем совершения предусмотренных законом нотариальных действий.

Форма нотариальной защиты прав предпринимателей - объединенный общей логикой развития процесс публичного подтверждения нотариусом существования или изменения правомочий, составляющих содержание права собственности, в целях придания им официального характера и правовой действительности.

Удостоверяя сделки, свидетельствуя верность копий документов и совершая иные нотариальные действия, нотариусы не используют состязательную форму процесса и принцип публичности, а совершают нотариальные действия только единолично, устанавливают юридические факты, как правило, на основании письменных доказательств. Соответственно нотариальная форма защиты имеет бесспорный характер.

Взыскание задолженности по совершенным нотариусом исполнительным надписям является упрощенным порядком по сравнению с судебным.

В защите прав и законных интересов предпринимателей большая роль отводится прокурорскому надзору. Осуществляя свои функции, органы прокуратуры обеспечивают соблюдение законности и правопорядка в экономической сфере. Одним из рычагов в решении этих проблем, на наш взгляд, является работа органов прокуратуры, направленная на дальнейшее развитие государственной политики в сфере поддержки инвестиционной и предпринимательской деятельности. Решению поставленных задач во многом способствует действенное осуществление органами прокуратуры надзора за соблюдением законодательства в сфере предпринимательской деятельности.

Одним из важнейших направлений деятельности органов прокуратуры незамедлительное принятие предусмотренных законом мер на действия сотрудников государственных органов, местных государственных администраций и органов местного самоуправления, нарушающих требования законодательства в сфере инвестиционной и предпринимательской деятельности, включая постановку вопроса об освобождении таких сотрудников от занимаемых должностей.

Деятельность органов прокуратуры в значительной мере способствует утверждению режима законности и правопорядка в сфере экономики, которые, в свою очередь, являются необходимой предпосылкой эффективного экономического развития

Переход к рыночным экономическим отношениям, их правовое регулирование на основе нового гражданского законодательства открывают возможности для использования иных негосударственных форм разрешения споров.

В настоящее время в условиях экономической свободы участники предпринимательской деятельности заинтересованы не в длительной и дорогостоящей судебной процедуре, а в гибких и оперативных формах урегулирования разногласий. В связи с этим, законодательство предусматривает возможность рассмотрения споров не только судами, но и в порядке третейского разбирательства, т.е. особыми судами, рассматривающими возникший между сторонами спор исключительно в силу добровольного согласия обеих сторон на передачу спора такому суду.

Возможность передачи на рассмотрение Арбитражные суда предусмотрена лишь для спора, вытекающего из гражданских правоотношений. Государство может участвовать в третейском споре в качестве участника гражданского правоотношения, например, когда оно выступает в качестве продавца или покупателя.

Современному бизнесу, стремящемуся к постоянному улучшению своих показателей работы, необходимы менее дорогостоящие, менее связанные с юридическими позициями, более бизнес-ориентированные пути решения конфликтных ситуаций. Так, в качестве внесудебной формы защиты прав предпринимателей по улучшению бизнес-среды, ведущие независимые эксперты, юристы и бизнес ассоциации обсудили идею создания и развития института по урегулированию разногласий в бизнесе (институт медиации).

В связи с введением с 28 января 2011 года в действие Закона Республики Казахстан «О медиации», в казахстанскую правовую культуру вводится новый институт внесудебного урегулирования правовых споров - процедура медиации, что вызывает необходимость понимания его сущностной характеристики, принципов деятельности, места в системе урегулирования и разрешения правовых споров.

Развитие института медиации в Казахстане позволяет разрешать споры и конфликты во всех сферах общественной жизни, начиная от семейных правоотношений, заканчивая трудовыми, гражданскими, экономическими и другими разногласиями. Медиация становится самостоятельным явлением казахстанской правовой действительности. В этом смысле медиацию можно рассматривать в качестве комплексного межотраслевого института, который объединяет нормы, регламентирующие отношения, связанные с урегулированием гражданских (в широком смысле) споров в рамках примирительной процедуры.

Рассмотрев вопрос о месте медиации среди иных механизмов разрешения юридических дел, можно утверждать, что все признанные государством способы урегулирования и разрешения правовых споров следует рассматривать во взаимосвязи и взаимодействии в рамках единой системы, основной целью функционирования которой является обеспечение беспрепятственной реализации субъективных прав путем предупреждения, урегулирования и разрешения правовых споров.

На сегодняшний день не вызывает сомнений то, что медиация является самостоятельным способом урегулирования правовых споров. Изначально процедура примирения при содействии медиатора появилась в странах общего права в качестве альтернативы судебному процессу. До сих пор в научной литературе медиацию принято относить к способам альтернативного урегулирования споров и тем самым противопоставлять разбирательству дел в судах и иных юрисдикционных органах.

В настоящее время наблюдается практически повсеместное использование применения альтернативных процедур как инновационного подхода в прекращении юридических споров. При этом проблемы медиации как способа урегулирования правовых споров становятся все более актуальными даже в тех государствах, где

судебная система работает весьма эффективно. Рост популярности данной темы наводит на мысль о том, что медиация является всего лишь очередным модным направлением, открывающим новые перспективы на рынке. В то же время есть все основания полагать, что развитие примирительных процедур есть проявление некоторых более глобальных и закономерных процессов, связанных совершенствования национальных систем гражданской юрисдикции.

Следует отметить, что с принятием Закона «О медиации» проблема определения понятия медиации не утратила своей актуальности, но перешла в другую плоскость. В настоящий момент наибольший интерес вызывает вопрос о том, насколько закрепленные в законе определение и признаки медиации отвечают действительности. Для ответа на данный вопрос представляется необходимым выявить и проанализировать общие и специфические черты медиации, после чего провести их сравнение с теми, которые содержатся в легальном определении.

На сегодняшний день не вызывает сомнений то, что медиация является самостоятельным способом урегулирования правовых споров. Изначально процедура примирения при содействии медиатора появилась в странах общего права в качестве альтернативы судебному процессу. До сих пор в научной литературе медиацию принято относить к способам альтернативного урегулирования споров и тем самым противопоставлять разбирательству дел в судах и иных юрисдикционных органах.

В настоящее время в Казахстане действует закон «о медиации», который призван содействовать урегулированию споров путем проведения примирительных процедур, направленных на достижение соглашения между сторонами и способствовать поддержанию делового сотрудничества, гармонизации социальных отношений и формированию этики делового оборота.

Для повышения эффективности защиты прав предпринимателей необходимо уделить внимание досудебному урегулированию вопросов взыскания задолженности, путем применения медиативных технологий.

Институт медиации- это эффективный инструмент разрешения споров с участием предпринимателя. Медиация может быть использована в качестве предупреждения корпоративных конфликтов . Медиацию можно применять на стадии корпоративного спора в любых видах корпоративных споров. Также может применяться до инициирования процесса банкротства как эффективное правовое средство предотвращения сложного механизма несостоятельности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Конституция РК - Алматы: Жеті жарғы, 2014-40с.
2. Мороз С.П. Предпринимательское право – Алматы, Жеті-жарғы 2010-272с.
3. Пугинский Б.И. Коммерческое право. – М.: «Зерцало», 2005. – 328 с
4. Губин Е.П., Лахно П.Г. Предпринимательское право РФ- М.: Юрист, 2005. – 1001 с.
5. Белых В. С. Отношения в сфере предпринимательства как предмет предпринимательского права //Актуальные проблемы науки и практики коммерческого права: сборник научных статей. – М.: Волтерс Клувер, 2005. – Вып. 5. – 193 с.
6. Белых В.С. Правовое регулирование предпринимательской деятельности в России. - М.: Проспект, 2010. – 432 с.

ПРИЧИНЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОРРУПЦИОННОГО ПОВЕДЕНИЯ

Темирбекова А.Е.

Научный руководитель: Дуисова А.М.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. В данной статье рассматриваются причины и механизмы формирования коррупционного поведения. Особое внимание уделяется вопросам профилактики коррупционного поведения.

Ключевые слова: коррупция, психологический механизм, потребность, установка, социальные нормы, профилактика.

Исторический характер коррупции зависит от развивающейся во времени и зависящий от социальных условий и традиций государства явление. Коррупция – является сложным, неоднозначно определяемым понятием, имеющий разные формы проявлений. Она может проявляться в преступлениях, правонарушениях, различных этических отклонениях в поведении, в нарушении норм морали и нравственности, на которые и хотим остановиться более подробно.

В основе формирования коррупционного поведения большую роль играют психологические особенности личности. Структурные элементы психологического механизма применительно к коррупционному поведению имеют свои характерные особенности. Рассмотрим наиболее существенные элементы. У каждого человека есть неотъемлемый и неосознанный элемент в социальном поведении – это желание. Согласно теории А. Маслоу, существует иерархия потребностей, в которой основные потребности более низкого уровня находятся на нижних ступенях, а потребности более высокого уровня – на самом верху [1].

Интерес входит в структуру психологического механизма коррупционного поведения, при этом нет разницы, кто выступает инициатором коррупционных отношений: взяткодатель или взяткополучатель. Интересы, желания возникают на основе осознания перспектив – легкая возможность обогащения, повышение социального статуса, приобретение желаемых дорогих вещей, а также адекватной оценки собственных возможностей и умений. С криминологической точки зрения, современный коррупционер – человек имеющий высшее образование, семьянин, успешный работник с хорошим послужным списком, отличающийся деловыми качествами и высоким уровнем работоспособности. Чаще всего имеют собственное мировоззрение, устоявшуюся психику, материально обеспеченное положение, это, прежде всего, личность с характерным стремлением «реализовать себя». При этом стремится к роскошной жизни, старается «возвратить» вложенные средства, для него важно отличить себя от других – занять более высокое социальное положение.

Немаловажным компонентом в механизме коррупционного поведения является мотивация поведения, выступающая как побудительная причина такого поведения. Исследованное психологами социально-психологическое изучение мотивации коррупционного поведения, определило следующие мотивы: во-первых, состоящий в стремлении к материальным благам, и во-вторых, заключающийся в отношении к коррупции как к опасной и увлекательной игре. Наиболее часто встречающимися мотивами коррупционного поведения являются жажда личной наживы, и система покровительства, опасная игра. По мнению Ю. М. Антоняна, «игровые мотивы в

коррупционном поведении переплетаются с корыстными и начинают мощно детерминировать друг друга. Наличие именно этих двух основ мотивации, их взаимное усиление в значительной мере объясняют как распространенность коррупции, так и то, что соответствующее поведение реализуется в течение многих лет, становясь образом жизни» [2].

Человека на совершение коррупционных действий толкают неудовлетворенные в формальных группах естественные потребности, считают американские психологи, среди которых они называют жажду обогащения, соперничество с окружающими, врожденную агрессивность и враждебность и др.

Рубинштейн С.Л. полагал, что в потребности содержится стремление, которое направляет человека на преобразование условий с целью удовлетворения нужды. Значит, потребность объясняет, откуда берется энергия для проявления человеческой активности. Потребность всегда изменчива, динамична и является исходной формой активности живых существ, организует и направляет познавательные процессы: воображение и поведение. Если потребность является основной движущей силой развития человека, благодаря которой жизнь приобретает целенаправленность, и либо достигается удовлетворение потребности, либо предотвращается неприятное столкновение со средой. Потребности меняются и совершенствуются в зависимости от роста общей культуры человека, его умений, понимания действительности и личного отношения к ней, т.е. никогда не остаются неизменными [2].

Левин К. дает определение: «Потребность как динамическое состояние – это некая напряженная ситуация (намерение), которая возникает в определенной ситуации, обеспечивает деятельность человека и стремится к разрядке (удовлетворению)» [2].

Ученые определяют, что вариант поведения коррупционера, есть результат конфликта внутренних потребностей и способов их достижения. Потребности коррупционера выступают как результат сформированных интересов и установок и служат источником его активных коррупционных интересов. Основной движущей силой этого процесса становится момент выбора как наиболее значимой потребности, так и способа ее достижения. «Прибыльная» должность является способом достижения «легких денег» является «прибыльная» должность. Перспективы выступают в данном случае в качестве отдельной цели.

В настоящее время приоритет неформальных отношений над формальными создает благоприятную среду для коррупции, и определяет особую социально-психологическую особенность нашей культуры. Как отмечает Т. А. Нестик, «патернализм, иерархичность и опора на неформальные отношения с властью, подкрепляемые подарками и услугами, стали фундаментальными характеристиками самой культуры» [3]. В результате такая форма коррупции, как обмен ненормативных услуг на деньги, дополняется такими ее видами, как обмен услуг на услуги, обмен услуг на приобретение более высокого статуса в различных социальных структурах и многие другие. Переход интересов, увлечений, взглядов, убеждений в установку может осуществляться как осознанно, так и неосознанно. Однако в обоих случаях результат один – превращение взглядов, убеждений в установку влечет за собой автоматизм в ее соблюдении, субъективную потребность в следовании ей, что обусловлено самой природой установки.

Под установкой понимается состояние, понижающее личность и позволяющее эффективно выполнять то или иное соответствующее действие. «Ошибочность установки», проявляющаяся в ошибочных действиях, восприятиях или оценках, относится к ее самым выразительным проявлениям. Именно «установка» носит центральный характер в психической деятельности человека и ярко проявляется при взаимодействии индивида со средой, при встрече «потребности» с ситуацией ее

удовлетворения. Причем степень регулярности коррупционных связей прямо пропорциональна установке коррупционера (коррупция как неотъемлемый компонент властных отношений).

Ильин Е.П. считает, что только устойчивое доминирование потребности или интереса, выступающих в роли долговременных мотивационных установок, может формировать стержневую линию жизни. В связи с этим он подчеркивает, что присущих мотивационной установке свойств, определяющих готовность и конкретные способы поведения и действий человека в данной ситуации, недостаточно, чтобы считать ее одним из видов направленности личности. Направляют действия и деятельность, и любая цель. Установка должна стать устойчиво доминирующей, а таковыми чаще всего бывают социальные установки, связанные с межличностными и личностно-общественными отношениями и т. д. [4].

Некоррупционное поведение, а прежде всего, проекция психологического ожидания, актуальных потребностей и мотивов «легкого обогащения» создают ту внутреннюю картину, которую коррупционер начинает приписывать себе. Отсюда начинается крайне опасный по своим жизненным последствиям и кардинальный для генеза процесс – все большая децентрация, искажение восприятия: коррупционер начинает видеть главный источник привлекающего его состояния в коррупционном поведении. Установка перерождается в своеобразную психологическую доминанту, характеризующуюся повышенной готовностью к совершению коррупционного действия, но еще без выраженного побуждающего начала.

Очень важную роль играют взаимоотношения между коррупционерами, так называемые «нужные связи», которые осуществляются как сознательная психологическая деятельность. За реальными связями коррупционеров, формирующимися в процессе их взаимоотношений, можно обнаружить сложную систему ожиданий, взаимного интереса коррупционеров, личных заинтересованностей, различных ролевых и статусных позиций, в которых отражаются межличностные установки. Вступая во взаимоотношения, коррупционеры совершают коррупционные действия, и зачастую их деятельность приобретает конкретное содержание. Эти явления предстают перед нами как бы в перевернутом виде и проявляют себя уже с другой стороны, в результате чего изменяется характер взаимоотношений и взаимодействия.

Развитие установки достигается путем овладения и систематизации знаний, а также формирования внутренней настроенности, определяющей устойчивый, последовательный и целенаправленный характер. Если установки определяют стратегию поведения, то мотивы определяют тактику в каждом конкретном случае. Здесь мотив выступает в качестве вербализации цели и программы, дающей возможность данному лицу совершать коррупционные действия. Реалистичная мотивация предполагает наличие первичной адекватной в социально- психологическом плане цели («легкий заработок»). У человека происходит утрата зависимости отклонений в поведении от внешних, диктуемых обществом правил и норм поведения. Происходит освобождение поведения от внешних стимулов. Одновременно возрастает степень автономии личности, проявляющаяся в утрате для нее значения противодействия общества. Человек совершает коррупционные действия независимо от того, нравится ли это окружающим. Происходит распад установки, т. е. утрата ее направленности.

Не желая отказываться от сложившегося стиля поведения, коррупционер зачастую вынужден его оправдывать. Так, наряду с реалистической, проявляется защитная мотивация, т. е. возникает другая личность, вытесняющая и разрушающая прежнюю. Одновременно включаются защитные механизмы, сохраняющие иллюзорное чувство психологического комфорта. Для них характерны такие виды психологической защиты, как отрицание и компенсация, убежденность в том, что жертвы коррупционных

преступлений сами часто совершают такие же преступления, что, якобы, оправдывает коррупцию. Появление защитных механизмов отражает качественную сторону изменения мотивации поведения коррупционера. В количественном же отношении это будет проявляться возникновением «центрального мотивационного состояния» по К. Моргану, которое характеризуется следующими свойствами: 1) однажды появившись, оно существует без поддержки со стороны сенсорных возбудителей; 2) сопровождается общей активностью, проявляющейся, в частности, расширением круга поводов; 3) предрасположенностью реагировать на одни виды стимулов и не реагировать на другие, что выражается в повышенной готовности к нарушениям в поведении. Центральное мотивационное состояние является почвой, на которой в дальнейшем вырастает готовность к коррупционному поведению.

В результате коррупционное поведение становится ведущим мотивом. Еще более вырастает автономия личности. Это способствует активизации общения коррупционера с «подходящей» средой, уменьшает возможности социального контроля и способствует дальнейшему усилению коррупционного поведения и более глубокой подверженности ему. Если при начальных проявлениях отклонений от нормы в поведении можно говорить о том или ином уровне, в целом не разрушающем психологическое ядро личности и ее ведущие нравственно-этические ценности, то в дальнейшем при систематических отклонениях от нормы формируется коррупционный стиль поведения, при котором ведущей смыслообразующей потребностью выступают сами отклонения. В результате коррупционное поведение становится главной мотивирующей силой, основным содержанием жизни.

На этом этапе меняются характер и содержание самого коррупционного поведения. Само коррупционное поведение становится явлением, локализуемым в эмоциональной сфере, и расширяется до целостного комфортного состояния, захватывающего и интеллектуальные функции. В результате возможность «легкого заработка» становится стилем поведения.

Детальный анализ разработанного механизма позволил нам понять, что личность коррупционера со своими сложными аттитюдами есть деструктивная личность, деятельность которой носит разрушительный характер для любого государства. Как и во все времена, конечная цель коррупции остается прежней – личная выгода человека, полученная посредством нелегального или иного вознаграждения любой ценой. Такая личность опасна еще и тем, что она формирует в будущем поколении установки на правильность и перспективность коррупционного поведения, формируя в сознании соответствующие стереотипы.

Таким образом, тенденции коррупционного поведения проявляются вначале как настроения, интересы, мнения, установки отдельных людей, а затем трансформируются в поступки и действия, выражаясь в конкретном поведении.

К методам диагностики и профилактики коррупционного поведения относятся:

- психологический мониторинг социально-коммуникативных процессов и нормативных документов;
- профилизация субъект-субъектных отношений (взяткодатель- посредник-взяткополучатель) в различных поведенческих моделях;
- коррекция содержания и экспертиза эффективности превентивных мер;
- изменение социальных норм и стереотипов;
- использование психолого-диагностических методик (полиграф, тестирование, вербальное и невербальное наблюдение и др.).

Противодействие коррупции следует ориентировать не только на изменение отношения социума к данному явлению (внешние факторы коррупционного поведения),

но и на трансформирование адекватных поведенческих профилей и формирующих их социальных стереотипов (внутренние факторы коррупционного поведения).

ЛИТЕРАТУРА

1. Маслоу А. Мотивация и личность. М.2013.
2. Антонян Ю.М. Криминология. М. 2011г
3. Нестик Т.А. Психология управления знаниями: состояние и перспективные направления исследований / Психологические проблемы современного российского общества. М.: Изд-во «Институт психологии РАН», 2012.
4. Ильин Е.П. Мотивация и мотивы. М.,2016

ӘОЖ 349.6

КАСПИЙ ТЕҢІЗІНІҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ МӘРТЕБЕСІ

Тілек А.

Ғылыми жетекші: Кобегенова Г.Ж.

Ш.Есенов атындағы Каспий технологиялар және инжиниринг университеті,
Ақтау, Қазақстан

Аңдатпа. Бұл мақалада Каспий теңізінің көптеген проблемалары оның құқықтық мәртебесінің шешілмеген мәселесі, ерекше табиғи объектінің экологиялық саулығын сақтау мәселесі және Каспийдің және оның жағалауының экологиялық проблемалары аймақ елдеріндегі экстенсивті экономикалық дамудың бүкіл тарихының салдары болып табылады туралы айтылған.

Түйінді сөздер: теңіз, ресурстар, ынтымақтастық, қоршаған ортаны қорғау.

Каспий теңізі - бұл жер бетіндегі ең үлкен су айдыны, ол көлдерде (су ағызатын жер) және теңіздерде (өте үлкен мөлшеріне байланысты), Еуразия құрлығында орналасқан. Оның солтүстіктен оңтүстікке дейінгі ұзындығы шамамен 1200 км, ені батыстан шығысқа қарай 195 км-ден 435 км-ге дейін. Жағалау сызығы шамамен 6500-6700 км, ал аралдары 7000 км-ге дейін бағаланады. Ауданы шамамен 371 мың шаршы метрді құрайды. км, максималды тереңдігі 1025 м Каспий теңізіне 130-дан астам өзен ағып жатыр, олардың ішіндегі ең үлкені - Еділ, Жайық, Терек, Сұлақ, Самур. Теңіздің табиғи ресурстарына өсімдіктердің 500-ден астам және балықтардың 854 түрі кіреді, олардың 30-ға жуығы коммерциялық маңызы бар: белуга, бекіре тұқымдас балық, стерлет, судак, бекіре (әлемдегі бекіре қорының 90% -ы) және т.б.

Аймақтағы ең ірі мұнай-газ кен орындары - Қазақстанның Теңіз, Қарашығанақ, Қашаған және басқалары - халықаралық консорциумдар және АҚШ, Италия, Франция, Нидерланды және Ұлыбританияның шетелдік компаниялары әзірленуде.

Каспий теңізінің құқықтық мәртебесі туралы мәселе көптеген мәселелердің шешуші нүктелерінің бірі болып табылады. Оның шешімінсіз аймақтағы ұзақ мерзімді тұрақтылық пен ынтымақтастыққа сену мүмкін емес. Каспий проблемасының орталық мәселесі - мүдделердің алшақтығына байланысты Каспий маңы елдері анықтай алмайтын құқықтық мәртебе. Қазақстан Республикасы үшін стратегиялық сектор мұнай секторы болып табылады. Алайда проблемалар әлі де бар. Өздеріңіз білесіздер, Қазақстанның құрлықта (жер бетінде) 202 мұнай және газ кен орындары бар, бірақ олардың көпшілігі 100 жылдан астам уақыт бойы игеріліп, айтарлықтай таусылды [1].

Республика нарықтық қатынастарға ең алдымен мұнай күші ретінде белсенді түрде енеді, дәлірек айтсақ, ел нарықтық қатынастар аясында мұнай державасына айналады. Алдағы онжылдықта республиканың планетаның мұнай өндіретін бес мемлекетінің қатарына кіру туралы өршіл жоспарлары қиял емес. Бұл жоспарлар көп күш-жігерді, жүйелік құрылымды қайта құруды, мүмкіндіктерді, материалдық және зияткерлік ресурстарды қайта бағалауды талап етеді. Қазірдің өзінде олар ішкі және мемлекетаралық қатынастарда кездесетін бірқатар маңызды мәселелерді алға тартады және шешуде [2].

Каспий елдері су айдынының түбін шектеу бойынша, сондай-ақ теңіз қайраңындағы ірі көмірсутегі кен орындарының аумақтық тиесілілігі бойынша әртүрлі ұстанымдарды ұстанды:

Әзірбайжан, Қазақстан және Түрікменстан "модифицирленген орта сызық" әдісі бойынша Каспийді шектеуді ұсынды (әрбір нүктесі осы мемлекеттердің жағалауларындағы тиісті жақын нүктелерден тең қашықтықтағы сызық).

Иран Каспий теңізін кондоминиум принципі бойынша жалпы пайдалануды талап етіп, бұл ретте бес тең секторларды (20% - дан) құруға жол берді. Сонымен қатар, Иран Каспий бойынша екі жақты келісімдер жасасуға үзілді-кесілді қарсы шықты.

Ресей Каспий теңізінің жер қойнауы мен қайраңының ара жігін ажыратуды қолдады, бірақ оның акваториясының бөлінуіне қарсы болды, өйткені бұл соңғы 70 жылда қалыптасқан су қоймасының шаруашылық пайдалану режимін түбегейлі қайта қарауды талап етеді.

Каспий теңізінің көптеген проблемалары оның құқықтық мәртебесінің шешілмеген мәселесіне тікелей байланысты. Кеңес-Иран келісімдерінде белгілі бір кеңістіктердің меншігін анықтауға қатысты алшақтық бар. 1921 және 1940 жылдардағы кеңестік-ирандық келісімдермен бекітілген Каспий теңізінің құқықтық режимі ортақ иелік ету мен бөлісуді қамтамасыз етті. Бірақ бұл келісімдер тек тасымалдау және балық аулауға қатысты. Олар теңіз бойындағы жағалаудағы мемлекеттерге жүзу еркіндігін (басқа елдердің жалауларымен жүзетін кемелер Каспийге қарай бара алмайды) және жағалаудағы мемлекеттің балық аулауға арналған кемелері үшін сақталған 10 мильдік жағалау аймағын қоспағанда, балық аулау еркіндігін орнатады. 1962 жылы КСРО мен Иран арасында теңізде бекіре тұқымдас балықтарды балық аулауға және оларды уылдырық шашуға көшу кезінде квоталар арқылы аулауға тыйым салу туралы келісім жасалды.

Қазақстандық тараптың пікірінше, бұл келісімдер қазіргі шындыққа сәйкес келмейді және Каспий теңізіндегі жағалаудағы мемлекеттердің қатынастарын өзара тиімді негізде және толықтай келесі себептерге байланысты реттейтін құқықтық құжаттар бола алмайды:

жоғарыда аталған шарттардың қатысушылары РСФСР және КСРО енді халықаралық құқықтың субъектілері болып табылмайтын мемлекеттер болды. Сондықтан Каспий теңізінің құқықтық мәртебесі Каспий маңы мемлекеттері арасындағы жаңа шартта анықталып, бекітілуі керек;

жоғарыда аталған шарттарда Каспий теңізі бойындағы бұрынғы кеңестік республикалар арасындағы шекараларға сілтеме жоқ, өйткені кеңес заңы бойынша шекара режимі мәселелері тек федералдық юрисдикцияда болатын.

Нәтижесінде, одақтас республикалар арасында Каспий теңізінде ешқандай шекара болмады, өйткені бұрынғы КСРО құрамындағы теңіз бөлігі федералды болған, ал республикалар Каспий теңізін делимитациялау мәселелерін қарастыруға құзыретіне ие болмаған; бұл келісімдер тек саудагерлерді тасымалдау және балық аулау мәселелерін реттейді, бірақ Каспий теңізінің құқықтық мәртебесін, оның ішінде жер қойнауы мен жер қойнауын пайдалану мәселелерін толық анықтамайды.

КСРО ыдырағаннан кейін пайда болған Әзірбайжан, Қазақстан және Түркіменстан Каспий клубының жаңа мүшелері егер көмірсутегі шикізатының елеулі қоры болмаса, Каспий теңізі үшін жаңа құқықтық мәртебе туралы мәселе көтермейді деп болжауға болады. Табиғат олардың 70-80 жылдары зерттелген негізгі қорлары негізінен осы үш елдің жағалауларында шоғырланатын етіп орналастырды. Осыған байланысты Иранға жақын Оңтүстік Каспийдің терең түбі көп уәде бермейді.

Қазақстан Каспий теңізінің ерекшеліктерін ескере отырып оларды 1982 жылғы БҰҰ-ның теңіз құқығы туралы конвенциясының кейбір ережелерін кеңейтуге негізделген ұстанымды ұстанады.

Әлемдік тәжірибеде әдеттегідей және қолданыстағы халықаралық әдістеме бойынша Каспий маңы мемлекеттері арасында төменгі және төменгі ресурстарды бөлу ұсынылады. Әрбір Каспий мемлекеті өз аумағында пайдалы қазбаларды барлау мен игеруді өз бетінше жүзеге асыруы керек.

Қазақстан Республикасы Каспийдің қазақстандық бөлігінің ресурстарын игеруде басқа жағалаудағы мемлекеттермен ынтымақтастықты жақтайды. Қатысу формалары әр түрлі болуы мүмкін.

Қазақстандық тараптың пікірінше, Каспий маңындағы мемлекеттердің мұнай компаниялары басқа мемлекеттердің аумағында минералды ресурстарды игеруге жалпы шарттар бойынша қатысуы керек. Бұл ереже қолданыстағы консорциумдарға әсер етпеуі керек. Екі немесе одан да көп Каспий маңы мемлекеттерінің аймақтарында орналасқан кен орындарын игеру тиісті мемлекеттер арасындағы өнімді бөлу туралы келісімнің мәні болуы керек [3].

Теңіздегі тіршілік ресурстарына, Каспий суларын кеме қатынасына, балық аулауға, экологиялық ынтымақтастыққа және т.б. пайдалану үшін келетін болсақ, Қазақстан кондоминиумға дейін кең келісімге келуге дайын.

ӘДЕБИЕТТЕР

1. Мауленов К.С. Особенности правового регулирования нефтебизнеса в казахстанском секторе Каспийского моря // Каспийское море: правовой статус и режим, безопасность региона и охрана окружающей среды Caspian Sea: Legal status and regime, regional security and environmental protection: сб. материалов междунар. науч.-практ. конф., 23-25 сент. 2005 г. Алматы, 2006

2. Зиманов С.З. Государство в контрактных отношениях в нефтегазовой отрасли. // Каспийское море: правовой статус и режим, безопасность региона и охрана окружающей среды Caspian Sea: Legal status and regime, regional security and environmental protection: сб. материалов междунар. науч.-практ. конф., 23-25 сент. 2005 г. Алматы, 2006

3. К.Токаев. Внешняя политика Казахстана в условиях глобализации. – Алматы,

КАСПИЙ ТЕҢІЗІНІҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ МӘРТЕБЕСІ: ЖЕР ҚОЙНАУЫН ПАЙДАЛАНУ ҚҰҚЫҒЫ

Айдаш Қ.Н.

Ш.Есенов атындағы Каспий технологиялар және инжиниринг университеті,
Ақтау, Қазақстан

Аңдатпа. бұл мақалада Каспий теңізінің құқықтық мәртебесі мен теңіз маңындағы мемлекеттердің жер қойнауы байлықтарын пайдалу мәртебесі туралы сөз қозғалған.

Түйінді сөздер: құқықтық мәртебе; жер қойнауы; шикізат; келісім.

Каспий теңізі мұнай мен газдың мол қоры үшін жоғары бағаланады. Оның теңіз түбінде 50 миллиард баррель мұнай және 8,4 триллион текше метр табиғи газ бар деп есептеледі [1, 206 бет].

Сондықтан оның кейбір үлкен мұнай және газ кен орындарын қалай бөлуге қатысты келіспеушіліктер жиырма жылдан астам уақыт бойы шешімін таппады.

2018 жылғы 12 тамызда Ақтау қаласында өткен Бесінші Каспий саммиті аясында Каспий теңізінің құқықтық мәртебесі туралы конвенцияға Ресей, Иран, Әзербайжан, Қазақстан және Түрікменстан елдері қол қойды. Осы Конвенция Каспийдің ресурстарын бөлудің формуласын белгілейді және басқа державаларға онда әскери қатысуды құруға мүмкіндік бермейді. Бұл аймақтық шиеленісті жеңілдетудегі маңызды қадам, сонымен қатар әлемдегі ең үлкен ішкі су қоймасымен келісім басқа да маңызды себептерге байланысты маңызды.

Ұзақ уақыт бойы Каспийдің құқықтық мәртебесі күрделі болғаны белгілі. Каспий теңізі жалпы теңіз деп болжауға болады. Бірақ бұл ұзақ уақытқа созылған дау-дамайдың негізінде 370 000 шаршы метрді қарастыру керек пе деген сұрақ туындайды. км теңізге шығатын су қоймасы жоқ көл. КСРО ыдырағанға дейін, 1991 жылы, теңіз КСРО мен Иран арасында бөлінетіні түсінікті болды. Сол жылдары Каспий теңізі Мұнай-газ өнеркәсібі үшін келесі Аляска немесе Солтүстік теңіз деп аталды [2, 305 бет]. Алайда, бұл Каспийдің теңізге шыға алмауының қарапайым және айқын себебі болуы мүмкін емес. Бірақ сахнаға жаңа елдердің келуі бұл мәселені кейінгі шағымдар мен қарсы шағымдармен қиындатты. Иран бұл теңіз емес, көл деп мәлімдеді, бірақ басқа төрт елдің ешқайсысы келіскен жоқ.

Неліктен күйді анықтау өте маңызды болды? Егер бұл су қоймасы теңіз ретінде қарастырылса, онда оған халықаралық теңіз құқығы, атап айтқанда Біріккен Ұлттар Ұйымының теңіз құқығы қолданылады. Бұл міндетті құжат елдердің мұхиттарды пайдалану ережелерін белгілейді. Ол табиғи ресурстарды басқару, аумақтық құқықтар және қоршаған ортаны қорғау сияқты салаларды қамтиды. Бұл жағалаудағы мемлекеттермен шектелмейді, яғни басқа елдер де оның ресурстарына қол жеткізуді іздей алады. Таңқаларлық емес, Иранның ең қысқа жағалауы бар ел су қоймасын теңіз ретінде анықтауға қарсы болды және су кеңістігін тең бөлуге шақырады (әрқайсысы 20 пайыз) [3]. Алайда, егер тоған көл ретінде анықталса, онда оны барлық бес ел арасында тең бөлу керек.

2018 жылғы Конвенция Каспий теңізіне, оның суын, түбін, жер қойнауын, Табиғи ресурстар мен әуе кеңістігін қоса алғанда, Тараптардың құқықтары мен міндеттемелері айқындалатын және реттелетін негіз қалаушы халықаралық шарт болып табылады.

Осылайша, қол қойылған Конвенция су объектісіне "ерекше құқықтық мәртебе" береді, яғни ол көл ретінде емес, теңіз ретінде анықталады, нәтижесінде заңды салдары болады. Конвенцияның ережелеріне сәйкес жер үсті сулары ортақ пайдалануда болады, бұл аумақтық сулардан тыс барлық жағалаудағы мемлекеттер үшін қол жеткізу еркіндігін білдіреді. Бірақ табиғи ресурстарға бай теңіз түбі бөлінеді.

Каспий теңізіндегі мұнай тарихы біз білетін шекаралас елдерге қарағанда әлдеқайда ескі. Алғашқы Теңіз мұнай ұңғымасы 19 ғасырда бұрғыланған деп саналады [4], Каспий мұнайын өндіруге әлемдегі мұнай жеткізілімінің жартысына жуығы, ал екінші жартысы негізінен Америка Құрама Штаттарынан келді.

Әлемдік энергетикалық нарықтардағы күрт өзгерістер және Каспий маңы мемлекеттерінің әрқайсысындағы шиеленіскен экономикалық ахуал өңірлік ынтымақтастықтың неғұрлым тығыз екенін айғақтайды. Бұл су қоймасының құқықтық мәртебесіндегі Прогресс дұрыс бағыттағы маңызды қадам болды, ал серпіліс аймақ үшін жаңа тарауды ашуы мүмкін. Бірақ бәсекеге қабілетті әлемдік энергетикалық нарықта жалпы мағына басым болатыны анық емес. Айтарлықтай ашылмаған көмірсутек ресурстарының болуы Каспийді қажетсінетін аймақты әлемдік мұнай-газ өнеркәсібі үшін маңызды өңір етеді. Облыс төрт мұнай-газ геологиялық аймаққа бөлінген: Оңтүстік Каспий бассейні, Орта Каспий бассейні, Солтүстік Каспий бассейні (Каспий маңы бассейні) және Солтүстік Үстірт бассейні. Каспий теңізі аймағындағы мұнайдың орташа ашылмаған қоры 19,6 миллиард баррель мұнайды, табиғи газдың орташа ашылмаған қоры 243,2 триллион текше футты, ал табиғи газдың орташа зерттелмеген сұйықтықтары 9,3 миллиард баррель мұнайды құрайды [5].

Жағалаудағы мемлекеттер он жылдан астам уақыт бойы жүргізген Каспий теңізіндегі теңіз шекараларын демаркациялау туралы келіссөздер барлық бес ел үшін қолайлы шешім бермеді. Соған қарамастан, 2003 жылы Әзірбайжан, Қазақстан және Ресей арасында жер қойнауы туралы келісім жасалды. Ресей Федерациясы мен Қазақстан Республикасы арасында да өте ұзақ келіссөздер жүргізілгенін және олар жер қойнауын пайдалануға арналған су қоймасының түбін межеллеу туралы 1998 жылғы 6 шілдедегі (2002 жылғы 13 мамырдағы Хаттама) Келісім жасасуға алып келгенін атап өткен жөн.

2003 жылғы Келісімге сәйкес Каспий теңізінің солтүстік 64% - ы медиандық қағидатты пайдалана отырып, үш мемлекет арасында бөлінді. Осы бөлінудің нәтижесінде Қазақстан 27%, Ресей 19% және Әзірбайжан 18% алды. 2003 жылғы келісімде теңіз суларын бірлесіп басқару туралы ереже де болды. Иран мен Түрікменстан бұл келісімге қол қоюдан бас тартты.

Каспий теңізіндегі 20 пайыздық үлесті алғысы келген Иран шекараны демаркациялау мәселесін шешуге айтарлықтай кедергі болды. 2003 жылғы келісімге келмеу нәтижесінде Иран мен Түрікменстанда Каспий теңізінде мұнай мен газды игеру басқа үш елден артта қалды.

Ақтаудағы Бесінші Каспий саммиті Қазақстан, Ресей, Қазақстан, Әзірбайжан және Иран басшылары Каспий теңізінің құқықтық мәртебесі туралы Конвенцияға қол қойғаннан кейін көптен күткен серпіліс әкелді – екіжақты келісімдерді қоспағанда, Каспий Кеңес Одағы (оның құрамына қазіргі төрт жағалаудағы мемлекет кірді) мен Иран арасындағы 1940 жылғы ескірген Конвенциямен реттелгенін ескере отырып, керемет ерлік. Қазіргі Конвенция елдер арасындағы көптеген ымыраларды қарастырады.

Конвенция жағалаудағы мемлекеттер арасындағы қарым-қатынас ұлттық егемендік, аумақтық тұтастық, мүшелер арасындағы теңдік, күш қолдану қаупін қолданбау қағидаттарына негізделуі керек (тек 17 жыл бұрын Әзірбайжан мен Иран даулы өрістерге толықтай Әскери-теңіз соғысын бастады) және араласпау. Әскери істерге қатысты осы құжаттың ережелерін Ресей Федерациясы үшін таза дипломатиялық жетістік деп санауға болады, өйткені ол кез-келген үшінші тарап Қарулы Күштерінің

физикалық қатысуына тыйым салады, сондай-ақ мүше мемлекеттің аумағын кез-келген басқа адамдарға қарсы агрессия актілеріне беруге тыйым салады. Жағалаудағы мемлекет. Ресей жалпы әскери әсер ету және Каспий маңындағы әскери қатысу тұрғысынан ең ықпалды ел болғандықтан, бұл Ресейдің кез-келген ықтимал американдық (немесе басқа) аймаққа басып кіруі туралы аландаушылығын тыныштандырады.

Конвенция аумақтық дауларды шешудің жалпы құқықтық негіздерін белгілегенімен, ол қандай да бір ерекшеліктерден бас тартады. Сондықтан көптеген даулы мұнай кен орындары бойынша, негізінен Иран мен Әзірбайжанның талаптары бойынша ұзақ келіссөздер күтілуде. Келіссөздер барысында Иран теңіз түбін бөлуге тең көзқарасты жақтады (әр ел жағалаудың 20 пайызын алады), бұл басқа елдердің ұмтылыстарына қайшы келеді. Ресей 2001 және 2003 жылдары Қазақстанмен және Әзірбайжанмен теңіз түбін бөлу туралы өз келісімдерін жасасқан кезде, тиісінше, Тараптар өз бөліктерін орта сызық бойынша бөлді. 8.1 тармақ. делимитация міндетін тиісті үкіметтердің қолында тиімді ұстайды, осылайша Оңтүстік Каспийдің (солтүстік бөлігі толығымен бөлінген) демаркациясының өте қарапайым жеделдеуін қамтамасыз етеді.

Су асты құбырлары мен кабельдерді төсеу туралы 14-бап энергия талдаушылары үшін ең қажет, өйткені ол Еуропаға газ жеткізу нұсқаларын айтарлықтай өзгерте алады. 14.2-тармаққа сәйкес, барлық тараптар экологиялық стандарттарға (әсіресе Каспий теңізінде қатаң) сәйкес келетінін ескере отырып, су асты құбырларын салуға құқылы.

Бұл ретте жақын арада іске асыру жолында табиғи кедергілер бар. Әзірбайжан түркімен табиғи газы үшін транзиттік алымдарды алуға мүдделі болуы мүмкін, бірақ оған жоғарыда аталған көлемдерді Түркия арқылы өтетін дәстүрлі құбырға қосу үшін қажетті инфрақұрылым жетіспейді.

Каспий теңізі Конвенциясында назар аударуға тұрарлық бірнеше маңызды элементтер бар. Осындай аспектілердің бірі қауіпсіздік шараларына қатысты. Барлық бейбіт емес мемлекеттерге шетелдік әскери базаларға ие болуға тыйым салынады. Бұл НАТО-ға бағытталған, ол өзінің шабуылын және Ресейге жақын орналасқан барлық елдерге басып кіруге тырысады. Ресей Каспийдегі қауіпсіздіктің кепілі, оның геосаяси күшін арттыратын фактор, атап айтқанда, басқа елдерге, атап айтқанда Иранға қатысты, Америка Құрама Штаттары енгізген біржақты санкциялардан зардап шекпейтін қауіпсіздікті қамтамасыз етуге ұмтылуда.

Ресей де, Қытай да Иранмен тығыз экономикалық және саяси байланыстарды дамытуда. Екі ел де Иран инфрақұрылымы мен ресурстарын дамытуға айтарлықтай инвестиция салды. Иран сонымен қатар Қытайдың "Бір белдеу – бір жол" бастамасындағы негізгі мемлекет болып табылады [6].

Конвенция Каспий теңізінің "в" және "из" өтуін де реттейді. Барлық тараптар Каспий теңізінен басқа теңіздер мен мұхиттарға еркін қол жеткізуге құқылы. Бұл қол жеткізу құқығы транзиттік Тараптардың аумақтары арқылы көліктің барлық түрлерімен транзит еркіндігі арқылы жүзеге асырылуы мүмкін. Оларға тиісті тараптар арасындағы екіжақты келісімдер немесе мұндай келісім болмаған кезде транзиттік Тараптардың заңнамасы қолданылады. Әрбір мемлекет өз туы астындағы соттардың юрисдикциясын анықтайды және жүзеге асырады. Бұдан басқа, әрбір тарап жер қойнауын пайдалануға және теңіз түбін және жер қойнауын пайдалануға байланысты басқа да заңды экономикалық қызметке өзінің егемендік құқықтарын жүзеге асыру кезінде инспекцияны, ізін суытпай қудалауды, ұстауды, қамауға алуды және сот талқылауын қоса алғанда, оның заңдары мен ережелерінің сақталуын қамтамасыз ету үшін қажет болуы мүмкін басқа Тараптардың кемелеріне қарсы шаралар қолдануы мүмкін.

Дауларды шешуге келетін болсақ, Уағдаласушы мемлекеттер арасындағы Конвенцияны түсіндіруге және қолдануға қатысты барлық даулар консультациялар мен

келіссөздер арқылы шешілуге тиіс. Егер келіссөздер сәтсіз болса, дау Тараптардың қалауы бойынша "халықаралық құқықта көзделген басқа да бейбіт құралдармен" шешілуі керек. Конвенцияға сәйкес жеке тұлғалар үшін дауларды шешу әдісі жоқ (тек мемлекетаралық қатынастар үшін).

Осылайша, Конвенцияның келесі негізгі тармақтарын бөліп көрсетуге болады. Біріншіден, Конвенция ені 15 миль және 10 Теңіз милі болатын Егемен су аймағын анықтайды, одан кейін ортақ су; екіншіден, ашық теңізде транзит қарастырылған; үшіншіден, суасты құбырларын салу Тараптардың бірауыздылығын қажет етпейді; төртіншіден, Конвенция Каспий теңізін Бейбітшілік аймағы ретінде анықтайды және тек қол қоюшылар оның аумағында әскери мүлікті орналастыра алады.

Жалпы, Каспий Конвенциясы одан әрі келіссөздер жүргізу үшін жақсы негіз болып табылады, бірақ ол жан-жақты құқықтық база болып табылмайды. Аумақтық даулар, ең алдымен, болып қалады замороженными біраз уақыт, және ешқандай жаңа газопроводные жобалар алдағы уақытта әлі жарық көреді, егер нарықтық жағдай өзгермейді.

ӘДЕБИЕТТЕР

1. Гильмутдинова Д.А. Политика США в Каспийском регионе: на примере Азербайджана, Казахстана и Туркменистана: Научная книга. - Москва, 2007, 206 с.
2. Michael P. Croissant, Bülent Aras. Oil and Geopolitics in the Caspian Sea Region. Westport: Greenwood Publishing Group, 1999, 305 p.
3. Денильханов И. Иран в мировой политике на рубеже XX—XXI вв. Москва: Litres, 2018.
4. Липаев А., Мусин М., Хисамов Р. Разработка нефтяных месторождений. Москва: Litres, 2019.
5. Гетьман-Павлова И., Постникова Е. Международное право 3-е изд., пер. и доп. Учебник для академического бакалавриата. Москва: Litres, 2018.
6. Цинь Юйцай, Чжоу Гупин, Ло Вэйдун. Один пояс и один путь. Комментарии. Москва: Litres, 2019.

ӘОЖ 349.6

КАСПИЙ АЙМАҒЫНЫҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ МӘРТЕБЕСІ

Кобегенова Г.Ж.

Ш.Есенов атындағы Каспий технологиялар және инжиниринг университеті,
Ақтау, Қазақстан

Аңдатпа. Бұл мақалада Каспий теңізінің көптеген проблемалары оның құқықтық мәртебесінің шешілмеген мәселесі, ерекше табиғи объектінің экологиялық саулығын сақтау мәселесі және Каспийдің және оның жағалауының экологиялық проблемалары аймақ елдеріндегі экстенсивті экономикалық дамудың бүкіл тарихының салдары болып табылады туралы айтылған. Сонымен қатар, теңіздің құқықтық мәртебесі, делимитациялау мәселелері, экологиялық жағдайы туралы қарастырылған.

Түйінді сөздер: теңіз, құқықтық мәртебе, мемлекет, қоршаған ортаны қорғау, экология.

Каспий теңізі әлем бойынша ең ірі мұнай және газ кен орындарымен, сондай-ақ шамамен екі мың теңіз жануарлары және 700 - ден астам өсімдік түрлері бар экожүйесімен мақтана алады. Сондықтан да, Каспий маңы мемлекеттерінің басшылары аймақтағы биоресурстарды пайдалану, қоршаған ортаны қорғау, мұнай мен газ кен орындарын игеру, жүк тасымалдауды реттеу және жүк тасымалдау мәселелерін шешу туралы келісімге қол қоюы өте маңызды болып саналады.

Каспий теңізінің құқықтық мәртебесі мәселесін шешудің ықтимал жолдары туралы мәселеге көзқарасты тұжырымдау кезінде біз барлық Каспий маңы мемлекеттерінің заңды мүдделерін оларды үйлестіру мақсатында ескеруге тырыстық, бұл теңіз жағалауын дамытудағы жағалаудағы мемлекеттердің қызметіне сенімді және ұзақ мерзімді құқықтық негіз құратын, сондай-ақ нақты мәселелер бойынша дауларды болдырмауға мүмкіндік берді. Каспийдегі кен орындары.

Каспий теңізінің құқықтық мәртебесі туралы Конвенцияның қазақстандық жобасы тек халықаралық нормалар мен шекаралық су қоймаларында орналасқан минералды ресурстарды игеру тәжірибесін ғана емес, сонымен қатар КСРО мен Иранның Каспий түбін игеру тәжірибесін де қолданады.

Қазақстан Республикасы Каспий теңізінің құқықтық мәртебесі мәселесін мүмкіндігінше тезірек шешуге және Каспий маңы мемлекеттері арасында консенсусқа қол жеткізу негізінде Конвенция жасасуға айтарлықтай күш салуда. Каспий маңы мемлекеттерінің алдында тұрған басты міндет - Каспий теңізінің түбін делимитациялаудың өзара қолайлы шешімін табу және осы өзекті мәселеге айтарлықтай жақындату. Иран тарабының түсіндірмесі бойынша Каспийдің кез-келген мемлекеті теңіз кен орындарын дербес игере алмаса, алдымен жағалаудағы басқа мемлекеттерді тең үлестік негізде (әрқайсысы 20 пайыз) осы процеске қатысуға шақырады және олар үшінші тарап компанияларын қабылдаудан бас тартқаннан кейін.

Қазақстан мұндай бөлімді әлемдік тәжірибеге және ақылға қонымды емес шынайы емес деп санайды. Ирандық тұжырымдамамен шешуші келіспеушілікті Қазақстан Республикасының Президенті Н.Назарбаев Иран Ислам Республикасының Сыртқы істер министрі К. Харразидің 1998 жылғы 14 тамызда Астанада берген сұхбатында білдірді.

Ресей мен Қазақстан олардың арасындағы аралдар, геологиялық құрылымдар, басқа да ерекше жағдайлар мен геологиялық шығындарды ескере отырып салынатын модификацияланған орта сызық бойынша жүргізілетініне келісті.

Ашхабадта өткен Каспий Саммитінде Сапармұрат Ниязов аумақтық мәселені шешпеу қантөгіске әкелуі мүмкін деп ескертті. Қазақстандық ғалым А.Сабитова дұрыс атап өткендей Каспий маңы мемлекеттері де Каспийдің қауіпсіздігіне назар аударуы керек. Терроризм - біздің заманымыздың ең қауіпті, болжанбайтын құбылыстарының бірі, ол әр түрлі формалар мен кең пропорцияларды алады. Халықаралық терроризм бүгінгі таңда Каспий маңы елдері үшін де өзекті. Осыған байланысты барлық халықаралық қауымдастықтарға әсер ететін терроризмнің барлық түрлерін болдырмауға, кесіп өтуге және жоюға бағытталған практикалық және тиімді шараларды қабылдау және бекіту үшін мемлекеттер арасындағы одан әрі халықаралық ынтымақтастықтың шұғыл қажеттілігі атап өтілді. Қазіргі уақытта Қазақстан Республикасы Иранмен 1999 жылғы 6 қазандағы «Ұйымдасқан қылмыс пен терроризмге қарсы күрес саласындағы ынтымақтастық туралы» екіжақты келісімге қол қойды [1].

Әрбір жақ ені 15 теңіз милінен аспайтын аумақтық суларды белгілейді. Көршілес балық аулау аймағы ені 10 мильді құрайды. Конвенцияға сәйкес, аумақтық сулар іргелес болатын тікелей жер асты сызықтарын (оның топографиясын ескере отырып, шартты түрдегі жағалау сызықтары, порттық құрылыстар мен аралдарды - ТАСС-тың түсіндірмесі) жеке келісіммен анықтау қажет.

Мемлекеттер өздерінің су айдындарында, су биологиялық ресурстарымен және түбімен және жер қойнауы ресурстарымен барлаумен және игерумен байланысты теңіздік ғылыми зерттеулерді реттеуге, рұқсат етуге және жүргізуге айрықша құқығына ие болады.

Тараптар, егер олардың жобалары халықаралық экологиялық талаптар мен стандарттарға сәйкес келсе, Каспий теңізінің түбіне суасты кабельдері мен құбырларын, сондай-ақ суасты су магистральдық құбырларын тартуға мүмкіндік алады. Бұл бүкіл «бестікті» мақұлдауды қажет етпейді, тек кабелі немесе құбыры қай салада өтетін елдердің келісімі ғана қажет. Осылайша, Түркіменстаннан Әзірбайжанға, содан кейін Түркия арқылы Еуропаға транскаспий құбырының құрылысы қазір Ашхабад пен Баку арасындағы келісімдерге байланысты.

Үшінші елдердің қарулы күштері Каспий теңізіне бара алмайды. Кемелер тек Каспий маңы мемлекеттерінің жалауларының астында ұшуы керек. Әскери базаларды құруға тыйым салатын ереже бұлыңғыр: тараптар агрессия немесе басқа тараптарға қарсы әскери операциялар жүргізу үшін өз аумақтарын бермеуге міндеттенеді. Осылайша, Каспий маңы мемлекеттеріне қарсы әскери операциялар жүргізуге арналған әскери базаларды құру мүмкіндігі анық жол берілген.

Каспий маңы мемлекеттері үшін Каспий теңізінің құқықтық мәртебесі өте жоғары. Бірақ Каспий теңізінің қазіргі таңдағы ең ауқымды проблемасы болып – экологиялық проблемасы танылады. Соңғы жылдары Каспий теңізі сияқты ерекше табиғи объектінің экологиялық саулығын сақтау мәселесі өте өзекті мәселе ретінде танылады. Каспий теңізі - бірегей су қоймасы, оның көмірсутегі ресурстары мен биологиялық байлығы әлемде теңдесі жоқ. Каспий - әлемдегі ең көне мұнай өндіретін бассейн. Каспий проблемасы бүгінде өте өзекті, бірақ Каспийдің халықаралық-құқықтық мәртебесі және Каспий маңы мемлекеттері арасында мұнай ресурстарын бөлу мәселесі қалай шешілетініне қарамастан, Каспий аймақтағы ортақ экологиялық объект болып қала береді. Оның бір бөлігіндегі дағдарыс жалпы, бөлінбейтін экологиялық апатқа әкеп соғады, нәтижесінде әр мемлекеттің жеке жоспарлары мен оның даму перспективаларына әсер етеді.

Каспий аймағы (кең мағынада) Каспий теңізінің периметрі бойында орналасқан бес елді білдіреді; Бұл Әзірбайжан, Ресей, Қазақстан, Иран және Түркіменстан. Оларды «Каспий теңізі бассейні» деп атайды. Соңғы онжылдықтағы дипломатиялық тәжірибеде бұл термин аймақ елдеріне қатысты қолданылады.[2]

Қазіргі уақытта техногендік қауіп-қатерлер мен тәуекелдер Каспийдің биоресурстарын пайдаланудан алынатын әрбір елдің пайдасымен еш байланысы жоқ. Мысалы, бекіре тұқымдас балықтарды аулау квоталарын анықтаудың қазіргі жүйесі кезінде мұнай өңдеу, гидростроительство, браконьерлік, өзен және теңіз суларының ластануы барлық елдер үшін шартты түрде бірдей болып қабылданады, бұл ақиқатқа сәйкес келмейді және жағдайды түзету жөнінде қажетті шаралар қабылдауды ынталандырмайды.

Теңізді ластанушы, әрине, мұнай. Мұнай ластануы Каспий фитобентосы мен фитопланктонының көк-жасыл және диатомды балдырлармен ұсынылған дамуын бәсеңдетеді, оттегі өндірісін төмендетеді. Ластанудың артуы су беті мен атмосфера арасындағы жылу, газ, ылғал алмасуға да теріс әсер етеді. Мұнай пленкасының едәуір алаңдарында таралуына байланысты булану жылдамдығы бірнеше есе төмендейді. Каспий теңізінің ластануы сирек кездесетін балықтар мен басқа да тірі организмдердің үлкен санының жойылуына алып келеді. Мұнай ластануының әсері суда жүзетін құстарда байқалады. Бекіре тұқымдас балықтардың қоры ұдайы қысқаруда. Мұнай шикізатын басқа шикізатпен алмастыруға болады, бірақ бекіре тұқымдас балықтарды ешнәрсе алмастыра алмайды және сіз мұнай өнімдеріне еш жерде сатып ала алмайсыз. Теңіздегі

тірі организмдердің аурулары. Яғни, теңіздің ластануы теңіздегі тірі организмдердің ауруына әкеледі.

Бөтен организмдердің енуі. Жақында өткенге дейін бөтен түрлердің басып кіру қаупі елеулі болып саналған жоқ. Керісінше, Каспий теңізі бассейнінің балық өнімділігін арттыруға арналған жаңа түрлерді енгізу үшін полигон ретінде пайдаланылды. Каспийде бөтен организмдердің басқа теңіздер мен көлдерге шабуылы басталған кезде оқиғалар күрт сипат алды. Мәселен, ценофорлы мнемнопсистің жаппай көбеюі Каспий теңізі үшін нағыз апатқа айналды. Гребневик алғаш рет Азов теңізінде он жыл бұрын және 1985-1990 жылдары пайда болды. Азов пен Қара теңіздерді түбегейлі жойып жіберді. Бәлкім, оны Солтүстік Америка жағалауларынан кемелердегі балласты сулармен бірге алып келген; әрі қарай Каспийге ену онша қиын болған жоқ. Гребневик негізінен зоопланктонмен қоректенеді, күнделікті өзінің салмағының 40% -ын тұтынады, осылайша Каспий балықтарының тағамдық базасын бұзады.

Фенолдармен ластануы да бір фактор ретінде танылады. Фенолдар-хош иісті көмірсутектердің гидроксильді туындылары (ұшпалы және ұшпайтын). Ұшпа уытты және күшті иісі бар. Әдетте табиғи жағдайда фенолдар Органикалық заттардың биохимиялық тотығуы кезінде су организмдерінің метаболизмі процесінде пайда болады. Олар мұнай өңдейтін және басқа да кәсіпорындардың сарқынды сулары бар табиғи суларға түсетін ластаушы заттар болып табылады. Ауыз су және балық шаруашылығы су тоғандарының суындағы фенолдардың шекті рұқсат етілген шоғырлануы 1 мкг/л құрайды. Қазгидрометтің мәліметіне сәйкес (1992 жылғы су сапасының жылнамалығы) судағы фенолдардың орташа концентрациясы соңғы уақытта 6 РШК (0.006 мг/л) дейін өсті. 1996 жылы Каспийдің шығыс жағалауына жақын жердегі судағы фенолдардың орташа құрамы 3.9 мкг/л (3.9 РШК) құрады, бұл әртүрлі авторлардың тіркелген көрсеткіштеріне сәйкес болды.[3]

Каспийдің теңіз ортасында көмірсутектермен қатар ауыр және өтпелі металдар – табиғи текті өнімдер (ерітілген және шөгінді нысандар), сондай-ақ өзен ағысы бар өнеркәсіптік қалдықтардың компоненттері түрінде енгізілген өнімдер ластаушы болып табылады. Металдар қоршаған ортаның әртүрлі әсер ету және түрлендіру түрлеріне бейім (физикалық, химиялық, биологиялық).

Каспийдің және оның жағалауының экологиялық проблемалары аймақ елдеріндегі экстенсивті экономикалық дамудың бүкіл тарихының салдары болып табылады. Бұған ұзақ мерзімді табиғи өзгерістер (теңіз деңгейінің ғасырлық ауытқуы, климаттың өзгеруі), сондай-ақ бүгінгі күннің өткір әлеуметтік-экономикалық проблемалары (өтпелі кезең, экономикалық дағдарыс, қақтығыстар, трансұлттық корпорацияларды енгізу және т.б.) да ықпал етеді.

Экологиялық проблемасы суда тіршілік ететін балықтарға және басқа да ағза түрлеріне, сонымен қатар қазіргі таңда саны азайып бара жатырған итбалықтарға да өз зиянын тигізуде. Каспийдегі итбалықтардың жаппай індетке ұшырауы жиілей түскендей. 2000 жылы Каспий теңізінде 30 мыңға жуық итбалық қырылған, оның 10 мыңнан астамы Қазақстан жағалауынан табылған болатын. Теңіз жануарларының өлі денелерін қатты жел Каспийдің солтүстігінен оңтүстік акваториясына ағызып әкелген еді. Ол кезде итбалықтардың қырылу себебін мамандар хроникалық токсикоз деп атады. Яғни, жануарлардың өлі денелерінен шикі мұнайдың ыдырау өнімдері, отын мен флот мазуты, сондай-ақ пестицидтер табылған. Бұл итбалықтардың иммунитетінің күрт төмендеп, салдарынан жұқпалы ауруға шалдығуына әкеп соқтырған.

Каспийдің жағдайы мен ластануы бойынша туындаған проблемалар өңірдегі қоршаған ортаны қорғау жөнінде шұғыл шаралар қабылдауды талап етеді. Каспий теңізінің экологиялық жағдайын сауықтыру және қалпына келтіру үшін 1998 жылдан

бастап бес жағалаудағы мемлекет үкіметтерінің шешімімен Каспий экологиялық бағдарламасы (Тасис, ЮНДП, Дүниежүзілік банк) жұмыс істей бастады.

Каспий теңізінің су сапасының жай-күйін бақылау 64 пунктте жүзеге асырылады, оның 34-і - зайырлы учаскелер, 23 пункт - жағалау, 7 балл - кен орындарында. Солтүстік және Орта Каспий акваториясында "Табиғат" кемесінің көмегімен 46 нүктеде теңіз суының жай-күйін анықтау үшін сынама алу жүзеге асырылады.

Маңғыстау облысында 18 нүктеде сынамаларды іріктеу жүзеге асырылады, оның ішінде: 7 жағалау станцияларында (Форт-Шевченко (1), Фетисово (1), Қаламқас (1), "Маңғыстаумұнайгаз" АҚ жағалауындағы бөгет акваториясы (3), Құрық кентінің ауданы (3), орта және Оңтүстік Каспийдің шекаралық аумағы (маяк Адамтас) (3), "Ақтау теңіз порты" арнайы экономикалық аймағының (АЭА) акваториясындағы 4 бақылау нүктелерінде; 2 кен орындарында (Қаражанбас (1), Арман (1)).[3]

Қоршаған ортаның, экожүйенің құлдырауына ең алдымен кінәлі болып адам танылады. Адамдар табиғатты бағалауды, құрметтеуді және сақтауды, оның барлық ресурстарын дұрыс және ұтымды пайдалануды үйренгенше, мұндай проблемалар орын алатын болады.

Біздің ойымызша, Каспий теңізінің экологиясын сақтау және қалпына келтіру үшін, бірінші кезекте, әртүрлі табиғат қорғау іс-шараларын әзірлеу және олардың іске асырылуын қатаң бақылау қажет.

ӘДЕБИЕТТЕР

1. Сабитова А.А. Международно-правовые аспекты сотрудничества прикаспийских государств по борьбе с терроризмом. // Каспийское море: правовой статус и режим, безопасность региона и охрана окружающей среды Caspian Sea: Legal status and regime, regional security and environmental protection: сб. материалов междунар. науч.-практ. конф., 23-25 сент. 2005 г. Алматы, 2006

2. Гурбанпур, Ш. Б. Экологические проблемы Каспийского моря / Ш. Б. Гурбанпур. — Текст : непосредственный, электронный // Молодой ученый. — 2010. — № 5 (16). — Т. 1. — С. 128-131. URL: <https://moluch.ru/archive/16/1471/>

3. РГП «Казгидромет» Министерство экологии, геологии и природных ресурсов республики казахстан. url:<https://www.kazhydromet.kz/>

УДК 347.191

ПРОБЛЕМА РАЗГРАНИЧЕНИЯ АКВАТОРИИ КАСПИЙСКОГО МОРЯ: ПРИНЦИПИАЛЬНЫЕ РАСХОЖДЕНИЯ ПОЗИЦИЙ ПРИКАСПИЙСКИХ ГОСУДАРСТВ

Пугачев Р.

Научный руководитель: Петросянц Т.В.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Ақтау, Казахстан

Аннотация. В статье рассмотрены противоречия и сходства в позициях пяти прикаспийских государств по вопросам правового статуса Каспийского моря и разграничения акватории Каспия. Рассмотрены основные проблемы разграничения акватории Каспийского моря. Автор делает вывод, что конфликтующие стороны договорились по всем оставшимся вопросам о статусе Каспийского моря.

Ключевые слова: Каспийское море, прикаспийские государства, международное право, энергетическая политика, национальные интересы.

Со времен распада СССР Каспийское море ждет решения своей дальнейшей судьбы сразу от пяти субъектов международного права – Российской Федерации, Ирана, Азербайджана, Казахстана и Туркменистана, втянутых в дискуссию вокруг раздела и статуса Каспия. Сложности определения статуса Каспия изначально связаны, в том числе с неясностью его природного статуса - озеро это или море. К объекту неприменима Конвенция ООН по морскому праву, потому что Каспий не только не является частью Мирового океана, но и его площадь равна 300 милям, что не позволяет получить всем претендентам по 200 миль исключительной экономической зоны соответственно. Помимо всего этого, Каспий – источник углеводородов, и согласование его правового статуса затрагивает не только политический, но и экономический фактор, а именно добычу нефти и газа. Речь здесь идет не только о политическом авторитете, но и об потенциальных гигантских объемах прибыли от месторождений. Наибольшая напряженность наблюдается здесь у Ирана с Азербайджаном, заинтересованных в одних и тех же нефтеносных зонах. Азербайджану и Туркменистану также не удастся определить сферы исключительного влияния в ряде нефтеносных районов. Круг проблем требует систематической проработки вопроса в формате межгосударственного сотрудничества в правовом измерении, которое полноценно осуществлено не было.

Позиции стран по вопросу разделения Каспийского моря. Изначально предпочтительные для России условия в разрешении каспийской проблемы - это сохранение «закрытого» статуса моря и закрепление пунктов советско-иранских договоренностей от 1921 и 1940 годов по совместному освоению ресурсов. С изменением геополитической обстановки в регионе к концу 1990-х годов Россия отходит от утопических требований. Обдумав возможность раздела по срединной линии, российское руководство приходит к варианту «модифицированной срединной линии». Россия настаивает не на секторальном делении, а лишь на разграничении дна Каспия, что определяет право государства на недропользование [1].

Позиция Туркменистана по проблеме раздела и обозначения статуса Каспия, как показали последние десятилетия, самая непостоянная. В начале 1990-х гг. туркменская сторона провозглашала Каспий озером. Во второй половине 1990-х гг. Ниязов говорит о Каспии, как о «море согласия». Метод раздела, который обозначил в 90-х годах Туркменистан, условно называют «широтным». По широтному разделению граница будет проведена между точками, взятыми на серединах отрезков, соединяющих противолежащие государства по широтному направлению. Помимо «широтного» метода Туркменистан высказывал частичное одобрение иранской идеи о кондоминиуме, а в 2000-х не раз обсуждал предложение о разделе по 3 срединной линии. Фактически занимая нейтральную позицию, туркменская сторона и не отвергает идею раздела по срединной линии, и не участвует в продвижение многостороннего диалога.

От разделения по срединной линии исходит позиция Азербайджана. В 2001г. руководство страны ясно дало понять, что зоны, образованные после проведения срединной линии, станут частями соответствующих суверенных государств- в этом заключается основное различие азербайджанской позиции от российской.

Казахстан, как и Туркменистан, изначально присвоил Каспию статус озера. Однако именно Казахстан в 1996 г. предложил рассматривать Каспий как замкнутое море. Республика Казахстан также оспаривает авторство на идею раздела по срединной линии [2].

Не раз уже упомянутая концепция деления по срединной линии означает, что граница экономических зон пройдет по равноудалённой от берегов государств линии. К

линии присоединяются продолжения от стыков сухопутных границ прикаспийских государств. Подобный раздел приведет к следующим пропорциям: Иран – 14 %. Россия – около 19 %, Азербайджан – более 19 %, Казахстан – более 29 %, Туркмения – более 19 %. От этой схемы более всех выигрывает Республика Казахстан. Иран же напротив очень сильно проигрывает, помимо акватории государство упускает миллиарды тонн углеводородов. Законодательство Ирана запрещает государству подписывать международные соглашения, способные навредить экономическому или политическому благосостоянию страны. Потому сценарий, предложенный Казахстаном, Азербайджаном и Россией даже не мог рассматриваться иранскими партнерами.

Иран, в свою очередь, в конце 90-х годов предлагал раздел по принципу 20-мильного лимита или же деления Каспия на национальные зоны. В ином случае, Исламская Республика настаивала на предоставлении Ирану 20% от реализации каспийских ресурсов. С 2000 г. государство изъявило готовность пойти на использование вод Каспия на «основе равноправного кондоминиума». Это наиболее выгодный для Ирана исход разрешения конфликта интересов, 20% территории максимальная доля, на которую может претендовать Исламская Республика. Раздел поверхности моря соответствовал бы площади морского дна, а значит, безопасная позиция Ирана на Каспии была бы закреплена. Позицию России по предложению Исламской Республики трудно назвать однозначной, тогда как Туркменистан, Казахстан и Азербайджан однозначно выступили «против».

В ответ на заявления иранской стороны Казахстан и Туркменистан предлагали действовать в соответствии с нормами международного морского права, обозначить территориальные воды и исключительные экономические зоны. Азербайджан в конституции и вовсе определил Каспий в озера и приписал к сфере своих национальных интересов. Что касается вопроса реализации ресурсов, то уровень зависимости стран от добычи нефти и газа в каспийском бассейне различен. Для Туркменистана, Казахстана, Российской Федерации стабильность на Каспии залог безопасности в регионе, фактор государственного развития. Для Азербайджана каспийская добыча - почти половина доходов от нефтегазовой добычи государства. Иран же не считает каспийские углеводороды своей первостепенной задачей, иранская доля от общих каспийских запасов не превысит и 10%.

Точки соприкосновения и очаги конфликтов Позиции Ирана и России традиционно считаются близкими. Россия и Иран одинаково обеспокоены вопросом предотвращения формирования недружественных альянсов с участием внешних сил. Уже в 2014 г. на IV Каспийском саммите было принято заявление о недопущении размещения на Каспии военной инфраструктуры третьих стран [3].

Россия и Иран дружны и в своем несогласии с проектом строительства Транскаспийского газопровода по дну Каспия, что мало радует Туркменистан. Газопровод обещает Туркмении поставки в Азербайджан с последующим совместным заполнением Южного газового коридора (ЮГК) до Турции. ЮГК, как мы понимаем, одной Турцией не ограничится, конечной целью для Азербайджана является европейский рынок.

Споры на Каспии накаляются еще и потому, что Туркмения оспаривает право на несколько нефтегазовых месторождений, которые Азербайджан считает своими. Проблема принадлежности месторождений «Кяпаз»/«Сердар» - одна из причин пассивности Туркменистана в многостороннем диалоге.

Отношения Тегерана и Баку также мало способствуют урегулированию каспийского вопроса. В 2001 году иранские военные корабли фактически отгоняли исследовательские суда компании Азери British Petroleum с шельфового месторождения Араз-Алов-Шарг, которые Тегеран считает своими. В ответ в 2012 году шесть военных

кораблей ИРИ вплотную приблизились к государственной границе Азербайджана. Азербайджан постоянно обвиняет иранские корабли в попытке военных манёвров на совместной границе [4].

С проблематикой все ясно, но достигли ли прикаспийские государства определенных успехов в процессе переговоров по разделу и статусу Каспия? Во-первых, частично решен вопрос северного Каспия. Первопроходцами здесь стали Россия и Казахстан, заключившие соглашения о разграничении дна северной части Каспия в 1998, той же тематики касалось и соглашение России и Азербайджана от 2002 года. А уже 2003 г. принес с собой трехстороннее российско-азербайджано-казахстанское соглашение о точке стыка линии разграничения сопредельных участков дна Каспийского моря. Иран соглашения 1998-2003 гг. не поддерживает, но формально и не опровергает. Во-вторых, помимо принятого механизмов саммитов с 1996 года функционирует Специальная рабочая группа по определению международно-правового статуса Каспийского моря. В третьих, странам удалось согласиться по многим пунктам, отвечающим интересам всех акторов: вопросы биоресурсов и гидрометеорологии были решены в 2014 году в Астрахани. 5 декабря 2018 г., не так давно, в Москве прошла встреча глав внешнеполитических ведомств прикаспийских государств. По итогам встречи глава МИД РФ Сергей Лавров заявил, что стороны договорились по всем оставшимся вопросам о статусе Каспийского моря, фактически текст соответствующей конвенции готов [5].

ЛИТЕРАТУРА

1. Бехзади Р. Внешняя политика Ирана в Каспийском бассейне: между национальными интересами и исламистскими авантюрами// Центральная Азия и Кавказ. 2010. Т. 11. № 3. С. 86-93.
2. Зонн И.С., Жильцов С.С. Новый Каспий. География, экономика, политика. М.: Восток-Запад. 2008. С. 525-527.
3. Зулхарнеев А.Ф. Энергетические интересы Ирана в Каспийском регионе// Индекс Безопасности №2 (93), том 16. М.:ПИР-Пресс.2010.
4. Калужный В. И. Медлить с определением статуса Каспия опасно / В. И. Калужный// Независимая газета. 02.10.2001. URL: http://www.ng.ru/economics/2001-10-02/3_kaluzhny.html (дата обращения: 01.12.2017).
5. Экономическая дипломатия в условиях глобализации. Учебное пособие//под ред. Л.М. Капиы//М.: "МГИМО-Университет", 2010, 623 с. 7

УДК 341.4

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ТЕРРОРИЗМ И ПРОБЛЕМЫ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ

Дуисова А.М.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы о выявлении и проблемах борьбы с международным терроризмом. Обращается внимание вопросам профилактики данного преступления в Казахстане.

Ключевые слова: терроризм, национальная безопасность, террористические группы, антитеррористическая деятельность, ратификация.

В развитии современного общества, религиозный экстремизм и терроризм стали одним из самых опасных и трудно прогнозируемых явлений. После распада СССР и отделения союзных республик, на территории многих государств, в том числе среднеазиатского региона, начался бурный подъем всех религиозных направлений, в том числе ислама. Увеличилось количество верующих и в Казахстане, особенно среди молодежи, нетрадиционные течения стали активно вербовать молодых людей в свои ряды. Эти течения стали угрозой национальной безопасности страны.

Ближний Восток завоевывает терроризм, постепенно переходит в Закавказье и активно проникает в страны Центральной Азии. К сожалению, эта проблема затронула Казахстан. Проблема радикализации граждан, ведущая к насильственным акциям экстремистского характера и терроризму, остается реальной угрозой национальной безопасности не только Казахстана, но и многих других государств. Наиболее известными современными международными террористическими организациями являются Аль-Каида и «Исламское государство». Крупнейшие лагеря Аль-Каиды по подготовке террористов действовали на территории Судана, Сирии, некоторых других стран. После активных действий США против данных стран эти лагеря переместились в другие страны, в частности, в Афганистан.

На территории Сирии и Ирака действует террористическая группировка «Исламское государство» со столицей в Ракке. Эта группировка контролирует северо-восточные территории Сирии, суннитский треугольник в Ираке и часть территории Ливии. Террористической организацией признано также движение Талибан. В период, когда это движение контролировало территорию Афганистана, где размещались лагеря по подготовке террористов. Старейшей международной террористической организацией является движение «Братья-мусульмане». Оно было создано ещё в 1928 году в Египте.

Управление по координации борьбы с терроризмом (США), считают, что 27 из 42 существующих в мире международных террористических организаций - радикально исламистские.

Потерпевшие поражение в сирийско-иракской зоне, субъекты экстремистской и террористической деятельности испытывают критическую потребность в пополнении своих рядов новыми рекрутами, формировании дополнительных каналов финансирования и пособнической инфраструктуры.

В Казахстане, за последние пять лет не были допущены к выезду в зоны террористической активности более 450 рекрутов-казахстанцев. Несмотря на принимаемые меры, проблема участия граждан нашей страны в террористической деятельности за рубежом продолжает оставаться актуальной.

Особую опасность представляют процессы возвращения боевиков в страны исхода. Так, из лагерей международных террористических организаций, а также опорной и транзитной инфраструктуры в третьих странах возвращены либо самостоятельно вернулись 125 граждан Казахстана, из них 57 привлечены к уголовной ответственности за участие в террористической деятельности.

Еще не так давно терроризм был локальным явлением, однако за последние десятилетия приобрел глобальный характер, угрожая безопасности многих стран, оказывая психологические, экономические, моральные потери и главное, лишая жизни ни в чем не повинных людей.

О связи терроризма и научно-технического прогресса современности, как объективной тенденции, отмечает А. Дершховиц, "индивидуальная природа терроризма в прошлом основывалась в значительной степени на имевшемся доступном вооружении... Оружием для более ранних террористов были кинжал, петля, меч и яд. Внедрение ручных гранат и пистолетов, а позже автоматов и пластиковой взрывчатки позволило террористам убивать намного более эффективно"[\[1\]](#).

Терроризм - преступление против общественной безопасности, субъектами которой является личность, общество, государство. Существуют причины и условия, способствующие возникновению терроризма. Задача каждого государства - их выявление и исследование, раскрыть природу терроризма как социально-правового явления, объяснить его происхождение, выявить причины способствующие их росту. В сложившейся ситуации необходимо обязательное и масштабное государственное вмешательство, так как личность не может обеспечить свою индивидуальную безопасность без функционирования государственной системы безопасности.

Международный терроризм обладает рядом характерных признаков:

1. Международно-политическая опасность терроризма, выражается в угрозе международного правопорядка и отношений между странами, а также безопасности и интересов государств.

Любая форма международного терроризма - это может быть захват заложников, геноцид, диверсия, угон транспортных средств и другие виды, всегда наносят ущерб – двум и более государствам, на состояние их политических отношений, возможности разрешения тех или иных международных проблем, а также представляя угрозу и для внутренней безопасности. Таким образом, предупреждение и пресечение террористических актов с целью благополучного сотрудничества между странами и защита их общих интересов, является главной задачей государств.

2. Идеино-политическая направленность терроризма является еще одним из важных признаков международного терроризма. Распад Советского Союза устранил и противоречия между двумя мировыми социальными системами, что привело к сворачиванию масштабов и роли «левого» терроризма и, наоборот, распространенности националистического (по преимуществу сепаратистского) и религиозного, точнее, исламистского терроризма. Серьезно увеличилась негативная роль в системе международных отношений, определенных социально-политических сил, приобретение международным терроризмом стратегической направленности, в некоторых странах – Европы, Азии и Африки происходит изменение существующих национальных границ.

3. Субъекты международного терроризма, это террористические группы или организации, которые являются устойчивыми объединениями физических лиц, избравшими террор, для достижения своих целей. Они не находятся на службе государств, и не имеют официальной политической или моральной поддержки. Однако, входят в политические экстремистские движения, проповедуют националистический или религиозно-политический толк, а также участвуют в структуре организованной преступности (например, наркомафии).

4. Международный терроризм имеет и транснациональный характер, что предполагает установление и поддержание различного рода связей, это и политические, организационные, финансово-материальные, оперативные между террористическими структурами различных государств. Когда совпадают идейно-политические установки экстремистских организаций, существующие в различных регионах мира, они получают поддержку со стороны зарубежных террористических организаций. Такая взаимная помощь экстремистских структур может касаться предоставления поддельных документов, каналов проникновения в страну, с целью проведения террористических акций, обмена информацией, организации укрытия террористов после совершения терактов. К сожалению, отдельные государства обращаются с целью решения проблем в борьбе с их внешнеполитическими противниками, в использовании "услуг" международных террористических организаций. Если эти факты будут доказаны, к государствам, поддерживающих акции международного терроризма и их организаций, могут быть применены политические, экономические и иные санкции [2].

Таким образом, выявление и устранение причин и условий, способствующих осуществлению террористической деятельности - это и есть предупреждение терроризма, пересечение террористической деятельности и минимизации ее последствий.

Правовое обеспечение антитеррористической деятельности является важнейшим условием успешного противодействия как внутригосударственному, так и международному терроризму. Принятыми законами Республики Казахстан от 18 февраля 2005 года «О противодействии экстремизму» и от 13 июля 1999 года «О противодействии терроризму» определены основной понятийный аппарат и компетенция государственных органов, а также основные принципы обеспечения защиты прав и свобод граждан в этой сфере.

Главными принципами борьбы с терроризмом признаются: законность, приоритет мер предупреждения терроризма, неотвратимость наказания виновных, единоначалие в руководстве привлекаемыми силами и средствами при проведении контртеррористических операций и другие.

Этих принципов придерживаются и страны СНГ.

Исполнительный комитет СНГ согласовал проект Программы сотрудничества государств – участников Содружества Независимых Государств в борьбе с терроризмом и иными насильственными проявлениями экстремизма на 2020 – 2022 годы.

Вопросами борьбы с терроризмом, сепаратизмом и экстремизмом занимается Исполнительный комитет Региональной антитеррористической структуры Шанхайской организации сотрудничества (РАТС ШОС). Штаб-квартира организации расположена в Ташкенте. Его основными задачами и функциями являются: поддержание рабочих контактов с компетентными органами государств-членов ШОС и международными организациями, занимающимися вопросами борьбы с терроризмом, сепаратизмом и экстремизмом. Содействует государствам членов ШОС в подготовке и проведении антитеррористических учений по просьбе заинтересованных сторон, подготовке и проведении оперативно-розыскных и иных мероприятий по борьбе с терроризмом, а также участвует в подготовке проектов международно-правовых документов, которые затрагивают вопросы борьбы с терроризмом, сепаратизмом и экстремизмом [3].

С целью совершенствования законодательной и организационной базы для выявления и пресечения предпосылок религиозного экстремизма и терроризма постоянно проводится большая работа. Актуализация законодательных норм в сфере оборота оружия и охранной деятельности, регулирование миграции. Ужесточаются меры уголовного наказания за террористическую и экстремистскую деятельность.

Одной из важных задач государства в борьбе с терроризмом, будут эффективные правовые механизмы пресечения и профилактики различных видов терроризма, совершенствование нормативно-правовой базы, учет международных опытов законодательного регулирования противодействий терроризма.

Так, в рамках расширения международного сотрудничества Республикой Казахстан ратифицированы 15 из 19 резолюций и других документов Организации Объединенных Наций по борьбе с терроризмом. Председательство Республики Казахстан в санкционных комитетах 1267 и 1988 способствовало консолидации усилий государств-членов Организации Объединенных Наций по противодействию террористическим организациям «ДАИШ», «Аль-Каида» и «Талибан».

Многими странами, в целях ограждения пользователей интернет и социальных сетей от влияния пропаганды терроризма проводятся мониторинг информационного пространства на предмет соблюдения законодательства. Например, в Республики Казахстан, было заблокировано в интернете и социальных сетях более 620 тыс. материалов (за два года) с пропагандой терроризма и экстремизма.

По некоторым оценкам международных экспертов, порядка 80% людей, которые оказались в рядах ИГИЛ, пришли через Интернет. При изучении уголовных дел, (казахстанская практика) наблюдается, что 2-4 месяца достаточно для того, чтобы молодой человек, абсолютной направленности светскому образу жизни, становился радикальным и уезжал, к этому периоду готовый совершать джихад и идти на смерть ради псевдоидей.

Таким образом, терроризм как социальное, политическое, криминогенное, экономическое явление существует и развивается в сложных международных и внутривнутриполитических условиях, не исключение и страны СНГ.

Терроризм не является случайным и разовым явлением, это объясняется тем, что, во-первых, терроризм способен подорвать систему государственной власти и управления; во-вторых, он может усилить влияние в обществе оппозиционных антиконституционных образований; в-третьих, воздействуя морально-психологически на население, он вызывает хаос, беспорядки, ожесточенность людей по отношению друг к другу; в-четвертых, обладает огромным денежным потенциалом; в-пятых, активно выходя за пределы государственных границ, терроризм все больше и больше приобретает международный характер и представляет собой опасность для международного сообщества.

В основе борьбы с терроризмом должна быть единая, целостная, комплексная, стратегически ориентированная государственная концепция, которая учитывает международно-правовые акты государственного и общественного устройства страны. Необходимо изолировать террористические группы, лишить их внутренней и внешней поддержки, выявить и ликвидировать источники их финансирования.

Наиболее важным в антитеррористической деятельности является вскрытие и устранение причин и условий, порождающих терроризм. Государственная политика противодействия международному терроризму должна скоординировать и согласовать усилия силовых и гражданских структур, централизовать руководство за всеми действиями по профилактике и борьбе с терроризмом. Таким образом, международный терроризм сегодня превратился в глобальную проблему, от решения которой зависит дальнейшее существование человеческой цивилизации.

ЛИТЕРАТУРА

1. Авдеев Ю. И Особенности современного международного терроризма и некоторые правовые проблемы борьбы с ним. - М.: Век, 2016. С. 57-63.
2. Кольтюков А.А. Международный терроризм - угроза глобальной и региональной безопасности: особенности проявления и пути противодействия // Право и безопасность . 2012. - С. 54 - 62.
3. Масимов К.К. Надежный щит отечества. //Юрист.2017.- С.32 - 36.

НАСИЛИЕ В СЕМЬЕ КАК СОЦИАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

Таналинова А.У.

Каспийский университет технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова,
Актау, Казахстан

Аннотация. В данной статье автор рассматривает виды семейно-бытового насилия, вопросы противодействия бытовому насилию, раскрывает правовые механизмы защиты женщин от преступного насилия в семейно-бытовой сфере.

Ключевые слова: семейно-бытовое насилие, женщина, профилактика, право, защита.

В последнее время вопросам борьбы с насилием в отношении женщин и детей уделяется повышенное внимание. Актуальность и важность рассматриваемого вопроса определяется ростом правонарушений в семейно-бытовой сфере за время пандемии коронавируса. По сведениям генеральной прокуратуры в текущем году в связи с распространением пандемии COVID-19 наблюдается рост семейно-бытовых преступлений на 21%. В период самоизоляции к административной ответственности за противоправные деяния в сфере семейно-бытовых отношений было привлечено свыше 8 тыс. нарушителей, из которых почти половина привлечена к административному аресту. По данным МВД РК с начала 2020 года в стране зафиксировано более 240 фактов бытового насилия, в результате которых погибли 33 человека [1].

Жертвами семейно-бытового насилия помимо женщин часто становятся дети. По данным детского фонда ООН ЮНИСЕФ в Казахстане, в 2018 году 17,3% детей в возрасте до одного года подвергались физическим наказаниям со стороны близких родственников. Каждый третий ребенок в возрасте от 3 до 9 лет подвергался физическим наказаниям. 67% взрослого населения до сих пор считают приемлемым применять телесные наказания в отношении своих детей с целью установления дисциплины. Среди родственников детей, ставших жертвами семейного насилия, 65% взрослых применяли психологическое насилие и 39% применяли физическое насилие. 37% взрослых применяли как психологическое, так и физическое насилие [2].

За годы независимости Казахстан достиг определенного прогресса в области профилактики семейно-бытового насилия и защиты прав и законных интересов женщин и детей. Так, начиная с 2009 года, государством предприняты определенные шаги в части улучшения положения лиц, ставших жертвами бытового насилия: внесены изменения и дополнения в УК РК, КоАП РК; принят Закон РК «О профилактике бытового насилия», Закон РК «О профилактике правонарушений», Закон РК «О специальных социальных услугах». Вместе с тем, практика показала, что несмотря на имеющуюся законодательную базу, ни судебная система, ни полиция, а также организации по оказанию социальных услуг не обладают достаточной подготовкой для выявления, предупреждения и адекватного реагирования на случаи домашнего насилия. А нормы действующего закона о профилактике бытового насилия не находили должной реализации на практике.

В связи с вышесказанным, в сентябре 2021 года парламент принял в первом чтении новый проект закона о противодействии семейно-бытовому насилию, который определил комплекс правовых, экономических, социальных и организационных мер, осуществляемых субъектами профилактики бытового насилия, круг которых

значительно расширен. Теперь помимо тех субъектов, деятельность которых предусмотрена действующим законом, в проекте закона определена компетенция уполномоченного органа и организаций в области труда и социальной защиты населения, компетенция органов юстиции, уполномоченного органа в области средств массовой информации, органа по взаимодействию с неправительственными организациями, органа в области культуры и спорта, а также органов прокуратуры.

Также в проекте закона содержатся нормы по организации информационно-просветительской работы, оказанию юридической помощи, ведению ведомственного статистического учета, повышению квалификации отраслевых специалистов. Согласно новому законопроекту участковым инспекторам полиции либо инспекторам по делам несовершеннолетних предоставляется право самостоятельно принимать решение о вынесении защитного предписания, действие которого продлили с 10 дней до 30 суток.

Помимо этого, в законопроекте предусмотрены основные понятия, среди которых понятие “семейно-бытовое насилие”. Обращаясь к международному определению данного термина, отметим, что ООН определяет насилие как любой акт гендерного насилия, который вызывает или может вызвать физическую, сексуальную или психологическую травму, или причинить страдания, включая угрозы совершения таких актов, принуждение или произвольное лишение свободы, будь то в общественной или личной жизни. При этом физическое насилие в отношении женщин может проявиться в избиении, пощечине, удушении, пинках, отравлении вредными веществами, оставлении без пищи, привязывании, связывании, применении колюще-режущих предметов или оружия и т.п.

Насилие, совершаемое путем психического воздействия на личность, проявляется в унижении чувства собственного достоинства, изоляции, угрозах, словесных оскорблениях, грубости, единоличном принятии важных для семьи решений, ревности, преследовании. Сексуальное насилие выражается в принуждении к сексуальным отношениям или отказе от половой близости. Экономическое насилие – это умышленное лишение человека жилья, пищи, одежды, имущества, средств, на которые он имеет предусмотренное законом право.

В связи с вышеизложенным одним из важных направлений в реализации государственной политики является создание действенной системы предупреждения и пресечения насилия в обществе. Серьезным шагом в данном направлении является разработка мер индивидуальной профилактики бытового насилия, среди которых: профилактическая беседа; доставление в органы внутренних дел лица, совершившего бытовое насилие, для составления протокола об административном правонарушении либо вынесения защитного предписания; защитное предписание; административное задержание; принудительные меры медицинского характера; установление особых требований к поведению правонарушителя; административное взыскание; лишение либо ограничение родительских прав, отмена усыновления (удочерения) ребенка, освобождение и отстранение опекунов и попечителей от исполнения ими своих обязанностей, досрочное расторжение договора о передаче ребенка на воспитание патронатному воспитателю; меры процессуального принуждения и меры безопасности потерпевших в уголовном процессе; меры, принимаемые по приговору суда.

Вместе с тем, есть основания полагать, что в новом проекте закона большинство государственных мер в отношении решения данной проблемы снова будут носить декларативный характер и больше нацелены на повышение статуса страны на международной арене, чем на результат и положительные изменения в отношении социальной ситуации внутри страны. Как показывает зарубежный опыт, в основе национальной стратегии борьбы с домашним насилием должен лежать не только специализированный закон, но и кодексы поведения, рабочие правила и процедуры для

участковых инспекторов и работников специальных подразделений по борьбе с семейно-бытовыми правонарушениями. К примеру, офицеры специальных отделений по расследованию дел о домашнем насилии в Косово обязаны строго следовать специальной процедуре при реагировании на заявления о домашнем насилии. В процедуре четко определены вопросы обеспечения безопасности жертв на месте совершения преступления, конфискации оружия, сбора доказательств на месте преступления, опроса сторон и свидетелей на месте преступления, ареста нарушителя и предоставление пострадавшей стороне медицинской помощи или определение ее в убежище. Кроме этого, следователи по делам о домашнем насилии тесно сотрудничают с прокуратурой для получения защитных ордеров и имеют право произвести арест, если такие ордера нарушаются [3, с.117].

Австрийский закон о домашнем насилии, принятый в 1997 году содержит норму, разрешающую офицерам полиции выдавать предписание о выселении агрессора из дома на период от 10 до 20 дней. Сотрудники полиции обязаны информировать Центр интервенции о каждом случае выселения агрессора. Центр в свою очередь связывается с пострадавшим лицом и предлагает дальнейшую поддержку и помощь. Эффективность функционирования рассматриваемого механизма обеспечивается надлежащим финансированием деятельности неправительственных общественных организаций через государственный и местный бюджеты [4, с. 110].

Другими словами, немаловажным в деле предотвращения семейно-бытового насилия является необходимость обязательного обучения участковых инспекторов полиции и наделения их знаниями и навыками, касающихся вопросов, связанных с разными видами насилия. Исходя из этого, необходимо разработать и сделать доступными курсы повышения квалификации для обеспечения специалистов надлежащими инструментами определения и работы с делами о насилии женщин и детей на ранних этапах. Во-вторых, для специалистов должны быть разработаны необходимые и понятные инструкции для наиболее эффективного реагирования на разные проявления насилия. Надлежащая подготовка должна поддерживаться и подкрепляться четкими протоколами и научно-методическим обеспечением. В последующем протоколы нужно систематически контролировать, анализировать и дорабатывать.

Другие правовые изменения включают поправки в уголовное законодательство некоторых стран мира. Например, в Австрии согласно нормам Уголовного кодекса, разрешено судебное преследование за любые акты насилия независимо от согласия потерпевшей, ужесточены наказания, направленные против половой неприкосновенности в браке, принудительных браков. Уголовный кодекс Канады предусматривает несколько видов сексуального нападения: сексуальное нападение с применением оружия, угрозы в отношении третьей стороны или нанесение телесных повреждений и сексуальное нападение при отягчающих обстоятельствах, когда преступник наносит потерпевшей ранения, увечья, обезображивает ее или угрожает ее жизни. Уголовный кодекс Турции определяет сексуальное нападение как преступление насильственного нарушения физической целостности другого лица посредством сексуальных действий, а изнасилование — как преступление насильственного нарушения физической целостности другого лица, включая супруга [5, с.32]. В 2019 году в Уголовный кодекс Украины были внесены изменения и дополнения, предусматривающие корректировку таких понятий как «изнасилование» и «сексуальное преступление». В результате чего сексуальные действия, совершенные без добровольного согласия партнера, отныне квалифицируются как изнасилование или сексуальное насилие.

Таким образом, несмотря на то что новый законопроект не содержит настолько революционных положений относительно половой неприкосновенности, как в

некоторых зарубежных странах, вместе с тем, включенные в него нормы своевременны, и их востребованность доказана жизнью, широким откликом общественности на громкие случаи проявления бытового насилия, получившим широкую огласку благодаря новым медиа. По нашему мнению, помимо расширения полномочий полиции, необходимо, в рамках применения лучших зарубежных практик, разработать четкие пошаговые инструкции или чек-листы для сотрудников полиции действующих на месте происшествия. В таких инструкциях должно быть указано на необходимость разоружить и изолировать агрессора, купировать острую фазу конфликта, удалить в безопасное место детей, максимально обезопасить потерпевших в психологическом плане, в том числе от тягот, связанных с совершением процессуальных действий, оглаской, вторжением посторонних лиц.

ЛИТЕРАТУРА

1. В Казахстане в период карантина уровень бытового насилия вырос на 41,7% <https://informburo.kz/>
2. Годовой отчет 2018 Детского фонда ООН (Юнисеф) в Казахстане <https://www.unicef.org/kazakhstan/media>
3. Принося безопасность домой: борьба с насилием в отношении женщин в регионе ОБСЕ. Сборник примеров хорошего опыта. Под редакцией Джамили Сефтауи. - Вена, 2009. - 149 с.
4. Заброда С.Н., Заброда Д.Г. Австрийский опыт предупреждения домашнего насилия: характеристика и предложения по использованию в России /Общество и право, 2016. - № 3 (57)
5. Пособие для разработки законодательства по вопросам насилия в отношении женщин. Организация Объединенных Наций: Нью-Йорк, 2010 год. - 72 с.

ӘОЖ 349.6 (045)

КАСПИЙ ТЕҢІЗІНІҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ МӘРТЕБЕСІ

Усенбаева А.У.

Ш.Есенов атындағы Каспий технологиялар және инжиниринг университеті,
Ақтау, Қазақстан

Аңдатпа. Бұл мақалада Каспий теңізінің құқықтық мәртебесінің халықаралық негізде нақтылануы Қазақстан экономикасының әрі қарай дамуына ерекше серпін беру мәселелері қарастырылған.

Түйінді сөздер: Каспий; конвенция; экономика.

Ақтау қаласында Каспий маңы мемлекеттері басшыларының Бесінші саммиті өтті. Аса маңызды халықаралық жиынға Қазақстанның, Ресейдің, Әзербайжанның, Иранның және Түрікменстанның президенттері қатысты. Тараптар Каспий теңізінің құқықтық мәртебесі, теңізде экономика, көлік-транзит, экология, қауіпсіздік және басқа да салалар бойынша ынтымақтастық орнату мәселелерін талқылады.

Қарт Каспийдің құқықтық мәртебесін анықтау жөніндегі мәселенің күн тәртібіне қойылғанына жиырма жылдан асты. Осы кезеңде Каспийдің құқықтық мәртебесі туралы Конвенцияның ереже-құжаттарын дайындау үшін әр елдің сарапшылар командасы және Сыртқы істер министрлерінің орынбасарлары деңгейінде құрылған арнайы жұмыс тобы жұмыс істеді. Аталған уақыт ішінде арнайы жұмыс

тобының сарапшылары 52 отырыс өткізген. Оның сыртында Каспий маңы мемлекеттерінің өзара екіжақты келіссөздер жүргізгені тағы бар.

Кейбір сарапшылар Каспий теңізінің құқықтық мәртебесі туралы Конвенция жобасын дайындау мәселесі ұзаққа созылып кеткенін айтады. Біздің ойымызша, жиырма жыл аз да, көп те уақыт емес. Себебі Каспий екі елдің ғана емес, бес мемлекеттің жағалауын шайып жатыр. Олардың әрқайсысының теңіз акваториясына деген ұстанымы мен мүддесі бар. Сондықтан да бес мемлекеттің теңіз суындағы шекараларын белгілеу бойынша ортақ мәмілеге келу өте қиын шаруа.

Дүние жүзінде ғасырлар бойы судағы, сондай-ақ, құрлықтағы шекараларын айқындай алмай жүрген елдер де кездеседі. Осы жиырма жыл аралығында тараптар Каспий теңізіндегі қызметтің негізгі қағидаттары, ұлттық су табанын бөлу, биологиялық ресурстар мен жер қойнауларын игеруге байланысты ынтымақтастық, теңізде шаруашылық-экономикалық жұмыстарды жүргізу мен кемелер жүзуін реттеу, қоршаған ортаны қорғау және Каспий теңізіне қатысты ғылыми-зерттеулер жүргізу, тағы басқа да мәселелер жөнінде уағдаластыққа келді.

Каспий маңы мемлекеттері өткен кезеңде құқықтарын тиімді пайдалану арқылы өздеріне тиесілі аймақтағы ресурстарды игеруде ынтымақтастық орнатудың инфрақұрылымын құра білді. Соған сәйкес оларда инвестициялық оң ахуал қалыптасты. Ал Каспий теңізінің құқықтық мәртебесінің анықталуы бірінші кезекте аймақтың саяси тұрақтылығы мен экономикалық дамуын қамтамасыз етеді [1].

Мемлекеттерге тиесілі жерлердегі энергетикалық ресурстарды игеруге, инвесторлар тартуға мол мүмкіндік береді. Сонымен қатар теңіздің табиғи байлығын сақтауға және оны көбейтуге, жан-жануарлар дүниесі мен өсімдіктер дүниесін қорғауға халықаралық құқықтық негізде реттеу жолдарын нақтылайды. Бұл мәселелер Каспий жағалауындағы бес мемлекеттің тығыз әрі тиімді ынтымақтастыққа бағытталған қатынастарын әрі қарай тереңдетуге мүмкіндігінше ықпал етеді. Теңізге байланысты Конвенцияның сол себептен де стратегиялық маңызы ерекше.

Каспий теңізінің құқықтық мәртебесінің айқындалуына теңіз маңындағы мемлекеттермен қатар, бірқатар алыс-жақындағы елдер де мүдделілік танытып отыр. Өйткені олар Каспий жағалауындағы мемлекеттермен ынтымақтастық жасау арқылы ондағы ірі жобаларды жүзеге асыруға қатысқысы келеді. Ал Конвенция ұзақ-мерзімді қатынастарды заңдық тұрғыдан қамтамасыз ететін және қорғайтын негізгі базалық құжат болып табылады. Оның ережелері мен талаптарын бірінші кезекте оған қол қоюшы елдердің өздері бұлжытпай орындауы тиіс.

Теңіздің құқықтық мәртебесінің анықталуы теңіз суы табанынан мұнай мен газ құбырын және кабель жүйелерін тарту мәселесін шешеді. Өйткені құжатта тараптардың теңіз табанымен суасты құбырын және кабель жүргізе алатыны көрсетілген. Теңіздегі шикізатты барлау, оны өндіру, платформа мен құбыр төсеу кезінде теңіз суына келген зиянның барлық жауапкершілігі әр елдің өзіне жүктеліп отыр. Яғни көмірсутегін өндіру, оны экспорттауда қауіпсіздік шараларын қатаң сақтауға сол жобаларды іске асырушы тарап мойнына алады. Себебі мұнай мен газ құбырын төсеу барысында төтенше жағдайлардың да кейде орын алатыны бар.

Каспийдің географиялық жағынан орналасуы оның маңызын ерекшелендіріп тұр. Өйткені ол Үлкен Таяу Шығыс, Оңтүстік Кавказ және Орталық Азия шекараларымен түйіседі. Сондықтан теңіз Еуразияны байланыстырушы коммуникациялық орталық болып табылады десек, қателесе қоймаспыз. Оның үстіне Каспийдің осындай тарихи бірегейлігі халықаралық көлік транзитін дамытуға, сол арқылы аймақта өндірілген көмірсутектерін әлемдік нарыққа экспорттауға қолайлы болып отыр.

Кенес одағы ыдыраған соң қарт Каспий әлемдік маңызы ерекше геосаяси аймақ ретінде халықаралық қоғамдастықты, оның ішінде аса ірі мұнай-газ компанияларын қызықтыра бастады. Теңізге шектес елдерге әлемдік рынокта өзіндік орны бар корпорациялар делегацияларының келуі жиіледі. Уақыт өте Каспий аймағы Орталық Еуразиядағы геосаяси жағдайдың маңызды кілтіне айналды. Атап өткен жөн, бірқатар сарапшылар «Үлкен Орталық Азия»деген ұғымды да қолданып жүр. Олар жайдан-жай осылай деп атамаса керек.

Бүгінде қарт Каспийдің экологиясы қалыпты деңгейде деп айта алмаймыз. Кезінде дәл осы проблеманы Елбасымыз бірнеше мәрте көтерген болатын. «Каспий маңындағы барлық мемлекеттердің стратегиялық мүддесіне, егер көмірсутегі қорының шексіз еместігін ескерсек, – деп атап өтеді Қазақстан Президенті, – оларды игеруге кіріскенде бүкіл экологиялық талаптарды сақтай отырып және Каспий теңізінің экожүйесі мен биожүйесін сақтау тұрғысынан әрекет еткен жөн» [2].

Ал Каспий теңізінің құқықтық мәртебесінің халықаралық негізде нақтылануы Қазақстан экономикасының әрі қарай дамуына ерекше серпін береді. Оның ең бастысы – көлік-транзиттік мүмкіндік болмақ.

Ақтауда Бесінші Каспий саммиті барысында Қазақстан, Ресей, Әзірбайжан, Иран және Түркіменстан басшылары Каспий мәртебесі Конвенциясына және басқада құжаттарға қол қойылды.

ӘДЕБИЕТТЕР

1. Күльтелеев С.Т., Рахметов Е.Ш. Қазақстан Республикасының экологиялық құқығы: Жалпы және ерекше бөлімі. Оқулық.-Алматы: HAS, 2008. – 328 б.
2. Қазақстан Республикасының Экологиялық кодексі. 9 қаңтар 2007ж. 5 сәуір 2017.

СОДЕРЖАНИЕ CONTENTS

1 СЕКЦИЯ. КАСПИЙ МАҢЫ ЕЛДЕРІМЕН ҚАРЖЫ-ЭКОНОМИКАЛЫҚ ҚАТЫНАСТАР ЖӘНЕ ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ҮНТІМАҚТАСТЫҚ

СЕКЦИЯ 1. ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ И МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО С ПРИКАСПИЙСКИМИ СТРАНАМИ

SECTION 1. FINANCIAL AND ECONOMIC RELATIONS AND INTERNATIONAL COOPERATION WITH THE CASPIAN COUNTRIES

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ КАСПИЙСКОГО РЕГИОНА

Айтғали Н., научный руководитель: Шодыраева Ш.К...... 4

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РАЗВИТИИ МАЛОГО БИЗНЕСА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Айтжанова Г.О., научный руководитель: Мырзалиев Б.С. 8

УПРАВЛЕНЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА КАК ЧАСТЬ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ КУЛЬТУРЫ В КОНТЕКСТЕ КОРПОРАТИВНОЙ СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ РЕАЛИЗАЦИЯ

Дана А., научный руководитель: Саймагамбетова Г.А. 12

ОСОБЕННОСТИ ТРАНСФОРМАЦИИ ТРУДОВОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА В УСЛОВИЯХ НОВОГО ИНДУСТРИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

Аманғалиев Е., научный руководитель: Аманиязова Г.Д. 14

ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ АУДИТА ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

Аюпова Д., научный руководитель: Кисаева З.Н. 20

КОНКУРЕНЦИЯ В НЕФТЯНОЙ ОТРАСЛИ КАЗАХСТАНА И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ: ОБЩИЕ И ОСОБЕННЫЕ ЧЕРТЫ

Бекетов С., научный руководитель: Омарова А.И. 23

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ НЕНАБЛЮДАЕМОЙ ЭКОНОМИКИ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Бекжанова Т.К. 28

СИСТЕМА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ И РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА КАЗАХСТАНА

Бекжанова Т.К. 32

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ТРАНСПОРТНОЙ ЛОГИСТИКИ НА КАЗАХСТАНСКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Бекмолда.Ж., научный руководитель: Ыдырыс С.С...... 36

ЦИФРОВИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ И ОБЩЕСТВЕННОЕ БЛАГОСОСТОЯНИЕ

Бикенова М.К. 39

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИНФРАСТРУКТУРНОГО РОСТА НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В РАЗВИТИЕ ТРАНСПОРТНОЙ ЛОГИСТИКИ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Дуйсембаева Б., научный руководитель: Мырзалиев Б.С...... 43

СОЦИАЛЬНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО: СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ В УСЛОВИЯХ РЕГИОНА

Естурлиева Г., научный руководитель: Омарова А.И. 50

ПУТИ ПРЕОДОЛЕНИЯ ВНУТРЕННИХ И ВНЕШНИХ УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В МАНГИСТАУСКОЙ ОБЛАСТИ

Жайқбай Г.М., научный руководитель: Аманиязова Г.Д. 55

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	
Жолдасбаев Ж., научный руководитель: Ыдырыс С.С.	59
ПОРЯДОК ФОРМИРОВАНИЯ И ОСОБЕННОСТИ РАСКРЫТИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ	
Ильджанова М., научный руководитель: Кисаева З.Н.	65
ПРОБЛЕМА ЗАНЯТОСТИ И БЕЗРАБОТИЦЫ	
Канайева Б., научный руководитель: Омарова А.И.	68
АНАЛИЗ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ КАЗАХСТАНА	
Каракулова Б., научный руководитель: Омарова А.И.	73
КОНЦЕПЦИЯ СОЦИАЛЬНОЙ СПРАВЕДЛИВОСТИ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЖИЗНИ МУСУЛМАНИНА	
Карашаев Д.Э.	76
ТЕОРИЯ СПРАВЕДЛИВОГО РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ БЛАГ В ИСЛАМЕ	
Карашаев Д.Э.	79
ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ФОНДЫ КАЗАХСТАНА	
Каримова А.Л.	83
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИИ	
Кисаева З.Н.	86
АУДИТ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОРГАНИЗАЦИИ	
Комекбаева Г., научный руководитель: Кисаева З.Н.	90
АНАЛИЗ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОВРЕМЕННОЙ УРБАНИЗАЦИИ В КАЗАХСТАНЕ	
Күрішова Н.Т., Булекбаев Қ.М., Қанатбаева С.Н., Курішова Н.Т., Кужаниязова Д.А., Қуандыков Т.А., научный руководитель: Омарова А.И.	94
МАСШТАБ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОСЛЕДСТВИЯ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ В МАНГИСТАУСКОЙ ОБЛАСТИ	
Қылышбек А.Қ., научный руководитель: Аманиязова Г.Д.	97
ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ ТУРИЗМНІҢ ДАМУЫ	
Қожан Н., ғылыми жетекші: Утебалиева Д.Б.	102
ПРОМЫШЛЕННОЕ ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ КАЗАХСТАНА	
Мангибаева Д.Д.	106
ПРИКАСПИЙСКИЕ ТОРГОВО – ЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ	
Мангибаева Д.Д.	109
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА В ОБЛАСТИ ПОДДЕРЖКИ И РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА: ЕЕ ПРОТИВОРЕЧИЯ И ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ	
Маңғыстау Р., научный руководитель: Омарова А.И.	112
THE MAIN SOURCES OF ENTREPRENEURIAL RISK IN KAZAKHSTAN	
Mastekov S., research supervisor: Saimaganbetova G. A.	115
АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ И ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛА ЖКХ РК	
Матаева Ф.М., научный руководитель: Омарова А.И.	117
МОДЕЛИРОВАНИЕ СТОИМОСТИ КОМПАНИИ В НЕОПРЕДЕЛЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ	
Метель А.А., научный руководитель: Баринаова Д.О.	122
КАСПИЙ АЙМАҒЫНЫҢ ЭКОНОМИКАЛЫҚ МҮМКІНДІКТЕРІ	
Нигметова Г.Ж.	125

КАСПИЙ МАҢЫДАҒЫ ЕЛДЕРДІҢ САУДА-ЭКОНОМИКАЛЫҚ БАЙЛАНЫСТАРЫ	
Нигметова Г.Ж.	127
ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ КАЗАХСТАНА	
Нурманова А.К.	130
ИСЛАМСКО - БАНКОВСКОЙ СИСТЕМА НА ПРОСТОРАХ ПРИКАСПИЙСКИХ ГОСУДАРСТВ.	
Ондаханова А.А.	134
РАЗВИТИЕ ИСЛАМСКОГО ФИНАНСИРОВАНИЕ В РК	
Ондаханова А.А.	137
РЫНОЧНАЯ МОДЕЛЬ ЭКОНОМИКИ	
Оразмурадов П., научный руководитель: Петросянц Т.В.	141
РАЗВИТИЕ МЕЖДУНАРОДНОГО ТОРГОВОГО СОТРУДНИЧЕСТВА В РЕГИОНАХ КАСПИЙСКОГО МОРЯ	
Сайлауова А., научный руководитель: Шодыраева Ш.К.	146
КӘСПКЕРЛІК ҚЫЗМЕТТІ ҚАРЖЫЛАНДЫРУДЫҢ ШЕТЕЛДІК ТӘЖІРИБЕЛЕРІ	
Салкынбаева Ф.Д.	150
МОБИЛЬДІ ҚОСЫМШАЛАРДЫ ЖАСАУДА ҚОЛДАНЫЛАТЫН БАҒДАРЛАМАЛАУ ТІЛДЕРІН ОҚУ ПРОЦЕССІНЕ ЕНГІЗУ	
Салкынбаева Ф.Д.	156
РЕСПУБЛИКАДА ХАЛЫҚАРАЛЫҚ САУДАНЫ ДАМУДА ТЕҢІЗ ПОРТЫНЫҢ РӨЛІ	
Сатанбаева А.Ө.	160
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ РАЗВИТИЯ ТРАНЗИТНО-ТРАНСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА МОРСКОГО ПОРТА	
Суюндуков А.Б., научный руководитель: Мырзалиев Б.С.	164
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРАВОВОГО СТАТУСА КАСПИЯ	
Тлеужанов С., научный руководитель: Нурбосынова Ж. Н.	168
ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА В РАЗВИТИИ МОРСКОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ И МОРСКОГО ТРАНСПОРТА В КАСПИЙСКОМ БАССЕЙНЕ	
Туйешиев Ж., научный руководитель: Аманиязова Г.Д.	172
РЫНОК ТРУДА И ПЛОЩАДКА БЕЗРАБОТИЦЫ СРЕДИ МОЛОДЕЖИ	
Чуйшбаева Г.К., научный руководитель: Омарова А.И.	176

2 СЕКЦИЯ. КАСПИЙ МАҢЫ МЕМЛЕКЕТТЕРІ ҰСТАНЫМЫ ҮШІН КАСПИЙ АЙМАҒЫНЫҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ МӘРТЕБЕСІ

СЕКЦИЯ 2. ПРАВОВОЙ СТАТУС КАСПИЙСКОГО РЕГИОНА ДЛЯ ПОЗИЦИИ ПРИКАСПИЙСКИХ ГОСУДАРСТВ

SECTION 2. LEGAL STATUS OF THE CASPIAN REGION FOR THE POSITION OF THE CASPIAN STATES

КАСПИЙ ТЕҢІЗІНІҢ ЭКОЛОГИЯСЫ	
Алламбаев Ж.Ж.	181
КАСПИЙДІҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ МӘРТЕБЕСІНЕ ЖӘНЕ КАСПИЙ ӨҢІРІНІҢ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУ ПЕРСПЕКТИВАЛАРЫНА ҚАТЫСТЫ ҚАЗАҚСТАННЫҢ РӨЛІ	
Картжанов А.С.	183

ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	
Сапарова Г.	189
ПРИЧИНЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОРРУПЦИОННОГО ПОВЕДЕНИЯ	
Темирбекова А.Е.	193
КАСПИЙ ТЕҢІЗІНІҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ МӘРТЕБЕСІ	
Тілек А.	197
КАСПИЙ ТЕҢІЗІНІҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ МӘРТЕБЕСІ: ЖЕР ҚОЙНАУЫН ПАЙДАЛАНУ ҚҰҚЫҒЫ	
Айдаш Қ.Н.	200
КАСПИЙ АЙМАҒЫНЫҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ МӘРТЕБЕСІ	
Кобегенова Г.Ж.	203
ПРОБЛЕМА РАЗГРАНИЧЕНИЯ АКВАТОРИИ КАСПИЙСКОГО МОРЯ: ПРИНЦИПИАЛЬНЫЕ РАСХОЖДЕНИЯ ПОЗИЦИЙ ПРИКАСПИЙСКИХ ГОСУДАРСТВ	
Петросянц Т.В.	207
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ТЕРРОРИЗМ И ПРОБЛЕМЫ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ	
Дуисова А.М.	210
НАСИЛИЕ В СЕМЬЕ КАК СОЦИАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА	
Таналинова А.У.	215
КАСПИЙ ТЕҢІЗІНІҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ МӘРТЕБЕСІ	
Усенбаева А.У.	218

Пішімі 60*84 1/2
Көлемі 224 бет
Шартты баспа табағы 19
Таралымы 50 дана
Есенов университетінің
редакциялық-баспа бөлімінде басылып шықты
130000, Ақтау қ., 32 ш/а

Формат 60*84 1/2
Объем 224 стр.
19 печатных листа
Тираж 50 экз.
Отпечатано в редакционно-издательском отделе
Университета Есенова
130000, г. Ақтау, 32 мкрн.